

# ISPD

## ISPD Network, S.A.

Estados Financieros Intermedios consolidados a 30 de  
junio del 2024

**ISPD NETWORK S.A. Y  
SOCIEDADES DEPENDIENTES**

Estados Financieros Intermedios  
Consolidados a 30 de junio del 2024

**ISPD NETWORK, S.A. Y SOCIEDADES  
DEPENDIENTES**

Estados Financieros Intermedios Consolidados a 30 de junio  
de 2024

**ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS A 30 DE JUNIO DE 2024:**

Estado de Situación Financiera Consolidado a 30 de junio de 2024

Cuenta de Resultados Consolidada a 30 de junio de 2024

Estado del Resultado Global Consolidado a 30 de junio de 2024

Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado a 30 de junio de 2024

Estado de Flujos de Efectivo Consolidado a 30 de junio de 2024

Memoria Consolidada a 30 de junio de 2024

**ISPD NETWORK S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

**ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS A 30 DE JUNIO DE 2024**

**ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CONSOLIDADO**  
**CORRESPONDIENTE A 30 DE JUNIO DE 2024**  
 (Expresado en euros)

ACTIVO	Nota	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Inmovilizado material	6	1.378.291	1.665.581	2.154.642
Fondo de Comercio de consolidación intr.global o proporcional	5	10.754.813	10.754.813	8.195.485
Fondo de comercio		245.998	295.779	346.421
Inmovilizado intangible	7	1.901.593	2.004.243	1.594.363
Inmovilizado en curso		1.320.552	976.132	-
Activos financieros no corrientes	9	156.589	184.936	176.738
Activos por impuestos diferidos	16	5.653.345	5.894.865	6.051.215
<b>Activos no corrientes</b>		<b>21.411.181</b>	<b>21.776.349</b>	<b>18.518.862</b>
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	9	33.139.180	46.578.968	31.058.381
Clientes empresas del grupo	9 y 24	251.513	226.611	12.046
Otros activos corrientes	9	327.934	153.279	717.389
Otros activos corrientes empresa del grupo	9 y 24	583.786	878.531	200.000
Administraciones públicas a cobrar	16	8.202.991	8.122.796	4.896.259
Activo por impuesto corriente	16	384	53.990	43.526
Gastos anticipados		548.075	363.031	1.065.264
Efectivos y medios líquidos	9	6.354.932	11.720.904	5.932.573
<b>Activos corrientes</b>		<b>49.408.796</b>	<b>68.098.110</b>	<b>43.925.438</b>
<b>Total activo</b>		<b>70.819.977</b>	<b>89.874.459</b>	<b>62.444.301</b>

**ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CONSOLIDADO**  
**CORRESPONDIENTE A 30 DE JUNIO DE 2024**

(Expresado en euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Capital Social		819.099	819.099	819.099
Acciones propias		(665.000)	(665.000)	(665.000)
Reserva Legal		46.282	46.282	46.282
Reservas en sociedades por integración global		7.613.434	10.641.543	11.275.483
Resultados negativos de ejercicios anteriores		-	(5.845.579)	(5.845.579)
Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante		(3.888.252)	2.852.801	(555.062)
Socios externos		(186.086)	(112.314)	(757.700)
Diferencias de conversión	13	(371.920)	26.555	444.131
<b>Patrimonio atribuido a la dominante</b>	12	<b>3.553.643</b>	<b>7.875.703</b>	<b>5.519.354</b>
<b>Patrimonio atribuido a socios externos</b>		<b>(186.086)</b>	<b>(112.314)</b>	<b>(757.700)</b>
<b>Patrimonio neto</b>	13	<b>3.367.557</b>	<b>7.763.389</b>	<b>4.761.654</b>
Deudas con entidades de crédito largo plazo	10	3.413.825	3.511.156	4.566.765
Deudas con empresas del grupo largo plazo	10 y 24	7.726.852	7.726.852	7.726.852
Otras deudas a largo plazo	10	1.885.798	2.166.358	3.356.346
Proveedores de inmovilizado no corrientes	10	4.657	9.314	13.971
Provisiones	10 y 18	283.841	309.778	59.032
Pasivo por impuesto diferido	16	78.563	81.964	32.466
<b>Pasivos no corrientes</b>		<b>13.393.536</b>	<b>13.805.421</b>	<b>15.755.431</b>
Deudas con entidades de créditos corto plazo	10	9.760.429	5.911.005	5.501.292
Otras deudas a corto plazo	10	2.518.502	2.981.875	1.027.952
Deudas con empresas del grupo corto plazo	10 y 24	1.106.273	1.043.921	689.097
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	10	32.058.208	41.930.857	25.185.302
Proveedores empresas del grupo	10 y 24	1.846.758	2.613.460	2.244.007
Proveedores de inmovilizado	10	40.149	40.149	44.990
Personal a pagar	10	1.796.925	3.021.739	2.868.118
Administraciones públicas a pagar	16	3.884.814	7.299.237	2.668.683
Pasivo por impuesto corriente	16	(77.091)	1.210.681	2.279
Ingresos anticipados		911.715	1.958.395	1.573.051
Otros pasivos corrientes	2, 10 y 19	212.202	294.331	122.444
<b>Pasivos corrientes</b>		<b>54.058.883</b>	<b>68.305.649</b>	<b>41.927.215</b>
<b>Total patrimonio neto y pasivo</b>		<b>70.819.977</b>	<b>89.874.459</b>	<b>62.444.301</b>

**ISPD NETWORK,S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**  
**CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA**  
**CORRESPONDIENTE A 30 DE JUNIO DE 2024**

(Expresada en euros)

PÉRDIDAS Y GANACIAS	Nota	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
<b>Importe neto de la cifra de negocios</b>	17.a	68.508.876	140.026.537	57.677.196
<b>Otros ingresos</b>		297.399	352.000	419.960
<b>Trabajos realizados por la empresa en su activo</b>		301.706	994.534	-
<b>Imputación de subvenciones</b>		81.585	282.999	178.668
<b>TOTAL INGRESOS DE EXPLOTACIÓN</b>		<b>69.189.566</b>	<b>141.656.070</b>	<b>58.275.824</b>
<b>Aprovisionamientos</b>	17.b	(47.411.527)	(88.334.281)	(34.680.604)
<b>Gastos de personal</b>	17.c	(19.827.735)	(35.885.408)	(17.332.002)
Sueldos, salarios y asimilados		(16.261.126)	(29.338.834)	(14.149.309)
Cargas sociales		(3.566.609)	(6.546.575)	(3.182.693)
<b>Dotaciones para amortizaciones de inmovilizado</b>		<b>(807.988)</b>	<b>(1.492.764)</b>	<b>(800.862)</b>
Dotación inmovilizado material	6	(319.686)	(786.956)	(390.438)
Dotación inmovilizado intangible	7	(488.302)	(705.808)	(410.424)
<b>Otros gastos de explotación</b>		<b>(4.679.208)</b>	<b>(10.876.228)</b>	<b>(4.935.406)</b>
Servicios exteriores	17.d	(4.279.971)	(10.344.593)	(4.639.514)
Deterioros de valor de activos corrientes	17.g	(399.237)	(522.547)	(287.051)
Deterioro y resultados por enajenación de inmovilizado			(9.087)	(8.841)
<b>Otros resultados</b>		<b>241.041</b>	<b>218.540</b>	<b>52.800</b>
<b>Resultado por la pérdida de control de participaciones consolidadas</b>		<b>12.892</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>TOTAL GASTOS DE EXPLOTACIÓN</b>		<b>(72.472.525)</b>	<b>(136.370.141)</b>	<b>(57.696.074)</b>
<b>RESULTADO DE EXPLOTACIÓN</b>		<b>(3.282.959)</b>	<b>5.285.928</b>	<b>579.750</b>
Ingresos financieros terceros	17.e	36.684	64.682	34.000
Ingresos financieros grupo		11.213	14.531	-
Diferencias de cambio positivas		193.287	1.906.511	675.631
<b>TOTAL INGRESOS FINANCIEROS</b>		<b>241.184</b>	<b>1.985.723</b>	<b>709.631</b>
Gastos financieros terceros	17.f	(337.256)	(840.078)	(391.144)
Gastos financieros grupo		(230.455)	(390.280)	(177.462)
Diferencias de cambio negativas		(199.161)	(1.742.174)	(651.002)
<b>TOTAL GASTOS FINANCIEROS</b>		<b>(766.872)</b>	<b>(2.972.533)</b>	<b>(1.219.608)</b>
<b>RESULTADO FINANCIERO</b>		<b>(525.688)</b>	<b>(986.809)</b>	<b>(509.977)</b>
<b>RESULTADO DE LAS ACTIVIDADES CONTINUADAS</b>		<b>(3.808.647)</b>	<b>4.299.119</b>	<b>69.773</b>
<b>RESULTADO CONSOLIDADO ANTES DE IMPUESTOS</b>		<b>(3.808.647)</b>	<b>4.299.119</b>	<b>69.773</b>
Impuesto sobre Sociedades	16	(153.067)	(857.142)	(243.889)
Tributos y otros		(32.743)	(574.793)	(453.279)
<b>RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO</b>		<b>(3.994.457)</b>	<b>2.867.184</b>	<b>(627.395)</b>
Resultado atribuido a socios intereses minoritarios		(106.204)	14.383	(72.333)
<b>RESULTADO ATRIBUIDO A TENEDORES DE INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO NETO DE LA DOMINANTE</b>		<b>(3.888.252)</b>	<b>2.852.801</b>	<b>(555.062)</b>
Beneficio por acción:				
Básico		(0,26)	0,19	(0,04)
Diluido		(0,26)	0,19	(0,04)

**ISPD NETWORK, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**  
**ESTADO DEL RESULTADO GLOBAL CONSOLIDADO**  
**CORRESPONDIENTE A 30 DE JUNIO DE 2024**  
(Expresado en euros)

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
<b>RESULTADO DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS</b>	<b>(3.994.457)</b>	<b>2.852.801</b>	<b>(555.062)</b>
<b>Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto:</b>	-	-	-
Diferencias de Conversión	398.476	(353.144)	64.432
Intereses minoritarios	(106.204)	14.383	(72.333)
<b>TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO</b>	<b>292.271</b>	<b>(338.761)</b>	<b>(7.901)</b>
<b>Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias:</b>	-	-	-
<b>TOTAL TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS</b>	<b>(3.702.185)</b>	<b>2.514.040</b>	<b>(562.963)</b>
<b>Atribuibles a la Sociedad dominante</b>	<b>(3.888.252)</b>	<b>2.852.801</b>	<b>(555.062)</b>
<b>Atribuibles a intereses minoritarios</b>	<b>(106.204)</b>	<b>14.383</b>	<b>(72.333)</b>

**ISPD NETWORK, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**  
**ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO**  
**CORRESPONDIENTE A 30 DE JUNIO DE 2024**

(Expresado en euros)

	Capital suscrito	Prima de emisión	Reservas y resultado del ejercicio	(Acciones de la sociedad dominante)	Otros instrumentos de patrimonio neto	Diferencias de Conversión	Socios externos	Total
<b>Saldo a 01/01/2023</b>	<b>819.099</b>	<b>(0)</b>	<b>6.392.888</b>	<b>(665.000)</b>	-	<b>379.700</b>	<b>(685.367)</b>	<b>6.241.320</b>
<b>Ingresos y gastos reconocidos</b>	-	-	<b>2.852.801</b>	-	-	<b>(353.144)</b>	<b>14.383</b>	<b>2.514.040</b>
Otras operaciones	-	-	(979.076)	-	-	-	17.697	(961.379)
Ampliaciones de capital y otras distribuciones	-	-	(571.566)	-	-	-	-	(571.566)
Salida perimetro de consolidación	-	-	-	-	-	-	540.974	540.974
<b>Saldo a 31/12/2023</b>	<b>819.099</b>	<b>(0)</b>	<b>7.695.047</b>	<b>(665.000)</b>	-	<b>26.556</b>	<b>(112.314)</b>	<b>7.763.389</b>
<b>Ajustes por corrección de errores</b>	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Saldo a 31/12/2023</b>	<b>819.099</b>	<b>(0)</b>	<b>7.695.047</b>	<b>(665.000)</b>	-	<b>26.556</b>	<b>(112.314)</b>	<b>7.763.389</b>
<b>Ingresos y gastos reconocidos</b>	-	-	<b>(3.888.252)</b>	-	-	<b>(398.476)</b>	<b>(106.204)</b>	<b>(4.392.933)</b>
Otras operaciones	-	-	769	-	-	-	32.432	33.201
Salida perimetro de consolidación	-	-	(36.100)	-	-	-	-	(36.100)
<b>Saldo a 30/06/2024</b>	<b>819.099</b>	<b>(0)</b>	<b>3.771.464</b>	<b>(665.000)</b>	-	<b>(371.920)</b>	<b>(186.086)</b>	<b>3.367.557</b>

**ISPD NETWORK, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**  
**ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS**  
**CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 30 DE JUNIO DE 2024**  
(Expresados en euros)

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO	Nota de memoria	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
<b>FLUJOS DE TESORERÍA DE LAS ACTIVIDADES ORDINARIAS (A)</b>		<b>(6.868.642)</b>	<b>(2.743.493)</b>	<b>(13.903.974)</b>
<b>Ganancias antes de impuestos</b>		(3.808.647)	4.299.119	69.773
<b>Ajuste de las partidas que no implican movimientos de tesorería:</b>				
+ Amortizaciones	7 y 8	582.669	1.088.668	613.070
+/- Correcciones valorativas por deterioro	10.2	(343.173)	522.547	287.051
+/- Subvenciones traspasadas a resultados		23.170	(227.999)	(178.668)
- Ingresos financieros	18	(47.897)	(79.213)	(34.000)
+ Gastos financieros	18	567.711	1.230.358	568.606
+/- Diferencias de cambio	12	(5.874)		(24.629)
+/- Otros ingresos y gastos		(555.639)	(1.203.987)	(726.250)
<b>Ajuste de las variaciones en el capital circulante:</b>				
Variación de deudores		13.414.886	(11.660.584)	3.693.369
Variación de saldo de acreedores		(9.494.999)	4.253.497	(12.036.046)
Variación de otros activos corrientes		(3.542.966)	(560.894)	(4.774.802)
Variación de otros pasivos no corrientes		(33.994)	78.292	
Variación de otros pasivos corrientes		(2.062.967)	2.886.645	(660.278)
Otros activos no corrientes		269.868	(909.131)	
- Pago de impuesto sobre beneficios		(1.578.430)	(1.502.753)	(353.075)
Devoluciones de impuestos		37.000	193.085	186.510
Pagos de intereses (-)		(337.256)	(1.230.358)	(568.606)
Cobros de intereses (+)		47.897	79.213	34.000
<b>FLUJOS DE TESORERÍA DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN (B)</b>		<b>(907.015)</b>	<b>(2.550.887)</b>	<b>(180.866)</b>
Adquisición inmovilizado intangible	8	(527.156)	(1.441.564)	(6.947)
Adquisición inmovilizado material	7	(6.299)	(98.428)	(173.919)
Combinación de negocios		(377.000)	(1.010.895)	-
Bajas de Inmovilizado		3.440	-	-
<b>FLUJOS DE TESORERÍA DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN (C)</b>		<b>2.808.161</b>	<b>(1.596.394)</b>	<b>988.160</b>
Variación de deuda grupo		(200.000)	(1.238.890)	(374.890)
Variación deudas con otras entidades		3.008.161	(357.505)	1.363.050
<b>EFFECTO DE LAS VARIACIONES DE LOS TIPOS DE CAMBIO (D)</b>		<b>(398.476)</b>	<b>(353.144)</b>	<b>64.432</b>
<b>Variación neta de la tesorería y otros medios líquidos (E=A+B+C+D)</b>		<b>(5.365.972)</b>	<b>(7.243.918)</b>	<b>(13.032.248)</b>
<b>Tesorería y otros medios líquidos al principio del período (F)</b>		<b>11.720.904</b>	<b>18.964.822</b>	<b>18.964.822</b>
<b>Tesorería y otros medios líquidos al final del período (G=E+F)</b>		<b>6.354.932</b>	<b>11.720.904</b>	<b>5.932.573</b>

## Índice

NOTA 1.	SOCIEDADES DEL GRUPO, MULTIGRUPO Y ASOCIADAS .....	11
NOTA 2.	BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS .....	15
NOTA 3.	BENEFICIO POR ACCIÓN .....	19
NOTA 4.	PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES .....	20
NOTA 5.	FONDO DE COMERCIO DE CONSOLIDACION.....	38
NOTA 6.	INMOVILIZADO MATERIAL.....	40
NOTA 7.	INMOVILIZADO INTANGIBLE .....	43
NOTA 8.	ARRENDAMIENTOS .....	44
NOTA 9.	ACTIVOS FINANCIEROS A LARGO PLAZO Y A CORTO PLAZO.....	46
NOTA 10.	PASIVOS FINANCIEROS A LARGO PLAZO Y A CORTO PLAZO .....	48
NOTA 11.	INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS.....	51
NOTA 12.	FONDOS PROPIOS.....	56
NOTA 13.	DIFERENCIAS DE CONVERSIÓN .....	58
NOTA 14.	TRANSACCIONES CON PAGOS BASADOS EN INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO.....	59
NOTA 15.	INGRESOS DIFERIDOS.....	59
NOTA 16.	SITUACIÓN FISCAL.....	62
NOTA 17.	INGRESOS Y GASTOS .....	67
NOTA 18.	PROVISIONES Y CONTINGENCIAS .....	69
NOTA 19.	INFORMACIÓN SOBRE MEDIO AMBIENTE .....	69
NOTA 20.	HECHOS POSTERIORES AL CIERRE .....	70
NOTA 21.	REMUNERACIONES, PARTICIPACIONES Y SALDOS MANTENIDOS CON EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE LA SOCIEDAD DOMINANTE .....	71
NOTA 22.	OTRA INFORMACIÓN .....	71
NOTA 23.	INFORMACIÓN SEGMENTADA .....	73
NOTA 24.	OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS .....	79
NOTA 25.	COMBINACIONES DE NEGOCIO.....	82
NOTA 26.	MEDICIÓN DEL VALOR RAZONABLE .....	87

**ISPD NETWORK, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES****NOTAS EXPLICATIVAS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTE AL PERIODO A 30 DE JUNIO DE 2024****NOTA 1. SOCIEDADES DEL GRUPO, MULTIGRUPO Y ASOCIADAS****1.1) Sociedad dominante; información general y actividad.****a. Constitución y domicilio**

ISPD Network, S.A. (en adelante la Sociedad Dominante) y anteriormente denominada Antevenio, S.A. se constituyó el 20 de noviembre de 1997 con el nombre de “Interactive Network, S.L.” en España, transformándose en sociedad anónima y modificándose su denominación por I-Network Publicidad, S.A. con fecha 22 de enero de 2001. Previamente, con fecha 7 de abril de 2005, la Junta General de Accionistas acordó modificar la denominación social de la Sociedad Dominante a Antevenio S.A.

Su domicilio social se encuentra en la C/Apolonio Morales 13C, Madrid.

La Sociedad, cuyos principales accionistas se detallan en la nota 12, está controlada por ISP Digital, S.L.U., siendo ésta la dominante última del Grupo.

**b. Información general**

Los Estados Financieros Intermedios Consolidados del Grupo ISPD Network han sido preparados y formulados por el Consejo de Administración de la Sociedad dominante.

En los Estados Financieros Intermedios Consolidados se utiliza como moneda de presentación el euro sin decimales. Las cifras se presentan en euros salvo indicación en contrario.

**c. Actividad**

Su actividad consiste en la realización de aquellas actividades que, según las disposiciones vigentes en materia de publicidad, son propias de las agencias de publicidad general, pudiendo realizar todo género de actos, contratos y operaciones y, en general, adoptar todas las medidas que conduzcan directa o indirectamente o se estimen necesarias o convenientes para el cumplimiento del referido objeto social. Las actividades de su objeto social podrán ser desarrolladas total o parcialmente por la Sociedad dominante, bien directamente, bien indirectamente mediante su participación en otras sociedades, con objeto idéntico o análogo.

Las acciones de ISPD Network, S.A. figuran admitidas a cotización en el mercado alternativo bursátil francés Euronext Growth. El año en el que comenzó la cotización en dicho mercado fue el año 2007.

**d. Ejercicio Económico**

El ejercicio económico de la Sociedad Dominante comprende el período entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de cada año.

**1.2) Sociedades dependientes**

El detalle de las Sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación es el siguiente:

Sociedad	Porcentaje de participación 30/06/2024	Porcentaje de participación 31/12/2023
Mamvo Performance, S.L.U.	100%	100%
Marketing Manager Servicios de Marketing, S.L.U.	100%	100%
Rebold Italia S.R.L	100%	100%
Rebold Marketing, S.L	100%	100%
Antevenio France S.R.L. (*****)	0%	100%
Antevenio Argentina S.R.L. (*)	100%	100%
Antevenio México S.A de C.V	100%	100%
Antevenio Publicité, S.A.S.U.	100%	100%
Antevenio Media S.L.U.	100%	100%
B2Marketplace Ecommerce Consulting Group, S.L. (1)	100%	100%
Rebold Communication, S.L.U.(1)	100%	100%
Happyfication, Inc.(1)	100%	100%
Acceso Content in Context, S.A. de C.V.	100%	100%
Acceso Colombia, S.A.S	100%	100%
Digilant Colombia, S.A.S.	100%	100%
Digilant INC	100%	100%
Digilant Perú, S.A.C.	100%	100%
Dglnt S.A. de C.V.	100%	100%
Filipides S.A. de C.V.(**)	100%	100%
Digilant Services S.A de C.V. (**)	100%	100%
Blue Digital Servicios de Marketing, S.A.	65%	65%
Digilant Chile, S.p.a.(***)	100%	100%
Blue Media, S.p.A. (***)	100%	100%
Rebold Panama, S.A.	100%	100%
Rocket PPC SRL (****)	100%	100%

El porcentaje de participación coincide con el porcentaje de derechos de voto.

La participación en el capital de estas sociedades dependientes la ostenta la Sociedad dominante, excepto en:

(\*) Participación ostentada por Mamvo Performance, S.L.U. y Rebold Marketing, S.L.U. (anteriormente denominada Antevenio España, S.L.U.) (75% y 25% respectivamente).

(\*\*) Participación ostentada por Digilant SA de CV

(\*\*\*) Participaciones ostentadas por Blue Digital

(\*\*\*\*) El 10 de octubre de 2023, Rebold Italia adquirió la sociedad Rocket PPC. Esta sociedad pasó a integrarse mediante integración global dentro del perímetro de consolidación a partir del 1 de septiembre, fecha en la que asume el control de la compañía. (Ver nota 25)

(\*\*\*\*\*) El 30 de abril de 2024, Antevenio France, S.R.L. ha sido disuelta en su totalidad. Así mismo, la sociedad React2media ha salido del perímetro de consolidación con fecha 1 de enero de 2024; ambas operaciones han generado un beneficio a efectos consolidados de 12.892 euros, registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias dentro del epígrafe de “Resultado por la pérdida de control de participaciones consolidadas”.

