

# ISPD

## ISPD Network, S.A.

États financiers intermédiaires consolidés  
au 30 juin 2024

**ISPD NETWORK S.A. ET  
FILIALES**

États financiers intermédiaires consolidés  
au 30 juin 2024

**ISPD NETWORK, S.A. ET FILIALES**

États financiers intermédiaires consolidés au 30 juin 2024

**ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES AU 30 JUIN 2024 :**

État consolidé de la situation financière jusqu'au 30 juin 2024

Compte de résultat consolidé au 30 juin 2024

État consolidé du résultat global au 30 juin 2024

État consolidé des variations des capitaux propres au 30 juin 2024

Tableau consolidé des flux de trésorerie au 30 juin 2024

Rapport annuel consolidé au 30 juin 2024

**ISPD NETWORK S.A. ET FILIALES**

**ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES JUSQU'AU 30 JUIN 2024**

**ÉTAT CONSOLIDÉ DE LA SITUATION FINANCIÈRE**  
**CORRESPONDANT AU 30 JUIN 2024**  
(Exprimé en euros)

ACTIF	Note	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Immobilisations corporelles		1 378 291	1 665 581	2 154 642
Ecart de consolidation totale ou proportionnelle	5	10 754 813	10 754 813	8 195 485
Goodwill		245 998	295 779	346 421
Immobilisations incorporelles		1 901 593	2 004 243	1 594 363
Immobilisations en cours de construction		1 320 552	976 132	-
Actifs financiers non courants		156 589	184 936	176 738
Actifs d'impôts différés		5 653 345	5 894 865	6 051 215
<b>Actifs non courants</b>		<b>21 411 181</b>	<b>21 776 349</b>	<b>18 518 862</b>
Créances commerciales et autres créances		33 139 180	46 578 968	31 058 381
Clients sociétés du groupe	9 et 24	251 513	226 611	12 046
Autres actifs courants		327 934	153 279	717 389
Autres actifs courants société du groupe	9 et 24	583 786	878 531	200 000
Administrations publiques à incriminer		8 202 991	8 122 796	4 896 259
Actifs d'impôts courants		384	53 990	43 526
Charges payées d'avance		548 075	363 031	1 065 264
Trésorerie et moyens liquides		6 354 932	11 720 904	5 932 573
<b>Actif circulant</b>		<b>49 408 796</b>	<b>68 098 110</b>	<b>43 925 438</b>
<b>Total des actifs</b>		<b>70 819 977</b>	<b>89 874 459</b>	<b>62 444 301</b>

**ÉTAT CONSOLIDÉ DE LA SITUATION FINANCIÈRE****POUR LE 30 JUIN 2024**

(Exprimé en euros)

CAPITAUX PROPRES ET PASSIFS	Notes	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Le capital social		819 099	819 099	819 099
Actions propres		(665 000)	(665 000)	(665 000)
Réserve légale		46 282	46 282	46 282
Réserves des sociétés consolidées par intégration globale		7 613 434	10 641 543	11 275 483
Résultats négatifs des années précédentes		-	(5 845 579)	(5 845 579)
Bénéfice de l'exercice attribuable à la société mère		(3 888 252)	2 852 801	(555 062)
Partenaires externes		(186 086)	(112 314)	(757 700)
Différences de conversion		(371 920)	26 555	444 131
<b>Capitaux propres attribuables à la société mère</b>		<b>3 553 643</b>	<b>7 875 703</b>	<b>5 519 354</b>
<b>Capitaux propres attribuables aux intérêts minoritaires</b>		<b>(186 086)</b>	<b>(112 314)</b>	<b>(757 700)</b>
<b>Valeur nette</b>		<b>3 367 557</b>	<b>7 763 389</b>	<b>4 761 654</b>
Emprunts bancaires à long terme	10	3 413 825	3 511 156	4 566 765
Dettes à long terme envers les sociétés du groupe	10 et 24	7 726 852	7 726 852	7 726 852
Autres dettes à long terme	10	1 885 798	2 166 358	3 356 346
Fournisseurs d'immobilisations	10	4 657	9 314	13 971
Dispositions	10 et 18	283 841	309 778	59 032
Passifs d'impôts différés		78 563	81 964	32 466
<b>Passifs non courants</b>		<b>13 393 536</b>	<b>13 805 421</b>	<b>15 755 431</b>
Dettes envers les établissements de crédit à court terme	10	9 760 429	5 911 005	5 501 292
Autres dettes à court terme	10	2 518 502	2 981 875	1 027 952
Dettes à court terme envers les sociétés du groupe	10 et 24	1 106 273	1 043 921	689 097
Dettes commerciales et autres dettes	10	32 058 208	41 930 857	25 185 302
Fournisseurs Sociétés du groupe	10 et 24	1 846 758	2 613 460	2 244 007
Fournisseurs d'immobilisations	10	40 149	40 149	44 990
Personnel à rémunérer	10	1 796 925	3 021 739	2 868 118
Administrations publiques à payer		3 884 814	7 299 237	2 668 683
Passifs d'impôts courants		(77 091)	1 210 681	2 279
Revenu attendu		911 715	1 958 395	1 573 051
Autres passifs courants	2, 10 et 19	212 202	294 331	122 444
<b>Passif à court terme</b>		<b>54 058 883</b>	<b>68 305 649</b>	<b>41 927 215</b>
<b>Total des capitaux propres et des passifs</b>		<b>70 819 977</b>	<b>89 874 459</b>	<b>62 444 301</b>

**ISPD NETWORK,S.A. ET FILIALES**  
**COMPTE DE PROFITS ET PERTES CONSOLIDÉ**  
**POUR LE 30 JUIN 2024**  
(Exprimé en euros)

LES PROFITS ET LES PERTES	Note	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
<b>Chiffre d'affaires net</b>	17.a	68 508 876	140 026 537	57 677 196
<b>Autres revenus</b>		297 399	352 000	419 960
<b>Travaux effectués par l'entreprise sur ses actifs</b>		301 706	994 534	-
<b>Attribution des subventions</b>		81 585	282 999	178 668
<b>TOTAL DES PRODUITS D'EXPLOITATION</b>		<b>69 189 566</b>	<b>141 656 070</b>	<b>58 275 824</b>
<b>Marchés publics</b>	17.b	(47 411 527)	(88 334 281)	(34 680 604)
<b>Frais de personnel</b>	17.c	(19 827 735)	(35 885 408)	(17 332 002)
Salaires, traitements et assimilés		(16 261 126)	(29 338 834)	(14 149 309)
Charges sociales		(3 566 609)	(6 546 575)	(3 182 693)
<b>Provisions pour dépréciation des immobilisations</b>		<b>(807 988)</b>	<b>(1 492 764)</b>	<b>(800 862)</b>
Affectation aux immobilisations corporelles		(319 686)	(786 956)	(390 438)
Affectation aux immobilisations incorporelles		(488 302)	(705 808)	(410 424)
<b>Autres dépenses de fonctionnement</b>		<b>(4 679 208)</b>	<b>(10 876 228)</b>	<b>(4 935 406)</b>
Services externes	17.d	(4 279 971)	(10 344 593)	(4 639 514)
Dépréciation de l'actif circulant	17.g	(399 237)	(522 547)	(287 051)
Dépréciation et gains/pertes sur la cession d'actifs immobilisés			(9 087)	(8 841)
<b>Autres résultats</b>		<b>241 041</b>	<b>218 540</b>	<b>52 800</b>
<b>Résultat de la perte de contrôle de participations consolidées</b>		<b>12 892</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>TOTAL DES DÉPENSES DE FONCTIONNEMENT</b>		<b>(72 472 525)</b>	<b>(136 370 141)</b>	<b>(57 696 074)</b>
<b>REVENU D'EXPLOITATION</b>		<b>(3 282 959)</b>	<b>5 285 928</b>	<b>579 750</b>
Revenus financiers de tiers	17.e	36 684	64 682	34 000
Produits financiers du groupe		11 213	14 531	-
Différences de change positives		193 287	1 906 511	675 631
<b>TOTAL DES PRODUITS FINANCIERS</b>		<b>241 184</b>	<b>1 985 723</b>	<b>709 631</b>
Frais financiers des tiers	17.f	(337 256)	(840 078)	(391 144)
Charges financières du groupe		(230 455)	(390 280)	(177 462)
Différences de change négatives		(199 161)	(1 742 174)	(651 002)
<b>TOTAL DES CHARGES FINANCIÈRES</b>		<b>(766 872)</b>	<b>(2 972 533)</b>	<b>(1 219 608)</b>
<b>RÉSULTAT FINANCIER</b>		<b>(525 688)</b>	<b>(986 809)</b>	<b>(509 977)</b>
<b>RÉSULTAT DES ACTIVITÉS POURSUIVIES</b>		<b>(3 808 647)</b>	<b>4 299 119</b>	<b>69 773</b>
<b>BÉNÉFICE CONSOLIDÉ AVANT IMPÔTS</b>		<b>(3 808 647)</b>	<b>4 299 119</b>	<b>69 773</b>
Impôt sur le revenu des sociétés		(153 067)	(857 142)	(243 889)
Taxes et autres		(32 743)	(574 793)	(453 279)
<b>RÉSULTAT CONSOLIDÉ DE L'EXERCICE</b>		<b>(3 994 457)</b>	<b>2 867 184</b>	<b>(627 395)</b>
Bénéfice attribuable aux intérêts minoritaires		(106 204)	14 383	(72 333)
<b>BÉNÉFICE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE LA SOCIÉTÉ MÈRE</b>		<b>(3 888 252)</b>	<b>2 852 801</b>	<b>(555 062)</b>
Bénéfice par action :				
De base		(0,26)	0,19	(0,04)
Dilué		(0,26)	0,19	(0,04)

**ISPD NETWORK, S.A. ET FILIALES**  
**ÉTAT CONSOLIDÉ DU RÉSULTAT GLOBAL**  
**POUR LE 30 JUIN 2024**  
(Éxprimé en euros)

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
<b>RÉSULTAT DU COMPTE DE PROFITS ET PERTES</b>	<b>(3 994 457)</b>	<b>2 852 801</b>	<b>(555 062)</b>
<b>Produits et charges comptabilisés directement en capitaux propres :</b>			
Différences de conversion	398 476	(353 144)	64 432
Intérêts minoritaires	(106 204)	14 383	(72 333)
<b>TOTAL DES PRODUITS ET CHARGES COMPTABILISÉS DIRECTEMENT EN CAPITAUX PROPRES</b>	<b>292 271</b>	<b>(338 761)</b>	<b>(7 901)</b>
<b>Transferts au compte de profits et pertes :</b>			
	-	-	-
<b>TOTAL DES TRANSFERTS AU COMPTE DE PROFITS ET PERTES</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>TOTAL DES PRODUITS ET DES CHARGES COMPTABILISÉS</b>	<b>(3 702 185)</b>	<b>2 514 040</b>	<b>(562 963)</b>
<b>Attribuable à la société mère</b>	<b>(3 888 252)</b>	<b>2 852 801</b>	<b>(555 062)</b>
<b>Attribuable aux intérêts minoritaires</b>	<b>(106 204)</b>	<b>14 383</b>	<b>(72 333)</b>

**ISPD NETWORK, S.A. ET FILIALES**  
**ÉTAT CONSOLIDÉ DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES**  
**POUR LE 30 JUIN 2024**  
(Exprimé en euros)

	Capital souscrit	Prime d'émission	Réserves et résultat de l'exercice	(Actions de la société mère)	Autres instruments de capitaux propres	Différences de conversion	Partenaires externes	Total
<b>Solde au 01/01/2023</b>	<b>819 099</b>	-	<b>6 392 888</b>	<b>(665 000)</b>	-	<b>379 700</b>	<b>(685 367)</b>	<b>6 241 320</b>
<b>Produits et charges comptabilisés</b>	-	-	<b>2 852 801</b>	-	-	<b>(353 144)</b>	<b>14 383</b>	<b>2 514 040</b>
Autres opérations	-	-	(979 076)	-	-	-	17 697	(961 379)
Augmentations de capital et autres distributions	-	-	(571 566)	-	-	-	-	(571 566)
Sortie du périmètre de consolidation	-	-	-	-	-	-	540 974	540 974
<b>Solde au 31/12/2023</b>	<b>819 099</b>	-	<b>7 695 047</b>	<b>(665 000)</b>	-	<b>26 556</b>	<b>(112 314)</b>	<b>7 763 389</b>
<b>Ajustements pour la correction des erreurs</b>	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Solde au 31/12/2023</b>	<b>819 099</b>	-	<b>7 695 047</b>	<b>(665 000)</b>	-	<b>26 556</b>	<b>(112 314)</b>	<b>7 763 389</b>
<b>Produits et charges comptabilisés</b>	-	-	<b>(3 888 252)</b>	-	-	<b>(398 476)</b>	<b>(106 204)</b>	<b>(4 392 933)</b>
Autres opérations	-	-	769	-	-	-	32 432	33 201
Sortie du périmètre de consolidation	-	-	(36 100)	-	-	-	-	(36 100)
<b>Solde au 30/06/2024</b>	<b>819 099</b>	-	<b>3 771 464</b>	<b>(665 000)</b>	-	<b>(371 920)</b>	<b>(186 086)</b>	<b>3 367 557</b>

**ISPD NETWORK, S.A. ET FILIALES**  
**TABLEAU DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS**  
**POUR L'EXERCICE SE TERMINANT LE 30 JUIN 2024**

(Exprimé en euros)

TABLEAU DES FLUX DE TRÉSORERIE	Note de mémoire	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
<b>FLUX DE TRÉSORERIE PROVENANT DES ACTIVITÉS ORDINAIRES (A)</b>		<b>(6 868 642)</b>	<b>(2 743 493)</b>	<b>(13 903 974)</b>
Bénéfice avant impôt		(3 808 647)	4 299 119	69 773
<b>Ajustement des éléments n'impliquant pas de mouvements de trésorerie :</b>				
+ Amortissement	7 et 8	582 669	1 088 668	613 070
+/- Ajustements de valeur pour dépréciation	10 2	(343 173)	522 547	287 051
+/- Subventions prises en compte dans le compte de résultat		23 170	(227 999)	(178 668)
- Produits financiers		(47 897)	(79 213)	(34 000)
+ Charges financières		567 711	1 230 358	568 606
+/- Différences de taux de change		(5 874)		(24 629)
+/- Autres produits et charges		(555 639)	(1 203 987)	(726 250)
<b>Ajustement des variations du fonds de roulement :</b>				
Variation des créances		13 414 886	(11 660 584)	3 693 369
Variation du solde des comptes à payer		(9 494 999)	4 253 497	(12 036 046)
Variation des autres actifs courants		(3 542 966)	(560 894)	(4 774 802)
Variation des autres passifs non courants		(33 994)	78 292	
Variation des autres dettes à court terme		(2 062 967)	2 886 645	(660 278)
Autres actifs non courants		269 868	(909 131)	
- Paiement de l'impôt sur les bénéfices		(1 578 430)	(1 502 753)	(353 075)
Remboursements d'impôts		37 000	193 085	186 510
Paiements d'intérêts (-)		(337 256)	(1 230 358)	(568 606)
Revenus d'intérêts (+)		47 897	79 213	34 000
<b>FLUX DE TRÉSORERIE LIÉS AUX ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT (B)</b>		<b>(907 015)</b>	<b>(2 550 887)</b>	<b>(180 866)</b>
Acquisition d'actifs incorporels	8	(527 156)	(1 441 564)	(6 947)
Acquisition d'immobilisations corporelles		(6 299)	(98 428)	(173 919)
Regroupement d'entreprises		(377 000)	(1 010 895)	
Cessions d'actifs immobilisés		3 440	-	-
<b>FLUX DE TRÉSORERIE LIÉS AUX ACTIVITÉS DE FINANCEMENT (C)</b>		<b>2 808 161</b>	<b>(1 596 394)</b>	<b>988 160</b>
Variation de la dette du groupe		(200 000)	(1 238 890)	(374 890)
Variation des dettes envers d'autres entités		3 008 161	(357 505)	1 363 050
<b>EFFET DES VARIATIONS DE TAUX DE CHANGE (D)</b>		<b>(398 476)</b>	<b>(353 144)</b>	<b>64 432</b>
<b>Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie (E=A+B+C+D)</b>		<b>(5 365 972)</b>	<b>(7 243 918)</b>	<b>(13 032 248)</b>
<b>Trésorerie et autres liquidités en début de période (F)</b>		<b>11 720 904</b>	<b>18 964 822</b>	<b>18 964 822</b>
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période (G=E+F)</b>		<b>6 354 932</b>	<b>11 720 904</b>	<b>5 932 573</b>

## Index

NOTE 1.	GROUPE, MULTIGROUPE ET ENTREPRISES ASSOCIEES .....	11
NOTE 2 -	BASE DE PRESENTATION DES ETATS FINANCIERS CONSOLIDES INTERMEDIAIRES.....	15
NOTE 3.	RÉSULTAT PAR ACTION .....	19
NOTE 4.	PRINCIPALES POLITIQUES COMPTABLES .....	20
NOTE 5.	ÉCART DE CONSOLIDATION .....	37
NOTE 6.	IMMOBILISATIONS CORPORELLES .....	39
NOTE 7.	IMMOBILISATIONS INCORPORELLES .....	41
NOTE 8 -	LEASING .....	42
NOTE 9.	ACTIFS FINANCIERS A LONG TERME ET A COURT TERME .....	44
NOTE 10.	DETTES FINANCIÈRES À LONG TERME ET À COURT TERME.....	46
NOTE 11.	INFORMATIONS SUR LA NATURE ET LE NIVEAU DE RISQUE DES INSTRUMENTS FINANCIERS.....	49
NOTE 12.	FONDS PROPRES.....	54
NOTE 13.	ÉCARTS DE CONVERSION.....	56
NOTE 14.	TRANSACTIONS AVEC DES PAIEMENTS FONDÉS SUR DES INSTRUMENTS DE CAPITAUX PROPRES. ....	56
NOTE 15.	REVENUS DIFFÉRÉS .....	57
NOTE 16.	POSITION FISCALE.....	59
NOTE 17.	PRODUITS ET CHARGES .....	64
NOTE 18.	PROVISIONS ET ÉVENTUALITÉS .....	65
NOTE 19.	INFORMATIONS SUR L'ENVIRONNEMENT .....	66
NOTE 20.	ÉVÉNEMENTS POSTÉRIEURS À LA CLÔTURE .....	66
NOTE 21.	RÉMUNÉRATIONS, PARTICIPATIONS ET SOLDES AVEC LE CONSEIL D'ADMINISTRATION DE LA SOCIÉTÉ MÈRE.....	67
NOTE 22.	AUTRES INFORMATIONS .....	68
NOTE 23.	INFORMATION SECTORIELLE.....	70
NOTE 24.	TRANSACTIONS ENTRE PARTIES LIÉES.....	76
NOTE 25.	RÉGROUPEMENTS D'ENTREPRISES .....	78
NOTE 26.	ÉVALUATION DE LA JUSTE VALEUR.....	83

**ISPD NETWORK, S.A. ET FILIALES****NOTES EXPLICATIVES AUX ETATS FINANCIERS CONSOLIDES  
INTERMEDIAIRES POUR LA PERIODE DU 30 JUIN 2024****NOTE 1. GROUPE, MULTIGROUPE ET ENTREPRISES ASSOCIEES****1.1) Société mère ; informations générales et activités.****a. Constitution et domicile**

-ISPD Network, S.A. (ci-après la Société mère), précédemment appelée Antevenio, S.A., a été constituée le 20 novembre 1997 sous le nom de "Interactive Network, S.L." en Espagne, devenant une société anonyme et changeant son nom en I Network Publicidad, S.A. le 22 janvier 2001. Auparavant, le 7 avril 2005, l'assemblée générale des actionnaires a décidé de changer le nom de la société mère en Antevenio S.A.

Son siège social est situé à C/Apolonio Morales 13C, Madrid.

La société, dont les principaux actionnaires sont énumérés dans la note 12, est contrôlée par ISP Digital, S.L.U., qui est la société mère ultime du groupe.

**b. Informations générales**

Les états financiers consolidés intermédiaires du groupe ISPD Network ont été préparés et formulés par le conseil d'administration de la société mère.

La monnaie de présentation utilisée est l'euro sans décimale. Les chiffres sont présentés en euros, sauf indication contraire.

**c. Activité**

Son activité consiste à réaliser les activités qui, selon les dispositions en vigueur en matière de publicité, sont typiques des agences de publicité générale, et elle peut réaliser toutes sortes d'actes, de contrats et d'opérations et, en général, adopter toutes les mesures qui, directement ou indirectement, conduisent à l'accomplissement de l'objet social susmentionné ou qui sont jugées nécessaires ou opportunes à cet effet. Les activités comprises dans l'objet social peuvent être réalisées en tout ou en partie par la société mère, soit directement, soit indirectement par le biais de ses participations dans d'autres sociétés ayant un objet identique ou similaire.

Les actions d'ISPD Network, S.A. sont cotées sur le marché boursier alternatif français Euronext Growth. L'année de cotation sur ce marché est 2007.

## d. Exercice financier

L'exercice financier de la société mère comprend la période allant du 1er janvier au 31 décembre de chaque année.

### 1.2) Filiales

Le détail des filiales incluses dans le périmètre de consolidation est le suivant :

Société	Participation 30/06/2024	Pourcentage de participation 31/12/2023
Mamvo Performance, S.L.U.	100%	100%
Responsible marketing Marketing Services, S.L.U.	100%	100%
Rebold Italia S.R.L	100%	100%
Rebold Marketing, S.L	100%	100%
Antevenio France S.R.L. (*****)	0%	100%
Antevenio Argentina S.R.L. (*)	100%	100%
Antevenio Mexico S.A de C.V	100%	100%
Antevenio Publicité, S.A.S.U.	100%	100%
Antevenio Media S.L.U.	100%	100%
B2Marketplace Ecommerce Consulting Group, S.L. (1)	100%	100%
Rebold Communication, S.L.U.(1)	100%	100%
Happyfication, Inc.(1)	100%	100%
Acceso Content in Context, S.A. de C.V.	100%	100%
Acceso Colombia, S.A.S	100%	100%
Digilant Colombia, S.A.S.	100%	100%
Digilant INC	100%	100%
Digilant Peru, S.A.C.	100%	100%
Dglnt S.A. de C.V.	100%	100%
Filipides S.A. de C.V. (**)	100%	100%
Digilant Services S.A de C.V. (**)	100%	100%
Blue Digital Servicios de Marketing, S.A.	65%	65%
Digilant Chile, S.p.a. (***)	100%	100%
Blue Media, S.p.A. (****)	100%	100%
Rebold Panama, S.A.	100%	100%
Rocket PPC SRL (****)	100%	100%

Le pourcentage de participation coïncide avec le pourcentage de droits de vote.

La participation au capital de ces filiales est détenue par la Société mère, sauf dans les cas suivants :

(\*) Participations détenues par Mamvo Performance, S.L.U. et Rebold Marketing, S.L.U. (anciennement Antevenio España, S.L.U.) (75% et 25% respectivement).

(\*\*) Participation détenue par Digilant SA de CV

(\*\*\*) Participations détenues par Blue Digital

(\*\*\*\*) Le 10 octobre 2023, Rebold Italia a acquis Rocket PPC. Cette société a été consolidée par intégration globale à partir du 1er septembre, date à laquelle elle a pris le contrôle de la société. (Voir note 25)

(\*\*\*\*\*) Le 30 avril 2024, la société Antevenio France, S.R.L. a été entièrement dissoute. De même, la société React2media est sortie du périmètre de consolidation le 1er janvier 2024 ; les deux opérations ont généré un bénéfice à des fins de consolidation de 12 892 euros, enregistré dans le compte de résultat sous la rubrique " Résultat de la perte de contrôle des participations consolidées ".

La filiale React2Media, L.L.C. a été entièrement dissoute en 2023 (voir note 25).

Le 7 novembre 2023, ISPD Network a incorporé Antevenio Media, dont l'objet social est la fourniture de services publicitaires et l'exploitation de la publicité en ligne et du commerce électronique par le biais des médias télématiques.

(1) Voir la note 25 sur les regroupements d'entreprises.

