

# ISPD

## **ISPD Network S.A. & Sociedades Dependientes**

**Cuentas anuales consolidadas e informe  
de gestión consolidado del ejercicio 2023**

**Incluye Informe de Auditoría  
de Cuentas Anuales consolidadas**

## INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los accionistas de ISPD Network, S.A.:

### Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de ISPD Network, S.A. (la Sociedad Dominante) y Sociedades Dependientes (el Grupo), que comprenden el estado de situación financiera a 31 de diciembre de 2023, la cuenta de resultados, el estado del resultado global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2023, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resulta de aplicación en España.

### Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

### Aspectos más relevantes de la auditoría

Los aspectos más relevantes de la auditoría son aquellos que, según nuestro juicio profesional, han sido considerados como los riesgos de incorrección material más significativos en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estos riesgos han sido tratados en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre estas, y no expresamos una opinión por separado sobre esos riesgos.

Hemos determinado que los riesgos que se describen a continuación son los riesgos más significativos considerados en la auditoría que se deben comunicar en nuestro informe.

### *Reconocimiento de Ingresos*

El reconocimiento de ingresos es un área significativa y susceptible de incorrección material, particularmente en el cierre del ejercicio en relación con su adecuada imputación temporal.

Como parte de nuestros procedimientos de auditoría para dar respuesta a este riesgo, entre otros, hemos realizado la evaluación de los controles sobre el proceso de reconocimiento de ingresos, la realización de pruebas en detalle de una muestra de ingresos facturados durante el ejercicio 2023, la realización de procedimientos analíticos sobre los movimientos del período, la realización de un análisis sobre las notas de abono posteriores al cierre del ejercicio, la obtención de confirmaciones externas para una muestra de clientes pendientes de cobro, realizando, en su caso, procedimientos alternativos mediante justificantes de cobro posterior o documentación soporte justificativa de la facturación a la fecha de cierre.

### *Deterioro de valor de los Fondos de Comercio*

Tal como se indica en la nota 5 de la memoria consolidada, dentro del activo consolidado del Grupo se incluyen unos fondos de comercio de consolidación por importe de 10.755 miles de euros, desglosados en ocho unidades generadoras de efectivo, correspondientes a las sociedades dependientes que los generan.

Atendiendo al marco normativo de información financiera que es de aplicación, al menos al cierre del ejercicio deberán efectuarse las correcciones valorativas siempre que exista evidencia objetiva de indicios de deterioro. Los métodos permitidos para el cálculo del importe recuperable son varios y requieren el cálculo de valores razonables, el cálculo de valores actuales de flujos de efectivo, incluyendo estimaciones de ventas y resultados futuros y de tasas de descuento y crecimiento a perpetuidad y la identificación de plusvalías tácitas, siendo todas estas áreas en las que existe un alto grado de juicio y de estimación, ya que ligeros cambios en las variables e hipótesis utilizadas pueden tener una incidencia significativa en la determinación de los mismos en relación con los fondos de comercio reconocidos. Por lo tanto, hemos considerado esta área como un aspecto más relevante de nuestra auditoría.

Nuestros procedimientos de auditoría han comprendido, entre otros, el entendimiento del procedimiento seguido por el Grupo por el que se identifican los indicios de deterioro, así como el entendimiento del procedimiento seguido por el Grupo para obtener la información que ha servido de base para el cálculo del valor recuperable y las hipótesis empleadas. Hemos analizado las proyecciones de flujos de efectivo realizadas, y hemos involucrado a especialistas de nuestra firma en la revisión de aspectos relacionados con la metodología de valoración empleada, en la revisión matemática del modelo y en el análisis de razonabilidad de las hipótesis más relevantes. Adicionalmente, hemos evaluado si la información revelada en las cuentas anuales consolidadas cumple con los requerimientos del marco normativo de información financiera aplicable.

### **Otra información: Informe de gestión consolidado**

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión del ejercicio 2023 cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad, y no forma parte integrante de las cuentas anuales.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales no cubre el informe de gestión. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, a informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión con las cuentas anuales, a partir del conocimiento de la entidad obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si,

basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio 2023 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

### **Responsabilidad de los administradores en relación con las cuentas anuales consolidadas**

Los administradores de la Sociedad Dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad Dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con la empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

### **Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas**

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad Dominante.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad Dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar

como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.

- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del Grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con los administradores de la Sociedad Dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

Entre los riesgos significativos que han sido objeto de comunicación a los administradores de la Sociedad Dominante, determinamos los que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, los riesgos considerados más significativos.

Describimos esos riesgos en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

Grant Thornton, S.L.P., Sociedad Unipersonal

ROAC nº S0231



Alfredo González del Olmo

ROAC nº 18863

23 de abril de 2024





**ISPD NETWORK S.A. Y  
SOCIEDADES DEPENDIENTES**

Cuentas anuales consolidadas e informe de  
gestión consolidado del ejercicio 2023

Incluye Informe de Auditoría de Cuentas  
Anuales consolidadas



## **ISPD NETWORK, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

Cuentas anuales consolidadas e informe de gestión  
consolidado del ejercicio 2023

### **CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS E INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO DEL EJERCICIO 2023:**

Estado de Situación Financiera Consolidado a 31 de diciembre de 2023

Cuenta de Resultados Consolidada a 31 de diciembre de 2023

Estado del Resultado Global Consolidado a 31 de diciembre de 2023

Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado a 31 de diciembre de 2023

Estado de Flujos de Efectivo Consolidado a 31 de diciembre de 2023

Memoria Consolidada a 31 de diciembre de 2023

**ISPD NETWORK S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

**CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS E INFORME DE GESTIÓN**

**CONSOLIDADO DEL EJERCICIO 2023**

**ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CONSOLIDADO**  
**CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023**  
 (Expresado en euros)

ACTIVOS	Nota	31/12/2023	31/12/2022
Inmovilizado material	6	1.665.581	2.221.695
Fondo de Comercio de consolidación integr.global	5	10.754.813	8.195.485
Fondo de comercio	7	295.779	402.249
Inmovilizado intangible	7	2.004.243	719.443
Inmovilizado en curso	7	976.132	1.234.078
Activos financieros no corrientes	9	184.936	103.788
Activos por impuestos diferidos	16	5.894.865	5.066.882
<b>Activos no corrientes</b>		<b>21.776.349</b>	<b>17.943.619</b>
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	9	46.578.968	35.009.755
Clientes empresas del grupo	9 y 24	226.611	36.312
Otros activos corrientes	9	153.279	50.640
Otros activos corrientes empresa del grupo	9 y 24	878.531	-
Administraciones públicas a cobrar	16	8.122.796	1.846.006
Activo por impuesto corriente	16	53.990	2.635.720
Gastos anticipados		363.031	577.680
Efectivos y medios líquidos	9	11.720.904	18.964.822
<b>Activos corrientes</b>		<b>68.098.110</b>	<b>59.120.934</b>
<b>Total activos</b>		<b>89.874.459</b>	<b>77.064.554</b>

**ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CONSOLIDADO**  
**CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023**  
 (Expresado en euros)

PATRIMONIO NETO Y PASIVOS		31/12/2023	31/12/2022
Capital Social	12	819.099	819.099
Acciones propias		(665.000)	(665.000)
Reserva Legal		46.282	46.282
Reservas en sociedades por integración global		10.641.543	7.583.480
Resultados negativos de ejercicios anteriores		(5.845.579)	(5.655.635)
Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante		2.852.801	4.418.761
Socios externos		(112.314)	(685.367)
Diferencias de conversión	13	26.555	379.699
<b>Patrimonio atribuido a la sociedad dominante</b>	<b>12</b>	<b>7.875.703</b>	<b>6.926.687</b>
<b>Patrimonio atribuido a socios externos</b>		<b>(112.314)</b>	<b>(685.367)</b>
<b>Patrimonio neto</b>	<b>12</b>	<b>7.763.389</b>	<b>6.241.320</b>
Deudas con entidades de crédito largo plazo	10	3.511.156	5.666.137
Deudas con empresas del grupo largo plazo	10 y 24	7.726.852	8.101.742
Otras deudas a largo plazo	10	2.166.358	2.953.755
Proveedores de inmovilizado no corrientes		9.314	-
Provisiones	10 y 18	309.778	258.456
Pasivo por impuesto diferido	16	81.964	64.308
<b>Pasivos no corrientes</b>		<b>13.805.421</b>	<b>17.044.397</b>
Deudas con entidades de créditos corto plazo	10	5.911.005	3.282.616
Otras deudas a corto plazo	10	2.981.875	1.188.610
Deudas con empresas del grupo corto plazo	10 y 24	1.043.921	669.924
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	10	41.930.857	38.192.490
Proveedores empresas del grupo	10 y 24	2.613.460	2.098.328
Proveedores de inmovilizado		40.149	-
Personal a pagar	10	3.021.739	3.291.510
Administraciones públicas a pagar	16	7.299.237	3.205.463
Pasivo por impuesto corriente	16	1.210.681	30.169
Ingresos anticipados		1.958.395	1.673.808
Otros pasivos corrientes	10	294.331	145.917
<b>Pasivos corrientes</b>		<b>68.305.649</b>	<b>53.778.837</b>
<b>Total patrimonio neto y pasivos</b>		<b>89.874.459</b>	<b>77.064.554</b>

**ISPD NETWORK,S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**  
**CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA**  
**CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023**  
(Expresada en euros)

PÉRDIDAS Y GANANCIAS	Nota	2023	2022
<b>Importe neto de la cifra de negocios</b>	17.a	140.026.537	105.880.735
<b>Otros ingresos</b>		352.000	43.370
<b>Trabajos realizados por la empresa en su activo</b>		994.534	535.582
<b>Imputación de subvenciones</b>		282.999	159.799
<b>TOTAL INGRESOS DE EXPLOTACIÓN</b>		<b>141.656.070</b>	<b>106.619.485</b>
<b>Aprovisionamientos</b>	17.b	<b>(88.334.281)</b>	<b>(56.443.885)</b>
<b>Gastos de personal</b>	17.c	<b>(35.885.408)</b>	<b>(36.489.601)</b>
Sueldos, salarios y asimilados		(29.338.834)	(30.369.659)
Cargas sociales		(6.546.575)	(6.119.942)
<b>Dotaciones para amortizaciones de inmovilizado</b>		<b>(1.492.764)</b>	<b>(1.243.849)</b>
Dotación inmovilizado material	6	(786.956)	(743.067)
Dotación inmovilizado intangible	7	(705.808)	(500.781)
<b>Otros gastos de explotación</b>		<b>(10.876.228)</b>	<b>(7.836.409)</b>
Servicios exteriores	17.d	(10.344.593)	(7.633.638)
Deterioros de valor de activos corrientes	17.g	(522.547)	(237.263)
Deterioro y resultados por enajenación de inmovilizado		(9.087)	34.491
<b>Otros resultados</b>		<b>218.540</b>	<b>1.043.372</b>
<b>TOTAL GASTOS DE EXPLOTACIÓN</b>		<b>(136.370.141)</b>	<b>(100.970.371)</b>
<b>RESULTADO DE EXPLOTACIÓN</b>		<b>5.285.928</b>	<b>5.649.113</b>
Ingresos financieros terceros	17.e	64.682	37.388
Ingresos financieros grupo		14.531	-
Diferencias de cambio positivas		1.906.511	1.345.533
<b>TOTAL INGRESOS FINANCIEROS</b>		<b>1.985.723</b>	<b>1.382.921</b>
Gastos financieros terceros	17.f	(840.078)	(640.007)
Gastos financieros grupo		(390.280)	(157.320)
Diferencias de cambio negativas		(1.742.174)	(630.434)
<b>TOTAL GASTOS FINANCIEROS</b>		<b>(2.972.533)</b>	<b>(1.427.761)</b>
<b>RESULTADO FINANCIERO</b>		<b>(986.809)</b>	<b>(44.840)</b>
<b>RESULTADO DE LAS ACTIVIDADES CONTINUADAS</b>		<b>4.299.119</b>	<b>5.604.273</b>
<b>RESULTADO CONSOLIDADO ANTES DE IMPUESTOS</b>		<b>4.299.119</b>	<b>5.604.273</b>
Impuesto sobre Sociedades	16	(857.142)	(1.007.392)
Tributos y otros		(574.793)	(229.412)
<b>RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO</b>		<b>2.867.184</b>	<b>4.367.469</b>
Resultado atribuido a socios intereses minoritarios		14.383	(51.292)
<b>RESULTADO ATRIBUIDO A TENEDORES DE INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO NETO DE LA DOMINANTE</b>		<b>2.852.801</b>	<b>4.418.761</b>
Beneficio por acción:			
Básico		0,19	0,30
Diluido		0,19	0,30