La sociedad dependiente React2Media, L.L.C. fue disuelta en su totalidad en el año 2023 (Ver nota 25).

El 7 de noviembre de 2023, ISPD Network constituyó la sociedad Antevenio Media, cuyo objeto social es la prestación de servicios publicitarios y explotación publicitaria online y comercio electrónico a través de medios telemáticos.

(1) Ver Nota 25 de Combinaciones de Negocio.

Las Sociedades dependientes se han incluido en la consolidación aplicando el método de integración global, el cual ha venido determinado por el supuesto de poseer la mayoría de los derechos de voto. Asimismo, cierran sus cuentas anuales el 31 de diciembre de cada ejercicio.

No hay sociedades dependientes excluidas del proceso de consolidación.

Las principales características de las sociedades dependientes son las siguientes:

Sociedad	Año de constitución/toma de control	Domicilio social	Objeto social
Mamvo Performance, S.L.U.	1996	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Publicidad on line y marketing directo para la generación de contactos útiles.
Marketing Manager Servicios de Marketing, S.L.U	2005	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Asesoramiento a empresas relacionadas con comunicación comercial.
Rebold Italia S.R.L.	2004	Via Dei Piatti 11 CP 20123 Milano	Publicidad y Marketing en Internet
Rebold Marketing S.L.U.	2009	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Prestación de servicios publicitarios y explotación publicitaria online y comercio electrónico a través de medios telemáticos
Antevenio France, S.R.L.	2009	62B Rue des Peupliers 92100 Boulogne Billancourt, France.	Prestación de servicios publicitarios y promocionales en Internet, Estudio, difusión y prestación de servicios en el sector de la publicidad y del marketing en Internet.
Antevenio Argentina S.R.L.	2010	Esmeralda 1376 piso 2 Ciudad de Buenos Aires Argentina	Prestar servicios de intermediación comercial, marketing, servicios publicitarios.
Antevenio México, S.A. de CV	2007	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Sección CP 11540 Ciudad de México	Otros servicios de Publicidad
Antevenio Publicité, S.A.S.U.	2008	62B Rue des Peupliers 92100 Boulogne Billancourt, France.	Prestación de servicios publicitarios y promocionales en internet, estudio, difusión y prestación de servicios en el sector de la publicidad y del marketing en internet
B2Marketplace Ecommerce Consulting Group, S.L	2017	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Empresa especializada en la optimización y mejora de la presencia de las marcas, fabricantes y distribuidores en plataformas digitales
Rebold Communication, S.L.U.	1986	Rambla Catalunya, 123, Entlo. 08008 Barcelona	Prestación de servicios de acceso a Internet. Creación, gestión y desarrollo de portales en Internet
Happyfication Inc	2011	177 Huntington Ave Ste 1703 PMB 14953 Boston MA 02115	Empresa independiente de tecnología publicitaria que proporciona a sus socios y clientes herramientas y servicios para planificar, medir y distribuir medios digitales de forma más eficaz.
Acceso Content in Context S.A. de C.V.	2014	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Sección CP 11540 Ciudad de México	Prestación de servicios de acceso a Internet. Creación, gestión y desarrollo de portales en Internet
Acceso Colombia, S.A.S	2013	carrera 10 #97A-13 oficina 408 torre A Bogotá DC	Prestación de servicios de seguimiento y análisis de contenidos informativos en medios de comunicación
Digilant Colombia, S.A.S.	2013	carrera 10 #97A-13 oficina 408 torre A Bogotá DC	Evaluación y negociación de espacios publicitarios y compraventa, prestación de servicios de consultoría, marketing, comunicación y asesoramiento general
Digilant Inc	2009	177 Huntington Ave Ste 1703 PMB 14953 Boston MA 02115	Empresa independiente de tecnología publicitaria que proporciona a sus socios y clientes herramientas y servicios para planificar, comprar, medir y distribuir medios digitales de forma más eficaz.
DgInt, SA de CV	2010	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Sección CP 11540 Ciudad de México	Compraventa, permuta, comercialización y otras transacciones comerciales respecto de toda clase de espacios publicitarios

Sociedad	Año de constitución/toma de control	Domicilio social	Objeto social
Filipides, S.A. de C.V.	2008	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Sección CP 11540 Ciudad de México	Seleccionar y reclutar personal para la ocupación de cualquier puesto y proporcionar elementos personales a cualquier tercero
Digilant Services, S.A. de C.V.	2018	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Sección CP 11540 Ciudad de México	Prestación de servicios administrativos, Administración de personal, ntereso de consultoría, marketing, comunicación y asesoría en general.
Digilant Perú, S.A.C.	2017	Calle los forestales 573 – residencial Los ingenieros – distrito de la molina – provincia y departamento de Lima	Evaluación y negociación de espacios publicitarios y compraventa, prestación de servicios de consultoría, marketing comunicación y asesoramiento general
Blue Digital Servicios de Marketing, S.A.	2011	Av Apoquindo 5950 – piso 20- Las Condes – Región metropolitana Santiago de Chile	Publicidad, propaganda, marketing
Digilant Chile, S.p.a.	2017	General del Canto 50 – of 301 PROVIDENCIA / SANTIAGO	Evaluación y negociación de espacios publicitarios, prestación de servicios de consultoría, marketing comunicación y asesoramiento general
Rebold Panamá, S.A.	2020	OBARRIO, AVENIDA SAMUEL LEWIS Y CALLE 53, EDIFICIO OMEGA, 60 PISO, OFICINA NO. 6B-861 PANAMÁ,	Llevar a cabo negocios de cualquier naturaleza, dentro o fuera de la República de Panamá
Blue Media S.P.A	2015	Av Apoquindo 5950 – piso 20- Las Condes – región metropolitana Santiago de Chile	Publicidad, propaganda, marketing
Rocket PPC SRL	2023	Via Dei Piatti 11 CP 20123 Milano	Marketing digital y consultoría
Antevenio Media SLU	2023	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Prestación de servicios publicitarios y explotación publicitaria online y comercio electrónico a través de medios telemáticos

## **NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS**

### **a) Aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF)**

Los Estados Financieros Intermedios Consolidados han sido elaborados de forma consistente con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), según han sido adoptadas por la Unión Europea, de conformidad con el Reglamento (CE) nº 1606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo, teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables y de los criterios de valoración de aplicación obligatoria que tienen un efecto significativo. Los Estados Financieros Intermedios Consolidados se han realizado bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF-UE) desde el año 2006, siendo la fecha de entrada del Grupo al mercado alternativo bursátil francés Euronext Growth (ver nota 1) en el ejercicio 2007.

En la nota 4 se resumen los principios contables y criterios de valoración más significativos aplicados en la preparación de estos Estados Financieros Intermedios Consolidados elaboradas por los Administradores. La información contenida en estos Estados Financieros Intermedios Consolidados es responsabilidad de los Administradores de la Sociedad Dominante.

De acuerdo con lo establecido por las NIIF, los Estados Financieros Intermedios Consolidados incluyen los siguientes Estados Consolidados correspondientes al periodo de 6 meses terminado el 30 de junio de 2024:

- Estado de Situación Financiera Consolidado.
- Cuenta de Resultados Consolidada.
- Estado del Resultado Global Consolidado.
- Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado.
- Estado de Flujos de Efectivo Consolidado.
- Memoria Consolidada.

Durante los ejercicios 2023 y 2022 han entrado en vigor nuevas normas contables y/o modificaciones que, por tanto, han sido tenidas en cuenta en la elaboración de estos Estados Financieros Intermedios Consolidados y son las siguientes:

- 1) Normas e interpretaciones aprobadas por la Unión Europea, de aplicación por primera vez en las Cuentas Anuales Consolidadas del ejercicio 2023

Normas y enmiendas a normas		Fecha efectiva UE
NIC 7 y NIIF 7	Modificaciones a la NIC 7 Estado de flujos de efectivo y a la NIIF 7 Instrumentos financieros: Información a revelar: Acuerdos de financiación de proveedores  (emitida el 25 de mayo de 2023)	1 de enero de 2024
NIIF 16	Modificaciones a la NIIF 16 Arrendamientos: Pasivo por arrendamiento en una venta con arrendamiento posterior (emitida el 22 de septiembre de 2022)	1 de enero de 2024
NIC 1	Modificaciones a la NIC 1. Presentación de estados financieros: Clasificación de activos como corrientes o no corrientes y Clasificación de Pasivos como corrientes o no corrientes - Aplazamiento de la fecha de entrada en vigor y Pasivos no corriente con covenants (emitidas el 23 de enero de 2020, 15 de julio de 2020 y 31 de octubre de 2022, respectivamente)	1 de enero de 2024

- 2) Otras normas, modificaciones e interpretaciones emitidas por el IASB pendientes de aprobación por la Unión Europea:

Normas y enmiendas a normas	Fecha efectiva IASB	Fecha efectiva UE
-----------------------------	---------------------	-------------------

NIC 21	Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera: Falta de Intercambiabilidad (emitida el 15 de agosto de 2023)	1 de enero de 2025	1 de enero de 2025
IFRS 19	Información a revelar sobre filiales sin responsabilidad pública (emitida el 9 de mayo de 2024)	2027	
IFRS 18	Presentación e información a revelar en los estados financieros (publicada el 9 de abril de 2024)	2027	
NIIF 9 y NIIF 7	Modificaciones a la NIIF 9 y NIIF 7: «Modificaciones en la Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros»	2026	
NIIF 1	Modificaciones Anuales Volumen 11 Modificaciones a la NIIF 1 «Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera», NIIF 7 «Instrumentos Financieros: Información a Revelar», NIIF 9 «Instrumentos Financieros», NIIF 10 «Estados Financieros Consolidados» y NIC 7 «Estado de Flujos de Efectivo».	2026	

Ninguna de estas normas ha sido adoptada anticipadamente por parte del Grupo. Los Administradores han evaluado los potenciales impactos de la aplicación futura de estas normas y consideran que su entrada en vigor no tendrá un efecto significativo en los Estados Financieros Intermedios Consolidados

**b) Imagen fiel**

Los Estados Financieros Intermedios Consolidados adjuntos correspondientes al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2024 se han preparado a partir de los registros contables de las distintas sociedades que componen el Grupo, y se presentan de acuerdo con lo establecido en las NIIF-EU y en la legislación española aplicable en materia contable, de forma que muestren la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera, de los resultados, de los cambios en el patrimonio y de los flujos de efectivo del Grupo habidos durante el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2024.

Los Estados Financieros Intermedios Consolidados formulados por los Administradores de la Sociedad Dominante serán sometidos a aprobación por la Junta General de Accionistas de la Sociedad Dominante, estimándose que serán aprobados sin modificación alguna.

**c) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre**

En la elaboración de los Estados Financieros Intermedios Consolidados adjuntos de conformidad con NIIF-EU, se han utilizado estimaciones e hipótesis realizadas por los Administradores de la Sociedad Dominante para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellas. Aquellas con impacto más significativo en los Estados

Financieros Intermedios Consolidados son tratadas en las diferentes secciones de este documento:

- La vida útil de los activos materiales e intangibles (notas 4f y 4g). La determinación de las vidas útiles requiere estimaciones respecto a la evolución tecnológica esperada y los usos alternativos de los activos. Las hipótesis respecto al marco tecnológico y su desarrollo futuro implican un grado significativo de juicio, en la medida en que el momento y la naturaleza de los futuros cambios tecnológicos son difíciles de prever.
- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de los fondos de comercio (notas 4h y 4i). La determinación de la necesidad de registrar una pérdida por deterioro implica la realización de estimaciones que incluyen, entre otras, el análisis de las causas del posible deterioro de valor, así como el momento y el importe esperado del mismo. Se llevan a cabo comprobaciones anuales del deterioro del valor en las unidades generadoras de efectivo relevantes, que se basan en flujos de efectivo futuros ajustados al riesgo y descontados a los tipos de interés apropiados. Las hipótesis clave empleadas se especifican en la nota 5. Las hipótesis relativas a flujos de efectivo futuros ajustados al riesgo y tipos de descuento se basan en las previsiones de negocio y, por tanto, son inherentemente subjetivas. Los sucesos futuros podrían provocar un cambio en las estimaciones realizadas por la Dirección, con el consiguiente efecto adverso sobre los futuros resultados del Grupo. En la medida que se ha considerado significativo, se ha revelado un análisis de sensibilidad para el efecto de los cambios en dichas hipótesis y el efecto sobre el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo (UGE).
- El valor razonable de determinados instrumentos financieros y su posible deterioro (nota 4k y 4w).
- El cálculo de provisiones, así como la probabilidad de ocurrencia y el importe de los pasivos indeterminados o contingentes (nota 4°).
- Las previsiones de ganancias fiscales futuras que hacen probable la recuperación de activos por impuesto diferido (nota 4m). El Grupo evalúa la recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos basándose en estimaciones de resultados futuros del grupo fiscal. Dicha recuperabilidad depende en última instancia de la capacidad del grupo fiscal para generar beneficios imponibles a lo largo del periodo en que son deducibles los activos por impuestos diferidos. Los sucesos futuros podrían provocar un cambio en las estimaciones realizadas por la Dirección, con el consiguiente efecto adverso sobre los futuros beneficios imponibles del Grupo. En el análisis se toma en consideración el calendario previsto de reversión de pasivos por impuestos diferidos.
- La determinación del valor razonable a la fecha de adquisición de activos, pasivos y pasivos contingentes, adquiridos en combinaciones de negocios (nota 4u).
- La medición de la estimación para pérdidas crediticias esperadas por deudores comerciales y activos del contrato: supuestos claves para determinar la tasa de pérdida promedio ponderada.

- La determinación del tipo de interés incremental para aplicar el modelo de cálculo de arrendamientos.

Estas estimaciones se han realizado sobre la base de la mejor información disponible hasta la fecha de elaboración de estos Estados Financieros Intermedios Consolidados, a la experiencia histórica y a otros factores variados que se consideren relevantes en ese momento. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de dichas estimaciones. Cualquier acontecimiento futuro no conocido a la fecha de elaboración de estas estimaciones, podría dar lugar a modificaciones (al alza o a la baja), lo que se realizaría, en su caso, de forma prospectiva.

El Grupo ha llegado a la conclusión de que no existen incertidumbres importantes que puedan poner en duda su capacidad para seguir siendo una empresa en funcionamiento.

#### **d) Clasificación de las partidas corrientes y no corrientes**

Para la clasificación de las partidas corrientes se ha considerado el plazo máximo de un año a partir de la fecha de las presentes Cuentas Anuales Consolidadas.

#### **e) Corrección de errores**

No se han producido correcciones de errores durante el periodo de seis meses terminado el 30 de junio 2024

#### **f) Comparación de la información**

Los presentes Estados Financieros Intermedios correspondientes al periodo de seis meses terminado a 30 de junio de 2024 muestran de forma comparativa las cifras del periodo de seis meses terminado el 30 de junio, y las cifras del ejercicio 2023 que formaban parte de las Cuentas Anuales Consolidadas aprobadas por la Junta General de Accionistas de la Sociedad Dominante de fecha 27 de junio de 2024, las cuales también fueron elaboradas de acuerdo con lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea. Por lo tanto, las partidas de los diferentes periodos son comparables y homogéneas, excepto las cifras del ejercicio anual finalizado a 31 de diciembre de 2023 que no son comparativas al incluir un periodo de doce meses.

#### **g) Mención sobre el Estado de Información No Financiera (EINF)**

El Grupo ISPD Network, S.A y Sociedades dependientes, de acuerdo con lo contemplado en los artículos 262.5 de la LSC y 49.6 del Código de Comercio, se acoge a la exención de presentar el Estado de Información No Financiera, por estar incluida la información relativa a dicho Grupo en el Estado de Información No Financiera de Inversiones y Servicios Publicitarios, S.L y Sociedades dependientes, el cual forma parte del informe de gestión.

### **NOTA 3. BENEFICIO POR ACCIÓN**

#### **Beneficio básico por acción**

El beneficio básico por acción se determina dividiendo el resultado consolidado del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante entre el número medio ponderado de las acciones en circulación durante el ejercicio, excluido el número medio de las acciones propias mantenidas a lo largo del mismo.

El cálculo del beneficio/pérdida por acción se muestra a continuación:

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Resultado neto del ejercicio	(3.888.252)	2.852.801	(555.062)
Nº medio ponderado de acciones en circulación	14.716.262	14.716.262	14.716.262
<b>Beneficio/Pérdida básico por nº medio ponderado de acciones</b>	<b>(0,26)</b>	<b>0,19</b>	<b>(0,04)</b>

No hay diferencias entre las acciones básicas y las acciones diluidas.

### **Beneficio diluido por acción**

El beneficio diluido por acción se determina de forma similar al beneficio/pérdida básico por acción, pero el número medio ponderado de acciones en circulación se incrementa con las opciones sobre acciones, warrants y deuda convertible.

Durante los períodos presentados, el Grupo no ha realizado operación alguna que provoque dilución, por lo que el beneficio/pérdida básica por acción coincide con el beneficio/pérdida diluido por acción.

### **Distribución de dividendos:**

Durante los ejercicios 2023 y 2024 no se han repartido dividendos a sociedades que se encuentren fuera del perímetro de consolidación.

## **NOTA 4. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES**

Las principales normas de valoración utilizadas por el Grupo en la elaboración de los Estados Financieros Intermedios Consolidados para el periodo terminado el 30 de junio de 2024 han sido las siguientes:

### **a) Procedimientos de consolidación**

Los Estados Financieros Intermedios Consolidados incluyen a la Sociedad Dominante y a todas las sociedades dependientes. Las sociedades dependientes son aquellas entidades sobre las que la Sociedad Dominante o una de sus sociedades dependientes tienen control. El control se determina a través de:

- Poder sobre la participada,

- Exposición a, o existencia de derechos sobre, retornos variables que son el resultado de su relación con la empresa participada, y
- La posibilidad de usar su poder sobre la empresa participada para modificar la cantidad de dichos retornos.

Las sociedades dependientes se consolidan incluso cuando se hayan adquirido con el propósito de disponer de ellas.

Los saldos, transacciones y ganancias y pérdidas realizadas entre las compañías del grupo que forman parte de las operaciones continuadas se eliminan durante el proceso de consolidación. Las transacciones entre operaciones continuadas e interrumpidas que se espera que continúen después de la venta, no se eliminan de las operaciones continuadas con el fin de presentar las operaciones continuadas de manera consistente con las operaciones comerciales que estas realizan.

Las empresas asociadas, que son aquellas sociedades sobre las cuales el Grupo ejerce influencia significativa, pero sobre las cuales no ejerce el control, y las entidades controladas conjuntamente (“joint-ventures”), por el que las empresas tienen derecho a los activos netos del acuerdo contractual, han sido consolidadas aplicando el método de la participación, excepto cuando dichas inversiones cumplen los requisitos para ser clasificadas como mantenidas para la venta. Los beneficios o pérdidas derivadas de transacciones entre empresas del Grupo y asociadas o entidades controladas conjuntamente han sido eliminados de acuerdo al porcentaje de participación del Grupo en dichas sociedades. Si la participación del Grupo en las pérdidas de una entidad contabilizada mediante el método de la participación es superior a su inversión en la entidad, el Grupo reconoce una provisión por su parte en las pérdidas ocurridas en exceso de dicha inversión. La inversión en una sociedad contabilizada por el método de la participación es el valor en libros de la inversión en el patrimonio, junto con otros intereses no corrientes que, en sustancia formen parte de la inversión neta en dicha sociedad.

Los estados financieros de las sociedades dependientes, asociadas y entidades controladas conjuntamente se refieren al ejercicio económico terminado en la misma fecha que los estados financieros individuales de la Sociedad dominante, y han sido preparados aplicando políticas contables (NIIF-UE) homogéneas.

### **Pérdida de control (NIIF 10)**

Una sociedad dominante puede perder el control de una dependiente en dos o más acuerdos (transacciones). Sin embargo, algunas veces las circunstancias indican que los acuerdos múltiples deben contabilizarse como una transacción única. Para determinar si se han de contabilizar los acuerdos como una única transacción, una dominante considerará todos los términos y condiciones de los acuerdos y sus efectos económicos. La presencia de uno o varios de los factores siguientes indica que una dominante debería contabilizar los acuerdos múltiples como una única transacción:

- (a) Son alcanzados en el mismo momento o uno en función del otro.
- (b) Forman parte de una transacción única destinada a lograr un efecto comercial global.
- (c) La materialización de un acuerdo depende de que ocurra al menos uno de los otros acuerdos.
- (d) Un acuerdo considerado de forma independiente no está económicamente justificado, pero sí lo está cuando se le considera conjuntamente con otros.

Si una dominante pierde el control de una dependiente:

- a) Deberá dar de baja en cuentas:
  - Los activos (incluyendo el fondo de comercio) y pasivos de la dependiente por su importe en libros en la fecha en que se pierda el control.
  - El importe en libros de todas las participaciones no dominantes en la antigua dependiente en la fecha en que se pierda el control (incluyendo todos los componentes de otro resultado global atribuible a ellas).
- b) Reconocerá:
  - El valor razonable de la contraprestación recibida, si la hubiera, por la transacción, suceso o circunstancias que dieran lugar a la pérdida de control.
  - Si la transacción, el suceso o las circunstancias que dieron lugar a la pérdida de control conllevan una distribución de acciones de la dependiente a los propietarios en su condición de tales, dicha distribución; y
  - Reconocerá la inversión retenida en la entidad que anteriormente fue dependiente por su valor razonable en la fecha en que se pierda el control.
- c) Reclasificará a resultados, o transferirá directamente a reservas por ganancias acumuladas si así lo exigen otras NIIF, los importes reconocidos en otro resultado global en relación con la dependiente.

Reconocerá toda diferencia resultante como ganancia o pérdida en el resultado atribuible a la dominante.

Si una dominante pierde el control de una dependiente, la primera contabilizará todos los importes reconocidos en otro resultado global en relación con esa dependiente sobre la misma base que se hubiera requerido si la dominante hubiera enajenado o dispuesto por otra vía los activos o pasivos relacionados. Por ello, cuando se pierda el control de una dependiente, si una ganancia o pérdida anteriormente reconocida en otro resultado global se hubiera reclasificado a resultados en el momento de la enajenación o disposición por otra vía de los activos o pasivos relacionados, la dominante reclasificará la ganancia o pérdida de patrimonio neto a resultados (como un ajuste por reclasificación). Si una reserva de revalorización anteriormente reconocida en otro resultado global se hubiera transferido directamente a reservas por ganancias acumuladas por la enajenación o disposición por otra vía del activo, la dominante transferirá la reserva de revalorización directamente a reservas por ganancias acumuladas cuando se pierda el control de la dependiente.

**b) Homogeneización de partidas**

Las diferentes partidas de las cuentas anuales individuales de cada una de las sociedades del grupo han sido objeto de la correspondiente homogeneización valorativa, adaptando los criterios aplicados a los utilizados por la Sociedad Dominante para sus propias Cuentas Anuales, siempre y cuando supongan un efecto significativo.

Para las sociedades dependientes integradas en las cuentas anuales del Grupo ISPD Network, no se ha requerido homogeneización temporal, ya que todas las sociedades tienen como fecha de cierre para la elaboración de sus Cuentas Anuales o Estados Financieros, el 31 de diciembre de cada ejercicio.