Les filiales ont été consolidées selon la méthode de l'intégration globale, qui repose sur l'hypothèse qu'elles détiennent la majorité des droits de vote. Elles clôturent également leurs comptes annuels le 31 décembre de chaque année.

Aucune filiale n'est exclue du processus de consolidation.

Les principales caractéristiques des filiales sont les suivantes :

Société	Année de constitution/reprise	Siège social	Objet social
Mamvo Performance, S.L.U.		C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Publicité en ligne et marketing direct pour générer des prospects utiles.
Directeur du marketing Servicios de Marketing, S.L.U.	2005	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Conseil aux entreprises en matière de communication commerciale.
Rebold Italia S.R.L.	2004	Via Dei Piatti 11 CP 20123 Milano	Publicité et marketing Internet
Rebold Marketing S.L.U.	2009	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Fourniture de services publicitaires et exploitation de la publicité en ligne et du commerce électronique par le biais de médias télématiques
Antevenio France, S.R.L.	2009	62B Rue des Peupliers 92100 Boulogne Billancourt, France.	Prestation de services publicitaires et promotionnels sur Internet, Etude, diffusion et prestation de services dans le domaine de la publicité et du marketing sur Internet.
Antevenio Argentina S.R.L.	2010	Esmeralda 1376 floor 2 Ville de Buenos Aires Argentine	Fournir des services d'intermédiation commerciale, de marketing et de publicité.

Société	Année de constitution/reprise	Siège social	Objet social
Antevenio México, S.A. de CV	2007	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Section CP 11540 Mexico City	Autres services de publicité
Antevenio Publicité, S.A.S.U.	2008	62B Rue des Peupliers 92100 Boulogne Billancourt, France.	Fourniture de services de publicité et de promotion sur Internet, étude, diffusion et fourniture de services dans le domaine de la publicité et du marketing sur Internet.
B2Marketplace Ecommerce Consulting Group, S.L	2017	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Société spécialisée dans l'optimisation et l'amélioration de la présence des marques, des fabricants et des distributeurs sur les plateformes numériques.
Rebold Communication, S.L.U.	1986	Rambla Catalunya, 123, Entlo. 08008 Barcelona	Fourniture de services d'accès à l'Internet. Création, gestion et développement de portails Internet.
Happyfication Inc	2011	177 Huntington Ave Ste 1703 PMB 14953 Boston MA 02115	Société indépendante de technologie publicitaire qui fournit à ses partenaires et à ses clients des outils et des services pour planifier, mesurer et diffuser plus efficacement les médias numériques.
Acceso Content in Context S.A. de C.V.	2014	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Section CP 11540 Mexico City	Fourniture de services d'accès à l'Internet. Création, gestion et développement de portails Internet.
Acceso Colombia, S.A.S	2013	carrera 10 #97A-13 oficina 408 torre A Bogotá DC	Fourniture de services de surveillance et d'analyse du contenu des médias.
Digilant Colombia, S.A.S.	2013	carrera 10 #97A-13 oficina 408 torre A Bogotá DC	Évaluation et négociation d'espaces publicitaires, achat et vente, fourniture de services de conseil, de marketing, de communication et de conseils généraux.
Digilant Inc	2009	177 Huntington Ave Ste 1703 PMB 14953 Boston MA 02115	Société indépendante de technologie publicitaire qui fournit à ses partenaires et à ses clients des outils et des services pour planifier, acheter, mesurer et diffuser des médias numériques de manière plus efficace.
DgInt, SA de CV	2010	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Section CP 11540 Mexico City	Achat, vente, échange, commercialisation et autres transactions commerciales concernant tous les types d'espaces publicitaires
Filipides, S.A. de C.V.	2008	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Section CP 11540 Mexico City	la sélection et le recrutement de personnel en vue de pourvoir tout poste et la fourniture d'éléments personnels à des tiers
Digilant Services, S.A. de C.V.	2018	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Section CP 11540 Mexico City	Fourniture de services administratifs, d'administration du personnel, de conseil, de marketing, de communication et de services consultatifs en général.
Digilant Perú, S.A.C.	2017	Calle los forestales 573 - residencial Los ingenieros - distrito de la Molina - province et département de Lima	Évaluation et négociation d'espaces publicitaires, achat et vente, fourniture de services de conseil, de marketing, de communication et de conseils généraux.
Blue Digital Servicios de Marketing, S.A.	2011	Av Apoquindo 5950 - 20ème étage - Las Condes - Región metropolitana Santiago de Chile	Publicité, publicité, marketing
Digilant Chile, S.p.a.	2017	General del Canto 50 - of 301 PROVIDENCIA / SANTIAGO	Évaluation et négociation d'espaces publicitaires, fourniture de services de conseil, communication marketing et conseils généraux
Rebold Panama, S.A.	2020	OBARRIO, AVENIDA SAMUEL LEWIS Y CALLE 53, EDIFICIO OMEGA, 60 PISO, OFICINA NO. 6B-861 PANAMA. 6B-861 PANAMA,	Mener des affaires de quelque nature que ce soit, à l'intérieur ou à l'extérieur de la République du Panama.

Société	Année de constitution/reprise	Siège social	Objet social
Blue Media S.P. A	2015	Av Apoquindo 5950 - 20ème étage - Las Condes - région métropolitaine Santiago du Chili	Publicité, publicité, marketing
Rocket PPC SRL	2023	Via Dei Piatti 11 CP 20123 Milano	Marketing numérique et conseil
Antevenio Media SLU	2023	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Fourniture de services publicitaires et exploitation de la publicité en ligne et du commerce électronique par le biais de médias télématiques

## **NOTE 2 - BASE DE PRESENTATION DES ETATS FINANCIERS CONSOLIDES INTERMEDIAIRES**

### **a) Mise en œuvre des normes internationales d'information financière (IFRS)**

Les états financiers consolidés intermédiaires ont été préparés conformément aux normes internationales d'information financière (IFRS) adoptées par l'Union européenne en vertu du règlement (CE) n° 1606/2002 du Parlement européen et du Conseil, en tenant compte de tous les principes et règles comptables et de toutes les bases d'évaluation qui ont une incidence importante. Les états financiers consolidés intermédiaires ont été préparés selon les normes internationales d'information financière (EU-IFRS) depuis 2006, avec la cotation du groupe sur le marché boursier alternatif français Euronext Growth (voir note 1) en 2007.

La note 4 résume les principales politiques comptables et les bases de mesure appliquées dans la préparation de ces états financiers consolidés intermédiaires préparés par les administrateurs. Les informations contenues dans ces états financiers consolidés intermédiaires relèvent de la responsabilité des administrateurs de la société mère.

Conformément aux normes IFRS, les états financiers consolidés intermédiaires comprennent les états consolidés suivants pour le semestre clos le 30 juin 2024 :

- État consolidé de la situation financière.
- Compte de résultat consolidé.
- État consolidé du résultat global.
- État consolidé des variations des capitaux propres.
- État consolidé des flux de trésorerie.
- Rapport consolidé.

Au cours des exercices 2023 et 2022, de nouvelles normes comptables et/ou modifications sont entrées en vigueur et ont donc été prises en compte dans la préparation de ces états financiers intermédiaires consolidés :

- 1) Normes et interprétations adoptées par l'Union européenne, à appliquer pour la première fois dans les états financiers consolidés de l'exercice 2023.

Normes et amendements aux normes	Date d'entrée en vigueur UE
----------------------------------	-----------------------------

IAS 7 et IFRS 7	Amendements à l'IAS 7 Tableaux des flux de trésorerie et à l'IFRS 7 Instruments financiers: Informations à fournir : Accords de financement avec les fournisseurs (publié le 25 mai 2023)	1er janvier 2024
IFRS 16	Amendements à IFRS 16 Contrats de location: Passif au titre d'un contrat de location dans le cadre d'une cession-bail (publié le 22 septembre 2022)	1er janvier 2024
IAS 1	Amendements à l'IAS 1. Présentation des états financiers: Classement des actifs en courants ou non courants et Classement des passifs en courants ou non courants - Report de la date d'entrée en vigueur et Passifs non courants assortis de clauses restrictives (publiés respectivement le 23 janvier 2020, le 15 juillet 2020 et le 31 octobre 2022).	1er janvier 2024

2) Autres normes, amendements et interprétations publiés par l'IASB en attente d'approbation par l'Union européenne:

Normes et amendements aux normes		Date d'entrée en vigueur IASB	Date d'entrée en vigueur UE
IAS 21	Effets des variations des cours des monnaies étrangères : absence d'interchangeabilité (publié le 15 août 2023)	1er janvier 2025	1er janvier 2025
IFRS 19	Informations à fournir sur les filiales n'ayant pas de comptabilité publique (publié le 9 mai 2024)	2027	
IFRS 18	Présentation et informations à fournir dans les états financiers (publié le 9 avril 2024)	2027	
IFRS 9 et IFRS 7	Amendements aux normes IFRS 9 et IFRS 7: "Amendements à la classification et à l'évaluation des instruments financiers".	2026	
IFRS 1	Amendements annuels Volume 11 Amendements à IFRS 1 "Première adoption des normes internationales d'information financière", IFRS 7 "Instruments financiers: informations à fournir", IFRS 9 "Instruments financiers", IFRS 10 "États financiers consolidés" et IAS 7 "État des flux de trésorerie".	2026	

Aucune de ces normes n'a été adoptée par anticipation par le groupe. Les administrateurs ont évalué les impacts potentiels de l'application future de ces normes et considèrent que leur entrée en vigueur n'aura pas d'effet significatif sur les états financiers consolidés intermédiaires.

## **b) Image fidèle**

Les états financiers consolidés intermédiaires ci-joints pour le semestre clos le 30 juin 2024 ont été préparés à partir des registres comptables des différentes sociétés composant le Groupe et sont présentés conformément aux IFRS-UE et à la législation comptable espagnole applicable, afin de donner une image fidèle des capitaux propres, de la situation financière, des résultats, des variations des capitaux propres et des flux de trésorerie du Groupe pour le semestre clos le 30 juin 2024.

Les états financiers consolidés intermédiaires formulés par les administrateurs de la société mère seront soumis à l'approbation de l'assemblée générale des actionnaires de la société mère, qui devrait les approuver sans modification.

## **c) Aspects critiques de l'évaluation et de l'estimation de l'incertitude**

Dans le cadre de la préparation des états financiers intermédiaires consolidés ci-joints conformément aux normes IFRS-UE, les administrateurs de la société mère ont eu recours à des estimations et à des hypothèses pour évaluer certains actifs, passifs, produits, charges et engagements présentés dans ce document. Celles qui ont l'impact le plus significatif sur les états financiers consolidés intermédiaires sont présentées dans les différentes sections de ce document:

- Les durées d'utilité des immobilisations corporelles et incorporelles (notes 4f et 4g). La détermination des durées d'utilité nécessite des estimations des évolutions technologiques attendues et des utilisations alternatives des actifs. Les hypothèses relatives au cadre technologique et à son évolution future impliquent une part importante de jugement, car le calendrier et la nature des changements technologiques futurs sont difficiles à prévoir.
- L'évaluation des éventuelles pertes de valeur du goodwill (notes 4h et 4i). La détermination de la nécessité de comptabiliser une perte de valeur implique de faire des estimations qui comprennent, entre autres, une analyse des causes de la perte de valeur possible ainsi que le moment et le montant attendus de la perte de valeur. Des tests de dépréciation annuels sont effectués sur les unités génératrices de trésorerie concernées, sur la base de flux de trésorerie futurs ajustés au risque et actualisés à des taux d'intérêt appropriés. Les hypothèses clés utilisées sont précisées dans la note 5. Les hypothèses concernant les flux de trésorerie futurs ajustés au risque et les taux d'actualisation sont basées sur des prévisions commerciales et sont donc intrinsèquement subjectives. Des événements futurs pourraient entraîner une modification des estimations faites par la direction, ce qui aurait un effet négatif sur les

résultats futurs du groupe. Dans la mesure où cela est considéré comme significatif, une analyse de sensibilité a été présentée pour l'effet des changements dans ces hypothèses et l'effet sur la valeur recouvrable de l'unité génératrice de trésorerie (UGT).

- la juste valeur de certains instruments financiers et leur éventuelle dépréciation (notes 4k et 4w).
- Le calcul des provisions, ainsi que la probabilité de survenance et le montant des passifs indéterminés ou éventuels (note 4).
- les projections de bénéfices imposables futurs qui rendent probable la recouvrabilité des actifs d'impôts différés (note 4m). Le groupe évalue la recouvrabilité des actifs d'impôts différés sur la base d'estimations des résultats futurs du groupe fiscal. Cette recouvrabilité dépend en fin de compte de la capacité du groupe fiscal à générer des bénéfices imposables au cours de la période pendant laquelle les actifs d'impôt différé sont déductibles. Des événements futurs pourraient entraîner une modification des estimations faites par la direction, avec pour conséquence un effet négatif sur les bénéfices imposables futurs du groupe. L'analyse prend en considération le calendrier prévu pour la reprise des passifs d'impôt différé.
- La détermination de la juste valeur à la date d'acquisition des actifs, passifs et passifs éventuels acquis dans le cadre de regroupements d'entreprises (note 4u).
- L'évaluation de la provision pour pertes de crédit attendues sur les créances commerciales et les actifs sur contrats: hypothèses clés pour déterminer le taux de perte moyen pondéré.
- La détermination du taux d'intérêt marginal pour l'application du modèle de calcul des loyers.

Ces estimations ont été faites sur la base des meilleures informations disponibles à la date de préparation de ces états financiers consolidés intermédiaires, de l'expérience historique et de divers autres facteurs jugés pertinents à ce moment-là. Toutefois, les résultats réels pourraient différer de ces estimations. Des événements futurs non connus à la date de préparation de ces estimations pourraient conduire à des changements (à la hausse ou à la baisse), le cas échéant, qui seraient effectués de manière prospective.

Le groupe a conclu qu'il n'existe pas d'incertitudes significatives susceptibles de remettre en cause sa capacité à poursuivre son activité.

#### **d) Classification des éléments courants et non courants**

Pour la classification des éléments courants, une période maximale d'un an à compter de la date des présents états financiers consolidés a été prise en considération.

#### **e) Correction des erreurs**

Aucune correction d'erreur n'a été effectuée au cours du semestre clos le 30 juin 2024.

#### **f) Comparaison des informations**

Les présents états financiers intermédiaires pour le semestre clos le 30 juin 2024 présentent des chiffres comparatifs pour le semestre clos le 30 juin 2023 et 2023 qui faisaient partie des états financiers consolidés. Ces états financiers intermédiaires pour le semestre clos le 30 juin 2024 présentent des chiffres comparatifs pour les semestres clos le 30 juin 2023 et 2023, qui faisaient partie des états financiers consolidés approuvés par l'assemblée générale des actionnaires de la Société. Les états financiers consolidés de l'exercice 2023 ont été approuvés par l'assemblée générale des actionnaires de la société mère le 27 juin 2024 et ont également été préparés conformément aux normes internationales d'information financière (IFRS), telles qu'adoptées par l'Union européenne. Par conséquent, les éléments des différentes périodes sont comparables et homogènes, à l'exception des chiffres de l'exercice clos le 31 décembre 2023, qui ne sont pas comparables car ils comprennent une période de douze mois.

#### **g) Mention sur la déclaration d'informations non financières (IFN)**

Le groupe ISPD Network, S.A. et ses filiales, conformément aux dispositions des articles 262.5 de la LSC et 49.6 du Code de commerce, est exempté de la présentation de la Déclaration d'informations non financières, étant donné que les informations relatives à ce groupe sont incluses dans la Déclaration d'informations non financières de Inversiones y Servicios Publicitarios, S.L. et ses filiales, qui fait partie du rapport de gestion.

### **NOTE 3. RÉSULTAT PAR ACTION**

#### **Résultat de base par action**

Le résultat de base par action est déterminé en divisant le bénéfice consolidé de l'exercice attribuable à la Société mère par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de l'exercice, à l'exclusion du nombre moyen d'actions d'autocontrôle détenues au cours de l'exercice.

Le calcul du résultat par action est présenté ci-dessous:

	<b>30/06/2024</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>30/06/2023</b>
Résultat net de l'exercice	(3 888 252)	2 852 801	(555 062)
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation	14 716 262	14 716 262	14 716 262
<b>Résultat de base par nombre moyen pondéré d'actions</b>	<b>(0,26)</b>	<b>0,19</b>	<b>(0,04)</b>

Il n'y a pas de différence entre les actions de base et les actions diluées.

#### **Résultat dilué par action**

Le résultat dilué par action est déterminé de manière similaire au résultat de base par action, mais le nombre moyen pondéré d'actions en circulation est augmenté par les options sur actions, les bons de souscription d'actions et la dette convertible.

Au cours des périodes présentées, le groupe n'a pas effectué de transactions dilutives et, par conséquent, le résultat de base par action est identique au résultat dilué par action.

### **Distribution de dividendes :**

En 2023 et 2024, aucun dividende n'a été distribué à des sociétés hors du périmètre de consolidation.

## **NOTE 4. PRINCIPALES POLITIQUES COMPTABLES**

Les principales politiques d'évaluation utilisées par le Groupe dans la préparation des états financiers intermédiaires consolidés pour la période se terminant le 30 juin 2024 sont les suivantes :

### **a) Procédures de consolidation**

Les états financiers consolidés intermédiaires comprennent la société mère et toutes les filiales. Les filiales sont les entités sur lesquelles la société mère ou l'une de ses filiales exerce un contrôle. Le contrôle est déterminé par

- Pouvoir sur l'entreprise détenue,
- l'exposition ou les droits à des rendements variables résultant de sa relation avec l'entreprise détenue ; et
- La capacité d'utiliser son pouvoir sur l'entreprise détenue pour modifier le montant de ces rendements.

Les filiales sont consolidées même lorsqu'elles sont acquises dans le but d'être cédées.

Les soldes, les transactions et les gains et pertes réalisés entre les sociétés du groupe qui font partie des activités poursuivies sont éliminés au cours du processus de consolidation. Les transactions entre les activités poursuivies et les activités abandonnées qui devraient se poursuivre après la vente ne sont pas éliminées des activités poursuivies afin de présenter les activités poursuivies d'une manière cohérente avec leurs activités commerciales.

Les entreprises associées, qui sont des sociétés sur lesquelles le groupe exerce une influence notable mais pas de contrôle, et les entités contrôlées conjointement ("coentreprises"), dans lesquelles les sociétés ont droit aux actifs nets de l'accord contractuel, ont été consolidées selon la méthode de la mise en équivalence, sauf lorsque ces investissements remplissent les conditions pour être classés comme détenus en vue de la vente. Les profits ou les pertes résultant de transactions entre les sociétés du groupe et les entreprises associées ou contrôlées conjointement ont été éliminés en fonction du pourcentage d'intérêt du groupe dans ces sociétés.

Si la part du Groupe dans les pertes d'une entité comptabilisée selon la méthode de la mise en équivalence excède sa participation dans l'entité, le Groupe comptabilise une provision pour sa part des pertes excédant cette participation. La participation dans une entreprise mise en équivalence est la valeur comptable de la participation, ainsi que les autres intérêts non courants qui, en substance, font partie de l'investissement net dans cette entreprise.

Les états financiers des filiales, des entreprises associées et des entités contrôlées conjointement se rapportent à l'exercice clos à la même date que les états financiers individuels de la société mère et ont été préparés en utilisant des méthodes comptables uniformes (IFRS-UE).

## **Perte de contrôle (IFRS 10)**

Une société mère peut perdre le contrôle d'une filiale dans le cadre de deux ou plusieurs accords (transactions). Cependant, les circonstances indiquent parfois que plusieurs accords doivent être comptabilisés comme une seule transaction. Pour déterminer s'il convient de comptabiliser les accords comme une transaction unique, une société mère prend en compte tous les termes et conditions des accords et leurs effets économiques. La présence d'un ou de plusieurs des facteurs suivants indique qu'une société mère doit comptabiliser des accords multiples comme une transaction unique :

- (a) Ils sont atteints en même temps ou l'un en fonction de l'autre.
- (b) Ils font partie d'une transaction unique destinée à produire un effet commercial global.
- (c) La matérialisation d'un accord dépend de la survenance d'au moins un des autres accords.
- (d) Un accord n'est pas économiquement justifié en tant que tel, mais il l'est lorsqu'il est considéré conjointement avec d'autres accords.

Si un dominant perd le contrôle d'un dépendant :

- a) Vous devrez décomptabiliser les comptes :
  - Les actifs (y compris le goodwill) et les passifs de la filiale à leur valeur comptable à la date de la perte de contrôle.
  - la valeur comptable de toutes les participations ne donnant pas le contrôle dans l'ancienne filiale à la date de la perte de contrôle (y compris toutes les composantes des autres éléments du résultat global qui leur sont attribuables).
- b) Reconnaître :
  - La juste valeur de la contrepartie reçue, le cas échéant, pour la transaction, l'événement ou les circonstances à l'origine de la perte de contrôle.
  - Si l'opération, l'événement ou les circonstances à l'origine de la perte de contrôle impliquent une distribution d'actions de la filiale aux propriétaires en leur qualité de propriétaires, cette distribution ; et
  - Elle doit comptabiliser la participation conservée dans l'ancienne filiale à sa juste valeur à la date de la perte de contrôle.

- c) reclasser en résultat, ou transférer directement en résultats non distribués si d'autres IFRS l'exigent, les montants comptabilisés dans les autres éléments du résultat global relatifs à la filiale.

Elle doit comptabiliser toute différence qui en résulte comme un profit ou une perte dans le résultat attribuable à la société mère.

Si une société mère perd le contrôle d'une filiale, elle doit comptabiliser tous les montants comptabilisés dans les autres éléments du résultat global relatifs à cette filiale sur la même base que celle qui aurait été requise si la société mère avait cédé les actifs ou les passifs correspondants. Par conséquent, lorsque le contrôle d'une filiale est perdu, si un profit ou une perte précédemment comptabilisé en autres éléments du résultat global aurait été reclassé en résultat lors de la cession des actifs ou des passifs correspondants, la société mère doit reclasser le profit ou la perte des capitaux propres en résultat (en tant qu'ajustement de reclassement). Si un écart de réévaluation précédemment comptabilisé dans les autres éléments du résultat global a été transféré directement en résultats non distribués lors de la sortie de l'actif, la société mère doit transférer l'écart de réévaluation directement en résultats non distribués lorsque le contrôle de la filiale est perdu.

## **b) Homogénéisation des postes**

Les différents postes des comptes annuels individuels de chacune des sociétés du groupe ont été soumis à l'homogénéisation de l'évaluation correspondante, en adaptant les critères appliqués à ceux utilisés par la société mère pour ses propres comptes annuels, à condition qu'ils aient un effet significatif.

Pour les filiales incluses dans les comptes annuels du groupe ISPD Network, aucune homogénéisation temporelle n'a été nécessaire, car toutes les sociétés ont le 31 décembre de chaque exercice comme date de clôture pour la préparation de leurs comptes annuels ou de leurs états financiers.

## **c) Différence de première consolidation**

La différence de première consolidation a été calculée comme la différence entre la valeur comptable de la participation dans les filiales et la valeur de leur part proportionnelle dans les capitaux propres consolidés à la date de première consolidation.

Dans le cas de l'écart de consolidation positif, qui correspond à l'excédent entre le coût de l'investissement et la valeur comptable sous-jacente attribuable de l'entreprise détenue à la date de son incorporation dans le groupe, il est affecté directement et dans la mesure du possible aux actifs et aux passifs de la filiale, sans dépasser leur valeur de marché. S'il ne peut être affecté aux actifs et aux passifs, il est considéré comme un goodwill en consolidation et fait l'objet d'un test de dépréciation annuel (voir note 4i).

L'écart de consolidation négatif est enregistré dans le compte de résultat consolidé et correspond à la différence négative entre la valeur comptable de la participation directe de la

société mère dans le capital de la filiale et la valeur de la part proportionnelle des capitaux propres de la filiale attribuable à cette participation à la date de première consolidation.

#### **d) Différences de conversion**

Les postes de l'état consolidé de la situation financière et du compte de résultat consolidé des sociétés incluses dans la consolidation dont la monnaie fonctionnelle n'est pas l'euro ont été convertis en euros selon les critères suivants :

- Actifs, passifs, produits et charges (à l'exception des fonds propres) aux taux de change de fin d'année.
- Éléments du compte de résultat consolidé au taux de change moyen de l'année.
- Fonds propres aux taux de change historiques.