**ISPD NETWORK, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**  
**ESTADO DEL RESULTADO GLOBAL CONSOLIDADO**  
**CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023**

(Expresado en euros)

<b>ISPD NETWORK S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES</b>			
<b>ESTADO DEL RESULTADO GLOBAL CONSOLIDADO</b>			
<b>AL 31 DE DICIEMBRE DE 2023</b>			
(Expresado en euros)			
	Nota	31/12/2023	31/12/2022
<b>RESULTADO DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS</b>		<b>2.852.801</b>	<b>4.418.761</b>
<b>Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto:</b>			
Diferencias de Conversión	13	(353.144)	(404.567)
Socios externos		14.383	(51.292)
<b>TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO</b>		<b>(338.761)</b>	<b>(455.859)</b>
<b>TOTAL TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS</b>			-
<b>TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS</b>		<b>2.514.040</b>	<b>3.962.902</b>
<b>Atribuibles a la Sociedad dominante</b>		<b>2.852.801</b>	<b>4.418.761</b>
<b>Atribuibles a intereses minoritarios</b>		<b>14.383</b>	<b>(51.292)</b>

**ISPD NETWORK, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**  
**ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO**  
**CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023**  
(Expresado en euros)

	Capital suscrito	Prima de emisión	Reservas y resultado del ejercicio	(Acciones de la sociedad dominante)	Otros instrumentos de patrimonio neto	Diferencias de Conversión	Socios externos	Total
<b>Saldo a 01/01/2022</b>	<b>819.099</b>	-	<b>1.926.850</b>	<b>(570.000)</b>	-	<b>784.267</b>	<b>(644.128)</b>	<b>2.316.088</b>
<b>Ingresos y gastos reconocidos</b>	-	-	<b>4.418.761</b>	-	-	<b>(404.567)</b>	<b>(41.239)</b>	<b>3.972.955</b>
Otras operaciones	-	-	47.277	-	-	-	-	47.277
Dividendo (nota 12.5)	-	-	-	(95.000)	-	-	-	(95.000)
<b>Saldo a 31/12/2022</b>	<b>819.099</b>	-	<b>6.392.888</b>	<b>(665.000)</b>	-	<b>379.700</b>	<b>(685.367)</b>	<b>6.241.320</b>
<b>Saldo a 01/01/2023</b>	<b>819.099</b>	-	<b>6.392.888</b>	<b>(665.000)</b>	-	<b>379.700</b>	<b>(685.367)</b>	<b>6.241.320</b>
<b>Ingresos y gastos reconocidos</b>	-	-	<b>2.852.801</b>	-	-	<b>(353.144)</b>	<b>14.383</b>	<b>2.514.040</b>
Otras operaciones	-	-	(979.076)	-	-	-	17.697	(961.379)
Ampliaciones de capital y otras distribuciones	-	-	(571.566)	-	-	-	-	(571.566)
Salida del perímetro de consolidación	-	-	-	-	-	-	540.974	540.974
Dividendo	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Saldo a 31/12/2023</b>	<b>819.099</b>	-	<b>7.695.047</b>	<b>(665.000)</b>	-	<b>26.556</b>	<b>(112.314)</b>	<b>7.763.389</b>

**ISPD NETWORK, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**  
**ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS**  
**CORRESPONDIENTE AL PERIODO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023**

(Expresado en euros)

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO	Nota de memoria	31/12/2023	31/12/2022
<b>FLUJOS DE TESORERÍA DE LAS ACTIVIDADES ORDINARIAS (A)</b>		<b>(2.743.493)</b>	<b>2.463.633</b>
<b>Ganancias antes de impuestos</b>		4.299.119	5.604.273
<b>Ajuste de las partidas que no implican movimientos de tesorería:</b>			
+ Amortizaciones	7 y 8	1.088.668	1.243.849
+/- Correcciones valorativas por deterioro	10.2	522.547	237.263
+/- Subvenciones traspasadas a resultados		(227.999)	-
- Ingresos financieros	18	(79.213)	(37.388)
+ Gastos financieros	18	1.230.358	797.327
+/- Diferencias de cambio	12	0	(715.099)
+/- Otros ingresos y gastos		(1.203.987)	(1.578.954)
+/- Otros tributos			-
<b>Ajuste de las variaciones en el capital circulante:</b>			
Variación de deudores		(11.660.584)	(422.309)
Variación de saldo de acreedores		4.253.497	1.908.096
Variación de otros activos corrientes		(560.894)	(565.892)
Variación de otros pasivos no corrientes		78.292	-
Variación de otros pasivos corrientes		2.886.645	(1.939.594)
Otros activos no corrientes		(909.131)	-
- Pago de impuesto sobre beneficios		(1.502.753)	(1.308.000)
Devoluciones de impuestos		193.085	-
Pagos de intereses (-)		(1.230.358)	(797.327)
Cobros de intereses (+)		79.213	37.388
<b>FLUJOS DE TESORERÍA DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN (B)</b>		<b>(2.550.887)</b>	<b>(1.972.618)</b>
Adquisición inmovilizado intangible	8	(1.441.564)	(540.256)
Adquisición inmovilizado material	7	(98.428)	(290.033)
Acciones propias	25	-	(95.000)
Combinación de negocios		(1.010.895)	(1.047.329)
Activos financieros		-	-
<b>FLUJOS DE TESORERÍA DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN (C)</b>		<b>(1.596.394)</b>	<b>(1.234.971)</b>
Variación de deuda grupo		(1.238.890)	-
Variación deudas con otras entidades		(357.505)	(1.234.971)
<b>EFFECTO DE LAS VARIACIONES DE LOS TIPOS DE CAMBIO (D)</b>		<b>(353.144)</b>	<b>(404.567)</b>
<b>Variación neta de la tesorería y otros medios líquidos (E=A+B+C+D)</b>		<b>(7.243.918)</b>	<b>(1.148.523)</b>
<b>Tesorería y otros medios líquidos al principio del período (F)</b>		<b>18.964.822</b>	<b>20.113.345</b>
<b>Adiciones por combinaciones de negocios a fecha de transacción</b>		-	-
<b>Tesorería y otros medios líquidos al final del período (G=E+F)</b>		<b>11.720.904</b>	<b>18.964.822</b>

## Índice

NOTA 1.	SOCIEDADES DEL GRUPO, MULTIGRUPO Y ASOCIADAS.....	11
NOTA 2.	BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS .....	15
NOTA 3.	BENEFICIO POR ACCIÓN .....	19
NOTA 4.	PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES .....	20
NOTA 5.	FONDO DE COMERCIO DE CONSOLIDACION.....	38
NOTA 6.	INMOVILIZADO MATERIAL .....	41
NOTA 7.	INMOVILIZADO INTANGIBLE .....	43
NOTA 8.	ARRENDAMIENTOS .....	44
NOTA 9.	ACTIVOS FINANCIEROS A LARGO PLAZO Y A CORTO PLAZO.....	45
NOTA 10.	PASIVOS FINANCIEROS A LARGO PLAZO Y A CORTO PLAZO .....	48
NOTA 11.	INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS .....	50
NOTA 12.	FONDOS PROPIOS.....	55
NOTA 13.	DIFERENCIAS DE CONVERSIÓN .....	57
NOTA 14.	TRANSACCIONES CON PAGOS BASADOS EN INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO.....	58
NOTA 15.	INGRESOS DIFERIDOS.....	58
NOTA 16.	SITUACIÓN FISCAL.....	61
NOTA 17.	INGRESOS Y GASTOS .....	68
NOTA 18.	PROVISIONES Y CONTINGENCIAS.....	70
NOTA 19.	INFORMACIÓN SOBRE MEDIO AMBIENTE .....	71
NOTA 20.	HECHOS POSTERIORES AL CIERRE .....	71
NOTA 21.	REMUNERACIONES, PARTICIPACIONES Y SALDOS MANTENIDOS CON EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE LA SOCIEDAD DOMINANTE .....	71
NOTA 22.	OTRA INFORMACIÓN .....	72
NOTA 23.	INFORMACIÓN SEGMENTADA .....	75
NOTA 24.	OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS .....	80
NOTA 25.	COMBINACIONES DE NEGOCIO .....	82
NOTA 26.	MEDICIÓN DEL VALOR RAZONABLE .....	86
	INFORME DE GESTION.....	88

## **ISPD NETWORK, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

### **MEMORIA CONSOLIDADA CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023**

#### **NOTA 1. SOCIEDADES DEL GRUPO, MULTIGRUPO Y ASOCIADAS**

##### **1.1) Sociedad dominante; información general y actividad.**

###### **a. Constitución y domicilio**

Antevenio, S.A., con fecha 25 de noviembre de 2021, en Junta General de Accionistas, pasa a denominarse ISPD Network, S.A. (en adelante la Sociedad Dominante). La sociedad se constituyó el 20 de noviembre de 1997 con el nombre de “Interactive Network, S.L.” en España, transformándose en sociedad anónima y modificándose su denominación por I-Network Publicidad, S.A. con fecha 22 de enero de 2001. Previamente, con fecha 7 de abril de 2005, la Junta General de Accionistas acordó modificar la denominación social de la Sociedad Dominante a Antevenio S.A.

Su domicilio social se encuentra en la C/Apolonio Morales 13C, Madrid

La Sociedad, cuyos principales accionistas se detallan en la nota 12, está controlada por ISP Digital, S.L.U., siendo ésta la dominante última del Grupo.

###### **b. Información general**

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo ISPD Network han sido preparadas y formuladas por el Consejo de Administración de la Sociedad dominante.

En las presentes Cuentas Anuales Consolidadas se utiliza como moneda de presentación el euro sin decimales. Las cifras se presentan en euros salvo indicación en contrario.

###### **c. Actividad**

Su actividad consiste en la realización de aquellas actividades que, según las disposiciones vigentes en materia de publicidad, son propias de las agencias de publicidad general, pudiendo realizar todo género de actos, contratos y operaciones y, en general, adoptar todas las medidas que conduzcan directa o indirectamente o se estimen necesarias o convenientes para el cumplimiento del referido objeto social. Las actividades de su objeto social podrán ser desarrolladas total o parcialmente por la Sociedad dominante, bien directamente, bien indirectamente mediante su participación en otras sociedades, con objeto idéntico o análogo.

Las acciones de ISPD Network, S.A. figuran admitidas a cotización en el mercado alternativo bursátil francés Euronext Growth. El año en el que comenzó la cotización en dicho mercado fue el año 2007.

#### **d. Ejercicio Económico**

El ejercicio económico de la Sociedad Dominante comprende el período entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de cada año.

#### **1.2) Sociedades dependientes**

El detalle de las Sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación es el siguiente:

<b>Sociedad</b>	<b>Porcentaje de participación 31/12/2023</b>	<b>Porcentaje de participación 31/12/2022</b>
Mamvo Performance, S.L.U.	100%	100%
Marketing Manager Servicios de Marketing, S.L.U.	100%	100%
Rebold Italia S.R.L	100%	100%
Rebold Marketing, S.L	100%	100%
Antevenio France S.R.L.	100%	100%
Antevenio Argentina S.R.L. (*)	100%	100%
Antevenio Mexico S.A de C.V	100%	100%
Antevenio Publicité, S.A.S.U.	100%	100%
Antevenio Media S.L.U.	100%	0%
B2Marketplace Ecommerce Consulting Group, S.L. (1)	100%	100%
Rebold Communication, S.L.U.(1)	100%	100%
Happyfication, Inc.(1)	100%	100%
Acceso Content in Context, S.A. de C.V. (2)	100%	100%
Acceso Colombia, S.A.S (2)	100%	100%
Digilant Colombia, S.A.S. (2)	100%	100%
Digilant INC (2)	100%	100%
Digilant Perú, S.A.C. (2)	100%	100%
Dglnt S.A. de C.V. (2)	100%	100%
Filipides S.A. de C.V.(2)(**)	100%	100%
Digilant Services S.A de C.V. (2)(**)	100%	100%
Blue Digital Servicios de Marketing, S.A. (2)	65%	65%
Digilant Chile, S.p.a.(2)(***)	100%	100%
Blue Media, S.p.A. (2)(***)	100%	100%
Rebold Panama, S.A.	100%	100%
Rocket PPC SRL (****)	100%	0%

El porcentaje de participación coincide o con el porcentaje de derechos de voto.