**c) Diferencia de primera consolidación**

La diferencia de primera consolidación ha sido calculada como diferencia entre el valor contable de la participación en el capital de las sociedades dependientes y el valor de la parte proporcional de los fondos propios consolidados de éstas en la fecha de primera consolidación.

En el caso de la diferencia positiva de consolidación, correspondiente al exceso entre el coste de la inversión y el valor teórico contable atribuible de la sociedad participada en la fecha de su incorporación al Grupo, se imputa directamente y en la medida de lo posible a los elementos patrimoniales de la sociedad dependiente, sin superar el valor de mercado de los mismos. En caso de no ser asignable a elementos patrimoniales se considera fondo de comercio de consolidación, procediéndose anualmente a la realización del correspondiente test de deterioro (ver nota 4i).

La diferencia negativa de consolidación se registra en la Cuenta de Resultados Consolidada, y corresponde a la diferencia negativa entre el valor contable de la participación directa de la sociedad dominante en el capital de la sociedad dependiente y el valor de la parte proporcional de los fondos propios de ésta, atribuible a dicha participación en la fecha de la primera consolidación.

**d) Diferencias de conversión**

Las partidas del Estado de Situación Financiera Consolidado y de la Cuenta de Resultados Consolidada de las sociedades incluidas en la consolidación cuya moneda funcional es distinta del euro, han sido convertidas a euros aplicando los siguientes criterios:

- Los activos, pasivos, ingresos y gastos (excepto fondos propios) al tipo de cambio de cierre de cada ejercicio.
- Las partidas de la Cuenta de Resultados Consolidada al tipo de cambio medio del ejercicio.
- Los fondos propios al tipo de cambio histórico.

Las diferencias resultantes de la aplicación de tipos de cambio distintos, siguiendo los anteriores criterios, se muestran en el epígrafe “Diferencias de conversión” del Estado de Situación Consolidado.

Economías hiperinflacionarias:

En base a lo establecido por la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) n° 21, los resultados y situación financiera de una entidad, cuya moneda funcional sea la correspondiente a una economía hiperinflacionaria, se convertirán a una moneda de presentación diferente utilizando los siguientes procedimientos:

- (a) todos los importes (es decir, activos, pasivos, partidas del patrimonio neto, gastos e ingresos, incluyendo también las cifras comparativas correspondientes) se convertirán al tipo de cambio de cierre correspondiente a la fecha del Estado de Situación Consolidado más reciente, excepto cuando los importes sean convertidos a la moneda de una economía no hiperinflacionaria, en cuyo caso, las cifras comparativas serán las que fueron presentadas como importes corrientes del año en cuestión, dentro de los estados financieros del ejercicio precedente (es decir, estos importes no se ajustarán por las variaciones posteriores que se hayan producido en el nivel de precios o en los tipos de cambio).

Cuando la moneda funcional de la entidad sea la de una economía hiperinflacionaria, ésta reexpresará sus estados financieros antes de aplicar el método de conversión establecido en los párrafos anteriores, excepto las cifras comparativas, en el caso de conversión a la moneda de una economía no hiperinflacionaria. Cuando la economía en cuestión deje de ser hiperinflacionaria y la entidad deje de reexpresar sus estados financieros, utilizará como costes históricos, para convertirlos a la moneda de presentación, los importes reexpresados según el nivel de precios en la fecha en que la entidad dejó de hacer la citada reexpresión. El Grupo ha concluido que la aplicación de este modelo no es relevante en lo relativo a la sociedad del Grupo domiciliada en Argentina, por lo que no se reexpresaron las cifras comparativas del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2021.

#### **e) Transacciones entre sociedades incluidas en el perímetro de la consolidación**

Como paso previo a la elaboración de los Estados Financieros Intermedios Consolidados, se ha procedido a la eliminación de todos los saldos y transacciones entre sociedades del Grupo, así como a la eliminación de los resultados producidos entre dichas sociedades como consecuencia de las transacciones mencionadas.

#### **f) Inmovilizado intangible**

Como norma general, el inmovilizado intangible se registra siempre que cumpla con el criterio de identificabilidad y se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción, minorado, posteriormente, por la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, por las pérdidas por deterioro que haya experimentado. En particular se aplican los siguientes criterios:

##### Propiedad industrial

Corresponde a los gastos de desarrollo capitalizados para los que se ha obtenido la correspondiente patente o similar, e incluye los costes de registro y formalización de la propiedad industrial, así como los costes de adquisición a terceros de los derechos correspondientes. Se amortiza linealmente durante su vida útil, a razón de un 20% anual.

### Aplicaciones informáticas

Las licencias para aplicaciones informáticas adquiridas a terceros o los programas de ordenador elaborados internamente, se registran como inmovilizado intangible sobre la base de los costes en que se ha incurrido para adquirirlas o desarrollarlos, y prepararlos para su uso.

Las aplicaciones informáticas, se amortizan linealmente durante su vida útil, a razón de un 25% anual.

Los gastos de mantenimiento de las aplicaciones informáticas incurridos durante el ejercicio se registran en la Cuenta de Resultados Consolidada.

### **g) Inmovilizado material**

El inmovilizado material se valora por su precio de adquisición o coste de producción y minorado por la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, por las pérdidas por deterioro experimentadas.

Los impuestos indirectos que gravan los elementos del inmovilizado material sólo se incluyen en el precio de adquisición o coste de producción cuando no son recuperables directamente de la Hacienda Pública.

Los costes de ampliación, modernización o mejoras que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los bienes, se contabilizan como un mayor coste de los mismos. Los gastos de conservación y mantenimiento se cargan a la Cuenta de Resultados Consolidada del ejercicio en que se incurren.

El Grupo amortiza su inmovilizado material de forma lineal. Los años de vida útil y los porcentajes de amortización aplicados son los siguientes:

	<b>Porcentaje Anual</b>	<b>Años de Vida Útil Estimados</b>
Otras instalaciones	8-30	12-3
Instalaciones técnicas	20	5
Mobiliario	10-17	10-6
Equipos para proceso de información	20-44	5-2
Elementos de transporte	17-20	6-5
Maquinaria	20-33	5-3
Otro inmovilizado material	10-30	10-3

### **h) Fondo de comercio**

El fondo de comercio se registra únicamente cuando su valor se pone de manifiesto en virtud de una adquisición onerosa, en el contexto de una combinación de negocios.

El fondo de comercio se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo sobre la que se espera que recaigan los beneficios de la combinación de negocios y, procediéndose, en su caso, a registrar la correspondiente corrección valorativa (ver nota 4 i).

En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de éste, en segundo lugar se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero. La pérdida por deterioro se registra con cargo a los resultados del ejercicio.

**i) Deterioro de valor del inmovilizado intangible y material y del fondo de comercio de consolidación.**

Se produce una pérdida por deterioro del valor de un elemento del inmovilizado material o intangible cuando su valor contable supera su valor recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso. Para el cálculo del valor recuperable del inmovilizado material y del inmovilizado intangible, el valor en uso es el criterio utilizado por el Grupo.

A estos efectos, al menos al cierre del ejercicio, el Grupo evalúa, mediante el denominado “test de deterioro” si existen indicios de que algún inmovilizado material o intangible, con vida útil indefinida, o en su caso alguna unidad generadora de efectivo pueda estar deteriorados, en cuyo caso se procede a estimar su importe recuperable efectuando las correspondientes correcciones valorativas. Se entiende por unidad generadora de efectivo el grupo identificable más pequeño de activos que genera flujos de efectivo que son, en buena medida, independientes de los derivados de otros activos o grupos de activos.

Los cálculos del deterioro de los elementos del inmovilizado material se efectúan de forma individualizada. No obstante, cuando no es posible determinar el importe recuperable de cada bien individual se procede a determinar el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenezca cada elemento del inmovilizado.

El procedimiento implantado por la Dirección del Grupo para la determinación del deterioro es el siguiente:

Para estimar el valor en uso, la Dirección del Grupo prepara anualmente para cada unidad generadora de efectivo su plan de negocio por mercados y actividades, abarcando generalmente un espacio temporal de cinco ejercicios. Los principales componentes de dicho plan son las proyecciones de resultados y de flujos de caja.

Otras variables que influyen en el cálculo del valor recuperable son:

- Tipo de descuento a aplicar, calculada entre el 9% y el 11,5% dependiendo del área geográfica, siendo las principales variables que influyen en su cálculo, el coste de los pasivos y los riesgos específicos de los activos.

- La tasa de crecimiento de los flujos de caja empleada se ha realizado en función de cada empresa y de cada mercado geográfico, situándose en torno al 2,50%.

Las proyecciones son preparadas sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles, siendo éstas consistentes con la información procedente del exterior.

El plan estratégico a cinco años de las sociedades del Grupo es aprobado por Dirección Financiera y se presentará al Consejo de Administración de la Sociedad Dominante para su aprobación.

En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de éste, en segundo lugar, se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero. La pérdida por deterioro se debe registrar con cargo a los resultados del ejercicio.

Cuando una pérdida por deterioro de valor revierte posteriormente (circunstancia no permitida en el caso específico del fondo de comercio), el importe en libros del activo o de la unidad generadora de efectivo se incrementa en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el importe en libros que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro en ejercicios anteriores. Dicha reversión de una pérdida por deterioro de valor se reconoce como ingreso en la Cuenta de Resultados Consolidada.

## **j) Arrendamientos y otras operaciones de carácter similar**

### El Grupo como arrendatario

Un arrendamiento se define como "un contrato, o parte de un contrato, que transmite el derecho a utilizar un activo (el activo subyacente) durante un período de tiempo a cambio de una contraprestación". Para aplicar esta definición, el Grupo evalúa si el contrato cumple con tres evaluaciones clave, a saber:

- el contrato contiene un activo identificado, que se identifica explícitamente en el contrato o se especifica implícitamente al ser identificado en el momento en que el activo se pone a disposición del Grupo.
- el Grupo tiene derecho a obtener sustancialmente todos los beneficios económicos derivados de la utilización del activo identificado durante el periodo de utilización, considerando sus derechos dentro del alcance definido en el contrato.
- el Grupo tiene derecho a dirigir el uso del activo identificado durante el periodo de uso.

El Grupo evaluará si tiene derecho a dirigir "cómo y para qué fin" el activo se utiliza durante el periodo de utilización.

#### *Valoración y reconocimiento de los arrendamientos como arrendatario*

En la fecha de inicio del arrendamiento, el Grupo reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en el balance. El activo por derecho de uso se valora al coste, que está formado por el valor de adquisición inicial de valoración del pasivo por arrendamiento, de los costes directos iniciales incurridas por el Grupo, una estimación de los costes de desmantelamiento y eliminación del activo al final del arrendamiento, así como de los pagos realizados con anterioridad a la fecha de inicio del mismo (netos de cualquier incentivo recibido).

El Grupo amortiza los activos con derecho a uso desde la fecha de inicio del arrendamiento hasta el final de la vida útil del activo con derecho a uso o el final del plazo del arrendamiento, el primero de los dos casos. El Grupo también evalúa el deterioro del valor del activo por derecho de uso cuando existen tales indicadores.

En la fecha de inicio, el Grupo mide el pasivo por el valor actual de las cuotas pendientes de pago en esa fecha, descontadas utilizando el tipo de interés implícito en el contrato de arrendamiento si dicho tipo está fácilmente disponible o el tipo deudor incremental del Grupo.

Las cuotas incluidas en la valoración del pasivo por arrendamiento se componen de cuotas fijas (incluyendo en sustancia las cuotas fijas), cuotas variables basadas en un índice o tipo de interés, importes esperados, etc. a pagar en virtud de una garantía de valor residual y los pagos derivados de opciones cuyo ejercicio es razonablemente seguro.

Con posterioridad a la medición inicial, el pasivo se reducirá para los pagos efectuados y se incrementará para los intereses. Se vuelve a medir para reflejar cualquier reevaluación o modificación, o si hay cambios en los pagos fijos en la sustancia.

Cuando se revaloriza el pasivo por arrendamiento, el ajuste correspondiente se refleja en el activo por derecho de uso, o en el resultado del ejercicio si el activo por derecho de uso ya se ha reducido a cero.

El Grupo ha optado por contabilizar los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos de bienes de escaso valor utilizando los expedientes prácticos. En lugar de reconocer un activo por derechos de uso y un pasivo por arrendamiento financiero, los pagos relacionados con ellos se reconocen como un gasto en el resultado del ejercicio de forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

En el estado de situación financiera, los activos por derechos de uso se han incluido en el inmovilizado material y los pasivos por arrendamientos se han incluido en acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.

### **k) Instrumentos financieros**

#### **k.1) Reconocimiento y baja en cuentas**

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando el Grupo se convierte en parte de las disposiciones contractuales del instrumento financiero.

Los activos financieros se dan de baja en cuentas cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando se transfieren el activo financiero y sustancialmente todos los riesgos y beneficios. Un pasivo financiero se da de baja en cuentas cuando se extingue, se liquida, se cancela o expira.

#### k.2) Clasificación y valoración inicial de los activos financieros

A excepción de aquellas cuentas por cobrar que no contienen un componente de financiación significativo y que son valorados al precio de transacción de acuerdo con la NIIF 15, todos los activos financieros son inicialmente medidos al valor razonable ajustado por los costes de transacción (si procede).

Los activos financieros, distintos de los designados y efectivos como instrumentos de cobertura, se clasifican en las siguientes categorías:

- Coste amortizado.
- Valor razonable con cambios en resultados (FVTPL).
- Valor razonable a través de otro resultado global (FVOCI).

En los períodos presentados, el Grupo no tiene ningún activo financiero clasificado como FVOCI.

La clasificación es determinada por ambos:

- El modelo de negocio de la entidad para la gestión del activo financiero.
- Las características del flujo de efectivo contractual del activo financiero.

Todos los ingresos y gastos relacionados con los activos financieros que se reconocen en el resultado del ejercicio se presentan dentro de los gastos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras, excepto el deterioro de las cuentas a cobrar, que se presenta dentro de otros gastos.

#### k.3) Valoración posterior de activos financieros

##### Activos financieros a coste amortizado

Los activos financieros se valoran al coste amortizado si cumplen las siguientes condiciones (y no están designados como FVTPL):

- Se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros y cobrar sus flujos de efectivo contractuales.
- Las condiciones contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses sobre el principal pendiente de pago.

Después del reconocimiento inicial, se valoran al coste amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo. El descuento se omite cuando el efecto del descuento es irrelevante. El efectivo y equivalentes de efectivo, las fianzas, las cuentas por cobrar comerciales y la mayoría de las demás cuentas por cobrar del Grupo se incluyen en esta categoría de instrumentos financieros, así como los bonos cotizados.

#### k.4) Deterioro del valor de los activos financieros

Los requerimientos de deterioro de la NIIF 9 utilizan más información prospectiva para reconocer las pérdidas de crédito esperadas - el modelo de pérdida de crédito esperada (ECL). Los instrumentos incluidos en el alcance de los requisitos incluían préstamos y otros activos financieros de tipo deuda valorados al coste amortizado y FVOCI, cuentas a cobrar comerciales, activos contractuales reconocidos y valorados según la NIIF 15 y compromisos de préstamo y algunos contratos de garantía financiera (para el emisor) que no se valoran al valor razonable con cambios en resultados. El reconocimiento de las pérdidas por créditos ya no depende de que el Grupo identifique primero un evento de pérdida por créditos. En cambio, el Grupo considera una gama más amplia de información al evaluar el riesgo de crédito y medir las pérdidas de crédito esperadas, incluyendo los eventos pasados, las condiciones actuales y las previsiones razonables y justificables que afectan a la cobrabilidad esperada de los flujos de efectivo futuros del instrumento.

Al aplicar este enfoque prospectivo, se hace una distinción entre:

- Instrumentos financieros que no se hayan deteriorado significativamente en la calidad crediticia desde el reconocimiento inicial o que tengan un bajo riesgo de crédito ("primera fase")
- Instrumentos financieros que se hayan deteriorado significativamente en la calidad crediticia desde su reconocimiento inicial y cuyo riesgo de crédito no sea bajo ("segunda fase").

La etapa 3 cubriría los activos financieros que tienen evidencia objetiva de deterioro en la fecha de presentación.

Las "pérdidas esperadas de crédito a 12 meses" se reconocen para la primera categoría, mientras que las "pérdidas esperadas de por vida" se reconocen para la segunda. Las "pérdidas por créditos" se reconocen para la segunda categoría.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas se determina mediante una estimación ponderada por probabilidad de pérdidas por créditos a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero.

#### Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar y activos contractuales

El Grupo utiliza un enfoque simplificado en la contabilización de las cuentas de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, así como de los activos contractuales, y registra el fondo de provisión para pérdidas como pérdidas crediticias esperadas de por vida. Estos son los déficits esperados en los flujos de efectivo contractuales, considerando el potencial de incumplimiento en cualquier momento durante la vida del instrumento financiero. Para el cálculo, el Grupo utiliza su experiencia histórica, indicadores externos e información prospectiva para calcular las pérdidas crediticias esperadas utilizando una matriz de provisiones.

El Grupo evalúa de forma colectiva el deterioro de las cuentas comerciales a cobrar, ya que poseen características de riesgo de crédito compartido y han sido agrupadas en función de los días de mora.

#### k.5) Clasificación y valoración de los pasivos financieros

Los pasivos financieros del Grupo incluyen deuda financiera, acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.

Los pasivos financieros se valoran inicialmente por su valor razonable y, en su caso, se ajustan por los costes de transacción, a menos que el Grupo haya designado un pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados.

Posteriormente, los pasivos financieros se valoran al coste amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo, excepto los derivados y pasivos financieros designados en FVTPL, que se contabilizan posteriormente al valor razonable con las pérdidas o ganancias reconocidas en el resultado del ejercicio.

Todos los cargos relacionados con los intereses y, si procede, los cambios en el valor razonable de un instrumento que sean reportados en el resultado del ejercicio se incluyen en los costes o ingresos financieros.

No hay pasivos que se valoren posteriormente a su valor razonable con cambios en resultados.

### **I) Moneda extranjera**

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las sociedades del Grupo se valoran en sus respectivas monedas funcionales. Los Estados Financieros Intermedios Consolidados se presentan en euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad Dominante.

La conversión en moneda funcional expresados en moneda extranjera se realiza aplicando el tipo de cambio vigente en el momento de efectuar la correspondiente operación, valorándose al cierre del ejercicio de acuerdo con el tipo de cambio vigente en ese momento.

Las Sociedades que componen el Grupo registran en sus estados financieros individuales:

- Las transacciones en moneda distinta a la funcional realizadas durante el ejercicio según los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones.

- Los saldos de activos y pasivos monetarios en moneda distinta a la funcional (efectivo y partidas sin pérdida de valor al hacerse líquidas) según los tipos de cambio de cierre del ejercicio.
- Los saldos de activos y pasivos no monetarios en moneda distinta a la funcional según los tipos de cambio históricos.

Los beneficios y las pérdidas procedentes de estos registros se incluyen en la Cuenta de Resultados consolidada.

#### **m) Impuesto sobre beneficios**

Las sociedades del Grupo domiciliadas en España tributaban hasta el ejercicio 2016 bajo el Régimen Especial de Consolidación Fiscal, en el grupo encabezado por la Sociedad Dominante.

Con fecha de 30 de diciembre de 2016 se celebró reunión del Consejo de Administración en donde se informó que la Sociedad Inversiones y Servicios Publicitarios, S.L. ("ISP") es titular del 83.09 % del capital social de la Sociedad Dominante (ver nota 12), y que al amparo de lo dispuesto en el artículo 61.3 de la Ley 27/2014, de 27 de noviembre, del Impuesto sobre Sociedades, y con motivo de que la Sociedad Dominante había perdido su carácter de entidad dominante del grupo fiscal número 0212/2013 al haber adquirido ISP una participación en aquella superior al 75 % de su capital social y de sus derechos de voto, se acordó la incorporación de las Sociedades del Grupo ISPD Network a las que fuese aplicable, con efectos desde el periodo impositivo iniciado el 1 de enero de 2017, como sociedades dependientes al grupo fiscal número 265/10, cuya entidad dominante es ISP.

El gasto por impuesto sobre beneficios del ejercicio se calcula mediante la suma del impuesto corriente, que resulta de aplicar el correspondiente tipo de gravamen a la base imponible del ejercicio menos las bonificaciones y deducciones existentes, y de las variaciones producidas durante dicho ejercicio en los activos y pasivos por impuestos diferidos registrados. Se reconoce en la Cuenta de Resultados Consolidada, excepto cuando corresponde a transacciones que se registran directamente en el patrimonio neto, en cuyo caso el impuesto correspondiente también se registra en el patrimonio neto.

Los impuestos diferidos se registran para las diferencias temporarias existentes en la fecha del estado de situación financiera consolidado entre la base fiscal de los activos y pasivos y sus valores contables. Se considera como base fiscal de un elemento patrimonial el importe atribuido al mismo a efectos fiscales. El efecto impositivo de las diferencias temporarias se incluye en los correspondientes epígrafes de "Activos por impuesto diferido" y "Pasivos por impuesto diferido" del estado de situación financiera consolidado.

El Grupo reconoce un pasivo por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

El Grupo reconoce los activos por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias deducibles en la medida en que resulte probable que el Grupo fiscal disponga de ganancias fiscales futuras que permitan la recuperación de estos activos, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

En la fecha de cierre de cada ejercicio el grupo evalúa los activos por impuestos diferidos reconocidos y aquellos que no se han reconocido anteriormente. En base a tal evaluación, se procede a dar de baja un activo reconocido anteriormente si ya no resulta probable su recuperación, o procede a registrar cualquier activo por impuesto diferido no reconocido anteriormente siempre que resulte probable que la Sociedad disponga de ganancias fiscales futuras que permitan su aplicación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se valoran a los tipos de gravamen esperados en el momento de su reversión, según la normativa vigente aprobada, y de acuerdo con la forma en que racionalmente se espera recuperar o pagar el activo o pasivo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se clasifican como activos y pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

Los importes resultantes a pagar/cobrar por el Impuesto sobre Sociedades del ejercicio, al pertenecer el grupo Consolidado a un grupo fiscal, no se liquidarán con las Administraciones Públicas, sino que se liquidarán con la sociedad dominante del grupo fiscal al que pertenece.

## **n) Ingresos y gastos**

La NIIF 15 establece que los ingresos se reconocen de modo que representen la transmisión de bienes y servicios comprometidos a clientes por un importe que refleje la contraprestación a la que el Grupo espera tener derecho a cambio de esos bienes y servicios. Los ingresos se reconocen cuando el cliente obtiene el control de los bienes o servicios.