Les différences résultant de l'application de taux de change différents, selon les critères susmentionnés, sont présentées sous la rubrique "Écarts de conversion" dans l'état consolidé de la situation financière.

#### Economies hyperinflationnistes :

Conformément à la norme comptable internationale (IAS) 21, les résultats et la situation financière d'une entité dont la monnaie fonctionnelle est la monnaie d'une économie hyperinflationniste sont convertis dans une autre monnaie de présentation selon les procédures suivantes :

- (a) tous les montants (c'est-à-dire les actifs, les passifs, les éléments de capitaux propres, les charges et les produits, y compris les chiffres comparatifs) doivent être convertis au taux de change de clôture à la date du dernier état de situation consolidé, sauf lorsque les montants sont convertis dans la monnaie d'une économie non hyperinflationniste, dans ce cas, les chiffres comparatifs sont ceux qui ont été présentés comme des montants courants pour l'année en question dans les états financiers de l'année précédente (c'est-à-dire que ces montants ne sont pas ajustés pour tenir compte des changements ultérieurs du niveau des prix ou des taux de change).

Lorsque la monnaie fonctionnelle de l'entité est la monnaie d'une économie hyperinflationniste, l'entité doit retraiter ses états financiers avant d'appliquer la méthode de conversion exposée dans les paragraphes précédents, sauf pour les chiffres comparatifs en cas de conversion dans la monnaie d'une économie non hyperinflationniste. Lorsque l'économie en question cesse d'être hyperinflationniste et qu'une entité cesse de retraiter ses états financiers, elle doit utiliser comme coûts historiques, lors de la conversion des états financiers dans la monnaie de présentation, les montants retraités au niveau des prix à la date à laquelle l'entité a cessé ce retraitement. Le Groupe a conclu que l'application de ce modèle n'est pas pertinente en ce qui concerne la société du Groupe domiciliée en Argentine et, par conséquent, les chiffres comparatifs pour l'exercice clos le 31 décembre 2021 n'ont pas été retraités.

#### **e) Transactions entre sociétés incluses dans le périmètre de consolidation**

Avant la préparation des états financiers consolidés intermédiaires, tous les soldes et toutes les transactions entre les sociétés du groupe ont été éliminés, ainsi que les résultats produits entre ces sociétés à la suite des transactions susmentionnées.

## **f) Immobilisations incorporelles**

En règle générale, les immobilisations incorporelles sont comptabilisées à condition qu'elles satisfassent au critère d'identifiabilité et sont initialement évaluées à leur coût d'acquisition ou de production, diminué du cumul des amortissements et du cumul des pertes de valeur. Les critères suivants sont notamment appliqués :

### Propriété industrielle

Elle correspond aux coûts de développement capitalisés pour lesquels le brevet correspondant ou similaire a été obtenu, et comprend les coûts d'enregistrement et de formalisation de la propriété industrielle, ainsi que les coûts d'acquisition des droits correspondants auprès de tiers. Il est amorti linéairement sur sa durée de vie utile, au taux de 20 % par an.

### Applications informatiques

Les licences de logiciels informatiques achetés à des tiers ou les programmes informatiques développés en interne sont comptabilisés en tant qu'immobilisations incorporelles sur la base des coûts encourus pour les acquérir ou les développer et les préparer à l'utilisation.

Les logiciels informatiques sont amortis linéairement sur leur durée de vie utile à un taux de 25 % par an.

Les frais de maintenance des logiciels informatiques encourus au cours de l'année sont comptabilisés dans le compte de résultat consolidé.

## **g) Immobilisations corporelles**

Les immobilisations corporelles sont comptabilisées à leur coût d'acquisition ou de production, diminué du cumul des amortissements et du cumul des pertes de valeur.

Les impôts indirects sur les immobilisations corporelles ne sont inclus dans le prix d'achat ou le coût de production que lorsqu'ils ne sont pas directement recouvrables auprès des autorités fiscales.

Les coûts d'expansion, de modernisation ou d'amélioration conduisant à une augmentation de la productivité, de la capacité ou de l'efficacité ou à un allongement de la durée de vie utile des actifs sont comptabilisés en tant qu'augmentation du coût des actifs. Les coûts d'entretien et de maintenance sont imputés au compte de résultat consolidé de l'exercice au cours duquel ils sont encourus.

Le groupe amortit ses immobilisations corporelles selon la méthode linéaire. Les années de durée de vie utile et les taux d'amortissement appliqués sont les suivants :

	Pourcentage annuel	Années de vie utile estimées
Autres facilités	8-30	12-3
Installations techniques		5
Mobilier	10-17	10-6
Matériel de traitement de l'information	20-44	5-2
Éléments de transport	17-20	6-5
Machines	20-33	5-3
Autres immobilisations corporelles	10-30	10-3

## **h) Goodwill**

Le goodwill n'est comptabilisé que lorsque sa valeur devient apparente du fait d'une acquisition à titre onéreux dans le cadre d'un regroupement d'entreprises.

Le goodwill est affecté à chacune des unités génératrices de trésorerie auxquelles les avantages du regroupement d'entreprises sont censés revenir et, le cas échéant, un ajustement d'évaluation correspondant est comptabilisé (voir note 4 i).

Si une perte de valeur doit être comptabilisée pour une unité génératrice de trésorerie à laquelle tout ou partie du goodwill a été affecté, la valeur comptable du goodwill de l'unité génératrice de trésorerie est réduite en premier lieu. Si la perte de valeur dépasse le montant du goodwill, la valeur comptable des actifs restants de l'unité génératrice de trésorerie est réduite proportionnellement à leur valeur comptable, jusqu'à la valeur la plus élevée entre la juste valeur diminuée des coûts de la vente, la valeur d'utilité et zéro. La perte de valeur est comptabilisée dans le compte de résultat.

## **i) Dépréciation des immobilisations incorporelles, des immobilisations corporelles et du goodwill lors de la consolidation.**

Une perte de valeur se produit lorsque la valeur comptable d'une immobilisation corporelle ou incorporelle est supérieure à sa valeur recouvrable, qui est la valeur la plus élevée entre sa juste valeur diminuée des coûts de la vente et sa valeur d'usage. Pour le calcul de la valeur recouvrable des immobilisations corporelles et incorporelles, la valeur d'usage est le critère utilisé par le groupe.

À cette fin, le groupe évalue, au moins en fin d'année, au moyen d'un test de dépréciation, s'il existe des indices de perte de valeur d'actifs corporels ou incorporels à durée d'utilité indéterminée ou, le cas échéant, d'unités génératrices de trésorerie, auquel cas la valeur recouvrable est estimée en procédant aux ajustements d'évaluation correspondants. Une unité génératrice de trésorerie est définie comme le plus petit groupe identifiable d'actifs qui génère des flux de trésorerie largement indépendants de ceux d'autres actifs ou groupes d'actifs.

La dépréciation des immobilisations corporelles est calculée sur une base individuelle. Toutefois, lorsqu'il n'est pas possible de déterminer la valeur recouvrable de chaque actif

individuel, la valeur recouvrable de l'unité génératrice de trésorerie à laquelle appartient chaque immobilisation corporelle est déterminée.

La procédure mise en œuvre par la direction du groupe pour déterminer la dépréciation est la suivante :

Pour estimer la valeur d'usage, la direction du groupe prépare un plan d'affaires annuel pour chaque unité génératrice de trésorerie par marché et par activité, couvrant généralement une période de cinq ans. Les principaux éléments de ce plan sont les projections de bénéfices et de flux de trésorerie.

Les autres variables qui influencent le calcul de la valeur recouvrable sont les suivantes :

- Le taux d'actualisation à appliquer, calculé entre 9 % et 11,5 % selon la zone géographique, les principales variables influençant son calcul étant le coût des passifs et les risques spécifiques des actifs.
- Le taux de croissance des flux de trésorerie utilisé a été calculé entreprise par entreprise et par marché géographique et se situe autour de 2,50 %.

Les projections sont préparées sur la base de l'expérience passée et des meilleures estimations disponibles, en cohérence avec les informations externes.

Le plan stratégique quinquennal des sociétés du groupe est approuvé par le département des finances et sera soumis à l'approbation du conseil d'administration de la société mère.

Si une perte de valeur doit être comptabilisée pour une unité génératrice de trésorerie à laquelle tout ou partie du goodwill a été affecté, la valeur comptable du goodwill de l'unité génératrice de trésorerie est réduite en premier lieu. Si la perte de valeur dépasse le montant du goodwill, la valeur comptable des actifs restants de l'unité génératrice de trésorerie est réduite proportionnellement à leur valeur comptable, jusqu'à la valeur la plus élevée entre la juste valeur diminuée des coûts de la vente, la valeur d'utilité et zéro. La perte de valeur doit être comptabilisée dans le compte de résultat.

Lorsqu'une perte de valeur est reprise ultérieurement (ce qui n'est pas autorisé dans le cas spécifique du goodwill), la valeur comptable de l'actif ou de l'unité génératrice de trésorerie est augmentée de l'estimation révisée de sa valeur recouvrable, mais de telle sorte que la valeur comptable augmentée n'excède pas la valeur comptable qui aurait été déterminée si aucune perte de valeur n'avait été comptabilisée au cours des périodes précédentes. La reprise d'une perte de valeur est comptabilisée en tant que produit dans le compte de résultat consolidé.

## **j) Contrats de location et autres transactions de nature similaire**

### Le Groupe en tant que preneur

Un contrat de location est défini comme "un contrat, ou une partie d'un contrat, qui confère le droit d'utiliser un actif (l'actif sous-jacent) pendant une période donnée en échange d'une contrepartie". En appliquant cette définition, le groupe évalue si le contrat répond à trois critères clés, à savoir

-le contrat contient un actif identifié qui est soit explicitement identifié dans le contrat, soit implicitement spécifié en étant identifié au moment où l'actif est mis à la disposition du Groupe.

le Groupe a droit à la quasi-totalité des avantages économiques découlant de l'utilisation de l'actif identifié pendant la période d'utilisation, compte tenu de ses droits dans le cadre défini par le contrat.

-le Groupe a le droit de diriger l'utilisation de l'actif identifié pendant la période d'utilisation.

Le Groupe doit évaluer s'il a le droit de diriger "comment et dans quel but" l'actif est utilisé pendant la période d'utilisation.

### *Évaluation et comptabilisation des contrats de location en tant que preneur*

À la date d'entrée en vigueur du contrat de location, le Groupe comptabilise un actif au titre du droit d'utilisation et un passif au titre de la location dans le bilan. L'actif lié au droit d'utilisation est évalué au coût, qui comprend la valeur d'acquisition initiale du passif du contrat de location, les coûts directs initiaux encourus par le Groupe, une estimation des coûts de démantèlement et de mise au rebut de l'actif à la fin du contrat de location, ainsi que les paiements effectués avant la date d'entrée en vigueur du contrat de location (nets de toute incitation reçue).

Le groupe amortit les actifs liés aux droits d'utilisation à partir de la date de début du bail jusqu'à la fin de la durée de vie utile de l'actif lié aux droits d'utilisation ou jusqu'à la fin de la durée du bail, selon la première éventualité. Le groupe évalue également les actifs liés aux droits d'utilisation en vue d'une dépréciation lorsque de tels indicateurs existent.

À la date d'entrée en vigueur, le Groupe évalue le passif à la valeur actuelle des loyers restant à payer à cette date, actualisés en utilisant le taux d'intérêt implicite du contrat de location si ce taux est facilement disponible ou le taux d'emprunt marginal du Groupe.

Les paiements de location inclus dans l'évaluation de la dette de location consistent en des paiements fixes (y compris des paiements fixes en substance), des paiements variables basés sur un indice ou un taux d'intérêt, des montants attendus, etc. payables au titre d'une garantie de valeur résiduelle et des paiements au titre d'options dont l'exercice est raisonnablement certain.

Après l'évaluation initiale, le passif est réduit pour les paiements effectués et augmenté pour les intérêts. Il est réévalué pour refléter toute réévaluation ou modification, ou s'il y a des changements dans les paiements fixes en substance.

Lorsque le passif du contrat de location est réévalué, l'ajustement correspondant est reflété dans l'actif du droit d'utilisation, ou dans le résultat si l'actif du droit d'utilisation a déjà été réduit à zéro.

Le groupe a choisi de comptabiliser les contrats de location à court terme et les contrats de location d'actifs de faible valeur en utilisant l'expédient pratique. Au lieu de comptabiliser un actif au titre du droit d'utilisation et un passif au titre du contrat de location-financement, les paiements au titre de la location sont comptabilisés en charges dans le compte de résultat sur une base linéaire pendant la durée du contrat de location.

Dans l'état de la situation financière, les actifs liés au droit d'utilisation ont été inclus dans les immobilisations corporelles et les dettes de location ont été incluses dans les dettes commerciales et autres dettes.

## **k) Instruments financiers**

### k.1) Comptabilisation et décomptabilisation

Les actifs et les passifs financiers sont comptabilisés lorsque le groupe devient partie aux dispositions contractuelles de l'instrument financier.

Les actifs financiers sont décomptabilisés lorsque les droits contractuels sur les flux de trésorerie liés à l'actif financier expirent ou lorsque l'actif financier et la quasi-totalité des risques et des avantages sont transférés. Un passif financier est décomptabilisé lorsqu'il est éteint, liquidé, annulé ou expiré.

### k.2) Classification et évaluation initiale des actifs financiers

À l'exception des créances qui ne contiennent pas de composante financière significative et qui sont évaluées au prix de transaction conformément à la norme IFRS 15, tous les actifs financiers sont initialement évalués à la juste valeur ajustée des coûts de transaction (le cas échéant).

Les actifs financiers, autres que ceux désignés et efficaces en tant qu'instruments de couverture, sont classés dans les catégories suivantes :

- Coût amorti.
- Juste valeur par le biais du compte de résultat (FVTPL).
- Juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global (FVOCI).

Pour les périodes présentées, le groupe n'a pas d'actifs financiers classés comme FVOCI.

La classification est déterminée par les deux :

- Le modèle d'entreprise de l'entité pour la gestion des actifs financiers.
- Les caractéristiques des flux de trésorerie contractuels de l'actif financier.

Tous les produits et charges liés aux actifs financiers qui sont comptabilisés dans résultat sont présentés dans les charges financières, les produits financiers ou les autres éléments financiers, à l'exception de la dépréciation des créances, qui est présentée dans les autres charges.

## k.3) Évaluation ultérieure des actifs financiers

### Actifs financiers au coût amorti

Les actifs financiers sont évalués au coût amorti s'ils remplissent les conditions suivantes (et ne sont pas désignés comme FVTPL) :

- Ils sont détenus dans le cadre d'un modèle d'entreprise dont l'objectif est de détenir des actifs financiers et de percevoir leurs flux de trésorerie contractuels.
- Les conditions contractuelles des actifs financiers donnent lieu à des flux de trésorerie qui sont uniquement des paiements de principal et d'intérêts sur le principal restant dû.

Après leur comptabilisation initiale, ils sont évalués au coût amorti en utilisant la méthode du taux d'intérêt effectif. L'actualisation est omise lorsque l'effet de l'actualisation n'est pas significatif. La trésorerie et les équivalents de trésorerie, les garanties, les créances commerciales et la plupart des autres créances du groupe sont inclus dans cette catégorie d'instruments financiers, de même que les obligations cotées.

## k.4) Dépréciation d'actifs financiers

Les exigences en matière de dépréciation de l'IFRS 9 utilisent des informations plus prospectives pour comptabiliser les pertes de crédit attendues - le modèle des pertes de crédit attendues (ECL). Les instruments entrant dans le champ d'application de ces exigences comprennent les prêts et autres actifs financiers de type dette évalués au coût amorti et à la juste valeur par le biais du compte de résultat, les créances commerciales, les actifs contractuels comptabilisés et évalués en vertu de la norme IFRS 15, les engagements de prêt et certains contrats de garantie financière (pour l'émetteur) qui ne sont pas évalués à la juste valeur par le biais du compte de résultat. La comptabilisation des pertes de crédit ne dépend plus de l'identification préalable par le groupe d'un événement de perte de crédit. Au lieu de cela, le Groupe prend en compte un éventail plus large d'informations lors de l'évaluation du risque de crédit et de l'évaluation des pertes de crédit attendues, et compris les événements passés, les conditions actuelles et les prévisions raisonnables et justifiables qui affectent la recouvrabilité attendue des flux de trésorerie futurs de l'instrument.

Dans l'application de cette approche prospective, une distinction est faite entre :

- Les instruments financiers dont la qualité de crédit ne s'est pas détériorée de manière significative depuis leur comptabilisation initiale ou qui présentent un faible risque de crédit ("première étape").
- Les instruments financiers dont la qualité de crédit s'est considérablement détériorée depuis leur comptabilisation initiale et dont le risque de crédit n'est pas faible ("deuxième étape").

L'étape 3 couvre les actifs financiers qui présentent des indications objectives de dépréciation à la date de clôture.

Les "pertes de crédit attendues sur douze mois" sont comptabilisées pour la première catégorie, tandis que les "pertes attendues sur toute la durée de vie" sont comptabilisées pour la deuxième catégorie. Les "pertes de crédit" sont comptabilisées pour la deuxième catégorie.

L'évaluation des pertes de crédit attendues est déterminée par une estimation pondérée des pertes de crédit sur la durée de vie attendue de l'instrument financier.

### Créances commerciales et autres créances et actifs contractuels

Le groupe utilise une approche simplifiée pour la comptabilisation des créances commerciales et autres et des actifs contractuels et enregistre la provision pour pertes en tant que pertes de crédit attendues sur toute la durée de vie de l'instrument. Il s'agit de l'insuffisance attendue des flux de trésorerie contractuels, compte tenu de la possibilité de défaillance à tout moment pendant la durée de vie de l'instrument financier. Pour le calcul, le groupe utilise son expérience historique, des indicateurs externes et des informations prospectives pour calculer les pertes de crédit attendues à l'aide d'une matrice de provisionnement.

Le groupe évalue collectivement les créances commerciales pour dépréciation car elles présentent des caractéristiques de risque de crédit communes et ont été regroupées sur la base du nombre de jours de retard.

#### k.5) Classification et évaluation des passifs financiers

Les passifs financiers du groupe comprennent les dettes financières, les dettes commerciales et les autres dettes.

Les passifs financiers sont initialement évalués à leur juste valeur et, le cas échéant, ajustés en fonction des coûts de transaction, à moins que le groupe n'ait désigné un passif financier comme étant à la juste valeur par le biais du compte de résultat.

Les passifs financiers sont ensuite évalués au coût amorti en utilisant la méthode du taux d'intérêt effectif, à l'exception des dérivés et des passifs financiers désignés à la JVTPL, qui sont ensuite comptabilisés à la juste valeur, les gains ou les pertes étant comptabilisés dans le compte de résultat.

Toutes les charges liées aux intérêts et, le cas échéant, les variations de la juste valeur d'un instrument qui sont comptabilisées dans le compte de résultat sont incluses dans les charges ou produits financiers.

Aucun passif n'est évalué ultérieurement à la juste valeur par le biais du compte de résultat.

### **D) Monnaie étrangère**

Les éléments inclus dans les états financiers de chacune des sociétés du groupe sont évalués dans leurs monnaies fonctionnelles respectives. Les états financiers consolidés intermédiaires sont présentés en euros, qui est la monnaie fonctionnelle et de présentation de la société mère.

Les conversions en devises étrangères sont effectuées dans la monnaie fonctionnelle au taux de change en vigueur au moment de la transaction et sont évaluées à la fin de l'année au taux de change en vigueur à ce moment-là.

Les sociétés qui composent le groupe enregistrent dans leurs états financiers individuels :

- Les transactions dans des monnaies autres que la monnaie fonctionnelle effectuées au cours de l'exercice aux taux de change en vigueur à la date des transactions.
- Les soldes des actifs et passifs monétaires dans des monnaies autres que la monnaie fonctionnelle (trésorerie et éléments non dépréciés lorsqu'ils deviennent liquides) aux taux de change de fin d'année.
- Soldes d'actifs et de passifs non monétaires libellés dans des monnaies autres que la monnaie fonctionnelle aux taux de change historiques.

Les bénéfices et les pertes résultant de ces écritures sont inclus dans le compte de résultat consolidé.

### **m) Impôt sur les bénéfices**

Les sociétés du groupe domiciliées en Espagne ont été imposées jusqu'en 2016 sous le régime spécial de consolidation fiscale, au sein du groupe dirigé par la société mère.

Le 30 décembre 2016, s'est tenue une réunion du conseil d'administration au cours de laquelle il a été indiqué que Inversiones et Servicios Publicitarios, S.L. (" ISP ") détient 83,09 % du capital social de la Société mère (voir note 12) et que, conformément aux dispositions de l'article 61.3 de la loi 27/2014, du 27 novembre, sur l'impôt sur les sociétés, et au motif que la Société mère avait perdu sa qualité d'entité de contrôle du groupe fiscal numéro 0212/2013, ISP ayant acquis une participation dans celle-ci de plus de 75 % de son capital social et de ses droits de vote, il a été convenu d'incorporer les sociétés du groupe ISPD Network auxquelles il était applicable, à compter de la période fiscale commençant le 1er janvier 2017, en tant que filiales du groupe fiscal numéro 265/10, dont l'entité de contrôle est ISP.

La charge d'impôt sur le résultat de l'exercice est calculée comme la somme de l'impôt courant, qui résulte de l'application du taux d'imposition correspondant au bénéfice imposable de l'exercice diminué des crédits d'impôt et déductions existants, et des variations au cours de l'exercice des actifs et passifs d'impôt différé comptabilisés. Il est comptabilisé dans le compte de résultat consolidé, sauf lorsqu'il se rapporte à des transactions comptabilisées directement dans les capitaux propres, auquel cas l'impôt correspondant est également comptabilisé dans les capitaux propres.

Des impôts différés sont comptabilisés pour les différences temporaires existant à la date de l'état consolidé de la situation financière entre la base fiscale des actifs et des passifs et leur valeur comptable. La base fiscale d'un actif ou d'un passif est le montant qui lui est attribué à des fins fiscales. L'effet fiscal des différences temporaires est inclus dans les rubriques "Actifs d'impôts différés" et "Passifs d'impôts différés" de l'état consolidé de la situation financière.

Le Groupe comptabilise un passif d'impôt différé pour toutes les différences temporelles imposables, sauf, le cas échéant, pour les exceptions prévues par la réglementation en vigueur.

Le Groupe comptabilise des actifs d'impôts différés pour toutes les différences temporelles déductibles dans la mesure où il est probable que le groupe fiscal disposera de bénéfices imposables futurs permettant de recouvrer ces actifs, sauf, le cas échéant, pour les exceptions prévues par la réglementation en vigueur.

À la fin de chaque période de référence, le groupe évalue ses actifs d'impôts différés comptabilisés et précédemment non comptabilisés. Sur la base de cette évaluation, il décomptabilise un actif précédemment comptabilisé si son recouvrement n'est plus probable, ou comptabilise tout actif d'impôt différé précédemment non comptabilisé s'il est probable que la société disposera d'un bénéfice imposable futur lui permettant de l'utiliser.

Les actifs et passifs d'impôt différé sont évalués aux taux d'imposition attendus au moment de la reprise, conformément à la législation en vigueur, et selon la manière dont on peut raisonnablement s'attendre à ce que l'actif ou le passif d'impôt différé soit recouvré ou payé.

Les actifs et passifs d'impôt différé ne sont pas actualisés et sont classés comme actifs et passifs non courants, quelle que soit la date prévue de réalisation ou de règlement.

Les montants à payer/à recouvrer au titre de l'impôt sur les sociétés pour l'exercice, étant donné que le groupe consolidé appartient à un groupe fiscal, ne seront pas réglés avec les autorités fiscales, mais seront réglés avec la société mère du groupe fiscal auquel il appartient.

## **n) Recettes et dépenses**

La norme IFRS 15 exige que les produits soient comptabilisés de manière à représenter le transfert de biens et de services engagés à des clients pour un montant qui reflète la contrepartie à laquelle le groupe s'attend à avoir droit en échange de ces biens et services. Les produits sont comptabilisés lorsque le client obtient le contrôle des biens ou des services.