La participación en el capital de estas sociedades dependientes la ostenta la Sociedad dominante, excepto en:

(\*) Participación ostentada por Mamvo Performance, S.L.U. y Rebold Marketing, S.L.U. (anteriormente denominada Antevenio España, S.L.U.) (75% y 25% respectivamente).

(\*\*) Participación ostentada por Digilant SA de CV

(\*\*\*) Participaciones ostentadas por Blue Digital

(\*\*\*\*) El 10 de octubre de 2023, Rebold Italia ha adquirido la sociedad Rocket PPC. Esta sociedad pasó a integrarse mediante integración global dentro del perímetro de consolidación a partir del 1 de septiembre, fecha en la que asume el control de la compañía. (Ver nota 25)

La sociedad dependiente React2Media, L.L.C. ha sido disuelta en su totalidad en el año 2023 (Ver nota 25).

El 7 de noviembre de 2023, ISPD Network constituyó la sociedad Antevenio Media, cuyo objeto social es la prestación de servicios publicitarios y explotación publicitaria online y comercio electrónico a través de medios telemáticos.

(1) Ver Nota 25 de Combinaciones de Negocio.

Las Sociedades dependientes se han incluido en la consolidación aplicando el método de integración global, el cual ha venido determinado por el supuesto de poseer la mayoría de los derechos de voto. Asimismo, cierran sus cuentas anuales el 31 de diciembre de cada ejercicio.

No hay sociedades dependientes excluidas del proceso de consolidación.

Las principales características de las sociedades dependientes son las siguientes:

Sociedad	Año de constitución/toma de control	Domicilio social	Objeto social
Mamvo Performance, S.L.U.	1996	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Publicidad on line y marketing directo para la generación de contactos útiles.
Marketing Manager Servicios de Marketing, S.L.U	2005	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Asesoramiento a empresas relacionadas con comunicación comercial.
Rebold Italia S.R.L.	2004	Via Dei Piatti 11 CP 20123 Milano	Publicidad y Marketing en Internet
Rebold Marketing S.L.U.	2009	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Prestación de servicios publicitarios y explotación publicitaria online y comercio electrónico a través de medios telemáticos
Antevenio France, S.R.L.	2009	62B Rue des Peupliers 92100 Boulogne Billancourt, France.	Prestación de servicios publicitarios y promocionales en Internet, Estudio, difusión y prestación de servicios en el sector de la publicidad y del marketing en Internet.
Antevenio Argentina S.R.L.	2010	Esmeralda 1376 piso 2 Ciudad de Buenos Aires Argentina	Prestar servicios de intermediación comercial, marketing, servicios publicitarios.
Antevenio México, S.A. de CV	2007	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Sección CP 11540 Ciudad de México	Otros servicios de Publicidad

Sociedad	Año de constitución/toma de control	Domicilio social	Objeto social
Antevenio Publicité, S.A.S.U.	2008	62B Rue des Peupliers 92100 Boulogne Billancourt, France.	Prestación de servicios publicitarios y promocionales en internet, estudio, difusión y prestación de servicios en el sector de la publicidad y del marketing en internet
B2Marketplace Ecommerce Consulting Group, S.L	2017	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Empresa especializada en la optimización y mejora de la presencia de las marcas, fabricantes y distribuidores en plataformas digitales
Rebold Communication, S.L.U.	1986	Rambla Catalunya, 123, Entlo. 08008 Barcelona	Prestación de servicios de acceso a Internet. Creación, gestión y desarrollo de portales en Internet
Happyfication Inc	2011	177 Huntington Ave Ste 1703 PMB 14953 Boston MA 02115	Empresa independiente de tecnología publicitaria que proporciona a sus socios y clientes herramientas y servicios para planificar, medir y distribuir medios digitales de forma más eficaz.
Acceso Content in Context S.A. de C.V.	2014	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Sección CP 11540 Ciudad de México	Prestación de servicios de acceso a Internet. Creación, gestión y desarrollo de portales en Internet
Acceso Colombia, S.A.S	2013	carrera 10 #97A-13 oficina 408 torre A Bogotá DC	Prestación de servicios de seguimiento y análisis de contenidos informativos en medios de comunicación
Digilant Colombia, S.A.S.	2013	carrera 10 #97A-13 oficina 408 torre A Bogotá DC	Evaluación y negociación de espacios publicitarios y compraventa, prestación de servicios de consultoría, marketing, comunicación y asesoramiento general
Digilant Inc	2009	177 Huntington Ave Ste 1703 PMB 14953 Boston MA 02115	Empresa independiente de tecnología publicitaria que proporciona a sus socios y clientes herramientas y servicios para planificar, comprar, medir y distribuir medios digitales de forma más eficaz.
DgInt, SA de CV	2010	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Sección CP 11540 Ciudad de México	Compraventa, permuta, comercialización y otras transacciones comerciales respecto de toda clase de espacios publicitarios
Filipides, S.A. de C.V.	2008	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Sección CP 11540 Ciudad de México	Seleccionar y reclutar personal para la ocupación de cualquier puesto y proporcionar elementos personales a cualquier tercero
Digilant Services, S.A. de C.V.	2018	Goldsmith 352, Miguel Hidalgo Polanco III Sección CP 11540 Ciudad de México	Prestación de servicios administrativos, Administración de personal, ntereso de consultoría, marketing, comunicación y asesoría en general.
Digilant Perú, S.A.C.	2017	Calle los forestales 573 – residencial Los ingenieros – distrito de la Molina – provincia y departamento de Lima	Evaluación y negociación de espacios publicitarios y compraventa, prestación de servicios de consultoría, marketing comunicación y asesoramiento general
Blue Digital Servicios de Marketing, S.A.	2011	Av Apoquindo 5950 – piso 20- Las Condes – Región metropolitana Santiago de Chile	Publicidad, propaganda, marketing
Digilant Chile, S.p.a.	2017	General del Canto 50 – of 301 PROVIDENCIA / SANTIAGO	Evaluación y negociación de espacios publicitarios, prestación de servicios de consultoría, marketing comunicación y asesoramiento general
Rebold Panamá, S.A.	2020	OBARRIO, AVENIDA SAMUEL LEWIS Y CALLE 53, EDIFICIO OMEGA, 60 PISO, OFICINA NO. 6B-861 PANAMÁ,	Llevar a cabo negocios de cualquier naturaleza, dentro o fuera de la República de Panamá

Sociedad	Año de constitución/toma de control	Domicilio social	Objeto social
Blue Media S.P.A	2015	Av Apoquindo 5950 – piso 20- Las Condes – región metropolitana Santiago de Chile	Publicidad, propaganda, marketing
Rocket PPC SRL	2023	Via Dei Piatti 11 CP 20123 Milano	Marketing digital y consultoría
Antevenio Media SLU	2023	C/ Apolonio Morales 13C 28036 Madrid	Prestación de servicios publicitarios y explotación publicitaria online y comercio electrónico a través de medios telemáticos

## **NOTA 2. BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS**

### **a) Aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF)**

Las Cuentas Anuales Consolidadas han sido elaboradas de forma consistente con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), según han sido adoptadas por la Unión Europea, de conformidad con el Reglamento (CE) n° 1606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo, teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables y de los criterios de valoración de aplicación obligatoria que tienen un efecto significativo. Las Cuentas Anuales Consolidadas se han realizado bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF-UE) desde el año 2006, siendo la fecha de entrada del Grupo al mercado alternativo bursátil francés Euronext Growth (ver nota 1) en el ejercicio 2007.

En la nota 4 se resumen los principios contables y criterios de valoración más significativos aplicados en la preparación de estas Cuentas Anuales Consolidadas elaboradas por los Administradores. La información contenida en estas Cuentas Anuales Consolidadas es responsabilidad de los Administradores de la Sociedad Dominante.

De acuerdo con lo establecido por las NIIF, las Cuentas Anuales Consolidadas incluyen los siguientes Estados Consolidados correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023:

- Estado de Situación Financiera Consolidado.
- Cuenta de Resultados Consolidada.
- Estado del Resultado Global Consolidado.
- Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado.
- Estado de Flujos de Efectivo Consolidado.
- Memoria Consolidada.

Durante los ejercicios 2023 y 2022 han entrado en vigor nuevas normas contables y/o modificaciones que, por tanto, han sido tenidas en cuenta en la elaboración de estas Cuentas Anuales Consolidadas y son las siguientes:

- 1) Normas e interpretaciones aprobadas por la Unión Europea, de aplicación por primera vez en las Cuentas Anuales Consolidadas del ejercicio 2023

Normas y enmiendas a normas		Fecha efectiva IASB	Fecha efectiva UE
NIC 1	Modificaciones de la NIC 1: Presentación de Estados Financieros y desglose de políticas contables	1 de enero de 2023	1 de enero de 2023
NIC 8	Modificaciones de la NIC8: Políticas contables, cambios en estimaciones contables y errores	1 de enero de 2023	1 de enero de 2023
NIIF 17	NIIF 17 y Modificaciones a la NIIF 17: Contrato de seguros	1 de enero de 2023	1 de enero de 2023
NIIF 17	NIIF 17 Contratos de seguros: aplicación inicial de la NIIF 17 y NIIF 9: Información comparativa.	1 de enero de 2023	1 de enero de 2023
NIC 12	Modificaciones de la NIC 12: Impuestos diferidos relacionados con Activos y pasivos derivados de una única transacción	1 de enero de 2023	1 de enero de 2023
NIC 12	Modificación de la NIC 12 (Reforma fiscal internacional - Normas modelo del segundo pilar)	1 de enero de 2023	1 de enero de 2023

2) Otras normas, modificaciones e interpretaciones emitidas por el IASB pendientes de aprobación por la Unión Europea:

Normas y enmiendas a normas		Fecha efectiva IASB	Fecha efectiva UE
NIC 1	Modificaciones de la NIC 1: Presentación de los estados financieros: Clasificación corrientes y no corrientes por fecha, aplazamiento de la fecha de entrada en vigor y deudas no corrientes con Covenants.	1 de enero de 2024	1 de enero de 2024
NIIF 16	Modificaciones en la NIIF 16: Alquileres: Responsabilidad por arrendamiento en una venta y arrendamiento posterior	1 de enero de 2024	1 de enero de 2024
NIC7	NIC 7 Estado de Flujos de Efectivo: Contratos de financiación a proveedores	1 de enero de 2024	Pendiente
NIC21	NIC 21 Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de las monedas extranjeras: falta de intercambiabilidad de moneda extranjera	1 de enero de 2025	Pendiente

Ninguna de estas normas ha sido adoptada anticipadamente por parte del Grupo. Los Administradores han evaluado los potenciales impactos de la aplicación futura de estas normas y consideran que su entrada en vigor no tendrá un efecto significativo en las Cuentas Anuales Consolidadas.

**b) Imagen fiel**

Las Cuentas Anuales Consolidadas adjuntas correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023 se han preparado a partir de los registros contables de las distintas sociedades que componen el Grupo, y se presentan de acuerdo con lo establecido en las NIIF-EU y en la legislación española aplicable en materia contable, de forma que muestren la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera, de los resultados, de los cambios en el patrimonio y de los flujos de efectivo del Grupo habidos durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023.

Las Cuentas Anuales Consolidadas formuladas por los Administradores de la Sociedad Dominante serán sometidas a aprobación por la Junta General de Accionistas de la Sociedad Dominante, estimándose que serán aprobadas sin modificación alguna.