De acuerdo con los nuevos criterios, en el reconocimiento de los ingresos debe aplicarse un modelo de cinco pasos para determinar el momento en que deben reconocerse los mismos, así como su importe:

- Paso 1: Identificar el contrato
- Paso 2: Identificar las obligaciones de ejecución en el contrato
- Paso 3: Determinar el precio de la transacción
- Paso 4: Asignar el precio de la transacción entre las obligaciones del contrato
- Paso 5: Reconocer los ingresos a medida que se cumplen las obligaciones del contrato

En este modelo se especifica que los ingresos deben reconocerse cuando (o a medida que) una entidad transmite el control de los bienes o servicios a un cliente, y por el importe que la entidad espera tener derecho a recibir. Dependiendo de si se cumplen determinados criterios, los ingresos se reconocen o bien a lo largo de un periodo de tiempo, de forma que refleje la realización por parte de la entidad de la obligación contractual; o bien en un momento determinado, cuando el cliente obtiene el control de los bienes o servicios.

El precio total de transacción de un contrato se distribuye entre las diversas obligaciones de ejecución sobre la base de sus precios de venta independientes relativos. El precio de transacción de un contrato excluye cualquier cantidad cobrada en nombre de terceros.

Los ingresos ordinarios se reconocen en un momento determinado o a lo largo del tiempo, cuando (o a medida que) la Sociedad satisface obligaciones de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios prometidos a sus clientes.

El Grupo reconoce los pasivos por contratos recibidos en relación con las obligaciones de rendimiento no satisfechas y presenta estos importes como otros pasivos en el estado de situación financiera. De forma similar, si el Grupo satisface una obligación de cumplimiento antes de recibir la contraprestación, el Grupo reconoce un activo contractual o un crédito en su estado de situación financiera, dependiendo de si se requiere algo más que el paso del tiempo antes de que la contraprestación sea exigible.

Por otro lado, la NIIF 15 requiere el reconocimiento de un activo por aquellos costes que sean incrementales incurridos para la obtención de contratos con clientes, y que se espere se vayan a recuperar, amortizándose de forma sistemática en la Cuenta de Resultados Consolidada en la misma medida en que se imputen los ingresos relacionados con dicho activo. No hay impactos significativos derivados de la aplicación de la nueva norma.

Los gastos de explotación se reconocen en el resultado del ejercicio en el momento de la utilización del servicio o cuando se incurre en ellos.

El Grupo ISPD Network se dedica principalmente al Digital Media Trading, más en concreto al performance y brand marketing. El Grupo ha identificado las obligaciones de desempeño de dicha actividad principal, la cuál es la consecución los KPIs marcados por el cliente, que pueden ser medidos en leads, clicks, visualizaciones, etc. en los distintos medios utilizados. El Grupo determina el precio de dichas obligaciones en el momento en el que define las características contractuales de cada contrato con cada cliente en específico, asignando el precio a las obligaciones de desempeño descritas anteriormente. Asimismo, el Grupo reconoce el ingreso de cada contrato en el momento en el que dichas obligaciones de desempeño se cumplen y se obtiene la aceptación por parte del cliente. Además, el crédito otorgado por parte del Grupo a sus clientes se realiza en función a las características y solvencia específicos del mismo.

#### **o) Provisiones y contingencias**

Los Administradores de la Sociedad dominante en la elaboración de los Estados Financieros Intermedios Consolidados diferencian entre:

- 1) Provisiones: saldos acreedores que cubren obligaciones actuales derivadas de sucesos pasados, cuya cancelación es probable que origine una salida de recursos, pero que resultan indeterminados en cuanto a su importe y/ o momento de cancelación.
- 2) Pasivos contingentes: obligaciones posibles surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización futura está condicionada a que ocurra, o no, uno o más eventos futuros independientes de la voluntad del Grupo.

Los Estados Financieros Intermedios Consolidados recogen todas las provisiones con respecto a las cuales se estima que la probabilidad de que se tenga que atender la obligación es mayor que lo contrario, y se registran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación. Los pasivos contingentes no se reconocen en los Estados Financieros Intermedios Consolidados, sino que se informa sobre los mismos en la memoria.

Las provisiones se valoran en la fecha del cierre del ejercicio por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación, registrándose los ajustes que surjan por la actualización de dichas provisiones como un gasto financiero conforme se va devengando. Cuando se trata de provisiones con vencimiento inferior o igual a un año, y el efecto financiero no es significativo, no se lleva a cabo ningún tipo de descuento.

La compensación a recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación no se minora del importe de la deuda, sino que se reconoce como un activo, si no existen dudas de que dicho reembolso será percibido.

#### **p) Ingresos diferidos**

Las subvenciones de capital no reintegrables, así como las donaciones y legados, se valoran por el valor razonable del importe concedido o del bien recibido. Inicialmente se registran en el epígrafe “Ingresos diferidos” del pasivo del Estado de Situación Consolidado y se reconocen en la Cuenta de Resultados Consolidada en proporción a la depreciación experimentada durante el periodo por los activos financiados por estas subvenciones, salvo que se trate de activos no depreciables, en cuyo caso se imputarán al resultado del ejercicio en que se produzca la enajenación o baja de los mismos.

Aquellas subvenciones con carácter reintegrable se registran como deudas a largo plazo o corto plazo (atendiendo al plazo de devolución) transformables en subvenciones hasta que se adquieren la condición de no reintegrables.

Las subvenciones de explotación se abonan a los resultados del ejercicio en el momento de su devengo.

#### **q) Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental**

Debido a su actividad, el Grupo no posee activos significativos incluidos en el inmovilizado material, destinados a la minimización del impacto medioambiental y a la protección y mejora del medio ambiente ni ha recibido subvenciones ni incurrido en gastos durante el ejercicio cuyo fin sea la protección y mejora del medio ambiente. Asimismo, el Grupo no ha dotado provisiones para cubrir riesgos y gastos por actuaciones medioambientales, al estimar que no existen contingencias relacionadas con la protección y mejora del medio ambiente.

**r) Transacciones entre partes relacionadas**

Las operaciones entre partes vinculadas, con independencia del grado de vinculación, se contabilizan de acuerdo con las normas generales. En consecuencia, con carácter general, los elementos objeto de transacción se contabilizan en el momento inicial por su valor razonable. Si el precio acordado en una operación difiere de su valor razonable, la diferencia se registra atendiendo a la realidad económica de la operación. La valoración posterior se realiza de acuerdo con lo previsto en las correspondientes normas.

**s) Pagos basados en instrumentos de patrimonio**

Los bienes o servicios recibidos en estas operaciones se registran como activos o como gastos atendiendo a su naturaleza, en el momento de su obtención, y el correspondiente incremento en el patrimonio neto, si la transacción se liquida con instrumentos de patrimonio, o el correspondiente pasivo, si la transacción se liquida con un importe basado en el valor de los mismos.

Las transacciones con empleados liquidadas con instrumentos de patrimonio, tanto los servicios prestados como el incremento en el patrimonio neto a reconocer se valoran por el valor razonable de los instrumentos de patrimonio cedidos, referido a la fecha del acuerdo de concesión.

Los planes de opciones sobre acciones se valoran por su valor razonable (ver nota 4w) en el momento inicial en que es otorgado mediante un método de cálculo financiero generalmente aceptado, que, entre otros, considera el precio de ejercicio de la opción, la volatilidad, el plazo de ejercicio, los dividendos esperados y el tipo de interés libre de riesgo.

**t) Estado de flujos de efectivo**

El estado de flujos de efectivo consolidado ha sido elaborado utilizando el método indirecto, y en el mismo se utilizan las siguientes expresiones con el significado que se indica a continuación:

- **Actividades de explotación:** actividades que constituyen los ingresos ordinarios del Grupo, así como otras actividades que no pueden ser calificadas como de inversión o financiación.
- **Actividades de inversión:** actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- **Actividades de financiación:** actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos que no forman parte de las actividades de explotación.

**u) Combinaciones de negocios**

En la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se registran por su valor razonable, siempre y cuando dicho valor razonable haya podido ser medido con suficiente fiabilidad, con las siguientes excepciones:

- Activos no corrientes que se clasifican como mantenidos para la venta: se reconocen por su valor razonable menos los costes de venta.
- Activos y pasivos por impuesto diferido: se valoran por la cantidad que se espere recuperar o pagar, según los tipos de gravamen que vayan a ser de aplicación en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa en vigor o la aprobada pero pendiente de publicación, en la fecha de adquisición. Los activos y pasivos por impuesto diferido no son descontados.
- Activos y pasivos asociados a planes de pensiones de prestación definida: se contabilizan, en la fecha de adquisición, por el valor actual de las retribuciones comprometidas menos el valor razonable de los activos afectos a los compromisos con los que se liquidarán las obligaciones.
- Inmovilizados intangibles cuya valoración no puede ser efectuada por referencia a un mercado activo y que implicarían la contabilización de un ingreso en la cuenta de resultados: se han deducido de la diferencia negativa calculada.
- Activos recibidos como indemnización frente a contingencias e incertidumbres: se registran y valoran de forma consistente con el elemento que genera la contingencia o incertidumbre.
- Derechos readquiridos reconocidos como inmovilizados intangibles: se valoran y amortizan sobre la base del período contractual que resta hasta su finalización.
- Obligaciones calificadas como contingencias: se reconocen como un pasivo por el valor razonable de asumir tales obligaciones, siempre y cuando dicho pasivo sea una obligación presente que surja de sucesos pasados y su valor razonable pueda ser medido con suficiente fiabilidad, aunque no sea probable que para liquidar la obligación vaya a producirse una salida de recursos económicos.

El exceso, en la fecha de adquisición, del coste de la combinación de negocios sobre el correspondiente valor de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos se reconoce como un fondo de comercio.

Si el importe de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos ha sido superior al coste de la combinación de negocios; este exceso se ha contabilizado en la cuenta de resultados como un ingreso. Antes de reconocer el citado ingreso se ha evaluado nuevamente si se han identificado y valorado tanto los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos como el coste de la combinación de negocios.

Posteriormente, los pasivos e instrumentos de patrimonio emitidos como coste de la combinación y los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos se contabilizan de acuerdo con las normas de registro y valoración que correspondan en función de la naturaleza de la transacción o del elemento patrimonial.

**v) Instrumentos de patrimonio propio (acciones propias)**

Las acciones propias que adquiere el Grupo de la Sociedad dominante se registran, como menor valor del patrimonio neto, por el valor de la contraprestación entregada a cambio. Los resultados derivados de la compra, venta, emisión o amortización de los instrumentos de patrimonio propio se reconocen directamente en patrimonio neto, sin que en ningún caso se registre resultado alguno en la Cuenta de Resultados Consolidada.

**w) Medición del valor razonable de los instrumentos financieros**

Los activos y pasivos financieros medidos a valor razonable en el estado de situación financiera se agrupan en tres niveles de una jerarquía de valor razonable. Los tres niveles se definen sobre la base de la observabilidad de las aportaciones significativas a la medición, como se indica a continuación:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos
- Nivel 2: insumos distintos de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que son observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: insumos no observables para el activo o pasivo.

No hubo transferencias entre el Nivel 1 y el Nivel 2 en 2024 o 2023.

**NOTA 5. FONDO DE COMERCIO DE CONSOLIDACION**

El detalle del Fondo de Comercio de Consolidación es como sigue:

Sociedad	31/12/2022	(Deterioro)/plusvalía	Combinación de negocios (*)	31/12/2023	30/6/2024
Marketing Manager Servicios de Marketing, S.L.	276.461			276.461	276.461
Rebold Italia SRL.	3.686.847			3.686.847	3.686.847
Rebold Marketing S.L.U.	81.027			81.027	81.027
Foreseen Media, S.L. (ver Nota 25)	109.509			109.509	109.509
B2Marketplace Ecommerce Consulting Group, S.L (ver Nota 25)	1.811.125			1.811.125	1.811.125
Blue Digital	472.563			472.563	472.563
Happyfication (ver Nota 25)	1.757.952			1.757.952	1.757.952
Rocket PPC (ver Nota 25)			2.559.328	2.559.328	2.559.328
<b>Total coste</b>	<b>8.195.485</b>		<b>2.559.328</b>	<b>10.754.813</b>	<b>10.754.813</b>

*(\*) Dicho fondo de comercio podrá ser ajustado en el periodo de contabilidad provisional que permite la normativa aplicable a los estados financieros consolidados con respecto de las estimaciones*

*realizadas en el ejercicio anterior en base a información adicional y/o circunstancias nuevas obtenidas por los administradores de la Sociedad Dominante.*

Cada Fondo de Comercio surgió en la adquisición de cada una de las sociedades del grupo. Los Administradores han definido a cada una de las sociedades como una Unidad Generadora de Efectivo (UGE) tal y como se detalla en la nota 25.

Para estimar el valor recuperable, la Dirección del Grupo prepara anualmente para cada unidad generadora de efectivo su plan de negocio por mercados y actividades, abarcando generalmente un espacio temporal de cinco ejercicios. Los principales componentes de dicho plan son las proyecciones de resultados y de flujos de caja. El valor recuperable de cada UGE ha sido determinado en base con el valor en uso.

El importe recuperable del fondo de comercio de cada sociedad se ha determinado en base a estimaciones realizadas por la Dirección sobre el valor en uso de estas. Para realizar estas estimaciones se han proyectado los flujos de efectivo de cada Sociedad en los próximos 5 ejercicios y se ha realizado una extrapolación de los mismos utilizando una tasa de crecimiento determinada por la Dirección. El valor actual de los flujos de efectivo esperados de cada sociedad se determina aplicando una tasa WACC adecuada que refleja la situación actual del valor temporal del dinero y de los riesgos específicos de cada Sociedad. Las hipótesis clave planteadas en estas proyecciones de resultados y flujo de caja y que influyen en el cálculo del valor recuperable son:

- Tipo de descuento a aplicar, calculada entre el 9% y el 11,5%, siendo las principales variables que influyen en su cálculo, el coste de los pasivos y los riesgos específicos de los activos, así como los derivados del país y negocio.
- Las estimaciones de los flujos de caja se han realizado en base a rendimientos pasados, por tanto, los supuestos de la dirección incluyen márgenes de beneficio estables teniendo en cuenta las inversiones en curso.
- Una tasa de perpetuidad aproximadamente del 2,5% que refleja el crecimiento promedio a largo plazo de la industria.

Las proyecciones son preparadas sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles, siendo éstas consistentes con la información procedente del exterior.

En la elaboración de las estimaciones realizadas para analizar los supuestos claves utilizados en los cálculos del valor en uso y sensibilidad a cambios en las hipótesis, se ha tenido en cuenta el impacto de las nuevas tecnologías en IA en el crecimiento de los mercados, el incremento del ticket medio de nuestros clientes, las sinergias derivadas de las diferentes business units, la tendencia alcista de los precios, las subidas de tipo de interés y las coyunturas alocadas en cada uno de los países que hayan podido tener sobre las principales hipótesis En concreto:

1. **Márgenes Brutos:** Se han reducido los márgenes brutos previstos, puesto que se ha tenido en cuenta el menor margen de clientes con mayor ticket medio, el efecto del incremento de la competencia, el incremento de los precios de los proveedores no repercutidos en los precios de venta, y la disminución de la renta disponible de las familias, como usuarios finales.



Instalaciones técnicas, maquinaria, utillaje, mobil. y otro inm. material	(2.535.986)	(205.152)	131.684	188.005	(2.421.450)	(102.867)	12.167	3.305	(2.508.845)
Derecho de uso	(699.275)	(581.804)	465.321	18.269	(797.489)	(225.319)	393.394	(485)	(629.899)
	<b>(3.235.261)</b>	<b>(786.956)</b>	<b>597.004</b>	<b>206.274</b>	<b>(3.218.939)</b>	<b>(328.186)</b>	<b>405.561</b>	<b>2.821</b>	<b>(3.138.744)</b>
<b>Inmovilizado material, Neto</b>	<b>2.221.693</b>	<b>(544.115)</b>	<b>(203.660)</b>	<b>191.661</b>	<b>1.665.580</b>	<b>(235.555)</b>	<b>(41.358)</b>	<b>(10.375)</b>	<b>1.378.291</b>

El importe del activo por el derecho de uso a 30 de junio de 2024 asciende a 1.625.482 euros (2.039.193 euros en 2023) con un gasto por amortización de dicho activo por importe de 225.319 euros (581.804 euros en 2023). El saldo registrado hace referencia a los arrendamientos de oficinas que tiene contratados el Grupo y que bajo normativa NIIF 16 se han de activar (ver nota 8). Las bajas corresponden principalmente al cese de los arrendamientos en Estados Unidos y Chile.

Las pruebas de deterioro en relación con este derecho de uso, no han dado lugar a deterioros en el grupo.

El valor bruto de los elementos en uso que se encuentran totalmente amortizados es el siguiente:

	30/06/2024	31/12/2023	31/12/2022
Instalaciones técnicas, maquinaria, utillaje, mobil. y otro inm. material	2.440.251	2.317.748	1.830.175
	<b>2.440.251</b>	<b>2.317.748</b>	<b>1.830.175</b>

La totalidad del inmovilizado material del Grupo se encuentra afecto a la explotación y debidamente asegurado y no estando sujeto a ningún tipo de gravamen.

El valor neto contable de los bienes de inmovilizado material situados fuera del territorio español asciende a 211.317 euros al 30 de junio de 2024 (209.863 euros al 31 de diciembre de 2023).

A 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 no existen compromisos firmes de compra para la adquisición del inmovilizado material.

La política del Grupo es formalizar pólizas de seguros para cubrir los posibles riesgos a que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material. A 30 de junio de 2024 y 31 de



Notas Explicativas de los Estados Financieros Intermedios Consolidados de ISPD Network, S.A. y Sociedades Dependientes correspondiente al periodo a 30 de junio de 2024

diciembre de 2023 , los bienes del Grupo se encuentran asegurados por medio de una póliza de seguros. Los Administradores del Grupo consideran que esta póliza cubre suficientemente los riesgos asociados al inmovilizado material.

**NOTA 7. INMOVILIZADO INTANGIBLE**

Los saldos y variaciones durante los seis primeros meses del ejercicio 2024 y el ejercicio 2023 de los valores brutos, de la amortización acumulada y de la corrección valorativa son:

	31/12/2022	Altas	Bajas	Fluctuación cambiaria	31/12/2023	Altas	Bajas	Fluctuación cambiaria	Traspasos	30/6/2024
<b>Coste:</b>										
Propiedad industrial	386.118	14.529	(143.062)	16.349	273.934	-	-	2.410	-	276.344
Aplicaciones informáticas	2.943.947	1.962.396	(41.667)	13.851	4.878.528	118.756	(212.176)	(3.659)	360.840	5.142.288
Inmovilizado en curso	1.234.078	976.132	(1.234.078)	-	976.132	744.420	-	-	(400.000)	1.320.552
Fondo de Comercio	1.032.090	2.981	-	2.438	1.037.509	(28.332)	-	5.005	-	1.014.182
Otro Inmovilizado intangible	-	-	-	-	-	-	-	-	39.160	39.160
	<b>5.596.233</b>	<b>2.956.038</b>	<b>(1.418.807)</b>	<b>32.638</b>	<b>7.166.103</b>	<b>834.844</b>	<b>(212.176)</b>	<b>3.756</b>	<b>-</b>	<b>7.792.526</b>
<b>Amortización Acumulada:</b>										
Propiedad industrial	(291.197)	(33.727)	143.062	(10.040)	(191.902)	(12.434)	-	-	-	(204.336)
Aplicaciones informáticas	(2.310.111)	(1.352.120)	727.992	(22.078)	(2.956.317)	(456.658)	57.599	3.453	18.645	(3.333.278)
Amortización Inmovilizado en curso	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Fondo de comercio	(295.280)	(47.005)	-	-	(342.285)	(23.472)	-	-	(2.981)	(368.738)
Otro Inmovilizado intangible	-	-	-	-	-	(2.923)	-	-	(15.664)	(18.587)
	<b>(2.896.587)</b>	<b>(1.432.852)</b>	<b>871.054</b>	<b>(32.118)</b>	<b>(3.490.503)</b>	<b>(495.487)</b>	<b>57.599</b>	<b>3.453</b>	<b>-</b>	<b>(3.924.938)</b>
<b>Deterioro:</b>										
Fondo de Comercio	(334.561)	(56.140)	-	(8.744)	(399.446)	-	-	-	-	(399.446)
Deterioro Aplicaciones informáticas	(9.315)	-	9.315	-	-	-	-	-	-	-
	<b>(343.876)</b>	<b>(56.140)</b>	<b>9.315</b>	<b>(8.744)</b>	<b>(399.446)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(399.446)</b>
<b>Inmovilizado Intangible, Neto</b>	<b>2.355.770</b>	<b>1.467.046</b>	<b>(538.438)</b>	<b>(8.224)</b>	<b>3.276.154</b>	<b>339.357</b>	<b>(154.577)</b>	<b>7.209</b>	<b>-</b>	<b>3.468.143</b>

En cuanto a las incorporaciones de inmovilizado inmaterial, en 2024 se dan unas altas de 834.844 euros, siendo la mayor parte por la partida de Aplicaciones informáticas por el desarrollo de un activo en curso.

El valor neto contable de los bienes de inmovilizado intangible situados fuera del territorio español asciende a 257.456,42 euros a 30 de junio de 2024 (289.754 al 31 de diciembre de 2023).

El valor bruto de los elementos en uso que se encuentran totalmente amortizados es el siguiente:

	30/6/2024	31/12/2023	31/12/2022
Propiedad industrial	47.273	47.273	46.648
Aplicaciones informáticas	2.062.146	2.025.344	1.688.225
	<b>2.109.419</b>	<b>2.072.617</b>	<b>1.734.873</b>

## **NOTA 8. ARRENDAMIENTOS**

El cargo a los resultados de los seis primeros meses del ejercicio 2024 y durante el ejercicio 2023 en concepto de arrendamiento ha ascendido a 438.805 euros y 803.320 euros, respectivamente (ver nota 17 d).

Aquellos compromisos de pagos futuros mínimos correspondientes a arrendamientos no cancelables han sido registrados por el Grupo en base a la adopción de la NIIF 16 tal y como se ha detallado en la nota 2 (ver notas 7 y 10.1).

Los principales alquileres corresponden a las oficinas de España y EEUU y en menor medida a los alquileres de oficinas situadas en Italia y México.