Selon les nouveaux critères, un modèle de comptabilisation des produits en cinq étapes doit être appliqué pour déterminer quand les produits doivent être comptabilisés et quel montant doit être comptabilisé:

- Étape 1 : Identifier le contrat
- Étape 2 : Identifier les obligations de performance dans le contrat
- Étape 3 : Déterminer le prix de la transaction
- Étape 4 : Répartir le prix de la transaction entre les obligations contractuelles
- Étape 5 : Reconnaître les revenus au fur et à mesure de l'exécution des obligations contractuelles

Ce modèle précise que les produits doivent être comptabilisés lorsqu'une entité transfère le contrôle des biens ou des services à un client (ou à mesure qu'elle le fait), et pour le montant que l'entité s'attend à être en droit de recevoir. Selon que certains critères sont remplis ou non, les produits sont comptabilisés soit sur une certaine période pour refléter la réalisation par l'entité de l'obligation contractuelle, soit à un moment donné lorsque le client obtient le contrôle des biens ou des services.

Le prix de transaction total d'un contrat est réparti entre les différentes obligations de performance sur la base de leurs prix de vente indépendants relatifs. Le prix de transaction d'un contrat exclut tout montant facturé pour le compte de tiers.

Les produits sont comptabilisés à un moment donné ou au fil du temps lorsque (ou au fur et à mesure que) l'entreprise remplit ses obligations de performance en transférant les biens ou services promis à ses clients.

Le Groupe comptabilise les passifs contractuels reçus au titre des obligations de performance non satisfaites et présente ces montants comme autres passifs dans l'état de la situation financière. De même, si le Groupe satisfait à une obligation de performance avant que la contrepartie ne soit reçue, il comptabilise soit un actif sur contrat, soit une créance dans son état de la situation financière, selon qu'il faut plus que le passage du temps avant que la contrepartie ne soit due.

La norme IFRS 15 exige la comptabilisation d'un actif pour les coûts marginaux encourus pour obtenir des contrats avec des clients qui devraient être recouverts et amortis systématiquement dans le compte de résultat consolidé dans la même mesure que les recettes correspondantes sont comptabilisées. L'application de cette nouvelle norme n'a pas d'impact significatif.

Les charges d'exploitation sont comptabilisées dans le compte de résultat lorsque le service est utilisé ou encouru.

Le groupe ISPD Network est principalement engagé dans le commerce des médias numériques, plus particulièrement dans le marketing de performance et de marque. Le Groupe a identifié les obligations de performance de cette activité principale, à savoir la réalisation des KPI fixés par le client, qui peuvent être mesurés en termes de prospects, de clics, de vues, etc. dans les différents médias utilisés. Le Groupe détermine le prix de ces obligations au moment où il définit les caractéristiques contractuelles de chaque contrat client spécifique, en affectant le prix aux obligations de performance décrites ci-dessus. En outre, le Groupe comptabilise le chiffre d'affaires pour chaque contrat au moment où ces obligations de performance sont remplies et où l'acceptation du client est obtenue. En outre, le crédit accordé par le groupe à ses clients est déterminé sur la base des caractéristiques spécifiques et de la solvabilité du client.

## **o) Provisions et éventualités**

Dans la préparation des états financiers consolidés, les administrateurs de la société mère font la distinction entre

- 1) Provisions : soldes créditeurs couvrant des obligations actuelles résultant d'événements passés, dont il est probable que le règlement se traduira par une sortie de ressources, mais dont le montant et/ou l'échéance sont incertains.
- 2) Passifs éventuels : obligations possibles résultant d'événements passés, dont la réalisation future est subordonnée à la survenance ou à la non-survenance d'un ou de plusieurs événements futurs échappant au contrôle du groupe.

Les états financiers consolidés intermédiaires comprennent toutes les provisions pour lesquelles il est considéré comme plus probable qu'improbable que l'obligation devra être réglée, et sont comptabilisées à la valeur actuelle de la meilleure estimation possible du montant nécessaire pour régler ou transférer l'obligation à un tiers. Les passifs éventuels ne sont pas comptabilisés dans les états financiers consolidés intermédiaires, mais sont indiqués dans les notes aux états financiers consolidés.

Les provisions sont évaluées en fin d'année à la valeur actuelle de la meilleure estimation possible du montant nécessaire pour régler ou transférer l'obligation à un tiers, et les ajustements résultant de l'actualisation des provisions sont comptabilisés comme une charge financière au fur et à mesure qu'ils se produisent. Dans le cas des provisions dont l'échéance est inférieure ou égale à un an et dont l'effet financier n'est pas significatif, aucune actualisation n'est appliquée.

L'indemnisation à recevoir d'un tiers lors du règlement de l'obligation n'est pas déduite du montant de la dette, mais est comptabilisée comme un actif s'il ne fait aucun doute que le remboursement sera reçu.

## **p) Revenu différé**

Les subventions en capital non remboursables ainsi que les dons et legs sont évalués à la juste valeur du montant octroyé ou de l'actif reçu. Elles sont initialement comptabilisées sous la rubrique "Produits différés" au passif du compte de résultat consolidé et sont comptabilisées dans le compte de résultat consolidé proportionnellement à la période d'amortissement des actifs financés par ces subventions, sauf s'il s'agit d'actifs non amortissables, auquel cas elles sont comptabilisées dans le compte de résultat de l'exercice au cours duquel elles sont cédées ou décomptabilisées.

Les subventions remboursables sont comptabilisées comme des dettes à long terme ou à court terme (en fonction de la période de remboursement) qui peuvent être converties en subventions jusqu'à ce qu'elles deviennent non remboursables.

Les subventions d'exploitation sont créditées au compte de résultat au fur et à mesure qu'elles sont acquises.

## **q) Actifs environnementaux**

En raison de ses activités, le groupe n'a pas d'actifs significatifs inclus dans les immobilisations corporelles destinés à minimiser l'impact sur l'environnement et à protéger et améliorer l'environnement, et n'a pas non plus reçu de subventions ou encouru de dépenses au cours de l'année dans le but de protéger et d'améliorer l'environnement. Le groupe n'a pas constitué de provisions pour couvrir les risques et les dépenses liés à l'environnement, car il considère qu'il n'y a pas d'éventualités liées à la protection et à l'amélioration de l'environnement.

**r) Transactions avec les parties liées**

Les transactions entre parties liées, quel que soit le degré de parenté, sont comptabilisées conformément aux règles générales. Ainsi, en règle générale, les éléments faisant l'objet d'une transaction sont initialement comptabilisés à leur juste valeur. Si le prix convenu dans une transaction diffère de sa juste valeur, la différence est enregistrée sur la base de la réalité économique de la transaction. L'évaluation ultérieure est effectuée conformément aux normes pertinentes.

**s) Paiements fondés sur des instruments de capitaux propres**

Les biens ou services reçus dans le cadre de ces transactions sont comptabilisés comme un actif ou une charge en fonction de leur nature au moment où ils sont obtenus, avec une augmentation correspondante des capitaux propres si la transaction est réglée en instruments de capitaux propres, ou un passif correspondant si la transaction est réglée avec un montant basé sur la valeur des instruments de capitaux propres.

Les transactions réglées en instruments de capitaux propres avec les employés, tant les services rendus que l'augmentation des capitaux propres à comptabiliser, sont évalués à la juste valeur des instruments de capitaux propres transférés, en se référant à la date de la convention d'octroi.

Les plans d'options sur actions sont évalués à leur juste valeur (voir note 4w) au moment de l'octroi initial en utilisant une méthode de calcul financier généralement acceptée, qui prend notamment en compte le prix d'exercice de l'option, la volatilité, la durée d'exercice, les dividendes attendus et le taux d'intérêt sans risque.

**(t) Tableau des flux de trésorerie**

Le tableau des flux de trésorerie consolidés a été préparé selon la méthode indirecte et utilise les expressions suivantes avec la signification indiquée ci-dessous :

- Activités opérationnelles : activités qui constituent les revenus ordinaires du groupe, ainsi que d'autres activités qui ne peuvent être classées comme activités d'investissement ou de financement.
- Activités d'investissement : activités d'acquisition, de vente ou de cession d'actifs à long terme et d'autres investissements non inclus dans la trésorerie et les équivalents de trésorerie.
- Activités de financement : activités qui entraînent des changements dans la taille et la composition des capitaux propres et des passifs et qui ne font pas partie des activités d'exploitation.

**u) Regroupements d'entreprises**

À la date d'acquisition, les actifs identifiables acquis et les passifs repris sont évalués à leur juste valeur, pour autant que celle-ci puisse être évaluée avec une fiabilité suffisante, à l'exception des cas suivants :

Les actifs non courants classés comme détenus en vue de la vente sont comptabilisés à leur juste valeur diminuée des coûts de vente.

- Les actifs et passifs d'impôt différé sont évalués au montant que l'on s'attend à recouvrer ou à payer, sur la base des taux d'imposition qui s'appliqueront dans les années au cours desquelles on s'attend à réaliser les actifs ou à payer les passifs, sur la base des réglementations en vigueur ou de celles approuvées mais non encore publiées, à la date d'acquisition. Les actifs et passifs d'impôts différés ne sont pas actualisés.
- Actifs et passifs liés aux régimes de retraite à prestations définies : ils sont comptabilisés à la date d'acquisition à la valeur actuelle des rémunérations engagées, diminuée de la juste valeur des actifs affectés aux engagements contre lesquels les obligations seront réglées.
- Les immobilisations incorporelles dont l'évaluation ne peut se faire par référence à un marché actif et qui entraîneraient la comptabilisation d'un produit dans le compte de résultat : elles ont été déduites de la différence négative calculée.
- Actifs reçus en compensation d'éventualités et d'incertitudes : ils sont comptabilisés et évalués sur une base cohérente avec l'élément générant l'éventualité ou l'incertitude.
- les droits réacquis comptabilisés en tant qu'immobilisations incorporelles : ils sont évalués et amortis sur la base de la période contractuelle restante jusqu'à l'achèvement.
- Obligations classées comme éventualités : elles sont comptabilisées comme un passif à la juste valeur de la prise en charge de ces obligations, à condition que le passif soit une obligation actuelle résultant d'événements passés et que sa juste valeur puisse être évaluée avec une fiabilité suffisante, même s'il n'est pas probable qu'une sortie de ressources économiques soit nécessaire pour éteindre l'obligation.

L'excédent, à la date d'acquisition, du coût du regroupement d'entreprises sur la valeur correspondante des actifs identifiables acquis moins les passifs assumés est comptabilisé en tant que goodwill.

Si le montant des actifs identifiables acquis moins les passifs assumés dépassait le coût du regroupement d'entreprises, cet excédent était comptabilisé dans le compte de résultat en tant que produit. Avant de comptabiliser ces produits, il est procédé à une réévaluation afin de déterminer si les actifs identifiables acquis et les passifs repris ainsi que le coût du regroupement d'entreprises ont été identifiés et évalués.

Par la suite, les passifs et les instruments de capitaux propres émis en tant que coût du regroupement ainsi que les actifs identifiables acquis et les passifs assumés sont comptabilisés conformément aux règles de comptabilisation et d'évaluation pertinentes en fonction de la nature de la transaction ou de l'élément d'actif ou de passif.

**v) Instruments de capitaux propres (actions propres)**

Les actions propres acquises par le groupe auprès de la société mère sont comptabilisées en réduction des capitaux propres à la valeur de la contrepartie payée en échange. Les gains ou les pertes résultant de l'achat, de la vente, de l'émission ou du remboursement d'instruments de capitaux propres sont comptabilisés directement dans les capitaux propres et, en aucun cas, des gains ou des pertes ne sont comptabilisés dans le compte de résultat consolidé.

**w) Évaluation de la juste valeur des instruments financiers**

Les actifs et passifs financiers évalués à la juste valeur dans l'état de la situation financière sont regroupés en trois niveaux d'une hiérarchie de la juste valeur. Les trois niveaux sont définis sur la base de l'observabilité des données d'évaluation significatives, comme indiqué ci-dessous :

- Niveau 1 : prix cotés (non ajustés) sur des marchés actifs pour des actifs ou des passifs identiques
- Niveau 2 : données autres que les prix cotés inclus dans le niveau 1, qui sont observables pour l'actif ou le passif, directement ou indirectement.
- Niveau 3 : données non observables pour l'actif ou le passif.

Il n'y a pas eu de transferts entre le niveau 1 et le niveau 2 en 2024 ou 2023.

**NOTE 5. ÉCART DE CONSOLIDATION**

Les détails de l'écart de consolidation sont les suivants :

Société	31/12/2022	(Dépréciation)/plus-value	Regroupement d'entreprises (*)	31/12/2023	30/6/2024
Directeur du marketing Servicios de Marketing, S.L.	276 461			276 461	276 461
Rebold Italia SRL.	3 686			3 686 847	3 686 847
Rebold Marketing S.L.U.	81 027			81 027	81 027
Foreseen Media, S.L. (voir note 25)	109 509			109 509	109 509
B2Marketplace Ecommerce Consulting Group, S.L. (voir Note 25)	1 811 125			1 811 125	1 811 125
Blue Digital	472 563			472 563	472 563
Happyfication (voir note 25)	1 757 952			1 757 952	1 757 952
Rocket PPC (voir note 25)			2 559 328	2 559 328	2 559 328
<b>Coût total</b>	<b>8 195 485</b>		<b>2 559 328</b>	<b>10 754 813</b>	<b>10 754 813</b>

*(\*) Ce fonds de commerce peut être ajusté au cours de la période comptable intermédiaire autorisée par la réglementation applicable aux états financiers consolidés en ce qui concerne les estimations faites au cours de l'exercice précédent, sur la base d'informations supplémentaires et/ou de nouvelles circonstances obtenues par les administrateurs de la société mère.*

Chaque Goodwill est né de l'acquisition de chacune des sociétés du groupe. Les administrateurs ont défini chacune des sociétés comme une unité génératrice de trésorerie (UGT), comme indiqué dans la note 25.

Pour estimer la valeur recouvrable, la direction du groupe prépare un plan d'affaires annuel pour chaque unité génératrice de trésorerie par marché et par activité, couvrant généralement une période de cinq ans. Les principaux éléments de ce plan sont les projections de bénéfices et de flux de trésorerie. La valeur recouvrable de chaque unité génératrice de trésorerie est déterminée sur la base de la valeur d'usage.

Le montant recouvrable du goodwill de chaque entreprise a été déterminé sur la base des estimations de la direction quant à leur valeur d'utilisation. Pour réaliser ces estimations, les flux de trésorerie de chaque société pour les cinq prochaines années ont été projetés et extrapolés en utilisant un taux de croissance déterminé par la direction. La valeur actuelle des flux de trésorerie attendus de chaque entreprise est déterminée en appliquant un taux de CMPC approprié qui reflète la valeur temporelle actuelle de l'argent et les risques spécifiques de chaque entreprise. Les principales hypothèses formulées dans ces projections de bénéfices et de flux de trésorerie qui influencent le calcul de la valeur recouvrable sont les suivantes :

- Le taux d'actualisation à appliquer, calculé entre 9 % et 11,5 %, les principales variables influençant son calcul étant le coût du passif et les risques spécifiques des actifs, ainsi que ceux liés au pays et à l'activité.
- Les estimations des flux de trésorerie ont été réalisées sur la base des performances passées. Par conséquent, les hypothèses de la direction incluent des marges bénéficiaires stables en tenant compte des investissements en cours.
- Un taux de perpétuité d'environ 2,5 % reflétant la croissance moyenne à long terme de l'industrie.

Les projections sont préparées sur la base de l'expérience passée et des éléments suivants les meilleures estimations disponibles, cohérentes avec les informations disponibles de l'étranger.

Lors de la préparation des estimations effectuées pour analyser les hypothèses clés utilisées dans les calculs de la valeur d'utilité et la sensibilité aux changements d'hypothèses, il a été tenu compte de l'impact des nouvelles technologies d'IA sur la croissance du marché, de l'augmentation du prix moyen du billet de nos clients, des synergies dérivées des différentes unités d'affaires, de la tendance à la hausse des prix, de l'augmentation des taux d'intérêt et des situations folles dans chacun des pays qui ont pu avoir un impact sur les principales hypothèses en particulier :

1. Marges brutes : Les marges brutes prévues ont été réduites, compte tenu de la marge plus faible des clients dont le prix moyen du billet est plus élevé, de l'effet de la concurrence accrue, de l'augmentation des prix des fournisseurs non répercutée sur les prix de vente et de la diminution du revenu disponible des ménages, en tant qu'utilisateurs finaux.
2. Taux de croissance : En ce qui concerne cette variable, on a tenu compte de l'impact des nouvelles technologies d'IA sur la croissance du marché, de l'augmentation du ticket moyen

par client, des synergies dérivées des différentes unités d'affaires, de la tendance à la hausse des prix, de l'augmentation des taux d'intérêt et des situations de crise dans chacun des pays, qui peuvent influencer l'évolution de la demande finale.

Le plan stratégique quinquennal des sociétés du groupe est approuvé par le département des finances et sera soumis à l'approbation du conseil d'administration de la société mère.

Le Groupe a effectué une analyse de sensibilité des hypothèses utilisées dans l'estimation de la juste valeur de ces actifs, en modifiant ces estimations (taux d'actualisation et taux de croissance) de +/-2%. Cette analyse de sensibilité entraînerait un changement non significatif de la juste valeur de ces actifs qui ne modifierait pas les conclusions du Groupe.

En 2021, un nouveau fonds de commerce de 1 915 982 euros a été comptabilisé à la suite de l'acquisition de la société américaine Happyfication Inc. sur la base de la meilleure estimation possible de la direction de la Société mère. Au cours de l'exercice 2022, et dans le cadre de la période comptable provisoire prévue par la réglementation comptable applicable, ce fonds de commerce a été révisé et s'élève à 1 757 952 euros.

Au cours de l'année 2023, un nouveau goodwill de 2 559 328 euros a été enregistré suite à l'acquisition de la société Rocket PPC domiciliée en Italie, sur la base de la meilleure estimation possible de la direction de la société mère (voir note 25).

## **NOTE 6. IMMOBILISATIONS CORPORELLES**

Les soldes et les variations au cours des six premiers mois de l'exercice 2024 et de l'exercice 2023 des valeurs brutes, des amortissements cumulés et des correctifs de valeurs sont les suivants les corrections d'évaluation sont les suivantes :

	31/12/2022	Inscriptions	Retraits	Diff. Changement	31/12/2023	Inscriptions	Retraits	Diff. Changement	30/06/2024
<b>Coût :</b>									
Installations techniques, machines, outils, mobilier et autres immobilisations corporelles	2 923 601	53 409	(131 684)		2 845 325	59 881	(458)	(13 196)	2 891 552
Droit d'utilisation	2 533 353	189 432	(668 980)	(14 613)	2 039 193	32 750	(446 461)		1 625 482
	<b>5 456 954</b>	<b>242 841</b>	<b>(800 664)</b>	<b>(14 613)</b>	<b>4 884 519</b>	<b>92 631</b>	<b>(446 919)</b>	<b>(13 196)</b>	<b>4 517 035</b>

**Amortissements cumulés :**

Notes explicatives sur les états financiers intermédiaires consolidés d'ISPD Network, S.A. et de ses filiales pour la période allant jusqu'au 30 juin 2024

Installations techniques, machines, outils, mobilier et autres immobilisations corporelles	(2 535 986)	(205 152)	131 684	188 005	(2 421 450)	(102 867)	12 167	3 305	(2 508 845)
Droit d'utilisation	(699 275)	(581 804)	465 321	18 269	(797 489)	(225 319)	393 394	(485)	(629 899)
	<b>(3 235 261)</b>	<b>(786 956)</b>	<b>597 004</b>	<b>206 274</b>	<b>(3 218 939)</b>	<b>(328 186)</b>	<b>405 561</b>	<b>2 821</b>	<b>(3 138 744)</b>
<b>Immobilisations corporelles, nettes</b>	<b>2 221 693</b>	<b>(544 115)</b>	<b>(203 660)</b>	<b>191 661</b>	<b>1 665 580</b>	<b>(235 555)</b>	<b>(41 358)</b>	<b>(10 375)</b>	<b>1 378 291</b>

Le montant de l'actif du droit d'utilisation au 30 juin 2024 s'élève à 1 625 482 euros (2 039 193 euros en 2023) avec une charge d'amortissement de 225 319 euros (581 804 euros en 2023). Le solde enregistré se rapporte aux contrats de location de bureaux contractés par le Groupe et qui doivent être capitalisés en vertu de la norme IFRS 16 (voir note 8). La décomptabilisation concerne principalement la résiliation de baux aux États-Unis et au Chili.

Les tests de dépréciation relatifs à ce droit d'utilisation n'ont pas conduit à des dépréciations dans le groupe.

La valeur brute des actifs entièrement amortis en cours d'utilisation est la suivante :

	30/06/2024	31/12/2023	31/12/2022
Installations techniques, machines, outils, mobilier et autres immobilisations corporelles	2 440 251	2 317 748	1 830 175
	<b>2 440 251</b>	<b>2 317 748</b>	<b>1 830 175</b>

Tous les biens, usines et équipements du groupe sont affectés aux opérations et dûment assurés et ne sont soumis à aucun type de charge.

La valeur comptable nette des immobilisations corporelles situées en dehors du territoire espagnol s'élève à 211 317 euros au 30 juin 2024 (209 863 euros au 31 décembre 2023).

Au 30 juin 2024 et au 31 décembre 2023, il n'y a pas d'engagements d'achat fermes pour l'acquisition d'immobilisations corporelles.

Le Groupe a pour politique de souscrire des polices d'assurance pour couvrir les risques éventuels auxquels sont soumis les différents éléments de ses immobilisations corporelles. Au 30 juin 2024

et au 31 décembre 2023, les actifs du Groupe sont assurés par une police d'assurance. Les administrateurs du Groupe considèrent que cette police couvre suffisamment les risques liés aux immobilisations corporelles.

## **NOTE 7. IMMOBILISATIONS INCORPORELLES**

Les soldes et les variations au cours des six premiers mois de l'exercice 2024 et de l'exercice 2023 des valeurs brutes, des amortissements cumulés et des ajustements d'évaluation sont les suivants :

	31/12/2022	Inscriptions	Retraits	Fluctuation des taux de change	31/12/2023	Inscriptions	Retraits	Fluctuation des taux de change	Transferts	30/6/2024
<b>Coût :</b>										
Propriété industrielle	386 118	14 529	(143 062)	16 349	273 934	-	-	2 410	-	276 344
Applications informatiques	2 943 947	1 962 396	(41 667)	13 851	4 878 528	118 756	(212 176)	(3 659)	360 840	5 142 288
Immobilisations en cours de construction	1 234 078	976 132	(1 234 078)	-	976 132	744 420	-	-	(400 000)	1 320 552
Goodwill	1 032 090	2 981	-	2 438	1 037 509	(28 332)	-	5 005	-	1 014 182
Autres immobilisations incorporelles	-	-	-	-	-	-	-	-	39 160	39 160
	<b>5 596 233</b>	<b>2 956 038</b>	<b>(1 418 807)</b>	<b>32 638</b>	<b>7 166 103</b>	<b>834 844</b>	<b>(212 176)</b>	<b>3 756</b>	<b>-</b>	<b>7 792 526</b>
<b>Amortissements cumulés :</b>										
Propriété industrielle	(291 197)	(33 727)	143 062	(10 040)	(191 902)	(12 434)	-	-	-	(204 336)
Applications informatiques	(2 310 111)	(1 352 120)	727 992	(22 078)	(2 956 317)	(456 658)	57 599	3 453	18 645	(3 333 278)
Amortissement Immobilisations en cours de construction	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Goodwill	(295 280)	(47 005)	-	-	(342 285)	(23 472)	-	-	(2 981)	(368 738)
Autres immobilisations incorporelles	-	-	-	-	-	(2 923)	-	-	(15 664)	(18 587)
	<b>(2 896 587)</b>	<b>(1 432 852)</b>	<b>871 054</b>	<b>(32 118)</b>	<b>(3 490 503)</b>	<b>(495 487)</b>	<b>57 599</b>	<b>3 453</b>	<b>-</b>	<b>(3 924 938)</b>
<b>Détérioration :</b>										
Goodwill	(334 561)	(56 140)	-	(8 744)	(399 446)	-	-	-	-	(399 446)
Dépréciation Logiciels informatiques	(9 315)	-	9 315	-	-	-	-	-	-	-

	(343 876)	(56 140)	9 315	(8 744)	(399 446)	-	-	-	-	(399 446)
<b>Immobilisations incorporelles, nettes</b>	<b>2 355 770</b>	<b>1 467 046</b>	<b>(538 438)</b>	<b>(8 224)</b>	<b>3 276 154</b>	<b>339 357</b>	<b>(154 577)</b>	<b>7 209</b>	<b>-</b>	<b>3 468 143</b>

En ce qui concerne les acquisitions d'immobilisations incorporelles, le poste 2024 présente des acquisitions de 834 844 euros, dont la majeure partie concerne le poste Logiciel pour le développement d'une immobilisation en cours.