**c) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre**

En la elaboración de las Cuentas Anuales Consolidadas adjuntas de conformidad con NIIF-EU, se han utilizado estimaciones e hipótesis realizadas por los Administradores de la Sociedad Dominante para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellas. Aquellas con impacto más significativo en las Cuentas Anuales Consolidadas son tratadas en las diferentes secciones de este documento:

- La vida útil de los activos materiales e intangibles (notas 4f y 4g). La determinación de las vidas útiles requiere estimaciones respecto a la evolución tecnológica esperada y los usos alternativos de los activos. Las hipótesis respecto al marco tecnológico y su desarrollo futuro implican un grado significativo de juicio, en la medida en que el momento y la naturaleza de los futuros cambios tecnológicos son difíciles de prever.
- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de los fondos de comercio (notas 4h y 4i). La determinación de la necesidad de registrar una pérdida por deterioro implica la realización de estimaciones que incluyen, entre otras, el análisis de las causas del posible deterioro de valor, así como el momento y el importe esperado del mismo. Se llevan a cabo comprobaciones anuales del deterioro del valor en las unidades generadoras de efectivo relevantes, que se basan en flujos de efectivo futuros ajustados al riesgo y descontados a los tipos de interés apropiados. Las hipótesis clave empleadas se especifican en la nota 5. Las hipótesis relativas a flujos de efectivo futuros ajustados al riesgo y tipos de descuento se basan en las previsiones de negocio y, por tanto, son inherentemente subjetivas. Los sucesos futuros podrían provocar un cambio en las estimaciones realizadas por la Dirección, con el consiguiente efecto adverso sobre los futuros resultados del Grupo. En la medida que se ha considerado significativo, se ha revelado un análisis de sensibilidad para el efecto de los cambios en dichas hipótesis y el efecto sobre el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo (UGE).
- El valor razonable de determinados instrumentos financieros y su posible deterioro (nota 4k y 4w).
- El cálculo de provisiones, así como la probabilidad de ocurrencia y el importe de los pasivos indeterminados o contingentes (nota 4º).

- Las previsiones de ganancias fiscales futuras que hacen probable la recuperación de activos por impuesto diferido (nota 4m). El Grupo evalúa la recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos basándose en estimaciones de resultados futuros del grupo fiscal. Dicha recuperabilidad depende en última instancia de la capacidad del grupo fiscal para generar beneficios imponibles a lo largo del periodo en que son deducibles los activos por impuestos diferidos. Los sucesos futuros podrían provocar un cambio en las estimaciones realizadas por la Dirección, con el consiguiente efecto adverso sobre los futuros beneficios imponibles del Grupo. En el análisis se toma en consideración el calendario previsto de reversión de pasivos por impuestos diferidos.
- La determinación del valor razonable a la fecha de adquisición de activos, pasivos y pasivos contingentes, adquiridos en combinaciones de negocios (nota 4u).
- La medición de la estimación para pérdidas crediticias esperadas por deudores comerciales y activos del contrato: supuestos claves para determinar la tasa de pérdida promedio ponderada.
- La determinación del tipo de interés incremental para aplicar el modelo de cálculo de arrendamientos.

Estas estimaciones se han realizado sobre la base de la mejor información disponible hasta la fecha de elaboración de estas Cuentas Anuales Consolidadas, a la experiencia histórica y a otros factores variados que se consideren relevantes en ese momento. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de dichas estimaciones. Cualquier acontecimiento futuro no conocido a la fecha de elaboración de estas estimaciones, podría dar lugar a modificaciones (al alza o a la baja), lo que se realizaría, en su caso, de forma prospectiva.

El Grupo ha llegado a la conclusión de que no existen incertidumbres importantes que puedan poner en duda su capacidad para seguir siendo una empresa en funcionamiento.

#### **d) Clasificación de las partidas corrientes y no corrientes**

Para la clasificación de las partidas corrientes se ha considerado el plazo máximo de un año a partir de la fecha de las presentes Cuentas Anuales Consolidadas.

#### **e) Corrección de errores**

No se han producido correcciones de errores en el ejercicio 2023.

#### **f) Comparación de la información**

Las presentes Cuentas Anuales Consolidadas correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023 muestran de forma comparativa las cifras del ejercicio 2022, que formaban parte de las Cuentas Anuales Consolidadas del ejercicio 2022 aprobadas por la Junta General de Accionistas de la Sociedad Dominante de fecha 22 de junio de 2023, las cuales también fueron elaboradas de acuerdo con lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea.

**g) Mención sobre el Estado de Información No Financiera (EINF)**

El Grupo ISPD Network, S.A y Sociedades dependientes, de acuerdo con lo contemplado en los artículos 262.5 de la LSC y 49.6 del Código de Comercio, se acoge a la exención de presentar el Estado de Información No Financiera, por estar incluida la información relativa a dicho Grupo en el Estado de Información No Financiera de Inversiones y Servicios Publicitarios, S.L y Sociedades dependientes, el cual forma parte del informe de gestión.

**NOTA 3. BENEFICIO POR ACCIÓN**

**Beneficio básico por acción**

El beneficio básico por acción se determina dividiendo el resultado consolidado del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante entre el número medio ponderado de las acciones en circulación durante el ejercicio, excluido el número medio de las acciones propias mantenidas a lo largo del mismo.

El cálculo del beneficio/pérdida por acción se muestra a continuación:

	31/12/2023	31/12/2022
Resultado neto del ejercicio	2.852.801	4.418.761
Nº medio ponderado de acciones en circulación	14.716.262	14.716.262
<b>Beneficio/Pérdida básico por nº medio ponderado de acciones</b>	<b>0,19</b>	<b>0,30</b>

No hay diferencias entre las acciones básicas y las acciones diluidas.

**Beneficio diluido por acción**

El beneficio diluido por acción se determina de forma similar al beneficio/pérdida básico por acción, pero el número medio ponderado de acciones en circulación se incrementa con las opciones sobre acciones, warrants y deuda convertible.

Durante los períodos presentados, el Grupo no ha realizado operación alguna que provoque dilución, por lo que el beneficio/pérdida básica por acción coincide con el beneficio/pérdida diluido por acción.

**Distribución de dividendos:**

Durante los ejercicios 2023 y 2022 no se han repartido dividendos a sociedades que se encuentren fuera del perímetro de consolidación.

**NOTA 4. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES**

Las principales normas de valoración utilizadas por el Grupo en la elaboración de las Cuentas Anuales Consolidadas para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023 han sido las siguientes:

**a) Procedimientos de consolidación**

Las Cuentas Anuales Consolidadas incluyen a la Sociedad Dominante y a todas las sociedades dependientes. Las sociedades dependientes son aquellas entidades sobre las que la Sociedad Dominante o una de sus sociedades dependientes tienen control. El control se determina a través de:

- Poder sobre la participada,
- Exposición a, o existencia de derechos sobre, retornos variables que son el resultado de su relación con la empresa participada, y
- La posibilidad de usar su poder sobre la empresa participada para modificar la cantidad de dichos retornos.

Las sociedades dependientes se consolidan incluso cuando se hayan adquirido con el propósito de disponer de ellas.

Los saldos, transacciones y ganancias y pérdidas realizadas entre las compañías del grupo que forman parte de las operaciones continuadas se eliminan durante el proceso de consolidación. Las transacciones entre operaciones continuadas e interrumpidas que se espera que continúen después de la venta, no se eliminan de las operaciones continuadas con el fin de presentar las operaciones continuadas de manera consistente con las operaciones comerciales que estas realizan.

Las empresas asociadas, que son aquellas sociedades sobre las cuales el Grupo ejerce influencia significativa, pero sobre las cuales no ejerce el control, y las entidades controladas conjuntamente (“joint-ventures”), por el que las empresas tienen derecho a los activos netos del acuerdo contractual, han sido consolidadas aplicando el método de la participación, excepto cuando dichas inversiones cumplen los requisitos para ser clasificadas como mantenidas para la venta. Los beneficios o pérdidas derivadas de transacciones entre empresas del Grupo y asociadas o entidades controladas conjuntamente han sido eliminados de acuerdo al porcentaje de participación del Grupo en dichas sociedades. Si la participación del Grupo en las pérdidas de una entidad contabilizada mediante el método de la participación es superior a su inversión en la entidad, el Grupo reconoce una provisión por su parte en las pérdidas ocurridas en exceso de dicha inversión. La inversión en una sociedad contabilizada por el método de la participación es el valor en libros de la inversión en el patrimonio, junto con otros intereses no corrientes que, en sustancia formen parte de la inversión neta en dicha sociedad.

Las cuentas anuales de las sociedades dependientes, asociadas y entidades controladas conjuntamente se refieren al ejercicio económico terminado en la misma fecha que las cuentas

anuales individuales de la Sociedad dominante, y han sido preparadas aplicando políticas contables (NIIF-UE) homogéneas.

### **Pérdida de control (NIIF 10)**

Una sociedad dominante puede perder el control de una dependiente en dos o más acuerdos (transacciones). Sin embargo, algunas veces las circunstancias indican que los acuerdos múltiples deben contabilizarse como una transacción única. Para determinar si se han de contabilizar los acuerdos como una única transacción, una dominante considerará todos los términos y condiciones de los acuerdos y sus efectos económicos. La presencia de uno o varios de los factores siguientes indica que una dominante debería contabilizar los acuerdos múltiples como una única transacción:

- (a) Son alcanzados en el mismo momento o uno en función del otro.
- (b) Forman parte de una transacción única destinada a lograr un efecto comercial global.
- (c) La materialización de un acuerdo depende de que ocurra al menos uno de los otros acuerdos.
- (d) Un acuerdo considerado de forma independiente no está económicamente justificado, pero sí lo está cuando se le considera conjuntamente con otros.

Si una dominante pierde el control de una dependiente:

- a) Deberá dar de baja en cuentas:
  - Los activos (incluyendo el fondo de comercio) y pasivos de la dependiente por su importe en libros en la fecha en que se pierda el control.
  - El importe en libros de todas las participaciones no dominantes en la antigua dependiente en la fecha en que se pierda el control (incluyendo todos los componentes de otro resultado global atribuible a ellas).
- b) Reconocerá:
  - El valor razonable de la contraprestación recibida, si la hubiera, por la transacción, suceso o circunstancias que dieran lugar a la pérdida de control.
  - Si la transacción, el suceso o las circunstancias que dieron lugar a la pérdida de control conllevan una distribución de acciones de la dependiente a los propietarios en su condición de tales, dicha distribución; y
  - Reconocerá la inversión retenida en la entidad que anteriormente fue dependiente por su valor razonable en la fecha en que se pierda el control.
- c) Reclasificará a resultados, o transferirá directamente a reservas por ganancias acumuladas si así lo exigen otras NIIF, los importes reconocidos en otro resultado global en relación con la dependiente.

Reconocerá toda diferencia resultante como ganancia o pérdida en el resultado atribuible a la dominante.

Si una dominante pierde el control de una dependiente, la primera contabilizará todos los importes reconocidos en otro resultado global en relación con esa dependiente sobre la misma base que se hubiera requerido si la dominante hubiera enajenado o dispuesto por otra vía los activos o pasivos relacionados. Por ello, cuando se pierda el control de una dependiente, si una ganancia o pérdida anteriormente reconocida en otro resultado global se hubiera reclasificado a resultados en el momento de la enajenación o disposición por otra vía de los activos o pasivos relacionados, la dominante reclasificará la ganancia o pérdida de patrimonio neto a resultados (como un ajuste por reclasificación). Si una reserva de revalorización anteriormente reconocida en otro resultado global se hubiera transferido directamente a reservas por ganancias acumuladas por la enajenación o disposición por otra vía del activo, la dominante transferirá la reserva de revalorización directamente a reservas por ganancias acumuladas cuando se pierda el control de la dependiente.

#### **b) Homogeneización de partidas**

Las diferentes partidas de las cuentas anuales individuales de cada una de las sociedades del grupo han sido objeto de la correspondiente homogeneización valorativa, adaptando los criterios aplicados a los utilizados por la Sociedad Dominante para sus propias Cuentas Anuales, siempre y cuando supongan un efecto significativo.