A 30 de junio de 2024, el desglose de los arrendamientos registrados bajo NIIF 16 es el siguiente:

	Activo	Amortización 2024	Amortización Acumulada 2024	Pasivo Financiero	Gastos intereses	Gastos alquiler
<b>Rebold Italia SRL</b>	199.875	16.577	(48.326)	(151.549)	3.167	(19.745)
<b>ISPD Network SA (Madrid 2)</b>	93.394	16.553	(44.691)	(48.703)	1.147	(17.700)
<b>ISPD Network SA (Madrid 1)</b>	306.106	71.290	(207.738)	(98.368)	2.757	(74.046)
<b>Antevenio México</b>	202.487	33.268	(70.647)	(131.840)	2.975	(36.244)
<b>ISPD Network SA( Barcelona)</b>	823.620	87.630	(258.497)	(565.123)	12.106	(99.736)
	<b>1.625.482</b>	<b>225.319</b>	<b>(629.899)</b>	<b>(995.583)</b>	<b>22.152</b>	<b>(247.471)</b>

A 31 de diciembre de 2023, el desglose de los arrendamientos registrados bajo NIIF 16 es el siguiente:

	Activo	Amortización 2023	Amortización Acumulada 2023	Pasivo Financiero	Gastos intereses	Gastos alquiler
Rebold Italia SRL	199.875	31.749	(31.749)	(168.127)	6.624	(38.372)
Digilant Inc	258.438	106.354	(205.371)	(54.534)	-	-
ISPD Network SA (Madrid 2)	93.394	28.138	(28.138)	(65.256)	2.862	(31.000)
Digilant Chile	188.023	71.355	(188.023)	-	1.054	-
ISPD Network SA (Madrid 1)	301.486	136.617	(136.617)	(164.869)	8.394	(145.012)
Antevenio México	189.432	36.173	(36.173)	(153.259)	3.987	(40.160)
ISPD Network SA( Barcelona)	808.546	171.418	(171.418)	(637.128)	26.032	(197.450)
	<b>2.039.194</b>	<b>581.804</b>	<b>(797.489)</b>	<b>(1.243.172)</b>	<b>48.953</b>	<b>(451.995)</b>

La clasificación por vencimientos de la deuda asociada a estos activos a 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 es la siguiente:

Pasivo Financiero	2024	2025	2026	2027	2028	Total
Rebold Italia SRL	16.906	34.822	36.215	37.664	25.942	151.549
ISPD Network SA (Madrid 2)	16.881	31.822				48.703
ISPD Network SA (Madrid 1)	73.534	24.834	-	-	-	98.368
Antevenio México	35.022	72.137	24.681	-	-	131.840
ISPD Network SA( Barcelona)	91.018	190.747	198.377	84.981	-	565.123
	<b>233.361</b>	<b>354.362</b>	<b>259.273</b>	<b>122.645</b>	<b>25.942</b>	<b>995.583</b>

Pasivo Financiero	2024	2025	2026	2027	2028	Total
Rebold Italia SRL	33.483	34.822	36.215	37.664	25.942	168.126
Digilant Inc	54.534	-	-	-	-	54.534
ISPD Network SA (Madrid 2)	33.434	31.822				65.256
Digilant Chile	-	-	-	-	-	-
ISPD Network SA (Madrid 1)	140.852	24.018	-	-	-	164.870
Antevenio México	63.969	66.528	22.762	-	-	153.259
ISPD Network SA( Barcelona)	177.723	184.832	192.226	82.346	-	637.128
	<b>503.995</b>	<b>342.022</b>	<b>251.203</b>	<b>120.010</b>	<b>25.942</b>	<b>1.243.172</b>

Estos vencimientos se encuentran recogidos dentro de los vencimientos descritos en la nota 10.2 en el epígrafe de Otras deudas a largo plazo.

**NOTA 9. ACTIVOS FINANCIEROS A LARGO PLAZO Y A CORTO PLAZO**

Los activos financieros se encuentran reconocidos por su coste amortizado, sin existir activos financieros registrados a valor razonable con cambios a resultados o a otro resultado global, al igual que en el ejercicio anterior.

El detalle de activos financieros a largo plazo es el siguiente:

	Créditos y otros			Total		
	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
Préstamos y partidas a cobrar (Nota 9.2)	156.589	184.936	176.738	156.589	184.936	176.738
<b>Total</b>	<b>156.589</b>	<b>184.936</b>	<b>176.738</b>	<b>156.589</b>	<b>184.936</b>	<b>176.738</b>

El detalle de activos financieros a corto plazo es el siguiente:

	Corto plazo			Total		
	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
Efectivo y activos líquidos equivalentes (Nota 9.1)	6.354.932	11.720.904	5.932.573	6.354.932	11.720.904	5.932.573
Préstamos y partidas a cobrar (Nota 9.2)	34.302.413	47.837.388	31.987.817	34.302.413	47.837.388	31.987.817
<b>Total</b>	<b>40.657.345</b>	<b>59.558.292</b>	<b>37.920.390</b>	<b>40.657.345</b>	<b>59.558.292</b>	<b>37.920.390</b>

El valor en libros de los préstamos y partidas a cobrar se considera una aproximación razonable de su valor razonable.

**9.1) Efectivo y otros activos líquidos equivalentes**

Este epígrafe recoge la parte plenamente líquida del patrimonio del Grupo y está constituido por los saldos en efectivo en caja y bancos, así como por los depósitos bancarios a corto plazo con un vencimiento inicial de tres meses o un plazo inferior. Estos saldos no tienen restricciones a su disponibilidad ni se encuentran sometidos a riesgos de variaciones en su valor.

El detalle de dichos activos es el siguiente:

	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
Cuentas corrientes	6.353.282	11.718.899	5.931.429
Caja	1.650	2.005	1.145

<b>Total</b>	<b>6.354.932</b>	<b>11.720.904</b>	<b>5.932.574</b>
--------------	------------------	-------------------	------------------

La tesorería en sociedades extranjeras a 30 de junio de 2024 asciende a 4.661.986 euros (11.501.220 euros a 31 de diciembre de 2023).

## 9.2) Préstamos y partidas a cobrar

La composición de este epígrafe es la siguiente, en euros:

	30/6/2024		31/12/2023		30/6/2023	
	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo
<b>Créditos por operaciones comerciales</b>						
Clientes terceros		33.139.180		46.578.968		31.058.381
<b>Total Clientes por operaciones comerciales</b>		<b>33.139.180</b>		<b>46.578.968</b>		<b>31.058.381</b>
Clientes empresas del grupo		251.513		226.611		12.046
Otros activos corrientes empresa del grupo		583.786		878.531		200.000
<b>Total Importes con empresas del grupo</b>		<b>835.299</b>		<b>1.105.142</b>		<b>212.046</b>
<b>Créditos por operaciones no comerciales</b>						
Al personal						87.349
Fianzas y depósitos	156.589		184.936		170.512	16.384
Otros activos		327.934		153.279	6226	613.656
<b>Total créditos por operaciones no comerciales</b>	<b>156.589</b>	<b>327.934</b>	<b>184.936</b>	<b>153.279</b>	<b>176.738</b>	<b>717.389</b>
<b>Total</b>	<b>156.589</b>	<b>34.302.413</b>	<b>184.936</b>	<b>47.837.389</b>	<b>176.738</b>	<b>31.987.817</b>

El detalle del epígrafe de Clientes es el siguiente:

Descripción	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
Clientes por ventas y prestaciones de servicios			
Saldos comerciales	30.274.222	45.343.169	28.541.881
Rappels concedidos pendiente de liquidar	(1.216.716)	(1.181.891)	(1.003.622)
Saldos comerciales pendientes de emitir	7.562.778	2.417.690	3.520.122
<b>Total</b>	<b>36.620.284</b>	<b>46.578.968</b>	<b>31.058.381</b>

La práctica totalidad de los saldos mantenidos de clientes por operaciones comerciales se corresponden a saldos por contratos con clientes.

Las variaciones derivadas de las pérdidas por deterioro originadas por riesgo de crédito por clase de activos financieros han sido las siguientes:

Deterioros	31/12/2022	Corrección valorativa por deterioro	Reversión del deterioro	Eliminaciones y dif. de cambio	Aplicación	31/12/2023	Corrección valorativa por deterioro	Reversión del deterioro	Eliminaciones y dif. de cambio	Aplicación	30/6/2024
<b>Créditos por operaciones comerciales</b>											
Cientes	(3.123.452)	(601.458)	183.470	305.358	(27.419)	(3.263.501)	(365.498)	58.112	67.458	22.324	(3.481.103)
<b>Total</b>	<b>(3.123.452)</b>	<b>(601.458)</b>	<b>183.470</b>	<b>305.358</b>	<b>(27.419)</b>	<b>(3.263.501)</b>	<b>(365.498)</b>	<b>58.112</b>	<b>67.458</b>	<b>22.324</b>	<b>(3.481.103)</b>

El Grupo registra los movimientos de estas correcciones en el epígrafe “Deterioros de valor de activos corrientes” en la Cuenta de Resultados Consolidada. Durante el primer semestre ejercicio 2024, se ha dotado un deterioro de valor por operaciones comerciales de 365.498 euros que corresponde con la política de riesgos de la compañía.

**9.3) Clasificación por vencimientos**

El vencimiento de la mayoría de los diferentes activos financieros a largo plazo es a menos de cinco años.

**NOTA 10. PASIVOS FINANCIEROS A LARGO PLAZO Y A CORTO PLAZO**

El detalle de pasivos financieros a coste amortizado a largo plazo clasificado por categorías es el siguiente:

	Otros			Total		
	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Débitos y partidas a pagar (Nota 10.1)	13.314.973	13.723.458	15.722.965	13.314.973	13.723.458	15.722.965
<b>Total</b>	<b>13.314.973</b>	<b>13.723.457</b>	<b>15.722.965</b>	<b>13.314.973</b>	<b>13.723.457</b>	<b>15.722.965</b>

El detalle de pasivos financieros a coste amortizado a corto plazo clasificado por categorías es el siguiente:

	Deudas a corto plazo con Ent. crédito			Otros			Total		
	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023

<b>Débitos y partidas a pagar (Nota 10.1)</b>	9.760.429	5.911.005	5.501.292	39.579.016	51.926.332	32.181.910	49.339.445	57.837.337	37.683.203
---	-----------	-----------	-----------	------------	------------	------------	------------	------------	------------

<b>Total</b>	<b>9.760.429</b>	<b>5.911.005</b>	<b>5.501.292</b>	<b>39.579.016</b>	<b>51.926.332</b>	<b>32.181.910</b>	<b>49.339.445</b>	<b>57.837.337</b>	<b>37.683.203</b>
--------------	------------------	------------------	------------------	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------

El importe de los pasivos financieros registrados a coste amortizado se asemeja a su valor razonable.

## 10.1) Débitos y partidas a pagar

El detalle a 30 de junio de 2024, 31 de diciembre de 2023 y 30 de junio de 2023 se indica a continuación:

	Saldo a 30/06/2024		Saldo a 31/12/2023		Saldo a 30/06/2023	
	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo
<b>Por operaciones comerciales:</b>						
Proveedores		21.880.560		32.762.327		16.263.014
Proveedores empresas grupo		1.846.758		2.613.460		2.244.007
Proveedores de inmovilizado	4.657	40.149	9.314	40.149		8.922.288
Acreedores		10.177.649		9.168.530		
<b>Total saldos por operaciones comerciales</b>	<b>4.657</b>	<b>33.945.114</b>	<b>9.314</b>	<b>44.584.466</b>	<b>-</b>	<b>27.429.309</b>
<b>Por operaciones no comerciales:</b>						
Deudas con entidades de crédito (2)	3.413.825	9.760.429	3.511.156	5.911.005	4.566.765	5.501.292
Otras deudas (1)	1.885.798	2.518.502	2.166.358	2.981.875	3.356.346	1.027.952
Provisiones	283.841		309.778		59.032	
Deudas con terceros					13.971	44.990
<b>Préstamos y otras deudas</b>	<b>5.583.465</b>	<b>12.278.931</b>	<b>5.987.292</b>	<b>8.892.880</b>	<b>7.996.114</b>	<b>6.574.234</b>
Deudas con empresas del grupo (nota 16 y 25)	7.726.852	1.106.273	7.726.852	1.043.921	7.726.852	689.097
Personal (remuneraciones pendientes de pago)		1.796.925		3.021.739		2.868.118
<b>Total saldos por operaciones no comerciales</b>	<b>7.726.852</b>	<b>2.903.198</b>	<b>7.726.852</b>	<b>4.065.660</b>	<b>7.726.852</b>	<b>3.557.215</b>
Anticipos de clientes		212.202		294.331		122.444
<b>Otros pasivos corrientes</b>		<b>212.202</b>		<b>294.331</b>		<b>122.444</b>
<b>Total Débitos y partidas a pagar</b>	<b>13.314.973</b>	<b>49.339.445</b>	<b>13.723.458</b>	<b>57.837.337</b>	<b>15.722.966</b>	<b>37.683.202</b>

- (1) El epígrafe “Otras deudas” hace referencia a deudas a largo plazo con el Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) y al impacto de la NIIF 16. Ver nota 15. Se refleja también un importe de 1.870.914 euros en el corto plazo que se corresponden con el pasivo financiero generado por las combinaciones de negocios detalladas en la nota 25.

- (2) El importe recogido en el epígrafe de Deudas con entidades de crédito corresponde principalmente a arrendamiento financiero, a préstamos ICO y a pólizas de crédito y a otras fuentes de financiación a corto plazo.

Los gastos financieros asociados a los pasivos registrados a 30 de junio de 2024 ascienden a 567.711 euros (840.078 euros en 2023)

## 10.2) Clasificación por vencimientos

El detalle por vencimientos de los diferentes pasivos financieros a largo plazo, con vencimiento determinado o determinable, a 30 de junio de 2024 es el siguiente:

	2025	2026	2027	2028	2029 en adelante	Total
<b>Deudas a largo plazo</b>						
Deudas con entidades de crédito	789.864	1.012.082	1.288.382	323.497		3.413.825
Otras deudas	314.199	446.901	380.437	453.459	290.801	1.885.798
<b>Total</b>	<b>1.104.063</b>	<b>1.458.983</b>	<b>1.668.820</b>	<b>776.956</b>	<b>290.801</b>	<b>5.299.623</b>

El detalle por vencimientos de los diferentes pasivos financieros a largo plazo (Deudas con entidades de crédito y Otras deudas), con vencimiento determinado o determinable, al cierre del ejercicio 2023 es el siguiente:

	2025	2026	2027	2028	2029 en adelante	Total
<b>Deudas a largo plazo</b>						
Deudas con entidades de crédito	1.482.343	824.900	1.170.782	33.130	-	3.511.156
Otras deudas	815.018	548.201	313.068	180.742	309.328	2.166.358
<b>Total</b>	<b>2.297.362</b>	<b>1.373.101</b>	<b>1.483.851</b>	<b>213.872</b>	<b>309.328</b>	<b>5.677.514</b>

El detalle por vencimientos de los diferentes pasivos financieros a largo plazo (Deudas con entidades de crédito y Otras deudas), con vencimiento determinado o determinable, a 30 de junio de 2023 es el siguiente:

	2024	2025	2026	2027	2028 en adelante	Total
<b>Deudas a largo plazo</b>						
Deudas con entidades de crédito	2.354.938	1.282.510	826.078	842.206	360.404	5.666.137
Otras deudas	886.856	639.690	414.864	601.204	411.141	2.953.755
<b>Total</b>	<b>3.241.794</b>	<b>1.922.201</b>	<b>1.240.943</b>	<b>1.443.410</b>	<b>771.545</b>	<b>8.619.892</b>

**NOTA 11. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS**

Las actividades del Grupo están expuestas a diferentes tipos de riesgos financieros, destacando fundamentalmente los riesgos de crédito, de liquidez y los riesgos de mercado (tipo de cambio, tipo de interés, y otros riesgos de precio).

[Click here to enter text.](#)

**Riesgo de tipo de interés**

[Click here to enter text.](#)

La financiación de la sociedad se realiza a través de préstamos del CDTI en donde la parte no reembolsable, lleva acompañada unos tipos fijos muy suaves, por financiación interna cuyos tipos de interés se han establecidos como fijos, por financiación con préstamos ICOS que en su mayoría se fijaron unos tipos de interés fijos, y por tanto no sujetos a la volatilidad alcista del mercado, y por pólizas corrientes cuyo uso se restringe al corto plazo, y por tanto con poca exposición la variabilidad del Euribor.

**Riesgo de tipo de cambio**

La financiación de los activos a largo plazo nominados en divisas distintas del euro se intenta realizar en la misma divisa en que el activo está denominado. Esto es así, especialmente en el caso de adquisiciones de empresas con activos denominados en divisas distintas del euro.

El riesgo de tipo de cambio surge fundamentalmente por ventas en moneda extranjera, principalmente en Dólares Americanos y en Pesos Mexicanos. El resultado neto por diferencias de cambio arroja pérdidas netas por este concepto por importe de 5.874 euros a 30 de junio de 2024, y beneficio neto de 164.336 euros a 31 de diciembre de 2023

**Riesgo de liquidez**

La situación económica global sigue enfrentando desafíos significativos, lo que podría impactar la liquidez de la empresa. Factores como el endurecimiento de las políticas monetarias en diversas regiones y las presiones inflacionarias generalizadas, están afectando tanto los mercados financieros como la disponibilidad de crédito. Estos elementos, combinados con la volatilidad en los precios de las materias primas y las tensiones geopolíticas, podrían generar un aumento en los costos de financiamiento o dificultades para acceder a fuentes de liquidez a corto y largo plazo. Ante este panorama, el grupo mantiene una gestión prudente de su tesorería y ha adoptado medidas de mitigación para asegurar un flujo de caja suficiente que permita cumplir con sus obligaciones financieras en escenarios adversos.

En especial, podemos resumir los puntos en los que se presta mayor atención:

Liquidez de activos monetarios: la colocación de excedentes se realiza siempre a plazos muy cortos y altamente disponibles. A 30 de junio de 2024 el importe en efectivo y medios líquidos equivalentes es de 6.354.932 euros (11.720.904 euros al 31 de diciembre de 2023).

A final del 2023 y con el objetivo de financiar proyectos de inversión en el grupo ISPD, se cerraron opciones de financiación con Cofides, el cual durante 2024 ha proporcionado a la compañía un préstamo de 588.000 euros con cargo al Fondo para Inversiones en el Exterior para financiar la adquisición del 51% de Rocket PPC, sociedad italiana especializada en publicidad digital y analítica web. De esta forma, ISPD ampliará sus servicios y reforzará su presencia en el mercado italiano, uno de los principales en el ámbito europeo.

El fondo de maniobra es negativo al 30 de junio de 2024 por importe de 4.650.087 ((207.539) euros a 31 de diciembre de 2023).

La disminución del fondo de maniobra refleja busca una gestión más eficiente y dinámica de los recursos financieros. Este ajuste ha sido el resultado de una optimización en los plazos de cobro, lo que ha permitido reducir la necesidad de capital circulante sin afectar la operativa diaria de la empresa. En lugar de mantener activos ociosos, se ha liberado recursos que ahora pueden ser utilizados en proyectos de inversión con mayor rentabilidad, asegurando una mayor flexibilidad financiera. Aunque el fondo de maniobra se ha reducido, esto no implica una pérdida de liquidez, sino una redistribución de los recursos hacia áreas clave que generarán crecimiento sostenible. En este sentido, la empresa ha logrado un equilibrio óptimo entre liquidez y eficiencia operativa, lo que refuerza nuestra capacidad para adaptarnos rápidamente a las oportunidades del mercado.

Endeudamiento: En línea con la evolución del fondo de maniobra, el incremento de la financiación externa ha sido una decisión estratégica destinada a fortalecer nuestra posición financiera y aprovechar oportunidades de crecimiento. El acceso a fuentes de financiamiento externas, en condiciones favorables, ha permitido mantener la flexibilidad operativa necesaria sin comprometer la liquidez de la empresa. Este enfoque ha facilitado la obtención de recursos para su reinversión en proyectos clave, impulsando nuestra capacidad de innovación y expansión. El aumento de la financiación externa se ha realizado dentro de unos parámetros controlados de endeudamiento, garantizando así un balance equilibrado que soporta nuestras ambiciones de crecimiento a largo plazo.

[Click here to enter text.](#)

### **Riesgo de crédito**

El Grupo no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito, estando la exposición distribuida entre un gran número de contrapartes y clientes.

Los principales activos financieros del Grupo son saldos de caja y efectivo, deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, e inversiones, que representan la exposición máxima del Grupo al riesgo de crédito en relación con los activos financieros.

El Grupo realiza un seguimiento continuo de la calidad crediticia de los clientes a través de una medición de la clasificación crediticia. Cuando es posible, se obtienen y utilizan clasificaciones crediticias y/o informes externos sobre los clientes. La política del Grupo es tratar únicamente con contrapartes solventes. Los plazos de crédito oscilan entre 30 y 90 días. Las condiciones de créditos negociadas con los clientes están sujetas a un proceso interno de aprobación que tiene en cuenta la puntuación de la calificación crediticia. El riesgo de crédito en curso se gestiona mediante la revisión periódica del análisis de envejecimiento, junto con los límites de crédito por cliente.

Los deudores comerciales se componen de un gran número de clientes en diversos sectores y áreas geográficas.

La exposición máxima al riesgo de crédito que tiene el Grupo, es igual al valor contable de los activos financieros que hay reconocidos en el balance consolidado (ver nota 9) a fecha de cierre, menos el deterioro acumulado a fecha de cierre sobre dichos activos. Las pérdidas por deterioro de activos financieros y activos contractuales reconocidas en los resultados del ejercicio han sido las descritas en la nota correspondiente.

### **Riesgo Competencia**

El Grupo ISPD Network se encuentra en un mercado en constante evolución y con altas tasas de crecimiento. A pesar de la entrada de nuevos competidores en el mercado, el Grupo confía en su experiencia de más de veinte años, así como en su posición y notoriedad establecidas, para mantener su posición de liderazgo.

Así mismo, el Grupo ha ampliado sus servicios a lo largo de los años mediante adquisiciones y la integración de otras empresas, como Rebold. Esto le ha permitido diversificar su oferta y mejorar la calidad de sus servicios. Como resultado, el Grupo confía en que seguirá ocupando una posición destacada en el mercado.

El Grupo ISPD Network confía en su experiencia, reputación, ampliación de servicios y calidad para mantener su posición de liderazgo a pesar de la competencia en un mercado en constante cambio y crecimiento.

**Riesgo Dependencia Clientes y Proveedores**

El riesgo de dependencia con clientes y proveedores es limitado puesto que ninguno tiene un peso significativo dentro de la cifra de negocios o son contratos de muy larga duración.

Dentro de los clientes se encuentran agencias de medios que trabajan a su vez con numerosos anunciantes lo que diluye aún más el riesgo de dependencia con clientes.

Con respecto a los proveedores tecnológicos el riesgo es pequeño puesto que los servicios que prestan estas sociedades son ofrecidos por otros actores que compiten con ellos por lo que podrían ofrecer a ISPD Network los mismos servicios.

En los Estados Unidos, se ha atenuado el riesgo potencial asociado con proveedores al cesar la colaboración con nuestro principal proveedor de DSP, Media Math. En su lugar, hemos explorado diversas alternativas para este servicio.

**Riesgo Personas Clave**

Uno de los principales activos del Grupo ISPD Network es haber sabido reunir un equipo de personas y directivos clave en los puestos estratégicos del Grupo.

**Riesgo de tratamiento de datos de carácter personal**

El Grupo ISPD Network realiza actividades de tratamiento de datos de carácter personal en la ejecución ordinaria de su negocio; tanto en calidad de Responsable de Tratamiento como en la de Encargado de Tratamiento.

El Grupo ISPD Network está profundamente concienciado de la importancia que tiene la normativa que afecta a los datos personales, la privacidad y las comunicaciones comerciales, y dedica importantes recursos y esfuerzos a alcanzar un escenario de máximo cumplimiento.