La valeur comptable nette des immobilisations incorporelles situées hors du territoire espagnol s'élève à 257 456,42 euros au 30 juin 2024 (289 754 au 31 décembre 2023).

La valeur brute des actifs entièrement amortis en cours d'utilisation est la suivante :

	30/6/2024	31/12/2023	31/12/2022
Propriété	47 273	47 273	46 648
Applications informatiques	2 062 146	2 025 344	1 688 225
	<b>2 109 419</b>	<b>2 072 617</b>	<b>1 734 873</b>

## **NOTE 8 - LEASING**

La charge en résultat pour les six premiers mois de l'exercice 2024 et au cours de l'exercice 2023 pour le leasing s'élève respectivement à 438 805 euros et 803 320 euros (voir note 17 d).

Ces engagements de paiements futurs minimaux relatifs à des contrats de location non résiliables ont été comptabilisés par le Groupe sur la base de l'adoption de la norme IFRS 16, comme détaillé dans la note 2 (voir notes 7 et 10.1).

Les principaux loyers correspondent à des bureaux en Espagne et aux États-Unis et, dans une moindre mesure, à des loyers de bureaux en Italie et au Mexique.

Au 30 juin 2024, la répartition des contrats de location comptabilisés selon la norme IFRS 16 est la suivante:

	Actif	Amortissement 2024	Amortissement cumulé 2024	Passifs financiers	Charges d'intérêts	Frais de location
<b>Rebold Italia SRL</b>	199 875	16 577	(48 326)	(151 549)	3 167	(19 745)
<b>ISPD Network SA (Madrid 2)</b>	93 394	16 553	(44 691)	(48 703)	1 147	(17 700)
<b>ISPD Network SA (Madrid 1)</b>	306 106	71 290	(207 738)	(98 368)	2 757	(74 046)

Notes explicatives sur les états financiers intermédiaires consolidés d'ISPD Network, S.A. et de ses filiales pour la période allant jusqu'au 30 juin 2024

<b>Antevenio Mexique</b>	202 487	33 268	(70 647)	(131 840)	2 975	(36 244)
<b>Réseau ISPD SA (Barcelone)</b>	823 620	87 630	(258 497)	(565 123)	12 106	(99 736)
	<b>1 625 482</b>	<b>225 319</b>	<b>(629 899)</b>	<b>(995 583)</b>	<b>22 152</b>	<b>(247 471)</b>

Au 31 décembre 2023, la répartition des contrats de location comptabilisés selon la norme IFRS 16 est la suivante :

	Actif	Amortissement 2023	Amortissement cumulé 2023	Passifs financiers	Charges d'intérêts	Frais de location
<b>Rebold Italia SRL</b>	199 875	31 749	(31 749)	(168 127)	6 624	(38 372)
<b>Digilant Inc</b>	258 438	106 354	(205 371)	(54 534)	-	-
<b>ISPD Network SA (Madrid 2)</b>	93 394	28 138	(28 138)	(65 256)	2 862	(31 000)
<b>Digilant Chili</b>	188 023	71 355	(188 023)	-	1 054	-
<b>ISPD Network SA (Madrid 1)</b>	301 486	136 617	(136 617)	(164 869)	8 394	(145 012)
<b>Antevenio Mexique</b>	189 432	36 173	(36 173)	(153 259)	3 987	(40 160)
<b>Réseau ISPD SA (Barcelone)</b>	808 546	171 418	(171 418)	(637 128)	26 032	(197 450)
	<b>2 039 194</b>	<b>581 804</b>	<b>(797 489)</b>	<b>(1 243 172)</b>	<b>48 953</b>	<b>(451 995)</b>

La classification des échéances de la dette associée à ces actifs au 30 juin 2024 et au 31 décembre 2023 est la suivante :

Passifs financiers	2024	2025	2026	2027	2028	Total
<b>Rebold Italia SRL</b>	16 906	34 822	36 215	37 664	25 942	151 549
<b>ISPD Network SA (Madrid 2)</b>	16 881	31 822				48 703
<b>ISPD Network SA (Madrid 1)</b>	73 534	24 834	-	-	-	98 368
<b>Antevenio Mexique</b>	35 022	72 137	24 681	-	-	131 840
<b>Réseau ISPD SA (Barcelone)</b>	91 018	190 747	198 377	84 981	-	565 123
	<b>233 361</b>	<b>354 362</b>	<b>259 273</b>	<b>122 645</b>	<b>25 942</b>	<b>995 583</b>

Passifs financiers	2024	2025	2026	2027	2028	Total
<b>Rebold Italia SRL</b>	33 483	34 822	36 215	37 664	25 942	168 126
<b>Digilant Inc</b>	54 534	-	-	-	-	54 534
<b>ISPD Network SA (Madrid 2)</b>	33 434	31 822				65 256
<b>Digilant Chili</b>	-	-	-	-	-	-

ISPD Network SA (Madrid 1)	140 852	24 018	-	-	-	164 870
Antevenio Mexique	63 969	66 528	22 762	-	-	153 259
Réseau ISPD SA (Barcelone)	177 723	184 832	192 226	82 346	-	637 128
	<b>503 995</b>	<b>342 022</b>	<b>251 203</b>	<b>120 010</b>	<b>25 942</b>	<b>1 243 172</b>

Ces échéances sont incluses dans les échéances décrites dans la note 10.2 sous Autres dettes à long terme.

## **NOTE 9. ACTIFS FINANCIERS A LONG TERME ET A COURT TERME**

Les actifs financiers sont comptabilisés au coût amorti, aucun actif financier n'étant enregistré à la juste valeur par le biais du compte de résultat ou des autres éléments du résultat global, comme c'était le cas l'année précédente.

Les détails des actifs financiers à long terme sont les suivants:

	Crédits et autres			Total		
	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
Prêts et créances (Note 9.2)	156 589	184 936	176 738	156 589	184 936	176 738
<b>Total</b>	<b>156 589</b>	<b>184 936</b>	<b>176 738</b>	<b>156 589</b>	<b>184 936</b>	<b>176 738</b>

Les actifs financiers à court terme se détaillent comme suit:

	Court terme			Total		
	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
Trésorerie et équivalents de trésorerie (Note 9.1)	6 354 932	11 720 904	5 932 573	6 354 932	11 720 904	5 932 573
Prêts et créances (Note 9.2)	34 302 413	47 837 388	31 987 817	34 302 413	47 837 388	31 987 817
<b>Total</b>	<b>40 657 345</b>	<b>59 558 292</b>	<b>37 920 390</b>	<b>40 657 345</b>	<b>59 558 292</b>	<b>37 920 390</b>

La valeur comptable des prêts et créances est considérée comme une approximation raisonnable de leur juste valeur.

### **9.1) Trésorerie et équivalents de trésorerie**

Ce poste représente la partie entièrement liquide des capitaux propres du groupe et se compose de l'encaisse et des dépôts bancaires, ainsi que des dépôts bancaires à court terme dont l'échéance initiale est inférieure ou égale à trois mois. Ces soldes ne font l'objet

d'aucune restriction quant à leur disponibilité et ne sont pas soumis à un risque de changement de valeur.

La répartition de ces actifs est la suivante :

	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
Comptes courants	6 353 282	11 718 899	5 931 429
Boîte	1 650	2 005	1 145
<b>Total</b>	<b>6 354 932</b>	<b>11 720 904</b>	<b>5 932 574</b>

Les liquidités dans les entreprises étrangères au 30 juin 2024 s'élèvent à 4 661 986 euros (11 501 220 euros au 31 décembre 2023).

## 9.2) Prêts et créances

La ventilation de cette rubrique est la suivante, en euros :

	30/6/2024		31/12/2023		30/6/2023	
	Long terme	Court terme	Long terme	Court terme	Long terme	Court terme
<b>Créances commerciales</b>						
Clients tiers		33 139 180		46 578 968		31 058 381
<b>Total des créances commerciales</b>		<b>33 139 180</b>		<b>46 578 968</b>		<b>31 058 381</b>
Clients sociétés du groupe		251 513		226 611		12 046
Autres actifs courants société du groupe		583 786		878 531		200 000
<b>Total Montants avec les sociétés du groupe</b>		<b>835 299</b>		<b>1 105 142</b>		<b>212 046</b>
<b>Créances non commerciales</b>						
Au personnel						87 349
Obligations et dépôts	156 589		184 936		170 512	16 384
Autres actifs		327 934		153 279	6226	613 656
<b>Total des créances sur les opérations non commerciales</b>	<b>156 589</b>	<b>327 934</b>	<b>184 936</b>	<b>153 279</b>	<b>176 738</b>	<b>717 389</b>
<b>Total</b>	<b>156 589</b>	<b>34 302 413</b>	<b>184 936</b>	<b>47 837 389</b>	<b>176 738</b>	<b>31 987 817</b>

Le détail des créances commerciales est le suivant :

Description	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
Clients pour les ventes et les services			
Balance commerciale	30 274 222	45 343 169	28 541 881

Notes explicatives sur les états financiers intermédiaires consolidés d'ISPD Network, S.A. et de ses filiales pour la période allant jusqu'au 30 juin 2024

Rappels accordés pour être réglés	(1 216 716)	(1 181 891)	(1 003 622)
Soldes commerciaux à émettre	7 562 778	2 417 690	3 520 122
<b>Total</b>	<b>36 620 284</b>	<b>46 578 968</b>	<b>31 058 381</b>

La quasi-totalité des soldes détenus auprès des clients dans le cadre de transactions commerciales sont des soldes de contrats avec des clients.

Les variations des pertes de valeur liées au risque de crédit par catégorie d'actifs financiers sont les suivantes:

Détériorations	31/12/2022	Provision pour dépréciation	Reprise de la dépréciation	Éliminations et différences de taux de change	Application	31/12/2023	Provision pour dépréciation	Reprise de la dépréciation	Éliminations et différences de taux de change	Application	30/6/2024
<b>Créances commerciales</b>											
Clients	(3 123 452)	(601 458)	183 470	305 358	(27 419)	(3 263 501)	(365 498)	58 112	67 458	22 324	(3 481 103)
<b>Total</b>	<b>(3 123 452)</b>	<b>(601 458)</b>	<b>183 470</b>	<b>305 358</b>	<b>(27 419)</b>	<b>(3 263 501)</b>	<b>(365 498)</b>	<b>58 112</b>	<b>67 458</b>	<b>22 324</b>	<b>(3 481 103)</b>

Le Groupe enregistre les mouvements de ces corrections sous la rubrique "Dépréciation des actifs circulants" du compte de résultat consolidé. Au cours du premier semestre de l'exercice 2024, une perte de valeur de 365 498 euros a été comptabilisée pour les opérations commerciales, ce qui correspond à la politique de risque de la société.

### 9.3) Classification par échéance

L'échéance de la plupart des différents actifs financiers à long terme est inférieure à cinq ans.

## NOTE 10. DETTES FINANCIÈRES À LONG TERME ET À COURT TERME

Les détails des passifs financiers à long terme au coût amorti, classés par catégorie, sont les suivants :

	Autres			Total		
	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Débts et dettes (Note 10.1)	13 314 973	13 723 458	15 722 965	13 314 973	13 723 458	15 722 965

<b>Total</b>	<b>13 314 973</b>	<b>13 723 457</b>	<b>15 722 965</b>	<b>13 314 973</b>	<b>13 723 457</b>	<b>15 722 965</b>
--------------	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------

Les détails des passifs financiers à court terme au coût amorti, classés par catégorie, sont les suivants :

	Dettes à court terme envers les établissements de crédit			Autres			Total		
	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023	31/12/2023	30/6/2023	
<b>Débets et dettes (Note 10.1)</b>	9 760 429	5 911 005	5 501 292	39 579 016	51 926 332	32 181 910	49 339 445	57 837 337	37 683 203
<b>Total</b>	<b>9 760 429</b>	<b>5 911 005</b>	<b>5 501 292</b>	<b>39 579 016</b>	<b>51 926 332</b>	<b>32 181 910</b>	<b>49 339 445</b>	<b>57 837 337</b>	<b>37 683 203</b>

Le montant des passifs financiers comptabilisés au coût amorti correspond à leur juste valeur.

## 10.1) Débets et dettes

Les détails au 30 juin 2024, au 31 décembre 2023 et au 30 juin 2023 sont donnés ci-dessous :

	Solde au 30/06/2024		Solde au 31/12/2023		Solde au 30/06/2023	
	Long terme	Court terme	Long terme	Court terme	Long terme	Court terme
<b>Pour les opérations commerciales :</b>						
Fournisseurs		21 880 560		32 762 327		16 263 014
Sociétés du groupe des fournisseurs		1 846 758		2 613 460		2 244 007
Fournisseurs d'immobilisations	4 657	40 149	9 314	40 149		8 922 288
Créanciers		10 177 649		9 168 530		
<b>Total des balances commerciales</b>	<b>4 657</b>	<b>33 945 114</b>	<b>9 314</b>	<b>44 584 466</b>	<b>0</b>	<b>27 429 309</b>
<b>Pour les opérations non commerciales :</b>						
Dettes envers les établissements de crédit (2)	3 413 825	9 760 429	3 511 156	5 911 005	4 566 765	5 501 292
Autres dettes (1)	1 885 798	2 518 502	2 166 358	2 981 875	3 356 346	1 027 952
Dispositions	283 841		309 778		59 032	
Dettes envers des tiers					13 971	44 990
<b>Emprunts et autres dettes</b>	<b>5 583 465</b>	<b>12 278 931</b>	<b>5 987 292</b>	<b>8 892 880</b>	<b>7 996 114</b>	<b>6 574 234</b>
Dettes envers les sociétés du groupe (notes 16 et 25)	7 726 852	1 106 273	7 726 852	1 043 921	7 726 852	689 097
Personnel (salaires impayés)		1 796 925		3 021 739		2 868 118
<b>Total des soldes pour les opérations non commerciales</b>	<b>7 726 852</b>	<b>2 903 198</b>	<b>7 726 852</b>	<b>4 065 660</b>	<b>7 726 852</b>	<b>3 557 215</b>
Avances à la clientèle		212 202		294 331		122 444
<b>Autres passifs courants</b>		<b>212 202</b>		<b>294 331</b>		<b>122 444</b>
<b>Total des débits et des dettes</b>	<b>13 314 973</b>	<b>49 339 445</b>	<b>13 723 458</b>	<b>57 837 337</b>	<b>15 722 966</b>	<b>37 683 202</b>

- (1) La rubrique "Autres dettes" fait référence aux dettes à long terme avec le Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) et à l'impact de l'IFRS 16. Voir note 15. Un montant de 1 870 914 euros est également reflété à court terme et correspond aux passifs financiers générés par les regroupements d'entreprises détaillés dans la note 25.
- (2) Le montant inclus dans les emprunts bancaires se rapporte principalement aux contrats de location-financement, aux prêts et facilités de crédit de l'OIC et à d'autres sources de financement à court terme.

Les charges financières associées aux passifs enregistrés au 30 juin 2024 s'élèvent à 567 711 euros (840 078 euros en 2023 ).

## 10.2) Classification par échéance

Le détail par échéance des différents passifs financiers à long terme, à échéance fixe ou déterminable, au 30 juin 2024 est le suivant :

	2025	2026	2027	2028	À partir de 2029	Total
<b>Dettes à long terme</b>						
Dettes envers les établissements de crédit	789 864	1 012 082	1 288 382	323 497		3 413 825
Autres dettes	314 199	446 901	380 437	453 459	290 801	1 885 798
<b>Total</b>	<b>1 104 063</b>	<b>1 458 983</b>	<b>1 668 820</b>	<b>776 956</b>	<b>290 801</b>	<b>5 299 623</b>

La répartition par échéance des différents passifs financiers à long terme (emprunts bancaires et autres dettes) à échéance fixe ou déterminable à la fin de l'exercice 2023 est la suivante :

	2025	2026	2027	2028	À partir de 2029	Total
<b>Dettes à long terme</b>						
Dettes envers les établissements de crédit	1 482 343	824 900	1 170 782	33 130		3 511 156
Autres dettes	815 018	548 201	313 068	180 742	309 328	2 166 358
<b>Total</b>	<b>2 297 362</b>	<b>1 373 101</b>	<b>1 483 851</b>	<b>213 872</b>	<b>309 328</b>	<b>5 677 514</b>

La répartition par échéance des différents passifs financiers à long terme (emprunts bancaires et autres dettes), à échéance fixe ou déterminable, au 30 juin 2023 est la suivante :

	2024	2025	2026	2027	À partir de 2028	Total
<b>Dettes à long terme</b>						

<b>Dettes envers les établissements de crédit</b>	2 354 938	1 282 510	826 078	842 206	360 404	5 666 137
<b>Autres dettes</b>	886 856	639 690	414 864	601 204	411 141	2 953 755
<b>Total</b>	<b>3 241 794</b>	<b>1 922 201</b>	<b>1 240 943</b>	<b>1 443 410</b>	<b>771 545</b>	<b>8 619 892</b>

## **NOTE 11. INFORMATIONS SUR LA NATURE ET LE NIVEAU DE RISQUE DES INSTRUMENTS FINANCIERS**

Les activités du groupe sont exposées à différents types de risques financiers, principalement le risque de crédit, le risque de liquidité et le risque de marché (taux de change, taux d'intérêt et autres risques de prix).

### **Risque de taux d'intérêt**

L'entreprise est financée par des prêts CDTI, dont la partie non remboursable est assortie de taux fixes très bas, par des financements internes dont les taux d'intérêt sont fixes, par des financements avec des prêts ICOS, dont la plupart ont des taux d'intérêt fixes et ne sont donc pas soumis à la volatilité à la hausse du marché, et par des polices courantes dont l'utilisation est limitée au court terme, et donc peu exposée à la variabilité de l'Euribor.

### **Risque de change**

Le financement des actifs à long terme libellés dans des monnaies autres que l'euro est recherché dans la même monnaie que celle dans laquelle l'actif est libellé. C'est notamment le cas lors de l'acquisition de sociétés dont les actifs sont libellés dans des monnaies autres que l'euro.

Le risque de change provient essentiellement des ventes en devises étrangères, principalement en dollars américains et en pesos mexicains. Le résultat net des différences de change est une perte nette de 5 874 euros au 30 juin 2024 et un bénéfice net de 164 336 euros au 31 décembre 2024. Le résultat net des différences de change est une perte nette de 5 874 euros au 30 juin 2024 et un bénéfice net de 164 336 euros au 31 décembre 2023.

### **Risque de liquidité**

La situation économique mondiale reste confrontée à des défis importants qui pourraient avoir un impact sur les liquidités de l'entreprise. Des facteurs tels que le resserrement des politiques monétaires dans diverses régions et les pressions inflationnistes généralisées affectent à la fois les marchés financiers et la disponibilité du crédit. Ces éléments, combinés à la volatilité des prix des matières premières et aux tensions géopolitiques, pourraient entraîner une hausse des

coûts de financement ou des difficultés d'accès aux sources de liquidités à court et à long terme. Dans ce contexte, le groupe maintient une gestion prudente de la trésorerie et a adopté des mesures d'atténuation afin de garantir des flux de trésorerie suffisants pour faire face à ses obligations financières dans des scénarios défavorables.

En particulier, nous pouvons résumer les points qui font l'objet de la plus grande attention :

**Liquidité des actifs monétaires :** le placement des excédents est toujours effectué à très court terme et hautement disponible. Au 30 juin 2024, le montant de la trésorerie et des équivalents de trésorerie s'élève à 6 354 932 euros (31 décembre 2023 : 11 720 904 euros).

Fin 2023 et dans le but de financer des projets d'investissement au sein du groupe ISPD, des options de financement ont été clôturées avec Cofides, qui pour 2024 a mis à disposition de la société un prêt de 588 000 euros du Fonds pour les investissements à l'étranger pour financer l'acquisition de 51% de Rocket PPC, une société italienne spécialisée dans la publicité digitale et le web analytique. ISPD élargira ainsi ses services et renforcera sa présence sur le marché italien, l'un des principaux marchés européens.

Le fonds de roulement est négatif au 30 juin 2024 à hauteur de 4 650 087 euros (207 539 euros au 31 décembre 2023).

La diminution du fonds de roulement reflète une gestion plus efficace et dynamique des ressources financières. Cet ajustement est le résultat de l'optimisation des périodes de recouvrement, qui a permis de réduire le besoin en fonds de roulement sans affecter les activités quotidiennes de l'entreprise. Au lieu de conserver des actifs inutilisés, des ressources ont été libérées et peuvent désormais être utilisées pour des projets d'investissement plus rentables, ce qui garantit une plus grande flexibilité financière. Bien que le fonds de roulement ait été réduit, cela n'implique pas une perte de liquidité, mais une redistribution des ressources vers des domaines clés qui généreront une croissance durable. En ce sens, la société a atteint un équilibre optimal entre liquidité et efficacité opérationnelle, ce qui renforce notre capacité à nous adapter rapidement aux opportunités du marché.

**Endettement :** conformément à l'évolution du fonds de roulement, l'augmentation du financement externe a été une décision stratégique visant à renforcer notre position financière et à tirer parti des opportunités de croissance. L'accès à des sources de financement externes, à des conditions favorables, nous a permis de maintenir la flexibilité opérationnelle nécessaire sans compromettre la liquidité de l'entreprise. Cette approche a facilité l'obtention de ressources à réinvestir dans des projets clés, renforçant ainsi notre capacité d'innovation et d'expansion. L'augmentation du financement externe a été réalisée dans le cadre de paramètres d'endettement contrôlés, garantissant ainsi un bilan équilibré qui soutient nos ambitions de croissance à long terme.

**Risque de crédit**

Le groupe n'a pas de concentration significative de risque de crédit, l'exposition étant répartie sur un grand nombre de contreparties et de clients.

Les principaux actifs financiers du groupe sont la trésorerie et les équivalents de trésorerie, les créances commerciales et autres créances, et les investissements, qui représentent l'exposition maximale du groupe au risque de crédit lié aux actifs financiers.

Le groupe surveille en permanence la qualité de crédit des clients en mesurant leur solvabilité. Dans la mesure du possible, des notations de crédit externes et/ou des rapports sur les clients sont obtenus et utilisés. La politique du groupe est de ne traiter qu'avec des contreparties solvables. Les conditions de crédit varient de 30 à 90 jours. Les conditions de crédit négociées avec les clients sont soumises à un processus d'approbation interne qui prend en compte la notation de crédit. Le risque de crédit permanent est géré par un examen régulier de l'analyse de l'ancienneté, ainsi que des limites de crédit par client.

Les débiteurs commerciaux se composent d'un grand nombre de clients dans divers secteurs et zones géographiques.

L'exposition maximale du groupe au risque de crédit est égale à la valeur comptable des actifs financiers comptabilisés dans le bilan consolidé (voir note 9) à la date du bilan, moins les dépréciations cumulées sur ces actifs à la date du bilan. Les pertes de valeur sur les actifs financiers et les actifs contractuels comptabilisés dans le compte de résultat de l'exercice sont décrites dans la note correspondante.

**Concurrence en matière de risques**

Le groupe ISPD Network se trouve dans un marché en constante évolution avec des taux de croissance élevés. Malgré l'arrivée de nouveaux concurrents sur le marché, le groupe s'appuie sur son expérience de plus de vingt ans, ainsi que sur sa position et sa notoriété établies, pour maintenir sa position de leader.