Para las sociedades dependientes integradas en las cuentas anuales del Grupo ISPD Network, no se ha requerido homogeneización temporal, ya que todas las sociedades tienen como fecha de cierre para la elaboración de sus Cuentas Anuales o Estados Financieros, el 31 de diciembre de cada ejercicio.

#### **c) Diferencia de primera consolidación**

La diferencia de primera consolidación ha sido calculada como diferencia entre el valor contable de la participación en el capital de las sociedades dependientes y el valor de la parte proporcional de los fondos propios consolidados de éstas en la fecha de primera consolidación.

En el caso de la diferencia positiva de consolidación, correspondiente al exceso entre el coste de la inversión y el valor teórico contable atribuible de la sociedad participada en la fecha de su incorporación al Grupo, se imputa directamente y en la medida de lo posible a los elementos patrimoniales de la sociedad dependiente, sin superar el valor de mercado de los mismos. En caso de no ser asignable a elementos patrimoniales se considera fondo de comercio de consolidación, procediéndose anualmente a la realización del correspondiente test de deterioro (ver nota 4i).

La diferencia negativa de consolidación se registra en la Cuenta de Resultados Consolidada, y corresponde a la diferencia negativa entre el valor contable de la participación directa de la sociedad dominante en el capital de la sociedad dependiente y el valor de la parte proporcional de los fondos propios de ésta, atribuible a dicha participación en la fecha de la primera consolidación.

**d) Diferencias de conversión**

Las partidas del Estado de Situación Financiera Consolidado y de la Cuenta de Resultados Consolidada de las sociedades incluidas en la consolidación cuya moneda funcional es distinta del euro, han sido convertidas a euros aplicando los siguientes criterios:

- Los activos, pasivos, ingresos y gastos (excepto fondos propios) al tipo de cambio de cierre de cada ejercicio.
- Las partidas de la Cuenta de Resultados Consolidada al tipo de cambio medio del ejercicio.
- Los fondos propios al tipo de cambio histórico.

Las diferencias resultantes de la aplicación de tipos de cambio distintos, siguiendo los anteriores criterios, se muestran en el epígrafe “Diferencias de conversión” del Estado de Situación Consolidado.

**Economías hiperinflacionarias:**

En base a lo establecido por la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) n° 21, los resultados y situación financiera de una entidad, cuya moneda funcional sea la correspondiente a una economía hiperinflacionaria, se convertirán a una moneda de presentación diferente utilizando los siguientes procedimientos:

- (a) todos los importes (es decir, activos, pasivos, partidas del patrimonio neto, gastos e ingresos, incluyendo también las cifras comparativas correspondientes) se convertirán al tipo de cambio de cierre correspondiente a la fecha del Estado de Situación Consolidado más reciente, excepto cuando los importes sean convertidos a la moneda de una economía no hiperinflacionaria, en cuyo caso, las cifras comparativas serán las que fueron presentadas como importes corrientes del año en cuestión, dentro de los estados financieros del ejercicio precedente (es decir, estos importes no se ajustarán por las variaciones posteriores que se hayan producido en el nivel de precios o en los tipos de cambio).

Cuando la moneda funcional de la entidad sea la de una economía hiperinflacionaria, ésta reexpresará sus estados financieros antes de aplicar el método de conversión establecido en los párrafos anteriores, excepto las cifras comparativas, en el caso de conversión a la moneda de una economía no hiperinflacionaria. Cuando la economía en cuestión deje de ser hiperinflacionaria y la entidad deje de reexpresar sus estados financieros, utilizará como costes históricos, para convertirlos a la moneda de presentación, los importes reexpresados según el nivel de precios en la fecha en que la entidad dejó de hacer la citada reexpresión. El Grupo ha concluido que la aplicación de este modelo no es relevante en lo relativo a la sociedad del Grupo domiciliada en Argentina, por lo que no se reexpresaron las cifras comparativas del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2021.

**e) Transacciones entre sociedades incluidas en el perímetro de la consolidación**

Como paso previo a la elaboración de las Cuentas Anuales Consolidadas, se ha procedido a la eliminación de todos los saldos y transacciones entre sociedades del Grupo, así como a la eliminación de los resultados producidos entre dichas sociedades como consecuencia de las transacciones mencionadas.

**f) Inmovilizado intangible**

Como norma general, el inmovilizado intangible se registra siempre que cumpla con el criterio de identificabilidad y se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción, minorado, posteriormente, por la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, por las pérdidas por deterioro que haya experimentado. En particular se aplican los siguientes criterios:

Propiedad industrial

Corresponde a los gastos de desarrollo capitalizados para los que se ha obtenido la correspondiente patente o similar, e incluye los costes de registro y formalización de la propiedad industrial, así como los costes de adquisición a terceros de los derechos correspondientes. Se amortiza linealmente durante su vida útil, a razón de un 20% anual.

Aplicaciones informáticas

Las licencias para aplicaciones informáticas adquiridas a terceros o los programas de ordenador elaborados internamente, se registran como inmovilizado intangible sobre la base de los costes en que se ha incurrido para adquirirlas o desarrollarlos, y prepararlos para su uso.

Las aplicaciones informáticas, se amortizan linealmente durante su vida útil, a razón de un 25% anual.

Los gastos de mantenimiento de las aplicaciones informáticas incurridos durante el ejercicio se registran en la Cuenta de Resultados Consolidada.

**g) Inmovilizado material**

El inmovilizado material se valora por su precio de adquisición o coste de producción y minorado por la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, por las pérdidas por deterioro experimentadas.

Los impuestos indirectos que gravan los elementos del inmovilizado material sólo se incluyen en el precio de adquisición o coste de producción cuando no son recuperables directamente de la Hacienda Pública.

Los costes de ampliación, modernización o mejoras que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los bienes, se

contabilizan como un mayor coste de los mismos. Los gastos de conservación y mantenimiento se cargan a la Cuenta de Resultados Consolidada del ejercicio en que se incurren.

El Grupo amortiza su inmovilizado material de forma lineal. Los años de vida útil y los porcentajes de amortización aplicados son los siguientes:

	<b>Porcentaje Anual</b>	<b>Años de Vida Útil Estimados</b>
Otras instalaciones	20	5
Mobiliario	10	10
Equipos para proceso de información	18	6
Elementos de transporte	25	4
Maquinaria	20	5
Otro inmovilizado material	20-10	5-10

#### **h) Fondo de comercio**

El fondo de comercio se registra únicamente cuando su valor se pone de manifiesto en virtud de una adquisición onerosa, en el contexto de una combinación de negocios.

El fondo de comercio se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo sobre la que se espera que recaigan los beneficios de la combinación de negocios y, procediéndose, en su caso, a registrar la correspondiente corrección valorativa (ver nota 4 i).

En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de éste, en segundo lugar se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero. La pérdida por deterioro se registra con cargo a los resultados del ejercicio.

#### **i) Deterioro de valor del inmovilizado intangible y material y del fondo de comercio de consolidación.**

Se produce una pérdida por deterioro del valor de un elemento del inmovilizado material o intangible cuando su valor contable supera su valor recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso. Para el cálculo del valor recuperable del inmovilizado material y del inmovilizado intangible, el valor en uso es el criterio utilizado por el Grupo.

A estos efectos, al menos al cierre del ejercicio, el Grupo evalúa, mediante el denominado “test de deterioro” si existen indicios de que algún inmovilizado material o intangible, con vida útil indefinida, o en su caso alguna unidad generadora de efectivo pueda estar deteriorados, en cuyo caso se procede a estimar su importe recuperable efectuando las correspondientes correcciones valorativas. Se entiende por unidad generadora de efectivo el grupo identificable más pequeño

de activos que genera flujos de efectivo que son, en buena medida, independientes de los derivados de otros activos o grupos de activos.

Los cálculos del deterioro de los elementos del inmovilizado material se efectúan de forma individualizada. No obstante, cuando no es posible determinar el importe recuperable de cada bien individual se procede a determinar el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenezca cada elemento del inmovilizado.

El procedimiento implantado por la Dirección del Grupo para la determinación del deterioro es el siguiente:

Para estimar el valor en uso, la Dirección del Grupo prepara anualmente para cada unidad generadora de efectivo su plan de negocio por mercados y actividades, abarcando generalmente un espacio temporal de cinco ejercicios. Los principales componentes de dicho plan son las proyecciones de resultados y de flujos de caja.

Otras variables que influyen en el cálculo del valor recuperable son:

- Tipo de descuento a aplicar, calculada entre el 9% y el 11,5% dependiendo del área geográfica, siendo las principales variables que influyen en su cálculo, el coste de los pasivos y los riesgos específicos de los activos.
- La tasa de crecimiento de los flujos de caja empleada se ha realizado en función de cada empresa y de cada mercado geográfico, situándose en torno al 2,50%.

Las proyecciones son preparadas sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles, siendo éstas consistentes con la información procedente del exterior.

El plan estratégico a cinco años de las sociedades del Grupo es aprobado por Dirección Financiera y se presentará al Consejo de Administración de la Sociedad Dominante para su aprobación.

En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de éste, en segundo lugar, se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero. La pérdida por deterioro se debe registrar con cargo a los resultados del ejercicio.

Cuando una pérdida por deterioro de valor revierte posteriormente (circunstancia no permitida en el caso específico del fondo de comercio), el importe en libros del activo o de la unidad generadora de efectivo se incrementa en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el importe en libros que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro en ejercicios anteriores.

Dicha reversión de una pérdida por deterioro de valor se reconoce como ingreso en la Cuenta de Resultados Consolidada.

## **j) Arrendamientos y otras operaciones de carácter similar**

### El Grupo como arrendatario

Un arrendamiento se define como "un contrato, o parte de un contrato, que transmite el derecho a utilizar un activo (el activo subyacente) durante un período de tiempo a cambio de una contraprestación". Para aplicar esta definición, el Grupo evalúa si el contrato cumple con tres evaluaciones clave, a saber:

- el contrato contiene un activo identificado, que se identifica explícitamente en el contrato o se especifica implícitamente al ser identificado en el momento en que el activo se pone a disposición del Grupo.
- el Grupo tiene derecho a obtener sustancialmente todos los beneficios económicos derivados de la utilización del activo identificado durante el periodo de utilización, considerando sus derechos dentro del alcance definido en el contrato.
- el Grupo tiene derecho a dirigir el uso del activo identificado durante el periodo de uso. El Grupo evaluará si tiene derecho a dirigir "cómo y para qué fin" el activo se utiliza durante el periodo de utilización.

### *Valoración y reconocimiento de los arrendamientos como arrendatario*

En la fecha de inicio del arrendamiento, el Grupo reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en el balance. El activo por derecho de uso se valora al coste, que está formado por el valor de adquisición inicial de valoración del pasivo por arrendamiento, de los costes directos iniciales incurridas por el Grupo, una estimación de los costes de desmantelamiento y eliminación del activo al final del arrendamiento, así como de los pagos realizados con anterioridad a la fecha de inicio del mismo (netos de cualquier incentivo recibido).

El Grupo amortiza los activos con derecho a uso desde la fecha de inicio del arrendamiento hasta el final de la vida útil del activo con derecho a uso o el final del plazo del arrendamiento, el primero de los dos casos. El Grupo también evalúa el deterioro del valor del activo por derecho de uso cuando existen tales indicadores.

En la fecha de inicio, el Grupo mide el pasivo por el valor actual de las cuotas pendientes de pago en esa fecha, descontadas utilizando el tipo de interés implícito en el contrato de arrendamiento si dicho tipo está fácilmente disponible o el tipo deudor incremental del Grupo.

Las cuotas incluidas en la valoración del pasivo por arrendamiento se componen de cuotas fijas (incluyendo en sustancia las cuotas fijas), cuotas variables basadas en un índice o tipo de interés, importes esperados, etc. a pagar en virtud de una garantía de valor residual y los pagos derivados de opciones cuyo ejercicio es razonablemente seguro.