El Marco normativo que afecta a la actividad social y a su funcionamiento viene constituido por las siguientes normas:

- Reglamento (UE) 2017/679 del Parlamento europeo y del Consejo, de 27 de abril de 2017, relativo a la protección de las personas físicas en lo que respecta al tratamiento de datos personales y a la libre circulación de estos datos y por el que se deroga la Directiva 95/46/CE (Reglamento general de protección de datos).
- Ley Orgánica 3/2018, de 5 de diciembre, de Protección de Datos Personales y garantía de los derechos digitales y el Decreto Legislativo de 30 de junio de 2003, n.196, actualizado como “Codice in materia di protezione dei dati personali” en Italia.
- Ley 34/2002, de 11 de julio, de Servicios de la Sociedad de la Información y de Comercio electrónico.

- Guías, directrices y demás materiales relevantes publicados por la Agencia Española de Protección de Datos (AEPD), la CNIL, el Garante della Privacy y el Comité Europeo de Protección de Datos (EDPB).
- Ley 34/1988, de 11 de noviembre, General de Publicidad.
- Disposiciones regulatorias y normativas específicas aplicables a la publicidad (como la de la Circular 1/2022, de 10 de enero, de la Comisión Nacional del Mercado de Valores, relativa a la publicidad sobre criptoactivos presentados como objeto de la inversión o la Circular 1/2023 sobre la protección de datos personales y la privacidad en relación con las comunicaciones no solicitadas, incluyendo el derecho a no recibir llamadas no deseadas de la AEPD, entre otras).
- Legislación aplicable en Estados Unidos (como el California Consumer Privacy Act – CCPA– ) y diversos países latinoamericanos en los que el grupo tiene presencia.

El Grupo ISPD Network tiene implementados procesos y desplegados procedimientos para el cumplimiento de las Normativa vigente y aplicable, teniendo en cuenta asimismo las normas cuya aprobación pueda estar prevista con carácter inminente, a través de la creación e implantación de un sistema de gestión de privacidad (SGP) y su continuo control y gestión por parte del equipo Legal y de Privacidad.

El Grupo ISPD Network tiene pertinentemente nombrado un DPO interno para sus sociedades europeas, que desarrolla su actividad en los términos de la Normativa, asesorando con relación a la misma e impulsando y gestionando las actividades de cumplimiento.

El Grupo ISPD Network es consciente de la creciente regulación que afecta el negocio del marketing digital, por lo que mantiene un asesoramiento externo con el despacho Deloyers para que promuevan el cumplimiento normativo, desarrollen proyectos como la privacidad desde el diseño o las Privacy Impact Assessment, asistan en la gestión de los derechos de los interesados y colaboren en el supuesto de que ocurriese una incidencia, entre otras tareas, en el marco de las sociedades europeas del grupo. Las filiales estadounidenses y latinoamericanas cuentan también con el apoyo de asesores externos en la materia, además del apoyo del equipo legal y de privacidad del grupo ISPD.

El Sistema de Gestión de Privacidad se estructura a través de un cuerpo normativo, un equipo consolidado, sistemas de reporte en riesgos regulares y la utilización de una plataforma tecnológica de gestión de privacidad de reconocido prestigio, OneTrust.

**NOTA 12. FONDOS PROPIOS**

El desglose de los fondos propios consolidados es el siguiente

	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
<b>Capital social suscrito de la Sociedad Dominante:</b>	<b>819.099</b>	<b>819.099</b>	<b>819.099</b>
<b>Reservas:</b>	<b>7.659.717</b>	<b>10.687.825</b>	<b>11.321.765</b>
De la Sociedad Dominante	46.282	46.282	46.282
De las sociedades consolidadas por integración global y puesta en equivalencia	7.613.434	10.641.543	11.275.483
<b>Aportaciones de socios</b>			-
<b>(Acciones propias)</b>	<b>(665.000)</b>	<b>(665.000)</b>	<b>(665.000)</b>
<b>Resultados negativos de ejercicios anteriores</b>	<b>-</b>	<b>(5.845.579)</b>	<b>(5.845.579)</b>
<b>Resultado del ejercicio atribuido a la Sociedad Dominante</b>	<b>(3.888.252)</b>	<b>2.852.801</b>	<b>(555.062)</b>
<b>Diferencias de conversión</b>	<b>(371.920)</b>	<b>26.555</b>	<b>444.131</b>
<b>Socios externos</b>	<b>(186.086)</b>	<b>(112.314)</b>	<b>(757.700)</b>
	<b>3.367.558</b>	<b>7.763.387</b>	<b>4.761.654</b>

**12.1) Capital Social**

Hasta el 4 de septiembre de 2020 el capital social de la Sociedad Dominante estaba representado por 4.207.495 acciones de 0,055 euros nominales cada una, totalmente suscritas y desembolsadas. En dicha fecha se llevó a cabo la ampliación de capital social de la Sociedad Dominante mediante aportaciones no dinerarias por importe de 587.607 euros consistentes en la totalidad de las participaciones sociales en las que se divide el capital social de Rebold Communication, S.L.U. a realizar por su titular ISP Digital, S.L.U. mediante la emisión y puesta en circulación de 10.683.767 nuevas acciones, representadas mediante anotaciones en cuenta de 0,055 euros de valor nominal, que se crearon con una prima de emisión de 1,2902184 euros por acción, siendo el importe total de la prima de 13.784.393 euros.

En consecuencia, el total desembolso ascendió a la cantidad de 14.372.000 euros.

El capital social a 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 está representado por 14.891.262 acciones de 0,055 euros nominales cada una.

Con fecha 23 de diciembre de 2021 la sociedad dominante del grupo adquirió un total de 150.000 acciones propias a un precio de 3,80 euros, por un total de 570.000 euros. A fecha de 22 de enero de 2022, se realiza una nueva compra de 25.000 acciones más, al mismo precio, por un importe total de 95.000 euros, ascendiendo el total del importe en autocartera a 31 de diciembre de 2022 de 665.000 euros (570.000 euros a 31 de diciembre de 2021), manteniéndose el importe en 2023.

Los accionistas con participación directa o indirecta en el capital social a 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 son los siguientes:

	Nº acciones	% Participación
ISP Digital, S.L.U.	14.407.750	96,75%
Free float	308.512	2,07%
Acciones propias	175.000	1,18%
<b>Total</b>	<b>14.891.262</b>	<b>100,00%</b>

### 12.2) **Reservas de la Sociedad Dominante**

La reserva legal es restringida en cuanto a su uso, el cual se halla determinado por diversas disposiciones legales. De conformidad con la Ley de Sociedades de Capital, están obligadas a dotarla las sociedades mercantiles que, bajo dicha forma jurídica, obtengan beneficios, con un 10% de los mismos, hasta que el fondo de reserva constituido alcance la quinta parte del capital social suscrito. Los destinos de la reserva legal son la compensación de pérdidas o la ampliación de capital por la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado, así como su distribución a los accionistas en caso de liquidación. A 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 la Reserva Legal no se encuentra dotada en su totalidad.

### 12.3) **Prima de emisión**

La Ley de Sociedades de Capital permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para la ampliación de capital y no establece restricción específica alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo.

### 12.4) **Reservas Voluntarias**

Son reservas de libre disposición generadas por la Sociedad Dominante como consecuencia de resultados de ejercicios anteriores sin distribuir.

**12.5) Distribución de dividendos**

Durante el ejercicio 2023 y 2024 no se han repartido dividendos a sociedades que se encuentren fuera del perímetro de consolidación.

**12.6) Gestión del capital**

El objetivo del Grupo en lo que se refiere a la gestión del capital es mantener una estructura financiera óptima que permita reducir el coste de capital, pero garantizando la capacidad de continuar gestionando sus operaciones, siempre con un objetivo de crecimiento y creación de valor. Este objetivo del Grupo no está formalizado oficialmente ni se han fijado parámetros por parte del Consejo de Administración con el mismo.

Las fuentes principales que utiliza el Grupo para financiar su crecimiento son:

- El cash-flow generado por el Grupo.
- La tesorería disponible a cierre del ejercicio.
- Existencia de fondo de maniobra positivo.

La estructura de capital se controla a través del ratio de apalancamiento, calculado como endeudamiento financiero neto sobre patrimonio neto. El Grupo tiene préstamos y otros productos con entidades financieras por importe de 9,4 millones.

**12.7) Autocartera**

Con fecha 23 de diciembre de 2021 la Sociedad Dominante del grupo adquirió un total de 150.000 acciones propias a un precio de 3,80 €, por un total de 570.000 euros. A fecha de 22 de enero de 2022, se realiza una nueva compra de 25.000 acciones más, al mismo precio, por un importe total de 95.000 euros, ascendiendo el total del importe en autocartera a 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 a 665.000 euros, manteniéndose el importe en 2024.

**NOTA 13. DIFERENCIAS DE CONVERSIÓN**

El movimiento del saldo de este epígrafe desde el 31 de diciembre de 2023 hasta el 30 de junio de 2024 ha sido el siguiente:

	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
<b>Saldo inicial</b>	26.555	379.699	379.699
Variación neta del periodo	(398.476)	(353.144)	64.432
<b>Saldo final</b>	<b>(371.921)</b>	<b>26.555</b>	<b>444.131</b>

Las diferencias de conversión son generadas por las sociedades domiciliadas en el extranjero con moneda funcional diferente al euro. En concreto dichas monedas son principalmente el peso argentino, el dólar estadounidense, el peso colombiano y el peso mexicano.

**NOTA 14. TRANSACCIONES CON PAGOS BASADOS EN INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO.**

Stock Option Plan Digilant Inc

En la sociedad del grupo Digilant Inc. se otorgaron opciones sobre acciones a ciertos empleados en virtud de un plan de opciones de 2014. El plan se creó para incentivar a empleados clave con el fin de impulsar el crecimiento de dicha compañía. El plan autorizó la emisión de opciones para adquirir hasta 3.333.333 acciones. El período de devengo, el número de opciones otorgadas y el precio de ejercicio se determinaban en los acuerdos con cada beneficiario. En junio de 2023, la sociedad liquidó el plan recuperando las opciones de los escasos beneficiarios que todavía quedaban a un valor razonable pactado y aceptado por los beneficiarios.

	Número de acciones	Precio medio ponderado de ejercicio	Media ponderada de vida restante	Valor razonable medio ponderado en la fecha de concesión
Pendiente a 31 de diciembre de 2022				
Concedido	106.408	1,14 €	2,50 €	0,66 €
Cancelado o expirado	106.408			

El plan fue cancelado a cierre de 31 de diciembre de 2023. Como resultado la Compañía pagó 262 euros para liquidar las opciones devengadas.

**NOTA 15. INGRESOS DIFERIDOS**

Mamvo Perfomance, S.L. “True Target”

En el año 2014, el Centro para el Desarrollo Tecnológico industrial (CDTI) aprobó la concesión a la Sociedad Mamvo Perfomance, S.L. de una ayuda como colaboración en el desarrollo del proyecto de Investigación y Desarrollo denominado “Nuevo sistema de publicidad digital personalizada mediante técnicas de machine learning y algoritmos avanzados de tratamiento de datos”, por importe total de 563.148 euros, distinguiendo un tramo de 99.379 euros no reembolsables y otro tramo de 463.769 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés bonificado.

Mamvo Perfomance, S.L. “Datalake”

Con fecha del 27 de noviembre de 2018 el Centro para el Desarrollo Tecnológico industrial (CDTI) aprobó la concesión a la Sociedad Mamvo Performance, S.L. de una ayuda como colaboración en el desarrollo del proyecto de Investigación y Desarrollo denominado “Evaluador y recomendador dinámico de campañas de marketing”, por importe total de 445.176 euros, distinguiendo un tramo de 133.553 euros no reembolsables y otro tramo de 331.623 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés bonificado. Con fecha 22 de enero de 2022 se recibieron 181.396 euros, que correspondía con el último pago que debía realizar el CDTI.

Durante el ejercicio 2023 se ha imputado al resultado del ejercicio un total de 17.432 euros registrados dentro de la Cuenta de Resultados consolidada, correspondientes al tramo no reembolsable de la ayuda concedida para la sociedad Mamvo Performance, S.L. debido a parte de los gastos incurridos. Durante 2024 no se ha producido ninguna imputación a resultado.

#### Rebold Communication, S.L.U. “Lune”

Durante 2020 el Centro para el Desarrollo Tecnológico industrial (CDTI) aprobó la concesión a la Sociedad Rebold Communication, S.L.U. de una ayuda como colaboración en el desarrollo del proyecto de Investigación y Desarrollo denominado “Lune”, (basado en un proyecto para aplicar tecnología en la desmaquetación de noticias para facilitar un mejor tratamiento de las mismas) por importe total de 347.374 euros, distinguiendo un tramo de 69.475 euros no reembolsables y otro tramo de 277.899 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés bonificado. El primer cobro recibido fue el 13/07/2020 de 121.750 euros (35%), del cual se han imputado 24.350 euros como subvención y 97.400 euros como préstamo. El segundo y el tercer cobro, han sido recibidos el 04/04/2022 por un importe total de 225.624 euros (65%), del cual se han imputado 45.125 euros como subvención y 180.499 euros como préstamo.

#### Rebold Communication, S.L.U. “Profiling Tool”

La Sociedad dependiente Rebold Comunicación, S.L.U., obtuvo del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) un préstamo a tipo de interés 0% como colaboración en el desarrollo del proyecto de Investigación y Desarrollo denominado “Sistema de explotación del conocimiento mediante la combinación de múltiples puntos de contacto que las marcas tienen con los consumidores desde los distintos canales”. por importe total de 714.341 euros, distinguiendo un tramo de 142.868 euros no reembolsables y otro tramo de 571.473 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés bonificado.

#### Rebold Communication, S.L.U. “Living Communities”

Durante 2016 el Centro para el Desarrollo Tecnológico industrial (CDTI) aprobó la concesión a la Sociedad Rebold Communication, S.L.U. de una ayuda como colaboración en el desarrollo del proyecto de Investigación y Desarrollo denominado “Living Communities”, (basado en la identificación y análisis en tiempo real de comunidades e influyentes en Internet y medios tradicionales de comunicación) por importe total de 298.970 euros, distinguiendo un tramo de 52.760 euros no reembolsables y otro tramo de 246.210 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés bonificado.

### Mamvo Performance S.L. Proyecto Plataforma Oliva

Durante el año 2022, La sociedad ha presentó al Centro para el Desarrollo Tecnológico industrial (CDTI) para la solicitud de una ayuda como colaboración en el desarrollo este proyecto de Investigación y Desarrollo. El objetivo del proyecto es diseñar y desarrollar una arquitectura de adquisición y enriquecimiento de datos, permitiendo integrar módulos actuales de valor disponibles en MAMVO a la vez que desarrollar otros necesarios que permitan construir el prototipo de plataforma con la extracción de inteligencia de los datos. Esta solución permitirá dar respuesta a las necesidades del mercado de forma rápida y flexible, resolver cuestiones que actualmente requieren de un trabajo artesanal, así como abordar cuestiones que actualmente no se resuelven por la complejidad de la extracción de la información.

El importe total de la ayuda concedida es de 719.347 euros que corresponde al 69,53% del presupuesto del proyecto, distinguiéndose un tramo de 158.256 euros no reembolsables y otro tramo de 561.091 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés del 3,337% anual. El primer cobro ha sido recibido el 28/06/2023 por un importe total de 250.000 euros, del cual se han imputado 55.000 euros como subvención y 195.000 euros como préstamo. Durante el ejercicio 2024 se ha recibido un segundo cobro con fecha 14/06/2024 por un importe total de 210.633 euros, del cual se han imputado 46.339 euros como subvención y 164.294 euros como préstamo.

### ISPD Network S.A. Proyecto Luciérnaga

ISPD Network SA ha desarrollado por un importe de 698.500 euros una plataforma de delivery data que permite optimizar la organización y las estructuras de las audiencias y de los medios en una plataforma 360 grados. Durante 2024 se ha ido trabajando en el desarrollo de la plataforma con un coste incremental de 482.420 euros.

### ISPD Network S.A. Proyecto Future Tools

Durante 2023, se han contratado los servicios de Tagsonomy S.L. (DIVE) para el desarrollo de un producto digital basado en IA, el proyecto “Future Tools”. Éste es un proyecto llave en mano que consta de cuatro simuladores que van a permitir medir el impacto de la propuesta de valor de ISPD en la P&L de sus clientes actuales y futuros. Este producto va a dar una clara ventaja competitiva a los ejecutivos del grupo durante las acciones comerciales. El gasto final en 2023 para este proyecto ha sido de 400.000 euros.

### B2 Marketplace Ecommerce Consulting Group. “Software Posicionamiento”

B2MarketPlace ha creado un software de competición inteligente de desarrollo propio que, mediante mecanismos de inteligencia artificial basada en técnicas de machine learning, permite que el sistema aprenda para crear procesos más eficientes de pujas y posicionamiento de los artículos. Esto se realiza mediante la sincronización automática de los datos del marketplace en cuestión, y una capa de algoritmia que interpreta la información y optimiza la inversión y los recursos del “seller”.

Este proyecto supuso un gasto en 2022 un gasto de 562.946 euros de los cuales se ha invertido 403.256 euros en personal, 98.000 euros en colaboradores externos, 61.668 euros en gastos generales y auditoria del proyecto.

Este proyecto se presentó a la convocatoria de Red.es, y se otorgó al proyecto en agosto de 2022 una subvención por importe correspondiente a 179.900 euros, de los cuales se han imputado al ejercicio en 2023 60.000 euros (120.000 euros en 2022) en función del grado de avance del proyecto.

**NOTA 16. SITUACIÓN FISCAL**

El detalle de los saldos mantenidos con las Administraciones Públicas es el siguiente:

	30/6/2024		31/12/2023		30/6/2023	
	A Cobrar	A Pagar	A Cobrar	A Pagar	A Cobrar	A Pagar
Impuesto sobre el Valor Añadido	3.784.532	(2.908.639)	3.979.773	(6.214.792)	2.278.022	(1.796.049)
Devolución de Impuestos	384		53.990		43.526	
Activos por diferencias temporarias deducibles (**)	4.189.462		4.430.982		6.051.215	
Crédito por pérdidas a compensar del ejercicio (**)	1.463.883		1.463.883			
Pasivo por impuesto diferido (**)		(78.563)		(81.964)		(32.466)
Retenciones por IRPF		(374.794)		(484.302)		(378.210)
Otras deudas con Administraciones públicas	4.418.459	(5.973)	4.143.023	(5.973)	2.618.237	(5.973)
Impuesto sobre Sociedades	77.091			(1.210.681)		(2.279)
Organismos de la Seguridad Social		(595.410)		(594.170)		(488.451)
	<b>13.933.811</b>	<b>(3.963.378)</b>	<b>14.071.651</b>	<b>(8.591.882)</b>	<b>10.991.000</b>	<b>(2.703.428)</b>

(\*\*) Importes registrados en el activo no corriente del Estado de Situación Financiera Consolidado.

Desde el año 2017 el grupo forma parte del grupo fiscal 265/10, cuya dominante es la Sociedad Inversiones y Servicios Publicitarios, S.L. ("ISP").

El gasto por el Impuesto sobre sociedades del Grupo consolidado se obtiene como suma del gasto por impuesto de cada una de las Sociedades. Las bases imponibles fiscales se calculan a partir del resultado del ejercicio, corregido por las diferencias temporarias, las diferencias permanentes y las bases imponibles negativas de ejercicios anteriores.

El impuesto sobre sociedades se calcula aplicando los tipos impositivos vigentes en cada uno de los países donde opera el grupo. Los principales tipos son:

Tipo de gravamen	30/06/2024	31/12/2023
España	25,00%	25,00%
Italia (*)	27,90%	27,90%
Francia	25,00%	25,00%
México	30,00%	30,00%
Colombia	31,00%	31,00%
Chile	10,00%/27,00%	10,00%/27,00%
EEUU(**)	2,09%	2,09%
Argentina	25,00%	25,00%
Perú	29,50%	29,50%

(\*) Media de Impuestos devengados en Italia

(\*\*) No existe un tipo único. Son sumas de impuestos federales

El desglose del gasto por impuesto sociedades distinguiendo entre impuesto corriente e impuesto diferido es el siguiente:

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Impuesto corriente:	(153.067)	(844.372)	(243.889)
Impuesto diferido:		(12.770)	
<b>Total gasto por impuesto:</b>	<b>(153.067)</b>	<b>(857.142)</b>	<b>(243.889)</b>

De acuerdo con la legislación vigente, las bases imponibles negativas pueden compensarse con las positivas obtenidas según la legislación de cada país.

A 30 de junio de 2024, el grupo posee los siguientes créditos fiscales para compensar con resultados futuros:

<b>30/06/2024</b>				
<b>Importe créditos fiscales</b>				
<u>Empresa</u>	<u>BINS</u>	<u>ADTD</u>	<u>Deducciones IS</u>	<u>PDTI</u>
ISPD Network SLU	346.132	69.869	-	-
Mamvo Performance SLU	206.213	7.797	127.248	-
MMSM SLU	91.244	7.991	192.982	-
Rebold Marketing SLU	288.953	12.254	318.091	-
Rebold Communication SLU	470.620	373.039	714.194	-
B2Marketplace	-	7.197	4.411	-
Rebold Italia SRL	60.722	145.531	-	-
Rocket PPC	-	-	-	-
Digilant inc	-	-	-	-
Happyfication	-	-	-	-
Antevenio México	-	842.368	-	(15.834)
Acceso México	-	-	-	-
Digilant Peru	-	309.160	-	-
Dglnt SA de CV	-	764.509	-	-
Filipides Services	-	-	-	-
Digilant Services	-	-	-	-
Blue Digital	-	116.948	-	-
Blue Media	-	31.423	-	(30.884)
Digilant Chile	-	10.018	-	(4.724)
Acceso Colombia	-	134.430	-	(7.370)
Digilant Colombia	-	-	-	(19.750)
	<b>1.463.884</b>	<b>2.832.535</b>	<b>1.356.926</b>	<b>(78.563)</b>

<b>2023</b>			
<b>Importe créditos fiscales</b>			
<u>Empresa</u>	<u>BINS</u>	<u>DTD</u>	<u>Deducciones IS</u>
ISPD Network SLU	346.132	69.869	-
Mamvo Performance SLU	206.213	7.797	127.248
MMSM SLU	91.244	7.991	191.568
Rebold Marketing SLU	288.953	12.254	318.091
Rebold Communication SLU	470.620	373.039	714.194
B2Marketplace	-	7.197	4.411
Rebold Italia SRL	74.325	71.206	-
Rocket PPC	-	-	-
Digilant inc	-	151.109	-
Happyfication	-	-	-
Antevenio México	-	865.227	-
Acceso México	-	-	-
Digilant Peru	-	311.990	-
Dglnt SA de CV	295.762	504.538	-
Filipides Services	-	-	-
Digilant Services	-	-	-
Blue Digital	54.405	67.886	-
Blue Media	-	564	-
Digilant Chile	8.807	(3.271)	-
Acceso Colombia	-	111.395	-
	<b>1.836.461</b>	<b>2.558.792</b>	<b>1.355.511</b>

No hay límite temporal para la prescripción de los créditos fiscales.