Le groupe a également élargi ses services au fil des ans grâce à des acquisitions et à l'intégration d'autres entreprises, telles que Rebold. Cela lui a permis de diversifier son offre et d'améliorer la qualité de ses services. En conséquence, le groupe est confiant qu'il continuera à occuper une position de leader sur le marché.

Le groupe ISPD Network s'appuie sur son expérience, sa réputation, l'expansion de ses services et sa qualité pour maintenir sa position de leader malgré la concurrence sur un marché en constante évolution et en pleine croissance.

## **Dépendance à l'égard du risque Clients et fournisseurs**

Le risque de dépendance vis-à-vis des clients et des fournisseurs est limité car aucun d'entre eux ne représente un poids significatif dans le chiffre d'affaires ou ne fait l'objet de contrats à très long terme.

Les clients comprennent des agences médias qui, à leur tour, travaillent avec de nombreux annonceurs, ce qui dilue encore le risque de dépendance à l'égard des clients.

En ce qui concerne les fournisseurs de technologie, le risque est faible puisque les services fournis par ces sociétés sont offerts par d'autres acteurs concurrents et qu'ils pourraient offrir les mêmes services à ISPD Network.

Aux États-Unis, le risque potentiel lié aux fournisseurs a été atténué par l'arrêt de la collaboration avec notre principal fournisseur de DSP, Media Math. Au lieu de cela, nous avons exploré diverses alternatives pour ce service.

## **Personnes clés en matière de risques**

L'un des principaux atouts du ISPD Network Group est d'avoir su réunir une équipe de personnes clés et de managers aux postes stratégiques du groupe.

## **Risque lié au traitement des données à caractère personnel**

Le groupe ISPD Network effectue des activités de traitement de données personnelles dans le cadre normal de ses activités, à la fois en tant que contrôleur de données et en tant que processeur de données.

Le groupe ISPD Network est profondément conscient de l'importance des réglementations concernant les données personnelles, la vie privée et les communications commerciales, et consacre des ressources et des efforts considérables pour parvenir à un scénario de conformité maximale.

Le cadre réglementaire affectant les activités de l'entreprise et son fonctionnement est constitué des règlements suivants :

- Règlement (UE) 2017/679 du Parlement européen et du Conseil du 27 avril 2017 relatif à la protection des personnes physiques à l'égard du traitement des données à caractère personnel et à la libre circulation de ces données, et abrogeant la directive 95/46/CE (règlement général sur la protection des données).
- Loi organique 3/2018 du 5 décembre sur la protection des données personnelles et la garantie des droits numériques et décret législatif du 30 juin 2003, n.196, mis à jour en tant que "Codice in materia di protezione dei dati personali" en Italie.
- Loi 34/2002, du 11 juillet, sur les services de la société de l'information et le commerce électronique.
- Guides, lignes directrices et autres documents pertinents publiés par l'Agence espagnole de protection des données (AEPD), la CNIL, le Garante della Privacy et le Comité européen de protection des données (CEPD).
- Loi 34/1988 du 11 novembre 1988 sur la publicité générale.
- Dispositions réglementaires spécifiques et réglementations applicables à la publicité (telles que la circulaire 1/2022 du 10 janvier de la Commission nationale du marché des valeurs mobilières relative à la publicité pour les crypto-actifs présentés comme un objet d'investissement ou la circulaire 1/2023 relative à la protection des données personnelles et de la vie privée à l'égard des communications non sollicitées, y compris le droit de ne pas recevoir d'appels non sollicités de la part de l'AEPD, entre autres).
- La législation applicable aux États-Unis (comme le California Consumer Privacy Act - CCPA - ) et dans divers pays d'Amérique latine où le groupe est présent.

Le groupe ISPD Network a mis en place des processus et déployé des procédures pour se conformer aux réglementations actuelles et applicables, en tenant compte également des réglementations dont l'approbation est imminente, grâce à la création et à la mise en œuvre d'un système de gestion de la confidentialité (PMS) et à son contrôle et à sa gestion continue par l'équipe juridique et de protection de la vie privée.

Le groupe ISPD Network dispose d'un DPD interne dûment nommé pour ses sociétés européennes, qui exerce son activité dans le cadre du règlement, en prodiguant des conseils en rapport avec le règlement et en menant et gérant des activités de mise en conformité.

Le groupe ISPD Network est conscient de la réglementation croissante qui affecte l'activité de marketing numérique et maintient donc un conseil externe avec le cabinet d'avocats Deloyers pour promouvoir la conformité réglementaire, développer des projets tels que la protection de la vie privée dès la conception ou les évaluations de l'impact sur la vie privée, aider à la gestion des droits des personnes concernées et collaborer en cas d'incident, entre autres tâches, dans le cadre des sociétés européennes du groupe. Les filiales américaines et latino-américaines bénéficient également du soutien de conseillers externes en matière de protection de la vie privée, en plus du soutien de l'équipe juridique et de protection de la vie privée du groupe ISPD.

Le système de gestion de la protection de la vie privée est structuré par un organisme de réglementation, une équipe consolidée, des systèmes de rapports réguliers sur les risques et l'utilisation d'une plateforme technologique de gestion de la protection de la vie privée réputée, OneTrust.

**NOTE 12. FONDS PROPRES**

Les fonds propres consolidés se répartissent comme suit comme suit

	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
<b>Capital social souscrit de la société mère :</b>	<b>819 099</b>	<b>819 099</b>	<b>819 099</b>
<b>Réservations :</b>	<b>7 659 717</b>	<b>10 687 825</b>	<b>11 321 765</b>
De la société mère	46 282	46 282	46 282
Sociétés consolidées par intégration globale et sociétés mises en équivalence	7 613 434	10 641 543	11 275 483
<b>Contributions des partenaires</b>			-
<b>(Actions propres)</b>	<b>(665 000)</b>	<b>(665 000)</b>	<b>(665 000)</b>
<b>Résultats négatifs des années précédentes</b>	<b>-</b>	<b>(5 845 579)</b>	<b>(5 845 579)</b>
<b>Bénéfice de l'exercice attribuable à la société mère</b>	<b>(3 888 252)</b>	<b>2 852 801</b>	<b>(555 062)</b>
<b>Différences de conversion</b>	<b>(371 920)</b>	<b>26 555</b>	<b>444 131</b>
<b>Partenaires externes</b>	<b>(186 086)</b>	<b>(112 314)</b>	<b>(757 700)</b>
	<b>3 367 558</b>	<b>7 763 387</b>	<b>4 761 654</b>

**12.1) Le capital social**

Jusqu'au 4 septembre 2020, le capital social de la Société mère était représenté par 4 207 495 actions de 0,055 euro de valeur nominale chacune, entièrement souscrites et libérées. À cette date, le capital social de la Société mère a été augmenté au moyen d'apports non monétaires d'un montant de 587 607 euros consistant en toutes les actions dans lesquelles le capital social de Rebold Communication, S.L.U. est divisé, à réaliser par son propriétaire ISP Digital, S.L.U. par l'émission et la mise en circulation de 10 683 767 actions nouvelles, représentées par des inscriptions comptables d'une valeur nominale de 0,055 euros, qui ont été créées avec une prime d'émission de 1,2902184 euros par action, le montant total de la prime s'élevant à 13 784 393 euros.

Par conséquent, le décaissement total s'est élevé à 14 372 000 euros.

Le capital social au 30 juin 2024 et au 31 décembre 2023 est représenté par 14 891 262 actions d'une valeur nominale de 0,055 EUR chacune.

Le 23 décembre 2021, la société mère du groupe a acquis un total de 150 000 actions propres au prix de 3,80 euros, pour un montant total de 570 000 euros. Le 22 janvier 2022, un nouvel achat de 25 000 actions au même prix a été effectué pour un montant total de 95 000 euros, portant le montant total détenu en actions propres au 31 décembre 2022 à 665 000 euros (570 000 euros au 31 décembre 2021), ce montant restant inchangé en 2023.

Les actionnaires détenant une participation directe ou indirecte dans le capital social au 30 juin 2024 et au 31 décembre 2023 sont les suivants :

	Nombre d'actions	Participation (en %)
ISP Digital, S.L.U.	14 407 750	96,75%
Flottement libre	308 512	2,07%
Actions propres	175 000	1,18%
<b>Total</b>	<b>14 891 262</b>	<b>100,00%</b>

### 12.2) Réserves de la société mère

La réserve légale fait l'objet de restrictions quant à son utilisation, qui sont déterminées par diverses dispositions légales. En vertu de la loi allemande sur les entreprises, les sociétés qui réalisent des bénéfices sous cette forme juridique sont tenues de prélever 10 % de leurs bénéfices jusqu'à ce que le fonds de réserve soit égal à un cinquième du capital social souscrit. La réserve légale a pour objet de compenser les pertes ou d'augmenter le capital social pour la part excédant 10 % de l'augmentation du capital social, ainsi que de la distribuer aux actionnaires en cas de liquidation. Au 30 juin 2024 et au 31 décembre 2023, la réserve légale n'est pas entièrement financée.

### 12.3) Prime d'émission

La loi sur les sociétés de capitaux autorise expressément l'utilisation du solde des primes d'émission pour l'augmentation de capital et n'établit aucune restriction spécifique quant à la disponibilité de ce solde.

### 12.4) Réserves volontaires

Il s'agit de réserves non affectées générées par la société mère en raison des bénéfices non distribués des années précédentes.

### 12.5) Distribution de dividendes

En 2023 et 2024, aucun dividende n'a été distribué à des sociétés hors du périmètre de consolidation.

### 12.6) Gestion du capital

L'objectif du groupe en termes de gestion du capital est de maintenir une structure financière optimale afin de réduire le coût du capital, tout en assurant la capacité de continuer à gérer ses opérations en mettant l'accent sur la croissance et la création de valeur. L'objectif du groupe n'est pas formalisé et aucun paramètre n'a été fixé par le conseil d'administration.

Les principales sources utilisées par le groupe pour financer sa croissance sont les suivantes :

- Flux de trésorerie générés par le groupe.
- Les liquidités disponibles à la fin de l'année.
- Existence d'un fonds de roulement positif.

La structure du capital est contrôlée par le biais du ratio d'endettement, calculé comme la dette financière nette sur les capitaux propres. Le groupe a des prêts et d'autres produits auprès d'institutions financières pour un montant de 9,4 millions d'euros.

### **12.7) Actions propres**

Le 23 décembre 2021, la Société mère du Groupe a acquis un total de 150 000 actions propres au prix de 3,80 €, pour un montant total de 570 000 euros. Le 22 janvier 2022, un nouvel achat de 25 000 actions supplémentaires a été effectué au même prix, pour un montant total de 95 000 euros, portant le montant total des actions propres au 30 juin 2024 et au 31 décembre 2023 à 665 000 euros, le montant restant à 2024.

### **NOTE 13. ÉCARTS DE CONVERSION**

L'évolution du solde de cette rubrique du 31 décembre 2023 au 30 juin 2024 a été la suivante :

	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
<b>Solde d'ouverture</b>	<b>26 555</b>	<b>379 699</b>	<b>379 699</b>
Variation nette pour la période	(398 476)	(353 144)	64 432
<b>Solde de clôture</b>	<b>(371 921)</b>	<b>26 555</b>	<b>444 131</b>

Les écarts de conversion sont générés par les sociétés domiciliées à l'étranger dont la monnaie fonctionnelle n'est pas l'euro. Plus précisément, ces monnaies sont principalement le peso argentin, le dollar américain, le peso colombien et le peso mexicain.

### **NOTE 14. TRANSACTIONS AVEC DES PAIEMENTS FONDÉS SUR DES INSTRUMENTS DE CAPITAUX PROPRES.**

#### **Plan d'options d'achat d'actions Digilant Inc**

Dans la société du groupe Digilant Inc., des options sur actions ont été attribuées à certains employés dans le cadre d'un plan d'options sur actions de 2014. Le plan a été créé pour inciter les employés clés à stimuler la croissance de l'entreprise. Le plan autorisait l'émission d'options pour acquérir jusqu'à 3 333 333 actions. La période d'acquisition des droits, le nombre d'options attribuées et le prix d'exercice ont été déterminés dans les accords conclus avec chaque

bénéficiaire. En juin 2023, la société a réglé le plan en récupérant les options des quelques bénéficiaires restants à une juste valeur convenue et acceptée par les bénéficiaires.

	Nombre d'actions	Prix d'exercice moyen pondéré	Durée de vie résiduelle moyenne pondérée	Juste valeur moyenne pondérée à la date d'attribution
En circulation au 31 décembre 2022				
Attribuées	106 408	1,14 €	2,50 €	0,66 €
Annulé ou expiré	106 408			

Le plan a été annulé à la fin de l'année, le 31 décembre 2023. En conséquence, la société a payé 262 euros pour régler les options acquises.

#### **NOTE 15. REVENUS DIFFÉRÉS**

##### Mamvo Perfomance, S.L. "True Target".

En 2014, le Centre pour le développement de la technologie industrielle (CDTI) a approuvé l'octroi d'une aide à la société Mamvo Perfomance, S.L. au titre de la collaboration au développement du projet de recherche et développement intitulé " Nouveau système de publicité numérique personnalisée utilisant des techniques d'apprentissage automatique et des algorithmes avancés de traitement des données ", pour un montant total de 563 148 euros, avec une tranche non remboursable de 99 379 euros et une autre tranche de 463 769 euros remboursable sous la forme d'un prêt à taux d'intérêt bonifié.

##### Mamvo Perfomance, S.L. "Datalake".

Le 27 novembre 2018, le Centre pour le développement de la technologie industrielle (CDTI) a approuvé l'octroi d'une aide à la société Mamvo Perfomance, S.L. pour la collaboration au développement du projet de recherche et développement intitulé " Dynamic evaluator and recommender for marketing campaigns ", pour un montant total de 445 176 euros, avec une tranche non remboursable de 133 553 euros et une autre tranche de 331 623 euros remboursable sous forme de prêt à un taux d'intérêt bonifié. Le 22 janvier 2022, 181 396 euros ont été reçus, ce qui correspondait au dernier versement à effectuer par le CDTI.

Au cours de l'exercice 2023, un montant de 17 432 euros enregistré dans le compte de résultat consolidé, correspondant à la tranche non remboursable de l'aide accordée à la société Mamvo Performance, S.L. en raison d'une partie des dépenses encourues, a été imputé aux résultats de l'exercice. Au cours de l'année 2024, il n'y a pas eu d'affectation au résultat.

##### Rebold Communication, S.L.U. "Lune".

Au cours de l'année 2020, le Centre pour le développement de la technologie industrielle (CDTI) a approuvé l'octroi d'une aide à la société Rebold Communication, S.L.U. au titre de la collaboration au développement du projet de recherche et développement appelé " Lune ", (basé sur un projet d'application de la technologie dans la mise en page des nouvelles pour faciliter un meilleur traitement de celles-ci) pour un montant total de 347 374 euros, en distinguant une tranche de 69 475 euros non remboursable et une autre tranche de 277 899 euros remboursable sous forme de prêt à un taux d'intérêt bonifié. Le premier versement reçu le 13/07/2020 était de 121.750 euros (35%), dont 24 350 euros ont été imputés en tant que subvention et 97 400 euros en tant que prêt. Les deuxième et troisième versements ont été reçus le 04/04/2022 pour un montant total de 225 624 euros (65%), dont 45 125 euros ont été imputés comme subvention et 180 499 euros comme prêt.

#### Rebold Communication, S.L.U. "Profiling Tool".

La filiale Rebold Comunicación, S.L.U. a obtenu un prêt à taux 0% du Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) en tant que collaboration au développement du projet de Recherche et Développement intitulé "Sistema de explotación del conocimiento mediante la combinación de múltiples puntos de contacto que las marcas tienen con los consumidores desde los distintos canales". Le montant total s'élève à 714 341 euros, composé d'une tranche de 142 868 euros non remboursable et d'une autre tranche de 571 473 euros remboursable sous forme de prêt à taux bonifié.

#### Rebold Communication, S.L.U. "Communautés vivantes".

Au cours de l'année 2016, le Centre pour le développement de la technologie industrielle (CDTI) a approuvé l'octroi d'une aide à la société Rebold Communication, S.L.U. au titre de la collaboration au développement du projet de Recherche et Développement intitulé " Living Communities ", (basé sur l'identification et l'analyse en temps réel des communautés et des influenceurs sur Internet et les médias traditionnels) pour un montant total de 298 970 euros, en distinguant une tranche de 52 760 euros non remboursable et une autre tranche de 246 210 euros remboursable sous forme de prêt à un taux d'intérêt bonifié.

#### Mamvo Performance S.L. Projet de plateforme Oliva

Au cours de l'année 2022, l'entreprise a soumis au Centre pour le développement des technologies industrielles (CDTI) une demande de subvention pour collaborer au développement de ce projet de recherche et développement. L'objectif du projet est de concevoir et de développer une architecture d'acquisition et d'enrichissement des données, permettant l'intégration des modules de valeur actuels disponibles dans MAMVO tout en développant d'autres nécessaires à la construction de la plateforme prototype avec l'extraction d'intelligence à partir des données. Cette solution permettra de répondre aux besoins du marché de manière rapide et flexible, de résoudre des problèmes qui nécessitent actuellement un travail artisanal, ainsi que d'aborder des questions qui ne sont pas encore résolues en raison de la complexité de l'extraction d'informations.

Le montant total de l'aide accordée est de 719 347 euros, ce qui correspond à 69,53% du budget du projet, avec une tranche de 158 256 euros non remboursable et une autre tranche de 561 091

euros remboursable sous forme de prêt à un taux d'intérêt de 3,337% p.a. Le premier paiement a été reçu le 28/06/2023 pour un montant total de 250 000 euros, dont 55 000 euros ont été imputés en tant que subvention et 195 000 euros en tant que prêt. Le premier paiement a été reçu le 28/06/2023 pour un montant total de 250 000 euros, dont 55 000 euros ont été imputés en tant que subvention et 195 000 euros en tant que prêt. Au cours de l'exercice 2024, un deuxième paiement a été reçu le 14/06/2024 pour un montant total de 210 633 euros, dont 46 339 euros comme subvention et 164 294 euros comme prêt.

### ISPD Network S.A. Projet Firefly

ISPD Network SA a développé une plateforme de données de diffusion pour un montant de 698 500 euros afin d'optimiser l'organisation et les structures des audiences et des médias sur une plateforme à 360 degrés. Les travaux de développement de la plateforme ont été réalisés au cours de l'année 2024 pour un coût incrémental de 482 420 euros.

### ISPD Network S.A. Projet d'outils pour l'avenir

Au cours de l'année 2023, les services de Tagsonomy S.L. (DIVE) ont été contractés pour le développement d'un produit numérique basé sur l'IA, le projet "Future Tools". Il s'agit d'un projet clé en main composé de quatre simulateurs qui permettront de mesurer l'impact de la proposition de valeur d'ISPD sur le P&L de ses clients actuels et futurs. Ce produit donnera un avantage concurrentiel clair aux dirigeants du groupe lors des actions commerciales. La dépense finale en 2023 pour ce projet est de 400 000 euros.

### B2 Marketplace Ecommerce Consulting Group. "Positionnement des logiciels

B2MarketPlace a créé un logiciel de concurrence intelligente auto-développé qui, grâce à des mécanismes d'intelligence artificielle basés sur des techniques d'apprentissage automatique, permet au système d'apprendre à créer des processus d'enchères et de positionnement d'articles plus efficaces. Pour ce faire, il synchronise automatiquement les données de la place de marché en question et une couche d'algorithmes qui interprète les informations et optimise l'investissement et les ressources du vendeur.

Ce projet a entraîné des dépenses de 562 946 euros en 2022, dont 403 256 euros ont été investis dans le personnel, 98 000 euros dans des collaborateurs externes, 61 668 euros dans les frais généraux et l'audit du projet.

Ce projet a été soumis à l'appel à propositions Red.es, et le projet a reçu une subvention de 179 900 euros en août 2022, dont 60 000 euros (120 000 euros en 2022) ont été imputés à l'exercice 2023, en fonction du degré d'avancement du projet.

## **NOTE 16. POSITION FISCALE**

Le détail des soldes avec les administrations publiques est le suivant :

	30/6/2024		31/12/2023		30/6/2023	
	A collecter	A payer	A collecter	A payer	A collecter	A payer
Taxe sur la valeur ajoutée	3 784 532	(2 908 639)	3 979 773	(6 214 792)	2 278 022	(1 796 049)
Remboursements d'impôts	384		53 990		43 526	
Actifs de différences temporaires déductibles (**)	4 189 462		4 430 982		6 051 215	
Crédit pour pertes à compenser pour l'année (**)	1 463 883		1 463 883			
Passifs d'impôts différés (**)		(78 563)		(81 964)		(32 466)
Retenues à la source de l'impôt sur le revenu des personnes physiques		(374 794)		(484 302)		(378 210)
Autres dettes envers les administrations publiques	4 418 459	(5 973)	4 143 023	(5 973)	2 618 237	(5 973)
Impôt sur le revenu des sociétés	77 091			(1 210 681)		(2 279)
Agences de sécurité sociale		(595 410)		(594 170)		(488 451)
	<b>13 933 811</b>	<b>(3 963 378)</b>	<b>14 071 651</b>	<b>(8 591 882)</b>	<b>10 991 000</b>	<b>(2 703 428)</b>

(\*\*) Montants enregistrés dans les actifs non courants dans l'état consolidé de la situation financière.

Depuis 2017, le groupe fait partie du groupe fiscal 265/10, dont la société mère est Inversiones et Servicios Publicitarios, S.L. ("ISP").

La charge d'impôt sur le revenu du groupe consolidé est obtenue en additionnant la charge d'impôt de chacune des sociétés. Le revenu imposable est calculé sur la base du bénéfice de l'exercice, corrigé des différences temporaires, des différences permanentes et des pertes fiscales des années précédentes.

L'impôt sur les sociétés est calculé en appliquant les taux d'imposition en vigueur dans chacun des pays où le groupe opère. Les principaux taux sont les suivants :

Taux d'imposition	30/06/2024	31/12/2023
Espagne	25,00%	25,00%
Italie (*)	27,90%	27,90%
France	25,00%	25,00%
Mexique	30,00%	30,00%
Colombie	31,00%	31,00%
Chili	10,00%/27,00%	10,00%/27,00%
ÉTATS-UNIS (**)	2,09%	2,09%
Argentine	25,00%	25,00%
Pérou	29,50%	29,50%

(\*) Moyenne des impôts dus en Italie

(\*\*) Il n'y a pas de taux unique. Il s'agit de sommes d'impôts fédéraux

La ventilation de la charge d'impôt sur le revenu des sociétés, en distinguant l'impôt courant et l'impôt différé, est la suivante :

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Impôts courants :	(153 067)	(844 372)	(243 889)
Impôts différés :		(12 770)	
<b>Total des charges fiscales :</b>	<b>(153 067)</b>	<b>(857 142)</b>	<b>(243 889)</b>

Conformément à la législation en vigueur, les pertes fiscales peuvent être compensées par des bénéfices imposables obtenus selon la législation de chaque pays.