Con posterioridad a la medición inicial, el pasivo se reducirá para los pagos efectuados y se incrementará para los intereses. Se vuelve a medir para reflejar cualquier reevaluación o modificación, o si hay cambios en los pagos fijos en la sustancia.

Cuando se revaloriza el pasivo por arrendamiento, el ajuste correspondiente se refleja en el activo por derecho de uso, o en el resultado del ejercicio si el activo por derecho de uso ya se ha reducido a cero.

El Grupo ha optado por contabilizar los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos de bienes de escaso valor utilizando los expedientes prácticos. En lugar de reconocer un activo por derechos de uso y un pasivo por arrendamiento financiero, los pagos relacionados con ellos se reconocen como un gasto en el resultado del ejercicio de forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

En el estado de situación financiera, los activos por derechos de uso se han incluido en el inmovilizado material y los pasivos por arrendamientos se han incluido en acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.

#### **k) Instrumentos financieros**

##### **k.1) Reconocimiento y baja en cuentas**

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando el Grupo se convierte en parte de las disposiciones contractuales del instrumento financiero.

Los activos financieros se dan de baja en cuentas cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando se transfieren el activo financiero y sustancialmente todos los riesgos y beneficios. Un pasivo financiero se da de baja en cuentas cuando se extingue, se liquida, se cancela o expira.

##### **k.2) Clasificación y valoración inicial de los activos financieros**

A excepción de aquellas cuentas por cobrar que no contienen un componente de financiación significativo y que son valorados al precio de transacción de acuerdo con la NIIF 15, todos los activos financieros son inicialmente medidos al valor razonable ajustado por los costes de transacción (si procede).

Los activos financieros, distintos de los designados y efectivos como instrumentos de cobertura, se clasifican en las siguientes categorías:

- Coste amortizado.
- Valor razonable con cambios en resultados (FVTPL).
- Valor razonable a través de otro resultado global (FVOCI).

En los períodos presentados, el Grupo no tiene ningún activo financiero clasificado como FVOCI.

La clasificación es determinada por ambos:

- El modelo de negocio de la entidad para la gestión del activo financiero.
- Las características del flujo de efectivo contractual del activo financiero.

Todos los ingresos y gastos relacionados con los activos financieros que se reconocen en el resultado del ejercicio se presentan dentro de los gastos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras, excepto el deterioro de las cuentas a cobrar, que se presenta dentro de otros gastos.

#### k.3) Valoración posterior de activos financieros

##### Activos financieros a coste amortizado

Los activos financieros se valoran al coste amortizado si cumplen las siguientes condiciones (y no están designados como FVTPL):

- Se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros y cobrar sus flujos de efectivo contractuales.
- Las condiciones contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses sobre el principal pendiente de pago.

Después del reconocimiento inicial, se valoran al coste amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo. El descuento se omite cuando el efecto del descuento es irrelevante. El efectivo y equivalentes de efectivo, las fianzas, las cuentas por cobrar comerciales y la mayoría de las demás cuentas por cobrar del Grupo se incluyen en esta categoría de instrumentos financieros, así como los bonos cotizados.

#### k.4) Deterioro del valor de los activos financieros

Los requerimientos de deterioro de la NIIF 9 utilizan más información prospectiva para reconocer las pérdidas de crédito esperadas - el modelo de pérdida de crédito esperada (ECL). Los instrumentos incluidos en el alcance de los requisitos incluían préstamos y otros activos financieros de tipo deuda valorados al coste amortizado y FVOCI, cuentas a cobrar comerciales, activos contractuales reconocidos y valorados según la NIIF 15 y compromisos de préstamo y algunos contratos de garantía financiera (para el emisor) que no se valoran al valor razonable con cambios en resultados. El reconocimiento de las pérdidas por créditos ya no depende de que el Grupo identifique primero un evento de pérdida por créditos. En cambio, el Grupo considera una gama más amplia de información al evaluar el riesgo de crédito y medir las pérdidas de crédito esperadas, incluyendo los eventos pasados, las condiciones actuales y las previsiones razonables y justificables que afectan a la cobrabilidad esperada de los flujos de efectivo futuros del instrumento.

Al aplicar este enfoque prospectivo, se hace una distinción entre:

- Instrumentos financieros que no se hayan deteriorado significativamente en la calidad crediticia desde el reconocimiento inicial o que tengan un bajo riesgo de crédito ("primera fase")

- Instrumentos financieros que se hayan deteriorado significativamente en la calidad crediticia desde su reconocimiento inicial y cuyo riesgo de crédito no sea bajo ("segunda fase").

La etapa 3 cubriría los activos financieros que tienen evidencia objetiva de deterioro en la fecha de presentación.

Las "pérdidas esperadas de crédito a 12 meses" se reconocen para la primera categoría, mientras que las "pérdidas esperadas de por vida" se reconocen para la segunda. Las "pérdidas por créditos" se reconocen para la segunda categoría.

La medición de las pérdidas crediticias esperadas se determina mediante una estimación ponderada por probabilidad de pérdidas por créditos a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero.

#### Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar y activos contractuales

El Grupo utiliza un enfoque simplificado en la contabilización de las cuentas de deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, así como de los activos contractuales, y registra el fondo de provisión para pérdidas como pérdidas crediticias esperadas de por vida. Estos son los déficits esperados en los flujos de efectivo contractuales, considerando el potencial de incumplimiento en cualquier momento durante la vida del instrumento financiero. Para el cálculo, el Grupo utiliza su experiencia histórica, indicadores externos e información prospectiva para calcular las pérdidas crediticias esperadas utilizando una matriz de provisiones.

El Grupo evalúa de forma colectiva el deterioro de las cuentas comerciales a cobrar, ya que poseen características de riesgo de crédito compartido y han sido agrupadas en función de los días de mora.

#### k.5) Clasificación y valoración de los pasivos financieros

Los pasivos financieros del Grupo incluyen deuda financiera, acreedores comerciales y otras cuentas a pagar.

Los pasivos financieros se valoran inicialmente por su valor razonable y, en su caso, se ajustan por los costes de transacción, a menos que el Grupo haya designado un pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados.

Posteriormente, los pasivos financieros se valoran al coste amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo, excepto los derivados y pasivos financieros designados en FVTPL, que se contabilizan posteriormente al valor razonable con las pérdidas o ganancias reconocidas en el resultado del ejercicio.

Todos los cargos relacionados con los intereses y, si procede, los cambios en el valor razonable de un instrumento que sean reportados en el resultado del ejercicio se incluyen en los costes o ingresos financieros.

No hay pasivos que se valoren posteriormente a su valor razonable con cambios en resultados.

**l) Moneda extranjera**

Las partidas incluidas en las Cuentas Anuales de cada una de las sociedades del Grupo se valoran en sus respectivas monedas funcionales. Las Cuentas Anuales Consolidadas se presentan en euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad Dominante.

La conversión en moneda funcional expresados en moneda extranjera se realiza aplicando el tipo de cambio vigente en el momento de efectuar la correspondiente operación, valorándose al cierre del ejercicio de acuerdo con el tipo de cambio vigente en ese momento.

Las Sociedades que componen el Grupo registran en sus estados financieros individuales:

- Las transacciones en moneda distinta a la funcional realizadas durante el ejercicio según los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones.
- Los saldos de activos y pasivos monetarios en moneda distinta a la funcional (efectivo y partidas sin pérdida de valor al hacerse líquidas) según los tipos de cambio de cierre del ejercicio.
- Los saldos de activos y pasivos no monetarios en moneda distinta a la funcional según los tipos de cambio históricos.

Los beneficios y las pérdidas procedentes de estos registros se incluyen en la Cuenta de Resultados consolidada.

**m) Impuesto sobre beneficios**

Las sociedades del Grupo domiciliadas en España tributaban hasta el ejercicio 2016 bajo el Régimen Especial de Consolidación Fiscal, en el grupo encabezado por la Sociedad Dominante.

Con fecha de 30 de diciembre de 2016 se celebró reunión del Consejo de Administración en donde se informó que la Sociedad Inversiones y Servicios Publicitarios, S.L. ("ISP") es titular del 83.09 % del capital social de la Sociedad Dominante (ver nota 12), y que al amparo de lo dispuesto en el artículo 61.3 de la Ley 27/2014, de 27 de noviembre, del Impuesto sobre Sociedades, y con motivo de que la Sociedad Dominante había perdido su carácter de entidad dominante del grupo fiscal número 0212/2013 al haber adquirido ISP una participación en aquella superior al 75 % de su capital social y de sus derechos de voto, se acordó la incorporación de las Sociedades del Grupo ISPD Network a las que fuese aplicable, con efectos desde el periodo impositivo iniciado el 1 de enero de 2017, como sociedades dependientes al grupo fiscal número 265/10, cuya entidad dominante es ISP.

El gasto por impuesto sobre beneficios del ejercicio se calcula mediante la suma del impuesto corriente, que resulta de aplicar el correspondiente tipo de gravamen a la base imponible del ejercicio menos las bonificaciones y deducciones existentes, y de las variaciones producidas durante dicho ejercicio en los activos y pasivos por impuestos diferidos registrados. Se reconoce en la Cuenta de Resultados Consolidada, excepto cuando corresponde a transacciones que se registran directamente en el patrimonio neto, en cuyo caso el impuesto correspondiente también se registra en el patrimonio neto.

Los impuestos diferidos se registran para las diferencias temporarias existentes en la fecha del estado de situación financiera consolidado entre la base fiscal de los activos y pasivos y sus valores contables. Se considera como base fiscal de un elemento patrimonial el importe atribuido al mismo a efectos fiscales. El efecto impositivo de las diferencias temporarias se incluye en los correspondientes epígrafes de “Activos por impuesto diferido” y “Pasivos por impuesto diferido” del estado de situación financiera consolidado.

El Grupo reconoce un pasivo por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

El Grupo reconoce los activos por impuesto diferido para todas las diferencias temporarias deducibles en la medida en que resulte probable que el Grupo fiscal disponga de ganancias fiscales futuras que permitan la recuperación de estos activos, salvo, en su caso, para las excepciones previstas en la normativa vigente.

En la fecha de cierre de cada ejercicio el grupo evalúa los activos por impuestos diferidos reconocidos y aquellos que no se han reconocido anteriormente. En base a tal evaluación, se procede a dar de baja un activo reconocido anteriormente si ya no resulta probable su recuperación, o procede a registrar cualquier activo por impuesto diferido no reconocido anteriormente siempre que resulte probable que la Sociedad disponga de ganancias fiscales futuras que permitan su aplicación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se valoran a los tipos de gravamen esperados en el momento de su reversión, según la normativa vigente aprobada, y de acuerdo con la forma en que racionalmente se espera recuperar o pagar el activo o pasivo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido no se descuentan y se clasifican como activos y pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

Los importes resultantes a pagar/cobrar por el Impuesto sobre Sociedades del ejercicio, al pertenecer el grupo Consolidado a un grupo fiscal, no se liquidarán con las Administraciones Públicas, sino que se liquidarán con la sociedad dominante del grupo fiscal al que pertenece.

#### **n) Ingresos y gastos**

La NIIF 15 establece que los ingresos se reconocen de modo que representen la transmisión de bienes y servicios comprometidos a clientes por un importe que refleje la contraprestación a la que el Grupo espera tener derecho a cambio de esos bienes y servicios. Los ingresos se reconocen cuando el cliente obtiene el control de los bienes o servicios.

De acuerdo con los nuevos criterios, en el reconocimiento de los ingresos debe aplicarse un modelo de cinco pasos para determinar el momento en que deben reconocerse los mismos, así como su importe:

- Paso 1: Identificar el contrato
- Paso 2: Identificar las obligaciones de ejecución en el contrato
- Paso 3: Determinar el precio de la transacción

- Paso 4: Asignar el precio de la transacción entre las obligaciones del contrato
- Paso 5: Reconocer los ingresos a medida que se cumplen las obligaciones del contrato

En este modelo se especifica que los ingresos deben reconocerse cuando (o a medida que) una entidad transmite el control de los bienes o servicios a un cliente, y por el importe que la entidad espera tener derecho a recibir. Dependiendo de si se cumplen determinados criterios, los ingresos se reconocen o bien a lo largo de un periodo de tiempo, de forma que refleje la realización por parte de la entidad de la obligación contractual; o bien en un momento determinado, cuando el cliente obtiene el control de los bienes o servicios.