**Impuestos diferidos**

La evolución en los ejercicios 2024 y 2023 de los activos por impuesto diferido ha sido la siguiente:

	30/6/2023	Cargo / abono a resultados	31/12/2023	Cargo / abono a resultados	30/6/2024
Créditos fiscales	2.977.341	(1.141.652)	1.835.689	996.848	2.832.537
Diferencias temporarias activo	3.073.873	147.261	3.221.134	(1.864.209)	1.356.925
Derechos por deducciones	0	838.042	838.042	625.841	1.463.883
Diferencias temporarias pasivo	(32.466)	(49.498)	(81.964)	3.401	(78.563)
<b>Total activos por impuestos diferidos</b>	<b>6.018.748</b>	<b>(205.847)</b>	<b>5.812.901</b>	<b>(238.120)</b>	<b>5.574.781</b>

Como se establece en las políticas contables, el Grupo solo reconoce los activos por impuestos diferidos en el estado de situación financiera consolidado, siempre que sean recuperables en un plazo razonable, considerando también las limitaciones legalmente establecidas para su aplicación. En concreto, los requisitos exigidos por el marco normativo de información financiera aplicable para reconocer un crédito fiscal son los siguientes:

- Será probable que el Grupo obtenga ganancias fiscales futuras suficientes como para poder aplicar dichos créditos fiscales.
- No se considera probable la obtención de ganancias fiscales futuras suficientes cuando:
  - Se prevea que su recuperación futura se va a producir en un plazo superior a los diez años contados desde la fecha de cierre del ejercicio, al margen de cuál sea la naturaleza del crédito fiscal.
  - No sea probable que se cumplan los requisitos exigidos por la norma fiscal para su recuperación en el momento en el que se estime que se pueden recuperar.

Para verificar la recuperabilidad de los créditos fiscales pendientes de compensar, el Grupo realiza un plan de negocio para cada una de las sociedades con créditos fiscales, sobre el que se realiza los ajustes necesarios para determinar las ganancias fiscales futuras con las que compensar dichos créditos fiscales. Además, el Grupo considera las limitaciones a la compensación de bases imponibles establecidas por las respectivas jurisdicciones. El Grupo también evalúa la existencia de pasivos por impuestos diferidos con los que compensar dichas pérdidas fiscales en el futuro. En la elaboración de las proyecciones en los planes de negocio, el Grupo considera las circunstancias financieras y macroeconómicas adecuadas al entorno operativo propio de la entidad. Los parámetros como el crecimiento esperado, uso de la capacidad de producción instalada, precios, etc., se proyectan considerando pronósticos e informes de expertos independientes, así como datos históricos y los objetivos marcados por la Dirección. Se ha realizado una estimación para los créditos fiscales de cada jurisdicción de

forma separada, y ajustando los parámetros del cálculo a la normativa fiscal de cada jurisdicción aplicable a cada uno de ellos.

Los activos por impuesto diferido han sido registrados en el Estado de Situación Financiera Consolidado por considerar los Administradores que, conforme a la mejor estimación sobre los resultados futuros de las Sociedades que forman parte del Grupo, incluyendo determinadas actuaciones de planificación fiscal, es probable que dichos activos sean recuperados.

### **Otra información**

Según establece la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el plazo de prescripción de cuatro años. A 30 de junio de 2024 las sociedades españolas del Grupo tienen abiertos a inspección los ejercicios 2019 y siguientes del Impuesto sobre Sociedades y los ejercicios 2020 y siguientes para los demás impuestos que les son de aplicación. Las sociedades domiciliadas en el extranjero tienen abiertos a inspección los ejercicios no prescritos de acuerdo con la legislación fiscal vigente en cada país. Los administradores consideran que se han practicado adecuadamente las liquidaciones de los mencionados impuestos, por lo que, aun en el caso de que surgieran discrepancias en la interpretación normativa vigente por el tratamiento fiscal otorgado a las operaciones, los eventuales pasivos resultantes, en caso de materializarse, no afectarían de manera significativa a los Estados Financieros Intermedios Consolidados adjuntos.

**NOTA 17. INGRESOS Y GASTOS**

**a) Importe Neto de la Cifra de Negocios**

El desglose del importe neto de la cifra de negocios por actividades es el siguiente:

Por clientes	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Publicidad on line	60.931.159	124.538.303	51.297.563
Servicios de Tecnología	7.577.717	15.488.234	6.379.633
<b>Total importe neto de la cifra de negocios</b>	<b>68.508.876</b>	<b>140.026.537</b>	<b>57.677.196</b>

**b) Aprovisionamientos**

La totalidad de importe recogido en este epígrafe corresponde a Consumos de explotación.

**c) Gasto de personal**

La composición de este epígrafe de la Cuenta de Resultados Consolidada adjunta es la siguiente:

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Sueldos y salarios	(15.661.421)	(28.314.792)	(13.563.209)
Costes de reestructuración	(599.705)	(1.024.041)	(586.100)
Seguridad social a cargo de la empresa	(2.459.973)	(4.513.652)	(2.146.834)
Otros gastos sociales	(1.106.636)	(2.032.923)	(1.035.859)
<b>Total gastos de personal</b>	<b>(19.827.735)</b>	<b>(35.885.408)</b>	<b>(17.332.002)</b>

## d) Servicios exteriores

La composición de este epígrafe de la Cuenta de Resultados Consolidada adjunta es la siguiente:

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Arrendamientos y cánones	(438.805)	(803.320)	(326.594)
Reparaciones y conservación	(42.545)	(29.689)	(17.313)
Servicios de profesionales independientes	(2.019.842)	(5.306.343)	(2.292.264)
Transportes	(614.506)	(771.605)	(382.782)
Primas de seguros	(57.327)	(186.655)	(61.140)
Servicios bancarios y similares	(72.872)	(185.011)	(56.329)
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	(487.040)	(807.805)	(380.158)
Suministros	(93.922)	(264.090)	(121.500)
Otros servicios	(453.112)	(1.990.076)	(937.595)
	<b>(4.279.971)</b>	<b>(10.344.594)</b>	<b>(4.575.675)</b>

## e) Ingresos financieros

El desglose de este capítulo de la cuenta de resultados consolidada es el siguiente:

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Intereses por cuentas y asimilados	36.684	64.682	34.000
Intereses financieros grupo	11.213	14.531	
	<b>47.897</b>	<b>79.213</b>	<b>34.000</b>

A 30/06/2024 se han cobrado intereses por valor de 36.684 euros y 64.682 euros a 31/12/2023. La procedencia en 2024 corresponde principalmente en la sociedad Dglnt SA de CV y Antevenio México provenientes de inversiones realizadas a corto plazo.

**f) Gastos Financieros**

El desglose de este capítulo de la cuenta de resultados consolidada es el siguiente:

	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
Gastos por deudas y asimilados	(337.256)	(840.078)	(391.144)
Gastos financieros grupo	(230.455)	(390.280)	(177.462)
	<b>(567.711)</b>	<b>(1.230.358)</b>	<b>(568.606)</b>

**NOTA 18. PROVISIONES Y CONTINGENCIAS**

El movimiento de las provisiones es el siguiente:

	30/6/2023	Dotación	Aplicación/Reversión	31/12/2023	Dotación	Aplicación/Reversión	30/6/2024
Provisiones para otras responsabilidades	264.231	45.547		309.778	186.984	(212.923)	283.839
	<b>264.231</b>	<b>45.547</b>	<b>0</b>	<b>309.778</b>	<b>186.984</b>	<b>(212.923)</b>	<b>283.839</b>

En este epígrafe se recogen principalmente provisiones por retribución de personal originadas en Digilant Inc y Rebold Italia S.R.L en cumplimiento de la legislación vigente en materia laboral en Estados Unidos e Italia, por importe de 283.841 euros (309.778 euros a 31 de diciembre de 2023).

Al 31 de diciembre de 2023, el Grupo ISPD Network mantiene un importe total de avales que asciende a 393.748 euros (643.748 euros al 31 de diciembre de 2023)

**NOTA 19. INFORMACIÓN SOBRE MEDIO AMBIENTE**

En las oficinas del Grupo están implementadas desde hace varios años diversas iniciativas para reducir el consumo de recursos naturales: punto de recogida selectiva de residuos, fuentes de agua para suprimir las botellas de plástico y vajilla reutilizable. Así mismo, en 2020 se puso en marcha la sustitución paulatina de las luminarias por bombillas y fluorescentes de bajo consumo.

En España contamos con un proveedor de electricidad verde, con una política de viaje que desincentiva los viajes en avión para trayectos corporativos que puedan realizarse en menos de 3 horas en tren y con un parking para bicicletas en la oficina de Barcelona.

Desde inicios del 2024, el grupo ha contratado la herramienta DCycle, la cual permite

administrar la sostenibilidad ambiental. Su funcionalidad permite medir, reducir y comunicar el impacto ambiental, fomentando estrategias con un enfoque sostenible.

## **NOTA 20. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE**

Con fecha 5 de agosto de 2024 el Grupo y los accionistas vendedores han ejercido sus derechos de opción de compra y derechos de opción de venta incondicionales sobre las acciones de la sociedad Rocket PPC por el 49%, restante del capital social de dicha sociedad. Las opciones detalladas anteriormente se basan en un precio variable en función de unos parámetros asociados a los resultados de dicha sociedad en los ejercicios 2024, 2025 y 2026. El precio de venta se encuentra sujeto al cumplimiento de determinadas condiciones de permanencia por parte de los vendedores.

Con fecha 11 de julio de 2024 los administradores de las sociedades Rocket PPC presentaron el proyecto de fusión con la sociedad Rebold Italia a las autoridades italianas con carácter retroactivo al inicio del ejercicio 2024. En el mismo acto se modificó la denominación social a ISPD Italia, S.R.L.

Con fecha 11 de julio de 2024 la compañía mercantil ISPD Network, S.A. ha constituido la sociedad limitada ISPD Iberia, S.L. con un capital social de 3.000 euros dividido en un capital social de 3.000 participaciones de 1 euros cada una. La sociedad tiene por objeto social la prestación de servicios de publicidad, comunicación y marketing digital, la prestación de servicios de gestión, administración, contabilidad, marketing, laborales, fiscales, servicios corporativos y cualquier otra actividad complementaria a las anteriores.

Con fecha 11 de julio de 2024 la compañía mercantil ISPD Network, S.A. ha constituido la sociedad limitada B2Market Place Holding, S.L. con un capital social de 3.000 euros dividido en un capital social de 3.000 participaciones de 1 euros cada una y una prima de asunción de 1.808.125 euros. La sociedad tiene por objeto social la prestación de servicios de consultoría y asesoramiento en transformación digital, estudios de mercado, la prestación de servicios de gestión y administración de valores representativos de fondos propios de entidades residentes y no residentes en territorio español y cualquier otra actividad complementaria a las anteriores.

Los administradores de la Sociedad Dominante consideran que no existen otros hechos posteriores relevantes a los ya descritos en esta nota a fecha de formulación de los presentes Estados Financieros Intermedios.

**NOTA 21. REMUNERACIONES, PARTICIPACIONES Y SALDOS MANTENIDOS CON EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE LA SOCIEDAD DOMINANTE**

**21.1) Saldos y Transacciones con Administradores y Alta dirección**

Los importes devengados por los miembros del Consejo de Administración o Alta Dirección, por todos los conceptos, son los siguientes:

	Alta Dirección	
	30/06/2024	31/12/2023
Sueldos y salaries*	1.399.094	2.656.268
<b>Total</b>	<b>1.399.094</b>	<b>2.656.268</b>

A 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023 no existen compromisos por complementos a pensiones, avales o garantías concedidas a favor del Órgano de Administración, ni créditos o anticipos concedidos a los mismos.

\*Coste salarial devengado durante el primer semestre de 2024

**Otra información referente al Consejo de Administración**

Los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad y las personas vinculadas a los mismos a que se refiere el artículo 231 de la Ley de Sociedades de Capital, no han incurrido en ninguna situación de conflicto de conformidad con lo establecido en el artículo 229.

**NOTA 22. OTRA INFORMACIÓN**

El número medio de personas empleadas por el Grupo, distribuido por categorías, es el siguiente:

	30/6/2024				31/12/2023				30/6/2023		
	Hombres	Mujeres	Otro	Total	Hombres	Mujeres	Otro	Total	Hombres	Mujeres	Total
Dirección	23,4	8,5		31,9	26,1	11,6		37,7	26,59	12,65	39,24
Administración	22,2	39,0		61,2	21,5	36,1	1	58,6	20,61	33,47	54,08
Comercial	36,6	82,7	0,8	120,1	31,2	71,6	1	103,8	27,28	65,57	92,85
Producción	131,9	179,6		311,6	128	180,1		308,1	131,71	184,7	316,41
Marketing	2,0	9,0		11,0	2	8,8		10,8	2	8,57	10,57
Técnicos	28,2	7,0		35,2	28,5	6,5		35	29,66	7	36,66
	<b>244,4</b>	<b>325,7</b>	<b>0,8</b>	<b>570,9</b>	<b>237,3</b>	<b>314,7</b>	<b>2</b>	<b>554</b>	<b>237,9</b>	<b>312,0</b>	<b>549,8</b>

El número de personas empleadas por el Grupo al cierre de los diferentes períodos distribuido por categorías es el siguiente:

	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
Dirección	34	36	37,73
Administración	60	61	55,11
Comercial	122	109	94,24
Producción	281	324	326,98
Marketing	34	13	12
Técnicos	38	34	35,2
	<b>569</b>	<b>577</b>	<b>561</b>

El número medio de personas empleadas en el curso del ejercicio con discapacidad mayor o igual al treinta y tres por ciento por categorías es el siguiente:

	30/6/2024	31/12/2023	30/6/2023
Dirección	1	1	1
Administración	1	1	1
Comercial			
Producción + técnicos	1	1	1
Marketing			
	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>3</b>

El número de miembros del Consejo de Administración, de alta dirección y de personas empleadas al cierre de los períodos, distribuido por categorías profesionales, de la Sociedad Dominante es el siguiente:

	30/6/2024			31/12/2023			31/12/2022		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Dirección	4	3	7	2	1	3	7	1	8
Administración	3	0	3	3	3	6	2	2	4
Comercial	0	0	0	2	0	2	1	0	1
Producción	1	0	1	0	0	0	1	0	1
Marketing	0	0	0	0	0	0	1	0	1
Técnicos	1	0	1	0	0	0	0	0	0
	<b>9</b>	<b>3</b>	<b>12</b>	<b>7</b>	<b>4</b>	<b>11</b>	<b>12</b>	<b>3</b>	<b>15</b>

El Consejo de Administración de la Sociedad Dominante está formado por 5 hombres y 1 mujer.

A efectos de lo establecido en la disposición adicional segunda de la Ley 31/2014, de 3 de diciembre por la que se modifica la Ley de Sociedades de Capital y de conformidad con la Resolución de 29 de febrero de 2016 del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas, se incluye a continuación un detalle con el periodo medio de pago a proveedores, ratio de las operaciones pagadas, ratio de las operaciones pendientes de pago, el total de pagos realizados y el total de pagos pendientes:

	A 30/06/2024	A 31/12/2023
	Días	Días
Periodo medio de pago a proveedores	35,41	50,08
Ratio de operaciones pagadas	37,7	41,82
Ratio de operaciones pendientes de pago	47,73	56,65
	Importe (Euros)	Importe (Euros)
Importe de pagos realizados	9.045.776,89	12.920.126,38
Importe de pagos pendientes	3.129.121,63	2.566.970,25

	A 30/06/2024	A 31/12/2023
Volumen de facturas pagadas dentro del plazo legal	7.794.183,21	11.419.322,20
Número de facturas pagadas dentro del plazo legal	4.369	8.337
Porcentaje del volumen facturas pagadas dentro del plazo legal sobre el volumen total de facturas pagadas (%)	91%	92%
Porcentaje del número de facturas pagadas dentro del plazo legal sobre el número total de facturas pagadas (%)	93%	91%

Se cumple el plazo legal de pago de dos meses desde que validamos las facturas y ajustamos al día de pago de la compañía para este cálculo del porcentaje y del volumen de facturas dentro del plazo legal sobre el volumen total de facturas pagadas.

### **NOTA 23. INFORMACIÓN SEGMENTADA**

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente a las actividades ordinarias del Grupo, por categorías de actividades, así como por mercados geográficos, es la siguiente:

Por actividad	30/06/2024	31/12/2023	30/06/2023
---------------	------------	------------	------------

Publicidad on line	60.931.159	124.538.306	51.521.147
Servicios de Tecnología	7.577.717	15.488.234	6.156.049
<b>Total importe neto de la cifra de negocios</b>	<b>68.508.876</b>	<b>140.026.540</b>	<b>57.677.196</b>

Los criterios de agregación que se han utilizado para elaborar la segmentación vista en los cuadros previos están establecidos en base a los tipos de actividad desarrollada por las empresas del grupo:

- **Publicidad on line:** Es la actividad principal que se gestiona en el grupo y recoge las actividades publicitarias que se prestan a los clientes de la sociedad.
- **Servicios Tecnológicos:** Esta actividad se refiere al servicio de nuestra plataforma de emailing y SMS, Media y consumer intelligence y plataforma de consultoría para e-commerce.

Los indicadores económicos que se han evaluado determinar los segmentos han sido la capacidad de generar valor por parte de cada uno de ellos y las características técnicas que cada uno posee en sí mismo.

## **Distribución Ventas y Coste de Ventas por Territorio**

<b>Distribución/Ventas</b>	<b>Importe consolidado 30/06/2024</b>	<b>Importe consolidado 31/12/2023</b>	<b>Importe consolidado 30/06/2023</b>
España	10.276.331	16.245.303	6.921.264
Europa, América Latina y EEUU	58.232.545	123.781.234	50.755.933
<b>Total Distribución Ventas</b>	<b>68.508.876</b>	<b>140.026.537</b>	<b>57.677.196</b>

<b>Distribución Coste de Ventas</b>	<b>Importe consolidado 30/06/2024</b>	<b>Importe consolidado 31/12/2023</b>	<b>Importe consolidado 30/06/2023</b>
España	(9.536.262)	(10.904.867)	(4.281.321)
Europa, América Latina y EEUU	(38.145.048)	(77.429.414)	(30.399.284)
<b>Total Distribución coste de Ventas</b>	<b>(47.681.309)</b>	<b>(88.334.281)</b>	<b>(34.680.604)</b>

**Cuentas de resultados Consolidada por categoría de actividad**

	30/06/2024			31/12/2023			30/06/2023		
	Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total	Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total	Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total
Importe neto de la cifra de negocios	60.513.253	7.995.623	<b>68.508.876</b>	124.538.303	15.488.234	<b>140.026.537</b>	51.521.147	6.156.049	<b>140.026.537</b>
Otros ingresos de explotación	89.220	208.179	<b>297.399</b>	488.860	1.140.673	<b>1.629.533</b>	164.632	433.996	<b>1.629.533</b>
Aprovisionamientos	(43.389.992)	(4.291.318)	<b>(47.681.309)</b>	(80.384.196)	(7.950.085)	<b>(88.334.281)</b>	(32.079.559)	(2.601.045)	<b>(88.334.281)</b>
Otros Gastos de explotación	(3.659.823)	(749.602)	<b>(4.409.425)</b>	(9.027.269)	(1.848.959)	<b>(10.876.228)</b>	(4.022.356)	(913.050)	<b>(10.876.228)</b>
Amortización	(686.790)	(121.198)	<b>(807.988)</b>	(1.268.849)	(223.915)	<b>(1.492.764)</b>	(672.724)	(128.138)	<b>(1.492.764)</b>
Gastos de personal	(16.853.575)	(2.974.160)	<b>(19.827.735)</b>	(30.502.597)	(5.382.811)	<b>(35.885.408)</b>	(14.558.882)	(2.773.120)	<b>(35.885.408)</b>
Otros resultados	241.041	0	<b>241.041</b>	218.540	0	<b>218.540</b>	52.800	0	<b>218.540</b>
<b>Resultado de Explotación</b>	<b>(2.555.991)</b>	<b>(701.106)</b>	<b>(3.257.097)</b>	<b>4.148.106</b>	<b>1.137.822</b>	<b>5.285.928</b>	<b>405.059</b>	<b>174.691</b>	<b>5.285.928</b>
<b>Rtdo Financiero</b>	<b>(525.688)</b>	0	<b>(525.688)</b>	<b>(986.809)</b>	0	<b>(986.809)</b>	<b>(407.982)</b>	<b>(101.995)</b>	<b>(986.809)</b>
<b>Resultado antes de Impuestos</b>	<b>(3.081.679)</b>	<b>(701.106)</b>	<b>(3.782.785)</b>	<b>3.161.297</b>	<b>1.137.822</b>	<b>4.299.119</b>	<b>50.491</b>	<b>19.282</b>	<b>4.299.119</b>
Impuesto de Sociedades	(128.576)	(24.491)	<b>(153.067)</b>	(719.999)	(137.143)	<b>(857.142)</b>	(182.917)	(60.972)	<b>(857.142)</b>
Otros impuestos	(32.743)	0	<b>(32.743)</b>	(574.793)	0	<b>(574.793)</b>	(453.279)	0	<b>(574.793)</b>
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>(3.257.713)</b>	<b>(740.312)</b>	<b>(3.998.024)</b>	<b>1.866.505</b>	<b>1.000.679</b>	<b>2.867.184</b>	<b>(585.705)</b>	<b>(41.690)</b>	<b>2.867.184</b>

	30/06/2024			31/12/2023		
	Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total	Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total
ACTIVOS	30/6/2024	30/6/2024	30/6/2024	31/12/2023	31/12/2023	31/12/2023
Inmovilizado material	1.199.113	179.177	1.378.290	1.449.055	216.525	1.665.581
Fondo de Comercio de consolidación intr.global o proporcional	9.356.687	1.398.126	10.754.813	9.356.687	1.398.126	10.754.813
Fondo de Comercio de consolidación puesta equivalencia				-	-	-
Fondo de comercio	214.019	31.980	245.998	257.328	38.451	295.779
Inmovilizado intangible	1.654.387	247.208	1.901.594	1.743.692	260.552	2.004.243
Inversiones inmobiliarias				-	-	-
Inmovilizado en curso	1.148.881	171.672	1.320.552	849.235	126.897	976.132
Activos financieros no corrientes	(146.772)	(21.932)	(168.703)	160.894	24.042	184.936
Activos financieros no corrientes empresa de grupo				-	-	-
Participaciones puestas en equivalencia				-	-	-
Activos por impuestos diferidos	4.918.410	734.934	5.653.345	5.128.533	766.332	5.894.865
Otros activos no corrientes				-	-	-
<b>Activos no corrientes</b>	<b>18.344.724</b>	<b>2.741.165</b>	<b>21.085.889</b>	<b>18.945.424</b>	<b>2.830.925</b>	<b>21.776.349</b>
Existencias				-	-	-
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	28.831.087	4.308.094	33.139.180	40.523.702	6.055.266	46.578.968
Clientes empresas del grupo	218.817	32.696	251.513	197.152	29.459	226.611
Otros activos financieros corrientes				-	-	-
Otros activos corrientes	285.303	42.631	327.934	133.352	19.926	153.279
Otros activos corrientes empresa del grupo	507.893	75.892	583.786	764.322	114.209	878.531
Personal a cobrar				-	-	-
Administraciones públicas a cobrar	7.136.602	1.066.389	8.202.991	7.066.832	1.055.963	8.122.796
Activo por impuesto corriente	334	50	384	46.972	7.019	53.990