Au 30 juin 2024, le groupe dispose des crédits d'impôts suivants à imputer sur les résultats futurs :

30/06/2024	Montant des crédits d'impôt			
<u>Entreprise</u>	<u>BINS</u>	<u>ADTD</u>	<u>Déductions IS</u>	<u>PDTI</u>
Réseau ISPD SLU	346 132	69 869	-	-
Mamvo Performance SLU	206 213	7 797	127 248	-
MMSM SLU	91 244	7 991	192 982	-
Rebold Marketing SLU	288 953	12 254	318 091	-
Rebold Communication SLU	470 620	373 039	714 194	-
B2Marketplace	-	7 197	4 411	-
Rebold Italia SRL	60 722	145 531	-	-
Rocket PPC	-	-	-	-
Digilant inc	-	-	-	-
Happyfication	-	-	-	-
Antevenio Mexique	-	842 368	-	(15 834)
Accès au Mexique	-	-	-	-
Digilant Pérou	-	309 160	-	-
DgInt SA de CV	-	764 509	-	-
Filipides Services	-	-	-	-
Services Digilant	-	-	-	-
Blue Digital	-	116 948	-	-
Médias bleus	-	31 423	-	(30 884)
Digilant Chili	-	10 018	-	(4 724)
Accès Colombie	-	134 430	-	(7 370)
Digilant Colombie	-	-	-	(19 750)
	<b>1 463 884</b>	<b>2 832 535</b>	<b>1 356 926</b>	<b>(78 563)</b>

2023	Montant des crédits d'impôt		
<u>Entreprise</u>	<u>BINS</u>	<u>DTD</u>	<u>Déductions IS</u>
Réseau ISPD SLU	346 132	69 869	-
Mamvo Performance SLU	206 213	7 797	127 248
MMSM SLU	91 244	7 991	191 568
Rebold Marketing SLU	288 953	12 254	318 091

Rebold Comunication SLU	470 620	373 039	714 194
B2Marketplace	-	7 197	4 411
Rebold Italia SRL	74 325	71 206	-
Rocket PPC	-	-	-
Digilant inc	-	151 109	-
Happyfication	-	-	-
Antevenio Mexique	-	865 227	-
Accès au Mexique	-	-	-
Digilant Pérou	-	311 990	-
Dglnt SA de CV	295 762	504 538	-
Filipides Services	-	-	-
Services Digilant	-	-	-
Blue Digital	54 405	67 886	-
Médias bleus	-	564	-
Digilant Chili	8 807	(3 271)	-
Accès Colombie	-	111 395	-
	<b>1 836 461</b>	<b>2 558 792</b>	<b>1 355 511</b>

Le délai de prescription des crédits d'impôt n'est pas limité dans le temps.

## Impôts différés

Les variations des actifs d'impôts différés au cours des années 2024 et 2023 ont été les suivantes :

	30/6/2023	Charge / crédit au revenu	31/12/2023	Charge / crédit au revenu	30/6/2024
Crédits d'impôt	2 977 341	(1 141 652)	1 835 689	996 848	2 832 537
Différences temporaires à l'actif	3 073 873	147 261	3 221 134	(1 864 209)	1 356 925
Droits pour les déductions	0	838 042	838 042	625 841	1 463 883
Différences temporaires passifs	(32 466)	(49 498)	(81 964)	3 401	(78 563)
<b>Total des actifs d'impôts différés</b>	<b>6 018 748</b>	<b>(205 847)</b>	<b>5 812 901</b>	<b>(238 120)</b>	<b>5 574 781</b>

Comme indiqué dans les principes comptables, le groupe ne comptabilise les actifs d'impôts différés dans l'état consolidé de la situation financière que s'ils sont recouvrables dans un délai raisonnable, compte tenu également des limites légales fixées pour leur application. Plus précisément, les exigences du cadre d'information financière applicable pour la comptabilisation d'un crédit d'impôt sont les suivantes :

-Il est probable que le groupe réalisera suffisamment de bénéfices imposables futurs pour pouvoir appliquer ces crédits d'impôt.

-La réalisation de bénéfices futurs imposables suffisants n' est pas considérée comme probable lorsque

- son recouvrement futur est attendu plus de dix ans après la date de clôture, quelle que soit la nature du crédit d'impôt.
- Il est peu probable que les conditions requises par les règles fiscales pour leur recouvrement soient remplies au moment où ils sont considérés comme recouvrables.

Afin de vérifier la recouvrabilité des pertes fiscales reportées, le groupe prépare un plan d'entreprise pour chacune des sociétés ayant des pertes fiscales reportées, sur lequel les ajustements nécessaires sont effectués pour déterminer les bénéfices imposables futurs sur lesquels les pertes fiscales reportées peuvent être imputées. En outre, le groupe prend en considération les limites de compensation des bases fiscales établies par les juridictions respectives. Le groupe évalue également l'existence de passifs d'impôts différés sur lesquels ces pertes fiscales pourront être imputées à l'avenir. En préparant les projections des plans d'affaires, le groupe prend en compte les circonstances financières et macroéconomiques appropriées à l'environnement opérationnel de l'entité. Des paramètres tels que la croissance attendue, l'utilisation de la capacité de production installée, les prix, etc. sont projetés sur la base de prévisions et de rapports d'experts indépendants, de données historiques et d'objectifs de la direction. Une estimation a été faite pour les crédits d'impôt de chaque juridiction séparément, et en ajustant les paramètres du calcul aux réglementations fiscales de chaque juridiction applicables à chacun d'entre eux.

Des actifs d'impôts différés ont été comptabilisés dans l'état consolidé de la situation financière car les administrateurs considèrent que, sur la base de la meilleure estimation des résultats futurs des sociétés du groupe, et compris certaines mesures de planification fiscale, il est probable que ces actifs seront récupérés.

## **Autres informations**

Selon la législation en vigueur, les impôts ne peuvent être considérés comme définitivement réglés que lorsque les déclarations déposées ont été contrôlées par les autorités fiscales ou que le délai de prescription de quatre ans s'est écoulé. Au 30 juin 2024, les sociétés espagnoles du groupe sont ouvertes à l'inspection pour les années 2019 et suivantes pour l'impôt sur les sociétés et pour les années 2020 et suivantes pour les autres impôts qui leur sont applicables. Les sociétés domiciliées à l'étranger sont ouvertes à l'inspection pour les années non prescrites, conformément à la législation fiscale en vigueur dans chaque pays. Les administrateurs considèrent que les impôts susmentionnés ont été dûment réglés et que, par conséquent, même en cas de divergences dans l'interprétation de la législation en vigueur concernant le traitement fiscal des transactions, les passifs qui en résulteraient, s'ils se matérialisaient, n'auraient pas d'effet significatif sur les états financiers consolidés ci-joints.

## NOTE 17. PRODUITS ET CHARGES

### a) Chiffre d'affaires net

La répartition du chiffre d'affaires net par activité est la suivante :

Par le client	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Publicité en ligne	60 931 159	124 538 303	51 297 563
Services technologiques	7 577 717	15 488 234	6 379 633
<b>Chiffre d'affaires net total</b>	<b>68 508 876</b>	<b>140 026 537</b>	<b>57 677 196</b>

### b) Marchés publics

Le montant total figurant sous cette rubrique correspond aux dépenses de fonctionnement.

### c) Dépenses de personnel

La ventilation de cette rubrique dans le compte de résultat consolidé ci-joint est la suivante:

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Salaires et traitements	(15 661 421)	(28 314 792)	(13 563 209)
Frais de restructuration	(599 705)	(1 024 041)	(586 100)
Sécurité sociale à la charge de l'entreprise	(2 459 973)	(4 513 652)	(2 146 834)
Autres dépenses sociales	(1 106 636)	(2 032 923)	(1 035 859)
<b>Total des frais de personnel</b>	<b>(19 827 735)</b>	<b>(35 885 408)</b>	<b>(17 332 002)</b>

### d) Services externes

La ventilation de cette rubrique dans le compte de résultat consolidé ci-joint est la suivante:

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Baux et redevances	(438 805)	(803 320)	(326 594)
Réparations et entretien	(42 545)	(29 689)	(17 313)
Services professionnels indépendants	(2 019 842)	(5 306 343)	(2 292 264)
Transport	(614 506)	(771 605)	(382 782)
Primes d'assurance	(57 327)	(186 655)	(61 140)
Services bancaires et similaires	(72 872)	(185 011)	(56 329)

Publicité et relations publiques	(487 040)	(807 805)	(380 158)
Fournitures	(93 922)	(264 090)	(121 500)
Autres services	(453 112)	(1 990 076)	(937 595)
	<b>(4 279 971)</b>	<b>(10 344 594)</b>	<b>(4 575 675)</b>

## e) Produits financiers

La ventilation de ce poste dans le compte de résultat consolidé est la suivante :

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Intérêts sur comptes et assimilés	36 684	64 682	34 000
Intérêts financiers du groupe	11 213	14 531	
	<b>47 897</b>	<b>79 213</b>	<b>34 000</b>

Au 30/06/2024 des intérêts de 36 684 euros et 64 682 euros ont été perçus au 31/12/2023. L'origine en 2024 correspond principalement à la société Dglnt SA de CV et Antevenio Mexico des investissements à court terme.

## f) Charges financières

La ventilation de ce poste dans le compte de résultat consolidé est la suivante :

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Dépenses pour dettes et assimilés	(337 256)	(840 078)	(391 144)
Charges financières du groupe	(230 455)	(390 280)	(177 462)
	<b>(567 711)</b>	<b>(1 230 358)</b>	<b>(568 606)</b>

## NOTE 18. PROVISIONS ET ÉVENTUALITÉS

L'évolution des provisions se présente comme suit :

	30/6/2023	Dotation	Application/réversion	31/12/2023	Dotation	Application/réversion	30/6/2024
Provisions pour autres passifs	264 231	45 547		309 778	186 984	(212 923)	283 839
	<b>264 231</b>	<b>45 547</b>		<b>309 778</b>	<b>186 984</b>	<b>(212 923)</b>	<b>283 839</b>

Ce poste comprend principalement des provisions pour les avantages sociaux de Digilant Inc. et Rebold Italia S.R.L. conformément à la législation du travail en vigueur aux États-Unis et en Italie, pour un montant de 283 841 euros (309 778 euros au 31 décembre 2023).

Au 31 décembre 2023, le groupe ISPD Network détient un montant total de garanties s'élevant à 393 748 euros (643 748 euros au 31 décembre 2023)

## **NOTE 19. INFORMATIONS SUR L'ENVIRONNEMENT**

Différentes initiatives visant à réduire la consommation de ressources naturelles sont mises en place depuis plusieurs années dans les bureaux du groupe : point de collecte sélective des déchets, fontaines à eau pour éliminer les bouteilles en plastique et vaisselle réutilisable. En 2020, le remplacement progressif des luminaires par des ampoules à économie d'énergie et des ampoules fluorescentes a également été mis en place.

En Espagne, nous avons un fournisseur d'électricité verte, une politique de voyage qui décourage les déplacements en avion pour les voyages d'affaires qui peuvent être effectués en moins de 3 heures en train et un parking à vélos au bureau de Barcelone.

Depuis le début de l'année 2024, le groupe a contracté l'outil DCycle, qui lui permet de gérer la durabilité environnementale. Sa fonctionnalité permet de mesurer, de réduire et de communiquer l'impact environnemental, en promouvant des stratégies avec une approche durable.

## **NOTE 20. ÉVÉNEMENTS POSTÉRIEURS À LA CLÔTURE**

Le 5 août 2024, le Groupe et les actionnaires vendeurs ont exercé leurs options d'achat et de vente inconditionnelles sur les actions de Rocket PPC pour les 49% restants du capital social de Rocket PPC. Les options décrites ci-dessus sont basées sur un prix variable en fonction de paramètres liés à la performance de la société en 2024, 2025 et 2026. Le prix de vente est soumis à la réalisation de certaines conditions de permanence par les vendeurs.

Le 11 juillet 2024, les administrateurs des sociétés Rocket PPC ont soumis le plan de fusion avec Rebold Italia aux autorités italiennes avec effet rétroactif au début de l'exercice 2024. Dans le même temps, le nom de la société a été changé en ISPD Italia, S.R.L.

Le 11 juillet 2024, la société commerciale ISPD Network, S.A. a constitué la société anonyme ISPD Iberia, S.L. avec un capital social de 3 000 euros divisé en 3 000 actions de 1 euro chacune. L'objet social de la société est la prestation de services de publicité, de communication et de marketing numérique, de gestion, d'administration, de comptabilité, de marketing, de travail, de fiscalité, de services aux entreprises et de toute autre activité complémentaire à celles susmentionnées.

Le 11 juillet 2024, la société commerciale ISPD Network, S.A. a constitué la société à responsabilité limitée B2Market Place Holding, S.L. au capital social de 3 000 euros divisé en un capital social de 3 000 actions de 1 euro chacune et une prime d'émission de 1 808 125 euros. L'objet social de la société est la prestation de services de consultation et de conseil en matière de transformation numérique, d'études de marché, la prestation de services de gestion et d'administration de titres représentant le capital d'entités résidentes et non résidentes sur le territoire espagnol, ainsi que toute autre activité complémentaire à celles susmentionnées.

Les administrateurs de la Société mère considèrent qu'il n'y a pas d'événements postérieurs significatifs autres que ceux décrits dans cette note à la date de préparation de ces états financiers intermédiaires.

## **NOTE 21. RÉMUNÉRATIONS, PARTICIPATIONS ET SOLDES AVEC LE CONSEIL D'ADMINISTRATION DE LA SOCIÉTÉ MÈRE**

### **21.1) Soldes et transactions avec les administrateurs et les cadres supérieurs**

Les montants accumulés par les membres du conseil d'administration ou de la direction générale, tous postes confondus, sont les suivants :

	Cadres supérieurs	
	30/06/2024	31/12/2023
Salaires et traitements	1 399 094	2 656 268
<b>Total</b>	<b>1 399 094</b>	<b>2 656 268</b>

Au 30 juin 2024 et au 31 décembre 2023, il n'y a pas d'engagements pour des compléments de pension, de garanties ou de sûretés accordées en faveur du Conseil d'administration, ni de crédits ou d'avances accordés à ce dernier.

\*Coût salarial accumulé au cours du premier semestre 2024

### **Autres informations concernant le conseil d'administration**

Les membres du conseil d'administration de la société et les personnes qui leur sont liées, visées à l'article 231 de la loi sur les sociétés de capitaux, ne se sont pas trouvés en situation de conflit d'intérêts, conformément aux dispositions de l'article 229.

## **NOTE 22. AUTRES INFORMATIONS**

Le nombre moyen de personnes employées par le groupe, par catégorie, est le suivant :

	30/6/2024				31/12/2023				30/6/2023		
	Les hommes	Les femmes	Autre	Total	Les hommes	Les femmes	Autre	Total	Les hommes	Les femmes	Total
Adresse	23,4	8,5		31,9	26,1	11,6		37,7	26,59	12,65	39,24
Administration	22,2	39,0		61,2	21,5	36,1	1	58,6	20,61	33,47	54,08
Commercial	36,6	82,7	0,8	120,1	31,2	71,6	1	103,8	27,28	65,57	92,85
Production	131,9	179,6		311,6		180,1		308,1	131,71	184,7	316,41
Marketing	2,0	9,0		11,0		8,8		10,8		8,57	10,57
Techniciens	28,2	7,0		35,2	28,5	6,5		35	29,66		36,66
	<b>244,4</b>	<b>325,7</b>	<b>0,8</b>	<b>570,9</b>	<b>237,3</b>	<b>314,7</b>	<b>2</b>	<b>554</b>	<b>237,9</b>	<b>312,0</b>	<b>549,8</b>

Le nombre de personnes employées par le Groupe à la fin des différentes périodes, par catégorie, est le suivant :

	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
Adresse			37,73
Administration			55,11
Commercial		109	94,24
Production	281	324	326,98
Marketing			
Techniciens			35,2
	<b>569</b>	<b>577</b>	<b>561</b>

Le nombre moyen de personnes employées au cours de l'année avec un handicap de trente-trois pour cent ou plus, par catégorie, est le suivant :

	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
Adresse	1	1	1
Administration	1	1	1
Commercial			
Production + techniciens	1	1	1

## Marketing

**3                      3                      3**

Le nombre de membres du conseil d'administration, de cadres supérieurs et de personnes employées à la fin des périodes, réparti par catégorie professionnelle, de la société mère est le suivant :

	30/6/2024			31/12/2023			31/12/2022		
	Les hommes	Les femmes	Total	Les hommes	Les femmes	Total	Les hommes	Les femmes	Total
Adresse	4	3	7	2	1	3	7	1	8
Administration	3	0	3	3	3	6	2	2	4
Commercial	0	0	0	2	0	2	1	0	1
Production	1	0	1	0	0	0	1	0	1
Marketing	0	0	0	0	0	0	1	0	1
Techniciens	1	0	1	0	0	0	0	0	0
	<b>9</b>	<b>3</b>	<b>12</b>	<b>7</b>	<b>4</b>	<b>11</b>	<b>12</b>	<b>3</b>	<b>15</b>

Le conseil d'administration de la société mère est composé de 5 hommes et d'une femme.

Aux fins des dispositions de la deuxième disposition additionnelle de la loi 31/2014 du 3 décembre modifiant la loi sur les sociétés de capitaux et conformément à la résolution du 29 février 2016 de l'Institut espagnol de comptabilité et d'audit, un détail du délai moyen de paiement aux fournisseurs, du ratio des transactions payées, du ratio des transactions en attente de paiement, du total des paiements effectués et du total des paiements en attente est inclus ci-dessous :

	A 30/06/2024	A 31/12/2023
	Jours	Jours
Délai moyen de paiement des fournisseurs	35,41	50,08
Ratio des transactions payées	37,7	41,82
Ratio des transactions en cours	47,73	56,65
	Montant (euros)	Montant (euros)
Montant des paiements effectués	9 045 776,89	12 920 126,38
Montant des paiements en suspens	3 129 121,63	2 566 970,25

	A 30/06/2024	A 31/12/2023
Volume des factures payées dans le délai légal	7 794 183,21	11 419 322,20
Nombre de factures payées dans le délai légal	4 369	8 337
Pourcentage du volume de factures payées dans le délai légal par rapport au volume total de factures payées (%)	91	92%
Pourcentage du nombre de factures payées dans le délai légal par rapport au nombre total de factures payées (%)	93	91%

Le délai légal de paiement de deux mois est respecté puisque nous validons les factures et que nous nous adaptons au jour de paiement de l'entreprise pour ce calcul du pourcentage et du volume des factures dans le délai légal sur le volume total des factures payées.

## **NOTE 23. INFORMATION SECTORIELLE**

La répartition des produits nets des activités ordinaires du groupe par catégorie d'activité et par marché géographique est la suivante :

Par activité	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Publicité en ligne	60 931 159	124 538 306	51 521 147
Services technologiques	7 577 717	15 488 234	6 156 049
<b>Chiffre d'affaires net total</b>	<b>68 508 876</b>	<b>140 026 540</b>	<b>57 677 196</b>

Les critères d'agrégation utilisés pour établir la segmentation présentée dans les tableaux précédents sont établis sur la base des types d'activités exercées par les entreprises du groupe :

- Publicité en ligne : il s'agit de la principale activité gérée par le groupe et qui couvre les activités publicitaires fournies aux clients de l'entreprise.
- Services technologiques : cette activité fait référence au service de notre plateforme d'envoi d'e-mails et de SMS, de notre plateforme de conseil en matière de médias, d'information des consommateurs et de commerce électronique.

Les indicateurs économiques qui ont été évalués pour déterminer les segments sont la capacité de chaque segment à générer de la valeur et les caractéristiques techniques que chaque segment possède en soi.

## **Répartition des ventes et du coût des ventes par territoire**

Notes explicatives sur les états financiers intermédiaires consolidés d'ISPD Network, S.A. et de ses filiales pour la période allant jusqu'au 30 juin 2024

Distribution/vente	Montant consolidé 30/06/2024	Montant consolidé 31/12/2023	Montant consolidé 30/06/2023
Espagne	10 276 331	16 245 303	6 921 264
Europe, Amérique latine et États-Unis	58 232 545	123 781 234	50 755 933
<b>Total des ventes de distribution</b>	<b>68 508 876</b>	<b>140 026 537</b>	<b>57 677 196</b>

Coût de la distribution des ventes	Montant consolidé 30/06/2024	Montant consolidé 31/12/2023	Montant consolidé 30/06/2023
Espagne	(9 536 262)	(10 904 867)	(4 281 321)
Europe, Amérique latine et États-Unis	(38 145 048)	(77 429 414)	(30 399 284)
<b>Coût total de la distribution des ventes</b>	<b>(47 681 309)</b>	<b>(88 334 281)</b>	<b>(34 680 604)</b>

**Compte de résultat consolidé par catégorie d'activité**

	30/06/2024			31/12/2023			30/06/2023		
	Publicité en ligne	Fourniture de services technologiques	Total	Publicité en ligne	Fourniture de services technologiques	Total	Publicité en ligne	Fourniture de services technologiques	Total
Chiffre d'affaires net	60 513 253	7 995 623	<b>68 508 876</b>	124 538 303	15 488 234	<b>140 026 537</b>	51 521 147	6 156 049	<b>140 026 537</b>
Autres produits d'exploitation	89 220	208 179	<b>297 399</b>	488 860	1 140 673	<b>1 629 533</b>	164 632	433 996	<b>1 629 533</b>
Marchés publics	(43 389 992)	(4 291 318)	<b>(47 681 309)</b>	(80 384 196)	(7 950 085)	<b>(88 334 281)</b>	(32 079 559)	(2 601 045)	<b>(88 334 281)</b>
Autres dépenses de fonctionnement	(3 659 823)	(749 602)	<b>(4 409 425)</b>	(9 027 269)	(1 848 959)	<b>(10 876 228)</b>	(4 022 356)	(913 050)	<b>(10 876 228)</b>
Amortissement	(686 790)	(121 198)	<b>(807 988)</b>	(1 268 849)	(223 915)	<b>(1 492 764)</b>	(672 724)	(128 138)	<b>(1 492 764)</b>
Frais de personnel	(16 853 575)	(2 974 160)	<b>(19 827 735)</b>	(30 502 597)	(5 382 811)	<b>(35 885 408)</b>	(14 558 882)	(2 773 120)	<b>(35 885 408)</b>
Autres résultats	241 041	0	<b>241 041</b>	218 540	0	<b>218 540</b>	52 800	0	<b>218 540</b>
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>(2 555 991)</b>	<b>(701 106)</b>	<b>(3 257 097)</b>	<b>4 148 106</b>	<b>1 137 822</b>	<b>5 285 928</b>	<b>405 059</b>	<b>174 691</b>	<b>5 285 928</b>
<b>Rapport financier</b>	<b>(525 688)</b>	0	<b>(525 688)</b>	<b>(986 809)</b>	0	<b>(986 809)</b>	<b>(407 982)</b>	<b>(101 995)</b>	<b>(986 809)</b>
<b>Bénéfice avant impôt</b>	<b>(3 081 679)</b>	<b>(701 106)</b>	<b>(3 782 785)</b>	<b>3 161 297</b>	<b>1 137 822</b>	<b>4 299 119</b>	<b>50 491</b>	<b>19 282</b>	<b>4 299 119</b>
Impôt sur le revenu des sociétés	(128 576)	(24 491)	<b>(153 067)</b>	(719 999)	(137 143)	<b>(857 142)</b>	(182 917)	(60 972)	<b>(857 142)</b>
Autres taxes	(32 743)	0	<b>(32 743)</b>	(574 793)	0	<b>(574 793)</b>	(453 279)	0	<b>(574 793)</b>
<b>Résultat de l'exercice</b>	<b>(3 257 713)</b>	<b>(740 312)</b>	<b>(3 998 024)</b>	<b>1 866 505</b>	<b>1 000 679</b>	<b>2 867 184</b>	<b>(585 705)</b>	<b>(41 690)</b>	<b>2 867 184</b>

	30/06/2024			31/12/2023		
	Publicité en ligne	Fourniture de services technologiques	Total	Publicité en ligne	Fourniture de services technologiques	Total
ACTIF	30/6/2024	30/6/2024	30/6/2024	31/12/2023	31/12/2023	31/12/2023
Immobilisations corporelles	1 199 113	179 177	1 378 290	1 449 055	216 525	1 665 581
Ecart de consolidation totale ou proportionnelle	9 356 687	1 398 126	10 754 813	9 356 687	1 398 126	10 754 813
Goodwill sur la consolidation par la méthode de la mise en équivalence				-	-	-
Goodwill	214 019	31 980	245 998	257 328	38 451	295 779
Immobilisations incorporelles	1 654 387	247 208	1 901 594	1 743 692	260 552	2 004 243
Immeubles de placement				-	-	-
Immobilisations en cours de construction	1 148 881	171 672	1 320 552	849 235	126 897	976 132
Actifs financiers non courants	(146 772)	(21 932)	(168 703)	160 894	24 042	184 936
Actifs financiers non courants groupe société				-	-	-
Participations comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence				-	-	-
Actifs d'impôts différés	4 918 410	734 934	5 653 345	5 128 533	766 332	5 894 865
Autres actifs non courants				-	-	-
<b>Actifs non courants</b>	<b>18 344 724</b>	<b>2 741 165</b>	<b>21 085 889</b>	<b>18 945 424</b>	<b>2 830 925</b>	<b>21 776 349</b>
Stocks				-	-	-
Créances commerciales et autres créances	28 831 087	4 308 094	33 139 180	40 523 702	6 055 266	46 578 968
Clients sociétés du groupe	218 817	32 696	251 513	197 152	29 459	226 611
Autres actifs financiers courants				-	-	-
Autres actifs courants	285 303	42 631	327 934	133 352	19 926	153 279
Autres actifs courants société du groupe	507 893	75 892	583 786	764 322	114 209	878 531
Personnel à rémunérer				-	-	-
Administrations publiques à incriminer	7 136 602	1 066 389	8 202 991	7 066 832	1 055 963	8 122 796