El precio total de transacción de un contrato se distribuye entre las diversas obligaciones de ejecución sobre la base de sus precios de venta independientes relativos. El precio de transacción de un contrato excluye cualquier cantidad cobrada en nombre de terceros.

Los ingresos ordinarios se reconocen en un momento determinado o a lo largo del tiempo, cuando (o a medida que) la Sociedad satisface obligaciones de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios prometidos a sus clientes.

El Grupo reconoce los pasivos por contratos recibidos en relación con las obligaciones de rendimiento no satisfechas y presenta estos importes como otros pasivos en el estado de situación financiera. De forma similar, si el Grupo satisface una obligación de cumplimiento antes de recibir la contraprestación, el Grupo reconoce un activo contractual o un crédito en su estado de situación financiera, dependiendo de si se requiere algo más que el paso del tiempo antes de que la contraprestación sea exigible.

Por otro lado, la NIIF 15 requiere el reconocimiento de un activo por aquellos costes que sean incrementales incurridos para la obtención de contratos con clientes, y que se espere se vayan a recuperar, amortizándose de forma sistemática en la Cuenta de Resultados Consolidada en la misma medida en que se imputen los ingresos relacionados con dicho activo. No hay impactos significativos derivados de la aplicación de la nueva norma.

Los gastos de explotación se reconocen en el resultado del ejercicio en el momento de la utilización del servicio o cuando se incurre en ellos.

El Grupo ISPD Network se dedica principalmente al Digital Media Trading, más en concreto al performance y brand marketing. El Grupo ha identificado las obligaciones de desempeño de dicha actividad principal, la cuál es la consecución los KPIs marcados por el cliente, que pueden ser medidos en leads, clicks, visualizaciones, etc. en los distintos medios utilizados. El Grupo determina el precio de dichas obligaciones en el momento en el que define las características contractuales de cada contrato con cada cliente en específico, asignando el precio a las obligaciones de desempeño descritas anteriormente. Asimismo, el Grupo reconoce el ingreso de cada contrato en el momento en el que dichas obligaciones de desempeño se cumplen y se obtiene la aceptación por parte del cliente. Además, el crédito otorgado por parte del Grupo a sus clientes se realiza en función a las características y solvencia específicos del mismo.

**o) Provisiones y contingencias**

Los Administradores de la Sociedad dominante en la elaboración de las Cuentas Anuales Consolidadas diferencian entre:

- 1) Provisiones: saldos acreedores que cubren obligaciones actuales derivadas de sucesos pasados, cuya cancelación es probable que origine una salida de recursos, pero que resultan indeterminados en cuanto a su importe y/ o momento de cancelación.
- 2) Pasivos contingentes: obligaciones posibles surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización futura está condicionada a que ocurra, o no, uno o más eventos futuros independientes de la voluntad del Grupo.

Las Cuentas Anuales Consolidadas recogen todas las provisiones con respecto a las cuales se estima que la probabilidad de que se tenga que atender la obligación es mayor que lo contrario, y se registran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación. Los pasivos contingentes no se reconocen en las Cuentas Anuales Consolidadas, sino que se informa sobre los mismos en la memoria.

Las provisiones se valoran en la fecha del cierre del ejercicio por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir a un tercero la obligación, registrándose los ajustes que surjan por la actualización de dichas provisiones como un gasto financiero conforme se va devengando. Cuando se trata de provisiones con vencimiento inferior o igual a un año, y el efecto financiero no es significativo, no se lleva a cabo ningún tipo de descuento.

La compensación a recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación no se minora del importe de la deuda, sino que se reconoce como un activo, si no existen dudas de que dicho reembolso será percibido.

**p) Ingresos diferidos**

Las subvenciones de capital no reintegrables, así como las donaciones y legados, se valoran por el valor razonable del importe concedido o del bien recibido. Inicialmente se registran en el epígrafe “Ingresos diferidos” del pasivo del Estado de Situación Consolidado y se reconocen en la Cuenta de Resultados Consolidada en proporción a la depreciación experimentada durante el periodo por los activos financiados por estas subvenciones, salvo que se trate de activos no depreciables, en cuyo caso se imputarán al resultado del ejercicio en que se produzca la enajenación o baja de los mismos.

Aquellas subvenciones con carácter reintegrable se registran como deudas a largo plazo o corto plazo (atendiendo al plazo de devolución) transformables en subvenciones hasta que se adquieren la condición de no reintegrables.

Las subvenciones de explotación se abonan a los resultados del ejercicio en el momento de su devengo.

**q) Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental**

Debido a su actividad, el Grupo no posee activos significativos incluidos en el inmovilizado material, destinados a la minimización del impacto medioambiental y a la protección y mejora del medio ambiente ni ha recibido subvenciones ni incurrido en gastos durante el ejercicio cuyo fin sea la protección y mejora del medio ambiente. Asimismo, el Grupo no ha dotado provisiones para cubrir riesgos y gastos por actuaciones medioambientales, al estimar que no existen contingencias relacionadas con la protección y mejora del medio ambiente.

**r) Transacciones entre partes relacionadas**

Las operaciones entre partes vinculadas, con independencia del grado de vinculación, se contabilizan de acuerdo con las normas generales. En consecuencia, con carácter general, los elementos objeto de transacción se contabilizan en el momento inicial por su valor razonable. Si el precio acordado en una operación difiere de su valor razonable, la diferencia se registra atendiendo a la realidad económica de la operación. La valoración posterior se realiza de acuerdo con lo previsto en las correspondientes normas.

**s) Pagos basados en instrumentos de patrimonio**

Los bienes o servicios recibidos en estas operaciones se registran como activos o como gastos atendiendo a su naturaleza, en el momento de su obtención, y el correspondiente incremento en el patrimonio neto, si la transacción se liquida con instrumentos de patrimonio, o el correspondiente pasivo, si la transacción se liquida con un importe basado en el valor de los mismos.

Las transacciones con empleados liquidadas con instrumentos de patrimonio, tanto los servicios prestados como el incremento en el patrimonio neto a reconocer se valoran por el valor razonable de los instrumentos de patrimonio cedidos, referido a la fecha del acuerdo de concesión.

Los planes de opciones sobre acciones se valoran por su valor razonable (ver nota 4w) en el momento inicial en que es otorgado mediante un método de cálculo financiero generalmente aceptado, que, entre otros, considera el precio de ejercicio de la opción, la volatilidad, el plazo de ejercicio, los dividendos esperados y el tipo de interés libre de riesgo.

**t) Estado de flujos de efectivo**

El estado de flujos de efectivo consolidado ha sido elaborado utilizando el método indirecto, y en el mismo se utilizan las siguientes expresiones con el significado que se indica a continuación:

- **Actividades de explotación:** actividades que constituyen los ingresos ordinarios del Grupo, así como otras actividades que no pueden ser calificadas como de inversión o financiación.
- **Actividades de inversión:** actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- **Actividades de financiación:** actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos que no forman parte de las actividades de explotación.

**u) Combinaciones de negocios**

En la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se registran por su valor razonable, siempre y cuando dicho valor razonable haya podido ser medido con suficiente fiabilidad, con las siguientes excepciones:

- **Activos no corrientes que se clasifican como mantenidos para la venta:** se reconocen por su valor razonable menos los costes de venta.
- **Activos y pasivos por impuesto diferido:** se valoran por la cantidad que se espere recuperar o pagar, según los tipos de gravamen que vayan a ser de aplicación en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa en vigor o la aprobada pero pendiente de publicación, en la fecha de adquisición. Los activos y pasivos por impuesto diferido no son descontados.
- **Activos y pasivos asociados a planes de pensiones de prestación definida:** se contabilizan, en la fecha de adquisición, por el valor actual de las retribuciones comprometidas menos el valor razonable de los activos afectos a los compromisos con los que se liquidarán las obligaciones.
- **Inmovilizados intangibles cuya valoración no puede ser efectuada por referencia a un mercado activo y que implicarían la contabilización de un ingreso en la cuenta de resultados:** se han deducido de la diferencia negativa calculada.
- **Activos recibidos como indemnización frente a contingencias e incertidumbres:** se registran y valoran de forma consistente con el elemento que genera la contingencia o incertidumbre.
- **Derechos readquiridos reconocidos como inmovilizados intangibles:** se valoran y amortizan sobre la base del período contractual que resta hasta su finalización.

- Obligaciones calificadas como contingencias: se reconocen como un pasivo por el valor razonable de asumir tales obligaciones, siempre y cuando dicho pasivo sea una obligación presente que surja de sucesos pasados y su valor razonable pueda ser medido con suficiente fiabilidad, aunque no sea probable que para liquidar la obligación vaya a producirse una salida de recursos económicos.

El exceso, en la fecha de adquisición, del coste de la combinación de negocios sobre el correspondiente valor de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos se reconoce como un fondo de comercio.

Si el importe de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos ha sido superior al coste de la combinación de negocios; este exceso se ha contabilizado en la cuenta de resultados como un ingreso. Antes de reconocer el citado ingreso se ha evaluado nuevamente si se han identificado y valorado tanto los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos como el coste de la combinación de negocios.

Posteriormente, los pasivos e instrumentos de patrimonio emitidos como coste de la combinación y los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos se contabilizan de acuerdo con las normas de registro y valoración que correspondan en función de la naturaleza de la transacción o del elemento patrimonial.

#### **v) Instrumentos de patrimonio propio (acciones propias)**

Las acciones propias que adquiere el Grupo de la Sociedad dominante se registran, como menor valor del patrimonio neto, por el valor de la contraprestación entregada a cambio. Los resultados derivados de la compra, venta, emisión o amortización de los instrumentos de patrimonio propio se reconocen directamente en patrimonio neto, sin que en ningún caso se registre resultado alguno en la Cuenta de Resultados Consolidada.

#### **w) Medición del valor razonable de los instrumentos financieros**

Los activos y pasivos financieros medidos a valor razonable en el estado de situación financiera se agrupan en tres niveles de una jerarquía de valor razonable. Los tres niveles se definen sobre la base de la observabilidad de las aportaciones significativas a la medición, como se indica a continuación:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos
- Nivel 2: insumos distintos de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que son observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: insumos no observables para el activo o pasivo.

No hubo transferencias entre el Nivel 1 y el Nivel 2 en 2023 o 2022.

## **NOTA 5. FONDO DE COMERCIO DE CONSOLIDACION**

El detalle del Fondo de Comercio de Consolidación es como sigue:

	31/12/2022	(Deterioro)/plusvalía	Combinación de negocios (*)	31/12/2023
Marketing Manager Servicios de Marketing, S.L.	276.461			276.461
Rebold Italia SRL.	3.686.847			3.686.847
Rebold Marketing S.L.U.	81.027			81.027
Foreseen Media, S.L. (ver Nota 25)	109.509			109.509
B2Marketplace Ecommerce Consulting Group, S.L (ver Nota 25)	1.811.125			1.811.125
Blue Digital	472.563			472.563
Happyfication (ver Nota 25)	1.757.952			1.757.952
Rocket PPC (ver Nota 25)			2.559.328	2.559.328
<b>Total coste</b>	<b>8.195.485</b>		<b>2.559.328</b>	<b>10.754.813</b>

	31/12/2021	(Deterioro)/plusvalía	Combinación de negocios (*)	31/12/2022
Marketing Manager Servicios de Marketing, S.L.	276.461			276.461
Rebold Italia SRL.	3.686.847			3.686.847
Rebold Marketing S.L.U.	81.027			81.027
Foreseen Media, S.L. (ver Nota 25)	109.509			109.509
B2Marketplace Ecommerce Consulting Group, S.L (ver Nota 25)	1.811.125			1.811.125
Blue Digital	472.563			472.563
Happyfication (ver Nota 25)	1.915.982		(158.029)	1.757.952
<b>Total coste</b>	<b>8.353.514</b>		<b>(158.029)</b>	<b>8.195.485</b>

*(\*) Dicho fondo de comercio podrá ser ajustado en el periodo de contabilidad provisional que permite la normativa aplicable a los estados financieros consolidados con respecto de las estimaciones realizadas en el ejercicio anterior en base a información adicional y/o circunstancias nuevas obtenidas por los administradores de la Sociedad Dominante.*

Cada Fondo de Comercio surgió en la adquisición de cada una de las sociedades del grupo. Los Administradores han definido a cada una de las sociedades como una Unidad Generadora de Efectivo (UGE) tal y como se detalla en la nota 25.