Gastos anticipados	476.826	71.250	548.075	315.837	47.194	363.031
Efectivos y medios líquidos	5.528.791	826.141	6.354.932	10.197.187	1.523.718	11.720.904
<b>Activos corrientes</b>	<b>42.985.652</b>	<b>6.423.144</b>	<b>49.408.796</b>	<b>59.245.356</b>	<b>8.852.754</b>	<b>68.098.110</b>
<b>Total activos</b>	<b>61.330.377</b>	<b>9.164.308</b>	<b>70.494.685</b>	<b>78.190.779</b>	<b>11.683.680</b>	<b>89.874.459</b>

*\*Estado de Situación segmentado bajo el reparto de ventas por categoría de actividad*

	30/06/2024			31/12/2023		
	Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total	Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total
<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVOS</b>	<b>30/06/2024</b>	<b>30/06/2024</b>	<b>30/06/2024</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2023</b>
Capital Social	712.616	106.483	819.099	712.616	106.483	819.099
Acciones propias	(578.550)	(86.450)	(665.000)	(578.550)	(86.450)	(665.000)
Reserva Legal	40.266	6.017	46.283	40.266	6.017	46.282
Reservas en sociedades por integración global	6.318.184	944.097	7.262.281	9.258.143	1.383.401	10.641.543
Resultados negativos de ejercicios anteriores	-	-	-	(5.085.654)	(759.925)	(5.845.579)
Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante	(3.478.281)	(519.743)	(3.998.024)	2.481.937	370.864	2.852.801
Socios externos	(43.893)	(6.559)	(50.452)	(97.713)	(14.601)	(112.314)
Diferencias de conversión	(323.573)	(48.348)	(371.920)	23.103	3.452	26.555
<b>Patrimonio atribuido a la dominante</b>	<b>2.690.663</b>	<b>402.056</b>	<b>3.092.719</b>	<b>6.851.861</b>	<b>1.023.841</b>	<b>7.875.703</b>
<b>Patrimonio atribuido a socios externos</b>	<b>(43.893)</b>	<b>(6.559)</b>	<b>(50.452)</b>	<b>(97.713)</b>	<b>(14.601)</b>	<b>(112.314)</b>
<b>Patrimonio neto</b>	<b>2.646.769</b>	<b>395.497</b>	<b>3.042.267</b>	<b>6.754.148</b>	<b>1.009.241</b>	<b>7.763.389</b>
Deudas con entidades de crédito largo plazo	2.970.028	443.797	3.413.825	3.054.706	456.450	3.511.156
Deudas con empresas del grupo largo plazo	6.722.361	1.004.491	7.726.852	6.722.361	1.004.491	7.726.852



Notas Explicativas de los Estados Financieros Intermedios Consolidados de ISPD Network, S.A. y Sociedades Dependientes correspondiente al periodo a 30 de junio de 2024

Otras deudas a largo plazo	1.640.644	245.153	1.885.797	1.884.731	281.626	2.166.358
Proveedores de inmovilizado no corrientes	4.051	605	4.657	8.103	1.211	9.314
Provisiones	246.942	36.899	283.841	269.507	40.271	309.778
Pasivo por impuesto diferido	68.350	10.213	78.563	71.309	10.655	81.964
<b>Pasivos no corrientes</b>	<b>11.652.377</b>	<b>1.741.159</b>	<b>13.393.536</b>	<b>12.010.716</b>	<b>1.794.705</b>	<b>13.805.421</b>
Deudas con entidades de créditos corto plazo	8.491.573	1.268.856	9.760.429	5.142.574	768.431	5.911.005
Otras deudas a corto plazo	2.191.097	327.406	2.518.502	2.594.231	387.644	2.981.875
Deudas con empresas del grupo corto plazo	962.457	143.816	1.106.273	908.211	135.710	1.043.921
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	27.890.641	4.167.567	32.058.207	36.479.845	5.451.011	41.930.857
Proveedores empresas del grupo	1.606.679	240.079	1.846.758	2.273.710	339.750	2.613.460
Proveedores de inmovilizado	34.929	5.220	40.149	34.929	5.219	40.149
Personal a pagar	1.563.325	233.600	1.796.925	2.628.913	392.826	3.021.739
Administraciones públicas a pagar	3.379.788	505.026	3.884.814	6.350.336	948.901	7.299.237
Pasivo por impuesto corriente	(67.069)	(10.022)	(77.091)	1.053.292	157.388	1.210.681
Ingresos anticipados	793.192	118.523	911.715	1.703.804	254.591	1.958.395
Otros pasivos corrientes	184.616	27.586	212.202	256.068	38.263	294.331
<b>Pasivos corrientes</b>	<b>47.031.226</b>	<b>7.027.656</b>	<b>54.058.883</b>	<b>59.425.915</b>	<b>8.879.734</b>	<b>68.305.649</b>
<b>Total patrimonio neto y pasivo</b>	<b>61.330.372</b>	<b>9.164.313</b>	<b>70.494.685</b>	<b>78.190.779</b>	<b>11.683.680</b>	<b>89.874.459</b>

**NOTA 24. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS**

Las operaciones con partes vinculadas en el ejercicio 2023 se producen con las siguientes sociedades.

Sociedad/Grupo	Vínculo
Grupo ISP Digital	Empresa Dominante
Grupo ISP	Empresa vinculada
Tagsonomy S.L	Empresa vinculada
Shape Communication, S.L	Empresa vinculada

El detalle de saldos con partes vinculadas a 30 de junio de 2024 y a 31 de diciembre de 2023 es el siguiente:

PARTE VINCULADA (30 de junio 2024)	SALDO DEUDOR	SALDO ACREEDOR
<b>Otras deudas</b>		
ISP por impuesto de sociedades		257.074
ISP		143.063
ISP Digital		561.137
TAGSONOMY S.L.	583.786	
ISP préstamo corto plazo		145.000
<b>Total otras deudas</b>	<b>583.786</b>	<b>1.106.273</b>
<b>Saldos actividad comercial (cliente/proveedor)</b>		
ISP Digital	21.701	1.624.198
ISP	15.633	630.491
TAGSONOMY S.L.	210.845	(407.931)
Shape Communication	3.335	
<b>Total actividad comercial</b>	<b>251.514</b>	<b>1.846.758</b>
<b>Saldos Préstamos</b>		
ISP Digital		4.453.154
ISP		3.273.698
<b>Total Préstamos</b>		<b>7.726.852</b>

<b>PARTE VINCULADA (31 de diciembre 2023)</b>	<b>SALDO DEUDOR</b>	<b>SALDO ACREEDOR</b>
<b>Otras deudas</b>		
ISP por impuesto de sociedades		307.074
ISP		99.728
ISP Digital		492.120
TAGSONOMY S.L.	878.531	
ISP préstamo corto plazo		145.000
<b>Total otras deudas</b>	<b>878.531</b>	<b>1.043.921</b>
<b>Saldos actividad comercial (cliente/proveedor)</b>		
ISP Digital		1.551.039
ISP	14.036	581.613
TAGSONOMY S.L.	209.241	480.807
Shape Communication	3.335	
<b>Total actividad comercial</b>	<b>226.612</b>	<b>2.613.460</b>
<b>Saldos Préstamos</b>		
ISP Digital		4.453.154
ISP		3.273.698
<b>Total Préstamos</b>		<b>7.726.852</b>

<b>PARTE VINCULADA (30 de junio 2023)</b>	<b>SALDO DEUDOR</b>	<b>SALDO ACREEDOR</b>
<b>Otras deudas</b>		
ISP por impuesto de sociedades		257.074
ISP		70.191
ISP Digital		216.832
ISP préstamo corto plazo		145.000
<b>Total otras deudas</b>	<b>-</b>	<b>689.097</b>
<b>Saldos actividad comercial (cliente/proveedor)</b>		
ISP Digital		1.712.412
ISP	8.712	484.183
TAGSONOMY S.L.	200.000	47.412
Shape Communication	3.335	
<b>Total actividad comercial</b>	<b>212.047</b>	<b>2.244.007</b>
<b>Saldos Préstamos</b>		
ISP Digital		4.453.154
ISP		3.273.698
<b>Total Préstamos</b>		<b>7.726.852</b>

El detalle de operaciones con partes vinculadas realizadas durante el 2023 y 2024:

<b>jun-24</b>	<b>TAGSONOMY S.L.(*)</b>	<b>ISP(*)</b>	<b>ISP DIGITAL(*)</b>
Ventas de bienes			
Prestación de servicios	45.805	1.320	21.613
Recepción de servicios	(191.567)		
Ingresos financieros	11.213		
Gastos financieros		(97.290)	(133.165)
<b>Total</b>	<b>(134.548,76)</b>	<b>(95.970,00)</b>	<b>(111.552,00)</b>

<b>2023</b>	<b>TAGSONOMY S.L.(*)</b>	<b>ISP(*)</b>	<b>ISP DIGITAL(*)</b>
Ventas de bienes			
Prestación de servicios	205.836	5.600	
Recepción de servicios	(485.912)	(43.703)	
Ingresos financieros	14.531		
Gastos financieros		(162.254)	(228.025)
<b>Total</b>	<b>(265.545)</b>	<b>(200.357)</b>	<b>(228.025)</b>

jun-23	TAGSONOMY S.L.(*)	ISP(*)	ISP DIGITAL(*)
Ventas de bienes			
Prestación de servicios		1.200	
Recepción de servicios	(66.541)		
Ingresos financieros			
Gastos financieros		(72.363)	(105.100)
<b>Total</b>	<b>(66.541)</b>	<b>(71.163)</b>	<b>(105.100)</b>

Las transacciones se han realizado en condiciones de equivalencia a las de transacciones con terceros.

**NOTA 25. COMBINACIONES DE NEGOCIO**

**B2 MARKETPLACE ECOMMERCE GROUP S.L.:**

Con fecha 7 de octubre de 2019, la Sociedad Dominante realizó la adquisición del 51% de las participaciones de la sociedad B2MarketPlace, S.L. por un precio de 254.240 euros, abonando la totalidad de este importe a la contraparte con fecha 7 de octubre de 2019. Esta sociedad ha pasado a integrarse, mediante integración global dentro del perímetro de consolidación a partir de dicha fecha.

Con fecha 4 de julio de 2021, Antevenio SA adquirió un 10 % adicional del capital social de la Sociedad B2MarketPlace, S.L por el precio de 153.224 euros obteniendo así el 61% de las acciones de la sociedad.

La sociedad participada B2MarketPlace, S.L., está domiciliada en calle Apolonio Morales 13C. La sociedad tiene como actividad principal la optimización y mejora de la presencia de las marcas, fabricantes y distribuidores en plataformas digitales.

El Grupo y los socios vendedores se otorgaron, recíprocamente, derechos de opción de compra y derechos de opción de venta incondicionales sobre las acciones de la sociedad por el 39%, restante del capital social de dicha sociedad, ejercitables en el mismo periodo y por el mismo importe. Las opciones detalladas anteriormente se basan en un precio variable en función de unos parámetros asociados a los resultados de dicha sociedad en los ejercicios 2020, 2021 y 2022. El precio de venta se encuentra sujeto al cumplimiento de determinadas condiciones de permanencia por parte de los vendedores.

En base a las Normas Internacionales de Información Financiera y en base a la existencia de opciones de compra y venta cruzadas por el mismo importe y el mismo periodo de ejercicio, la transacción ha sido tratada como una adquisición anticipada de la participación no dominante, en aplicación de los requerimientos de la *NIC 32 Instrumentos Financieros: Presentación* que establece una obligación contractual de entregar efectivo a otra entidad es un pasivo financiero.

En base a lo establecido por la NIIF 3 de Combinaciones de Negocio, el Grupo puede, durante el periodo de un ejercicio desde la fecha de adquisición, reevaluar este pasivo financiero, ajustando retroactivamente los importes provisionales reconocidos en la fecha de adquisición para reflejar la nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que si hubieran sido conocidos, habrían afectado a la valoración de los importes reconocidos a dicha fecha. Esta reevaluación se terminó de realizar en el ejercicio 2020. El importe que el Grupo registró a 31 de diciembre de 2022 como pasivo financiero constituyó la mejor estimación, a dicha fecha, del importe que se esperaba pagar. Siendo el valor razonable de dicho pasivo financiero, un importe total de 393.681 euros registrados dentro del epígrafe “Otros pasivos corrientes”.

A 30 de junio de 2023 se procedió a la opción de compra del 39% restante del capital social de la Sociedad B2MarketPlace, S.L pagando por este porcentaje el importe de 356.760 euros que se materializó durante julio de 2023. Tras el ejercicio de esta opción sobre el capital social de la sociedad, ISPD Network ostenta el 100% de las participaciones en esta sociedad.

El detalle de la contraprestación entregada, del valor razonable de los activos netos adquiridos y del fondo de comercio en la fecha de la combinación de negocios fue como sigue:

	<b>Euros</b>
<b>Valor razonable contraprestación entregada</b>	
Efectivo pagado en la fecha de adquisición	254.240
Opciones de venta otorgadas a participaciones no dominantes	1.993.489
Contraprestación contingente	27.817
<b>Total contraprestación entregada a 31 de diciembre de 2019</b>	<b>2.275.546</b>
<b>Activos netos identificables adquiridos</b>	
Inversiones financieras a largo plazo	4.170
Inmovilizado intangible	92
Inmovilizado material	4.479
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	43.357
Efectivo	-
Deudas con entidades de crédito	(69.173)
Otras deudas	-
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	(36.473)
<b>Valor razonable de activos netos adquiridos identificables</b>	<b>(53.547)</b>
<b>Valor Bruto del Fondo de comercio (Nota 5)</b>	<b>2.329.094</b>
<b>Ajuste del Fondo de Comercio (Nota 5)</b>	<b>(517.986)</b>
<b>Valor Neto del Fondo de comercio (Nota 5)</b>	<b>1.811.125</b>
Contraprestación entregada en efectivo	254.240

Efectivo y otros activos equivalentes adquiridos

**Salida de efectivo neta por la adquisición** **254.240**

El fondo de comercio generado se asignó a la Unidad Generadora de Efectivo correspondiente a la actividad de la sociedad adquirida y se atribuye a la fuerza de trabajo y a las sinergias derivadas que el negocio de la sociedad adquirida pueda ofrecer al Grupo ISPD Network, completando con una nueva línea de negocio la oferta ya existente en el grupo, al poder utilizar la sociedad adquirida para expandir las diferentes líneas de negocio del Grupo.

La Sociedad consideró que el valor razonable de los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos se corresponde con los valores contables a la fecha de la adquisición. Como se puede apreciar en el cuadro anterior la práctica totalidad de los activos y pasivos adquiridos son circulante.

El desglose del valor razonable de los clientes por prestación de servicios a la fecha de adquisición es el siguiente:

<b>Euros</b>	<b>Importe bruto contractual</b>	<b>Corrección por deterioro</b>	<b>Valor razonable</b>
Clientes	43.053	-	43.053

A cierre de 2022, El Grupo realizó un ajuste su pasivo financiero por valor de 1.002.719€ tras realizar el cálculo de la cuantía por el cual se ejecutará la opción de venta que ostentan los minoritarios.

### **HAPPYFICATION:**

Con fecha 15 de septiembre de 2021, la Sociedad Dominante adquirió la empresa tecnológica estadounidense Happyfication. La compañía, con sede en Nueva York, ayuda a los profesionales del marketing a través del uso de data intelligence y marketing cognitivo a entender mejor la toma de decisiones de sus clientes en el actual entorno de mercado. Para ello, Happyfication conecta los canales on y off de una manera que facilita la transparencia operativa a través de una sola plataforma de conexión, activación y medición.

Asimismo, la adquisición de Happyfication permitirá al grupo ofrecer a las marcas nuevas maneras de planificar y ejecutar experiencias online y offline para conectar con los clientes.

Esta compra va a facilitar a las compañías del grupo reforzar la capacidad de análisis, de localizar audiencias omnicanal y de lograr insights de su comportamiento. A través de su integración en las soluciones para el sector del marketing, Happyfication puede ofrecer beneficios diferenciales como:

- Planificación y ejecución en medios diseñada para afrontar un futuro sin cookies de terceros.

- Localización avanzada de audiencias que va más allá de los datos de los dispositivos e incluye data de búsqueda y contextual.
- Reporting interactivo que permite a los usuarios una mayor profundidad en los informes semanales de efectividad de campaña y modelos de atribución.

En base a lo establecido por la NIIF 3 de Combinaciones de Negocio, el Grupo puede, durante el periodo de un ejercicio desde la fecha de adquisición, reevaluar este pasivo financiero, ajustando retroactivamente los importes provisionales reconocidos en la fecha de adquisición para reflejar la nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que si hubieran sido conocidos, habrían afectado a la valoración de los importes reconocidos a dicha fecha. Esta reevaluación se ha terminado de realizar en el ejercicio 2022. A 30 de junio de 2024 se ha revertido el importe que aparecía como pasivos financieros en años anteriores porque no se estima que se cumplan los objetivos que puedan lugar a desembolsos adicionales a los ya efectuados.

**Activos netos identificables adquiridos**

**Valor razonable de activos netos adquiridos identificables** (198.159)

**Euros**

**Valor razonable contraprestación entregada**

Contraprestación entregada (Acciones de la Sociedad dominante) 1.559.748

**Total contraprestación entregada a fecha de combinación negocios** 1.559.748

**Fondo de comercio** 1.757.952

**ROCKET PPC:**

Con fecha 10 de octubre de 2023, la Sociedad Rebold Italia registró la adquisición del 51% de las acciones con derecho a voto de la sociedad Rocket PPC por un precio de 840.245 euros, que se materializó el 1 de septiembre de 2023. Con fecha octubre 2023 realizó un desembolso de 450.000 euros quedando pendientes 90.245 con vencimiento abril 2024 y 300.000 junio 2024. Esta sociedad pasó a integrarse, mediante integración global dentro del perímetro de consolidación a partir del 1 de septiembre de 2023 fecha en la que asumió el control de la compañía.

Esta adquisición de la empresa italiana, con sede en Milan, Rocket PPC de publicidad digital y analítica web refuerza la presencia en el mercado italiano, con un gran portafolio de clientes, una gama de soluciones efectivas y equipo con experiencia. Esta operación consolida un equipo en áreas como publicidad en medios, publicación, analítica Web, contenido y mercados. Su recorrido en gestión de medios es altamente complementario al del Grupo y permitirá acelerar el desarrollo de las actividades de intercambio de medios digitales a nivel internacional.

El Grupo y los accionistas vendedores se otorgaron, recíprocamente, derechos de opción de compra y derechos de opción de venta incondicionales sobre las acciones de la sociedad por el 49%, restante del capital social de dicha sociedad. Las opciones detalladas anteriormente se basan en un precio variable en función de unos parámetros asociados a los resultados de dicha sociedad en los ejercicios 2024, 2025 y 2026. El precio de venta se encuentra sujeto al cumplimiento de determinadas condiciones de permanencia por parte de los vendedores.

En base a lo establecido por la NIIF 3 de Combinaciones de Negocio, el Grupo puede, durante el periodo de un ejercicio desde la fecha de adquisición, reevaluar este pasivo financiero, ajustando retroactivamente los importes provisionales reconocidos en la fecha de adquisición para reflejar la nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que si hubieran sido conocidos, habrían afectado a la valoración de los importes reconocidos a dicha fecha. El importe que el Grupo ha registrado a 30 de junio de 2024 como pasivo financiero constituye la mejor estimación a fecha del importe que el Grupo espera pagar, siendo el valor razonable de dicho pasivo financiero, de un importe total de 1.870.913 euros, registrados dentro del epígrafe “Otros pasivos no corrientes” (ver nota 10). Durante el primer semestre de 2024 se han realizado pagos por un importe de 377.000 euros derivados del acuerdo de la adquisición del 51% inicial.

**Activos netos identificables adquiridos**

Inmovilizado intangible	26.311
Inmovilizado material	4.777
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	361.616
Efectivo	197.324
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	(446.974)

<b>Valor razonable de activos netos adquiridos identificables</b>	<b>143.054</b>
---	----------------

**Euros**

**Valor razonable contraprestación entregada**

Contraprestación entregada (Acciones de la Sociedad dominante)	2.702.382
--	-----------

<b>Total contraprestación entregada a fecha de combinación de negocios</b>	<b>2.702.382</b>
--	------------------

<b>Fondo de comercio</b>	<b>2.559.328</b>
--------------------------	------------------

**NOTA 26. MEDICIÓN DEL VALOR RAZONABLE**

Los activos y pasivos financieros medidos a valor razonable en el estado de situación financiera se agrupan en tres niveles de una jerarquía de valor razonable. Los tres niveles se definen sobre la base de la observabilidad de las aportaciones significativas a la medición, como se indica a continuación:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos
- Nivel 2: insumos distintos de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que son observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente
- Nivel 3: insumos no observables para el activo o pasivo.

La siguiente tabla muestra los niveles dentro de la jerarquía de activos y pasivos financieros medidos a valor razonable de forma recurrente:

<b>31 de diciembre del 2023</b>	<b>Nivel 1</b>	<b>Nivel 2</b>	<b>Nivel 3</b>	<b>Total</b>
<b>Activos financieros</b>				
Fondos de comercio	-	-	10.754.813	10.754.813
<b>Total valor activos financieros a valor razonable</b>	-	-	10.754.813	10.754.813
<b>Pasivos financieros</b>				
Contraprestación contingente (ver nota 25)	-	-	2.036.585	2.036.585
<b>Total valor pasivos financieros a valor razonable</b>	-	-	2.036.585	2.036.585

<b>31 de diciembre del 2022</b>	<b>Nivel 1</b>	<b>Nivel 2</b>	<b>Nivel 3</b>	<b>Total</b>
<b>Activos financieros</b>				
Fondos de comercio	-	-	8.195.485	8.195.485
<b>Total valor activos financieros a valor razonable</b>	-	-	8.195.485	8.195.485
<b>Pasivos financieros</b>				
Contraprestación contingente (ver nota 25)	-	-	633.820	633.820
<b>Total valor pasivos financieros a valor razonable</b>	-	-	<b>633.820</b>	<b>633.820</b>

No se produjeron transferencias entre niveles durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023 y a 30 de junio de 2024.

**Valoración del valor razonable de los instrumentos financieros**

El Grupo realiza valoraciones de partidas financieras a efectos de información financiera, incluidos los valores razonables de Nivel 3. Las técnicas de valoración se seleccionan en función de las características de cada instrumento, con el objetivo general de maximizar el uso de la información de mercado.

Para los instrumentos clasificados en los niveles 2 y 3 se utiliza la técnica de valoración de valor actual. El valor razonable se estima ponderando la probabilidad de las salidas de efectivo futuras estimadas, considerando su rendimiento histórico y esperado en el futuro, y sobre la base de un factor de crecimiento apropiado para una entidad cotizada similar y una tasa de descuento ajustada al riesgo, y descontando los flujos en base a las hipótesis y estimaciones indicadas en las notas correspondientes de la memoria (ver la información detallada en la nota 5).

El Grupo ha realizado un análisis de sensibilidad de las hipótesis empleadas en dichas estimaciones indicadas y no se han revelado impactos significativos.