Notes explicatives sur les états financiers intermédiaires consolidés d'ISPD Network, S.A. et de ses filiales pour la période allant jusqu'au 30 juin 2024

Actifs d'impôts courants	334	50	384	46 972	7 019	53 990
Charges payées d'avance	476 826	71 250	548 075	315 837	47 194	363 031
Trésorerie et moyens liquides	5 528 791	826 141	6 354 932	10 197 187	1 523 718	11 720 904
<b>Actif circulant</b>	<b>42 985 652</b>	<b>6 423 144</b>	<b>49 408 796</b>	<b>59 245 356</b>	<b>8 852 754</b>	<b>68 098 110</b>
<b>Total des actifs</b>	<b>61 330 377</b>	<b>9 164 308</b>	<b>70 494 685</b>	<b>78 190 779</b>	<b>11 683 680</b>	<b>89 874 459</b>

*\*État des lieux segmenté sous la répartition des ventes par catégorie d'activité*

	30/06/2024			31/12/2023		
	Publicité en ligne	Fourniture de services technologiques	Total	Publicité en ligne	Fourniture de services technologiques	Total
<b>CAPITAUX PROPRES ET PASSIFS</b>	<b>30/06/2024</b>	<b>30/06/2024</b>	<b>30/06/2024</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2023</b>
Le capital social	712 616	106 483	819 099	712 616	106 483	819 099
Actions propres	(578 550)	(86 450)	(665 000)	(578 550)	(86 450)	(665 000)
Réserve légale	40 266	6 017	46 283	40 266	6 017	46 282
Réserves des sociétés consolidées par intégration globale	6 318 184	944 097	7 262 281	9 258 143	1 383 401	10 641 543
Résultats négatifs des années précédentes	-	-	-	(5 085 654)	(759 925)	(5 845 579)
Bénéfice de l'exercice attribuable à la société mère	(3 478 281)	(519 743)	(3 998 024)	2 481 937	370 864	2 852 801
Partenaires externes	(43 893)	(6 559)	(50 452)	(97 713)	(14 601)	(112 314)
Différences de conversion	(323 573)	(48 348)	(371 920)	23 103	3 452	26 555
<b>Capitaux propres attribuables à la société mère</b>	<b>2 690 663</b>	<b>402 056</b>	<b>3 092 719</b>	<b>6 851 861</b>	<b>1 023 841</b>	<b>7 875 703</b>
<b>Capitaux propres attribuables aux intérêts minoritaires</b>	<b>(43 893)</b>	<b>(6 559)</b>	<b>(50 452)</b>	<b>(97 713)</b>	<b>(14 601)</b>	<b>(112 314)</b>
<b>Valeur nette</b>	<b>2 646 769</b>	<b>395 497</b>	<b>3 042 267</b>	<b>6 754 148</b>	<b>1 009 241</b>	<b>7 763 389</b>
Emprunts bancaires à long terme	2 970 028	443 797	3 413 825	3 054 706	456 450	3 511 156

Notes explicatives sur les états financiers intermédiaires consolidés d'ISPD Network, S.A. et de ses filiales pour la période allant jusqu'au 30 juin 2024

Dettes à long terme envers les sociétés du groupe	6 722 361	1 004 491	7 726 852	6 722 361	1 004 491	7 726 852
Autres dettes à long terme	1 640 644	245 153	1 885 797	1 884 731	281 626	2 166 358
Fournisseurs d'immobilisations	4 051	605	4 657	8 103	1 211	9 314
Dispositions	246 942	36 899	283 841	269 507	40 271	309 778
Passifs d'impôts différés	68 350	10 213	78 563	71 309	10 655	81 964
<b>Passifs non courants</b>	<b>11 652 377</b>	<b>1 741 159</b>	<b>13 393 536</b>	<b>12 010 716</b>	<b>1 794 705</b>	<b>13 805 421</b>
Dettes envers les établissements de crédit à court terme	8 491 573	1 268 856	9 760 429	5 142 574	768 431	5 911 005
Autres dettes à court terme	2 191 097	327 406	2 518 502	2 594 231	387 644	2 981 875
Dettes à court terme envers les sociétés du groupe	962 457	143 816	1 106 273	908 211	135 710	1 043 921
Dettes commerciales et autres dettes	27 890 641	4 167 567	32 058 207	36 479 845	5 451 011	41 930 857
Fournisseurs Sociétés du groupe	1 606 679	240 079	1 846 758	2 273 710	339 750	2 613 460
Fournisseurs d'immobilisations	34 929	5 220	40 149	34 929	5 219	40 149
Personnel à rémunérer	1 563 325	233 600	1 796 925	2 628 913	392 826	3 021 739
Administrations publiques à payer	3 379 788	505 026	3 884 814	6 350 336	948 901	7 299 237
Passifs d'impôts courants	(67 069)	(10 022)	(77 091)	1 053 292	157 388	1 210 681
Revenu attendu	793 192	118 523	911 715	1 703 804	254 591	1 958 395
Autres passifs courants	184 616	27 586	212 202	256 068	38 263	294 331
<b>Passif à court terme</b>	<b>47 031 226</b>	<b>7 027 656</b>	<b>54 058 883</b>	<b>59 425 915</b>	<b>8 879 734</b>	<b>68 305 649</b>
<b>Total des capitaux propres et des passifs</b>	<b>61 330 372</b>	<b>9 164 313</b>	<b>70 494 685</b>	<b>78 190 779</b>	<b>11 683 680</b>	<b>89 874 459</b>

**NOTE 24. TRANSACTIONS ENTRE PARTIES LIEES**

Les transactions avec les parties liées en 2023 se font avec les entreprises suivantes.

<b>Entreprise/Groupe</b>	<b>Lien</b>
Groupe ISP Digital	Entreprise dominante
Groupe ISP	Entreprise associée
Tagsonomy S.L	Entreprise associée
Shape Communication, S.L	Entreprise associée

Les détails des soldes des parties liées au 30 juin 2024 et au 31 décembre 2023 sont les suivants :

<b>BINDING PARTY (30 juin 2024)</b>	<b>SOLDE DÉBITEUR</b>	<b>BALANCE DE CRÉDIT</b>
<b>Autres dettes</b>		
ISP pour l'impôt sur le revenu des sociétés		257 074
FAI		143.063
ISP Digital		561.137
TAGSONOMY S.L.	583 786	
Prêt à court terme de l'ISP		145 000
<b>Total des autres dettes</b>	<b>583 786</b>	<b>1 106 273</b>
<b>Soldes des activités commerciales (client/fournisseur)</b>		
ISP Digital	21 701	1 624 198
FAI	15 633	630 491
TAGSONOMY S.L.	210 845	(407 931)
Communication sur la forme	3 335	
<b>Total de l'activité commerciale</b>	<b>251.514</b>	<b>1 846 758</b>
<b>Soldes des prêts</b>		
ISP Digital		4 453 154
FAI		3 273 698
<b>Total des prêts</b>		<b>7 726 852</b>

<b>PARTIE LIÉE (31 décembre 2023)</b>	<b>SOLDE DÉBITEUR</b>	<b>BALANCE DE CRÉDIT</b>
<b>Autres dettes</b>		
ISP pour l'impôt sur le revenu des sociétés		307 074
FAI		99 728
ISP Digital		492 120
TAGSONOMY S.L.	878 531	
Prêt à court terme de l'ISP		145 000
<b>Total des autres dettes</b>	<b>878 531</b>	<b>1 043 921</b>
<b>Soldes des activités commerciales (clients/fournisseurs)</b>		
ISP Digital		1 551 039
FAI	14 036	581 613
TAGSONOMY S.L.	209 241	480 807
Communication sur la forme	3 335	
<b>Total de l'activité commerciale</b>	<b>226 612</b>	<b>2 613 460</b>
<b>Soldes des prêts</b>		
ISP Digital		4 453 154
FAI		3 273 698
<b>Total des prêts</b>		<b>7 726 852</b>
<b>BINDING PARTY (30 juin 2023)</b>		
<b>Autres dettes</b>		
ISP pour l'impôt sur le revenu des sociétés		257 074
FAI		70 191
ISP Digital		216 832
Prêt à court terme de l'ISP		145 000
<b>Total des autres dettes</b>	<b>-</b>	<b>689 097</b>
<b>Soldes des activités commerciales (clients/fournisseurs)</b>		
ISP Digital		1 712 412
FAI	8 712	484 183
TAGSONOMY S.L.	200 000	47 412
Communication sur la forme	3 335	
<b>Total de l'activité commerciale</b>	<b>212 047</b>	<b>2 244 007</b>
<b>Soldes des prêts</b>		
ISP Digital		4 453 154
FAI		3 273 698
<b>Total des prêts</b>		<b>7 726 852</b>

Détails des transactions entre parties liées en 2023 et 2024 :

Juin-24	TAGSONOMY S.L.(*)	PSI(*)	ISP DIGITAL(*)
Ventes de marchandises			
Prestation de services	45 805	1 320	21 613
Réception des services	(191 567)		
Produits financiers	11 213		
Charges financières		(97 290)	(133 165)
<b>Total</b>	<b>(134 548,76)</b>	<b>(95 970,00)</b>	<b>(111 552,00)</b>

2023	TAGSONOMY S.L.(*)	PSI(*)	ISP DIGITAL(*)
Ventes de marchandises			
Prestation de services	205 836	5 600	
Réception des services	(485 912)	(43 703)	
Produits financiers	14 531		
Charges financières		(162 254)	(228 025)
<b>Total</b>	<b>(265 545)</b>	<b>(200 357)</b>	<b>(228 025)</b>

Juin-23	TAGSONOMY S.L.(*)	PSI(*)	ISP DIGITAL(*)
Ventes de marchandises			
Prestation de services		1 200	
Réception des services	(66 541)		
Produits financiers			
Charges financières		(72 363)	(105 100)
<b>Total</b>	<b>(66 541)</b>	<b>(71 163)</b>	<b>(105 100)</b>

Les transactions ont été effectuées à des conditions équivalentes à celles des transactions avec des tiers.

## **NOTE 25. REGROUPEMENTS D'ENTREPRISES**

### **B2 MARKETPLACE ECOMMERCE GROUP S.L. :**

Le 7 octobre 2019, la Société mère a acquis 51 % des actions de B2MarketPlace, S.L. pour un prix de 254 240 euros, en payant ce montant intégralement à la contrepartie le 7 octobre 2019. Cette société est consolidée par intégration globale à partir de cette date.

Le 4 juillet 2021, Antevenio SA a acquis 10 % supplémentaires du capital social de la société B2MarketPlace, S.L. au prix de 153 224 euros, obtenant ainsi 61 % des actions de la société.

L'entreprise détenue B2MarketPlace, S.L., est domiciliée au 13C Apolonio Morales Street. L'activité principale de l'entreprise est l'optimisation et l'amélioration de la présence des marques, des fabricants et des distributeurs sur les plateformes numériques.

Le Groupe et les actionnaires vendeurs se sont octroyés des options d'achat et de vente inconditionnelles sur les 39 % restants du capital de la société, exerçables dans la même période et pour le même montant. Les options susmentionnées sont basées sur un prix variable en fonction de paramètres liés à la performance de la société en 2020, 2021 et 2022. Le prix de vente est soumis à la réalisation de certaines conditions de permanence par les vendeurs.

Sur la base des normes internationales d'information financière et de l'existence d'options croisées d'achat et de vente pour le même montant et la même période d'exercice, la transaction a été traitée comme une acquisition anticipée de la participation ne donnant pas le contrôle, en application des dispositions de l'*IAS 32 Instruments financiers : présentation* qui établit qu'une obligation contractuelle de remettre de la trésorerie à une autre entité est un passif financier.

Conformément à la norme IFRS 3 Regroupements d'entreprises, le Groupe peut, pendant la période d'un an à compter de la date d'acquisition, réévaluer ce passif financier, en ajustant rétrospectivement les montants provisoires comptabilisés à la date d'acquisition afin de refléter les nouvelles informations obtenues sur les faits et circonstances qui existaient à la date d'acquisition et qui, s'ils avaient été connus, auraient affecté l'évaluation des montants comptabilisés à cette date. Cette réévaluation a été achevée en 2020. Le montant que le Groupe a comptabilisé au 31 décembre 2022 en tant que passif financier était la meilleure estimation, à cette date, du montant que l'on s'attendait à payer. La juste valeur de ce passif financier est un montant total de 393 681 euros comptabilisé sous la rubrique "Autres passifs courants".

Le 30 juin 2023, une option d'achat des 39% restants du capital social de B2MarketPlace, S.L. a été exercée et une somme de 356 760 euros a été payée pour ce pourcentage, qui s'est matérialisé en juillet 2023. Suite à l'exercice de cette option sur le capital social de la société, ISPD Network détient 100% des actions de cette société.

Les détails de la contrepartie donnée, la juste valeur des actifs nets acquis et le goodwill à la date du regroupement d'entreprises sont les suivants :

	<b>Euros</b>
<b>Juste valeur de la contrepartie donnée</b>	
Liquidités versées à la date d'acquisition	254 240
Options de vente accordées aux actionnaires minoritaires	1 993 489
Contrepartie conditionnelle	27 817
<b>Contrepartie totale livrée au 31 décembre 2019</b>	<b>2 275 546</b>
<b>Actifs nets identifiables acquis</b>	
Investissements financiers à long terme	4 170
Immobilisations incorporelles	92
Immobilisations corporelles	4 479
Créances commerciales et autres créances	43 357
Argent liquide	-
Dettes envers les établissements de crédit	(69 173)
Autres dettes	-
Dettes commerciales et autres dettes	(36 473)
<b>Juste valeur des actifs nets identifiables acquis</b>	<b>(53 547)</b>
<b>Valeur brute du goodwill (Note 5)</b>	<b>2 329 094</b>
<b>Ajustement du goodwill (Note 5)</b>	<b>(517 986)</b>
<b>Valeur nette du goodwill (Note 5)</b>	<b>1 811 125</b>
Contrepartie payée en espèces	254 240
Trésorerie et équivalents de trésorerie achetés	
<b>Sortie nette de trésorerie lors de l'acquisition</b>	<b>254 240</b>

Le goodwill généré a été alloué à l'Unité Génératrice de Trésorerie correspondant à l'activité de la société acquise et est attribué à la main d'œuvre et aux synergies que l'activité de la société acquise peut offrir au Groupe ISPD Network, complétant avec une nouvelle ligne d'activité l'offre déjà existante dans le groupe, puisque la société acquise peut être utilisée pour étendre les différentes lignes d'activité du Groupe.

La société a considéré que la juste valeur des actifs identifiables acquis et des passifs repris correspondait aux valeurs comptables à la date d'acquisition. Comme le montre le tableau ci-dessus, la quasi-totalité des actifs et passifs acquis sont des actifs et passifs courants.

La répartition de la juste valeur des clients pour les services rendus à la date d'acquisition est la suivante :

<b>Euros</b>	<b>Montant brut du contrat</b>	<b>Correction de la dépréciation</b>	<b>Juste valeur</b>
Clients	43 053	-	43 053

A la fin de l'année 2022, le Groupe a procédé à un ajustement de son passif financier de 1 002 719 euros après avoir calculé le montant auquel l'option de vente détenue par les actionnaires minoritaires sera exercée.

### **HAPPYFICATION :**

Le 15 septembre 2021, la société mère a acquis la société technologique américaine Happyfication. Cette société, basée à New York, aide les spécialistes du marketing à mieux comprendre les décisions de leurs clients dans l'environnement de marché actuel, grâce à l'utilisation de l'intelligence des données et du marketing cognitif. Pour ce faire, Happyfication relie les canaux on et off d'une manière qui facilite la transparence opérationnelle grâce à une plateforme unique de connexion, d'activation et de mesure.

L'acquisition de Happyfication permettra également au groupe d'offrir aux marques de nouveaux moyens de planifier et d'exécuter des expériences en ligne et hors ligne pour établir un lien avec les clients.

Cet achat permettra aux entreprises du groupe de renforcer leur capacité d'analyse, de ciblage d'audience omnicanale et d'insights comportementaux. Grâce à son intégration dans les solutions du secteur du marketing, Happyfication peut offrir des avantages différentiels tels que :

- Planification et exécution des médias conçues pour un avenir sans cookies tiers.
- Ciblage avancé de l'audience qui va au-delà des données relatives à l'appareil pour inclure les données de recherche et les données contextuelles.
- Rapports interactifs permettant aux utilisateurs de consulter des rapports hebdomadaires sur l'efficacité des campagnes et les modèles d'attribution.

Conformément à IFRS 3 Regroupements d'entreprises, le Groupe peut, pendant la période d'un an à compter de la date d'acquisition, réévaluer ce passif financier, en ajustant rétrospectivement les montants provisoires comptabilisés à la date d'acquisition afin de refléter les nouvelles informations obtenues sur les faits et circonstances qui existaient à la date d'acquisition et qui, s'ils avaient été connus, auraient affecté l'évaluation des montants comptabilisés à cette date. Cette réévaluation a été achevée en 2022. Au 30 juin 2024, le montant figurant en passifs financiers au cours des exercices précédents a été extourné car il n'est pas considéré que les objectifs pouvant donner lieu à des décaissements supplémentaires à ceux déjà effectués seront atteints.

### **Actifs nets identifiables acquis**

<b>Juste valeur des actifs nets identifiables acquis</b>	<b>(198 159)</b>
	<b>Euros</b>
<b>Juste valeur de la contrepartie donnée</b>	
Contrepartie donnée (actions de la société mère)	1 559 748
<b>Contrepartie totale donnée à la date du regroupement d'entreprises</b>	<b>1 559 748</b>
<b>Goodwill</b>	<b>1 757 952</b>

**ROCKET PPC :**

Le 10 octobre 2023, Rebold Italia a enregistré l'acquisition de 51 % des actions avec droit de vote de Rocket PPC pour un prix de 840 245 euros, qui s'est matérialisé le 1er septembre 2023. En octobre 2023, elle a payé 450 000 euros, laissant 90 245 en attente d'échéance en avril 2024 et 300 000 en juin 2024. Cette société est consolidée par intégration globale à partir du 1er septembre 2023, date à laquelle elle en a pris le contrôle.

L'acquisition de la société italienne Rocket PPC, basée à Milan et spécialisée dans la publicité numérique et l'analyse web, renforce la présence de l'entreprise sur le marché italien, avec un large portefeuille de clients, une gamme de solutions efficaces et une équipe expérimentée. Cette opération consolide une équipe dans des domaines tels que la publicité dans les médias, l'édition, l'analyse web, le contenu et les marchés. Son expérience en matière de gestion des médias est très complémentaire de celle du groupe et lui permettra d'accélérer le développement des activités d'échange de médias numériques au niveau international.

Le Groupe et les actionnaires vendeurs se sont octroyés des options d'achat et de vente inconditionnelles sur les actions de la société pour les 49% restants du capital social de la société. Les options décrites ci-dessus sont basées sur un prix variable en fonction de paramètres liés à la performance de la société au cours des exercices 2024, 2025 et 2026. Le prix de vente est soumis à la réalisation de certaines conditions de permanence par les vendeurs.

Conformément à la norme IFRS 3 Regroupements d'entreprises, le Groupe peut, pendant la période d'un an à compter de la date d'acquisition, réévaluer ce passif financier en ajustant rétrospectivement les montants provisoires comptabilisés à la date d'acquisition afin de refléter les nouvelles informations obtenues sur les faits et circonstances qui existaient à la date d'acquisition et qui, s'ils avaient été connus, auraient affecté l'évaluation des montants comptabilisés à cette date. Le montant que le Groupe a comptabilisé au 30 juin 2024 en tant que passif financier est la meilleure estimation à cette date du montant que le Groupe s'attend à payer, et la juste valeur de ce passif financier s'élève à 1 870 913 euros, comptabilisé sous "Autres passifs non courants" (voir note 10).

Au cours du premier semestre 2024, des paiements de 377 000 euros ont été effectués suite à l'accord pour l'acquisition des 51% initiaux.

**Actifs nets identifiables acquis**

Immobilisations incorporelles	26 311
Immobilisations corporelles	4 777
Créances commerciales et autres créances	361 616
Argent liquide	197 324
Dettes commerciales et autres dettes	(446 974)

---

**Juste valeur des actifs nets identifiables acquis** **143 054**

---

**Euros**

---

**Juste valeur de la contrepartie donnée**

Contrepartie donnée (actions de la société mère)	2 702 382
--	-----------

---

**Contrepartie totale donnée à la date du regroupement d'entreprises** **2 702 382**

---

**Goodwill** **2 559 328**

---

**NOTE 26. ÉVALUATION DE LA JUSTE VALEUR**

Les actifs et passifs financiers évalués à la juste valeur dans l'état de la situation financière sont regroupés en trois niveaux d'une hiérarchie de la juste valeur. Les trois niveaux sont définis sur la base de l'observabilité des données d'évaluation significatives, comme indiqué ci-dessous :

- Niveau 1 : prix cotés (non ajustés) sur des marchés actifs pour des actifs ou des passifs identiques
- Niveau 2 : données autres que les prix cotés visés au niveau 1, qui sont observables pour l'actif ou le passif, directement ou indirectement.
- Niveau 3 : données non observables pour l'actif ou le passif.

Le tableau suivant présente les niveaux de la hiérarchie des actifs et passifs financiers évalués à la juste valeur sur une base récurrente :

<b>31 décembre 2023</b>	<b>Niveau 1</b>	<b>Niveau 2</b>	<b>Niveau 3</b>	<b>Total</b>
<b>Actifs financiers</b>				
Fonds de négociation	-	-	10 754 813	10 754 813
<b>Total des actifs financiers à la juste valeur</b>	-	-	10 754 813	10 754 813
<b>Passifs financiers</b>				
Contrepartie éventuelle (voir note 25)	-	-	2 036 585	2 036 585
<b>Total des passifs financiers à la juste valeur</b>	-	-	2 036 585	2 036 585

<b>31 décembre 2022</b>	<b>Niveau 1</b>	<b>Niveau 2</b>	<b>Niveau 3</b>	<b>Total</b>
<b>Actifs financiers</b>				
Goodwill	-	-	8 195 485	8 195 485
<b>Total des actifs financiers à la juste valeur</b>	-	-	8 195 485	8 195 485
<b>Passifs financiers</b>				
Contrepartie éventuelle (voir note 25)	-	-	633 820	633 820
<b>Total des passifs financiers à la juste valeur</b>	-	-	<b>633 820</b>	<b>633 820</b>

Il n'y a pas eu de transferts entre les niveaux au cours de l'exercice clos le 31 décembre 2023 et au 30 juin 2024.

### Évaluation de la juste valeur des instruments financiers

Le groupe procède à l'évaluation des éléments financiers à des fins d'information financière, et compris les justes valeurs de niveau 3. Les techniques d'évaluation sont sélectionnées en fonction des caractéristiques de chaque instrument, l'objectif global étant de maximiser l'utilisation des informations du marché.

Pour les instruments classés dans les niveaux 2 et 3, la technique d'évaluation de la valeur actuelle est utilisée. La juste valeur est estimée en pondérant la probabilité des sorties de trésorerie futures estimées, compte tenu de leur performance historique et attendue, et sur la base d'un facteur de croissance approprié pour une entité cotée similaire et d'un taux d'actualisation ajusté au risque, et en actualisant les flux sur la base des hypothèses et estimations indiquées dans les notes correspondantes des états financiers (voir informations détaillées dans la note 5).

Le groupe a effectué une analyse de sensibilité des hypothèses utilisées dans ces estimations et aucun impact significatif n'a été révélé.