Para estimar el valor recuperable, la Dirección del Grupo prepara anualmente para cada unidad generadora de efectivo su plan de negocio por mercados y actividades, abarcando generalmente un espacio temporal de cinco ejercicios. Los principales componentes de dicho plan son las proyecciones de resultados y de flujos de caja. El valor recuperable de cada UGE ha sido determinado en base con el valor en uso.

El importe recuperable del fondo de comercio de cada sociedad se ha determinado en base a estimaciones realizadas por la Dirección sobre el valor en uso de estas. Para realizar estas estimaciones se han proyectado los flujos de efectivo de cada Sociedad en los próximos 5 ejercicios y se ha realizado una extrapolación de los mismos utilizando una tasa de crecimiento determinada por la Dirección. El valor actual de los flujos de efectivo esperados de cada sociedad se determina aplicando una tasa WACC adecuada que refleja la situación actual del valor temporal del dinero y de los riesgos específicos de cada Sociedad. Las hipótesis clave planteadas en estas proyecciones de resultados y flujo de caja y que influyen en el cálculo del valor recuperable son:

- Tipo de descuento a aplicar, calculada entre el 9% y el 11,5%, siendo las principales variables que influyen en su cálculo, el coste de los pasivos y los riesgos específicos de los activos, así como los derivados del país y negocio.
- Las estimaciones de los flujos de caja se han realizado en base a rendimientos pasados, por tanto, los supuestos de la dirección incluyen márgenes de beneficio estables teniendo en cuenta las inversiones en curso.
- Una tasa de perpetuidad aproximadamente del 2,5% que refleja el crecimiento promedio a largo plazo de la industria.

Las proyecciones son preparadas sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles, siendo éstas consistentes con la información procedente del exterior.

En la elaboración de las estimaciones realizadas para analizar los supuestos claves utilizados en los cálculos del valor en uso y sensibilidad a cambios en las hipótesis, se ha tenido en cuenta el impacto de las nuevas tecnologías en IA en el crecimiento de los mercados, el incremento del ticket medio de nuestros clientes, las sinergias derivadas de las diferentes business units, la tendencia alcista de los precios, las subidas de tipo de interés y las coyunturas alocadas en cada uno de los países que hayan podido tener sobre las principales hipótesis En concreto:

1. Márgenes Brutos: Se han reducido los márgenes brutos previstos, puesto que se ha tenido en cuenta el menor margen de clientes con mayor ticket medio, el efecto del incremento de la competencia, el incremento de los precios de los proveedores no repercutidos en los precios de venta, y la disminución de la renta disponible de las familias, como usuarios finales.
2. Tasas de crecimiento: En lo relativo a esta variable, se ha considerado el impacto de las nuevas tecnologías en IA en el crecimiento de los mercados, el incremento del ticket medio por cliente, las sinergias derivadas de las diferentes business units, la tendencia alcista de los precios, las subidas de tipo de interés y las coyunturas alocadas en cada uno de los países, que pueda afectar a las evoluciones de las demandas finales.

El plan estratégico a cinco años de las sociedades del Grupo es aprobado por Dirección Financiera y se presentará al Consejo de Administración de la Sociedad Dominante para su aprobación.

El Grupo ha realizado un análisis de sensibilidad de las hipótesis empleadas en la estimación del valor razonable de estos activos, alterando dichas estimaciones (tasa de descuento y tasa de crecimiento) en un +/-2%. Este análisis de sensibilidad arrojaría una variación en el valor razonable de dichos activos no significativa que no modificaría las conclusiones alcanzadas por el Grupo.

Durante el ejercicio 2021 se puso de manifiesto un nuevo fondo de comercio de 1.915.982 euros como consecuencia de la adquisición de la sociedad Happyfication Inc domiciliada en EEUU en base a la mejor estimación posible de la dirección de la Sociedad Dominante. Durante el ejercicio 2022, y dentro del periodo de contabilidad provisional que contempla la normativa contable aplicable, este fondo de comercio se vio revisado y asciende a 1.757.952 euros.

Durante el ejercicio 2023 se ha puesto de manifiesto un nuevo fondo de comercio de 2.559.328 euros como consecuencia de la adquisición de la sociedad Rocket PPC domiciliada en Italia en base a la mejor estimación posible de la dirección de la Sociedad Dominante.

## **NOTA 6. INMOVILIZADO MATERIAL**

Los saldos y variaciones durante los ejercicios 2023 y 2022 de los valores brutos, de la amortización acumulada y de la corrección valorativa son:

	31/12/2022	Altas	Bajas	Dif. Cambio	31/12/2023
<b>Coste:</b>					
Instalaciones técnicas, maquinaria, utillaje, mobil. y otro inm. material	2.923.601	98.428	(176.704)		2.845.325
Derecho de uso	2.533.353	189.432	(668.980)	(14.613)	2.039.193
	<b>5.456.954</b>	<b>287.860</b>	<b>(845.684)</b>	<b>(14.613)</b>	<b>4.884.519</b>
<b>Amortización Acumulada:</b>					
Instalaciones técnicas, maquinaria, utillaje, mobil. y otro inm. material	(2.535.986)	(205.152)	131.684	188.005	(2.421.450)
Derecho de uso	(699.275)	(581.804)	465.321	18.269	(797.489)
	<b>(3.235.261)</b>	<b>(786.956)</b>	<b>597.004</b>	<b>206.274</b>	<b>(3.218.939)</b>
<b>Inmovilizado material, Neto</b>	<b>2.221.693</b>	<b>(544.115)</b>	<b>(203.660)</b>	<b>191.661</b>	<b>1.665.581</b>

	31/12/2021	Altas	Bajas	Traspaso	31/12/2022
<b>Coste:</b>					
Instalaciones técnicas, maquinaria, utillaje, mobil. y otro inm. material	2.866.244	290.033	(225.202)	(7.474)	2.923.602
Derecho de uso	1.949.316	1.280.087	(696.050)	-	2.533.354
	<b>4.815.560</b>	<b>1.570.120</b>	<b>(921.252)</b>	<b>(7.474)</b>	<b>5.456.954</b>
<b>Amortización Acumulada:</b>					
Instalaciones técnicas, maquinaria, utillaje, mobil. y otro inm. material	(2.499.412)	(160.776)	131.939	(7.736)	(2.535.986)
Derecho de uso	(731.433)	(582.291)	614.449	-	(699.275)
	<b>(3.230.845)</b>	<b>(743.067)</b>	<b>746.387</b>	<b>(7.736)</b>	<b>(3.235.261)</b>
<b>Inmovilizado material, Neto</b>	<b>1.584.715</b>	<b>827.053</b>	<b>(174.864)</b>	<b>(15.210)</b>	<b>2.221.695</b>

El importe del activo por el derecho de uso a 31 de diciembre de 2023 asciende a 2.039.193 euros (2.533.354 euros en 2022) con un gasto por amortización de dicho activo por importe de 581.804 euros (582.291 euros en 2022). El saldo registrado hace referencia a los arrendamientos de oficinas que tiene contratados el Grupo y que bajo normativa NIIF 16 se han de activar (ver nota 8).

Las pruebas de deterioro en relación con este derecho de uso, no han dado lugar a deterioros en el grupo.

El valor bruto de los elementos en uso que se encuentran totalmente amortizados es el siguiente:

	31/12/2023	31/12/2022
Instalaciones técnicas, maquinaria, utillaje, mobil. y otro inm. material	2.317.748	1.830.175
	<b>2.317.748</b>	<b>1.830.175</b>

La totalidad del inmovilizado material del Grupo se encuentra afecto a la explotación y debidamente asegurado y no estando sujeto a ningún tipo de gravamen.

El valor neto contable de los bienes de inmovilizado material situados fuera del territorio español asciende a 209.863 euros al 31 de diciembre de 2023 (88.403 euros al 31 de diciembre de 2022).

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 no existen compromisos firmes de compra para la adquisición del inmovilizado material.

La política del Grupo es formalizar pólizas de seguros para cubrir los posibles riesgos a que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material. Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, los bienes del Grupo se encuentran asegurados por medio de una póliza de seguros. Los Administradores del Grupo consideran que esta póliza cubre suficientemente los riesgos asociados al inmovilizado material.

## **NOTA 7. INMOVILIZADO INTANGIBLE**

Los saldos y variaciones durante el ejercicio 2023 y el ejercicio 2022 de los valores brutos, de la amortización acumulada y de la corrección valorativa son:

	31/12/2021	Altas	Bajas	Traspasos	31/12/2022	Altas	Bajas	Dif. cambio	Traspasos	31/12/2023
<b>Coste:</b>										
Propiedad industrial	398.880	89.804	(102.566)	-	386.118	14.529	(143.062)	16.349	-	273.934
Aplicaciones informáticas	4.314.269	79.452	(1.454.344)	4.570	2.943.947	1.137.262	(41.667)	13.851	-	4.283.394
Inmovilizado en curso	551.520	1.234.078	(551.520)	-	1.234.078	976.132	(1.234.078)	-	-	976.132
Fondo de Comercio	1.032.090	-	-	-	1.032.090	2.981	-	2.438	-	1.037.509
Activos desarrollados internamente	-	-	-	-	-	595.134	-	-	-	595.134
	<b>6.296.759</b>	<b>1.403.334</b>	<b>(2.108.430)</b>	<b>4.570</b>	<b>5.596.233</b>	<b>2.956.038</b>	<b>(1.418.807)</b>	<b>32.638</b>	<b>-</b>	<b>7.166.103</b>
<b>Amortización Acumulada:</b>										
Propiedad industrial	(300.460)	(93.303)	102.566	-	(291.197)	(33.727)	143.062	(10.040)	-	(191.902)
Aplicaciones informáticas	(3.328.079)	(360.474)	1.385.498	(7.055)	(2.310.111)	(1.352.120)	727.992	(22.078)	-	(2.956.317)
Amortización Inmovilizado en curso	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Fondo de comercio	(248.275)	(47.005)	-	-	(295.280)	(47.005)	-	-	-	(342.285)
	<b>(3.876.814)</b>	<b>(500.782)</b>	<b>1.488.064</b>	<b>(7.055)</b>	<b>(2.896.587)</b>	<b>(1.432.852)</b>	<b>871.054</b>	<b>(32.118)</b>	<b>-</b>	<b>(3.490.503)</b>
<b>Deterioro:</b>										
Fondo de Comercio	(280.820)	(59.288)	-	5.547	(334.561)	(56.140)	-	(8.744)	-	(399.446)
Deterioro Aplicaciones informáticas	(9.315)	-	-	-	(9.315)	-	9.315	-	-	-
	<b>(290.135)</b>	<b>(59.288)</b>	<b>-</b>	<b>5.547</b>	<b>(343.876)</b>	<b>(56.140)</b>	<b>9.315</b>	<b>(8.744)</b>	<b>-</b>	<b>(399.446)</b>
<b>Inmovilizado Intangible, Neto</b>	<b>2.129.810</b>	<b>843.264</b>	<b>(620.366)</b>	<b>3.061</b>	<b>2.355.770</b>	<b>1.467.046</b>	<b>(538.438)</b>	<b>(8.224)</b>	<b>-</b>	<b>3.276.154</b>

En cuanto a las incorporaciones de inmovilizado inmaterial, en 2023 se dan unas altas de 2.956 miles de euros, siendo la mayor parte por la partida de Aplicaciones informáticas por el desarrollo de un activo en curso, así como el derecho de uso de marcas.

Por la parte de las bajas, viene principalmente por la eliminación en los balances de bases de datos obsoletas.

El valor neto contable de los bienes de inmovilizado intangible situados fuera del territorio español asciende a 289.754 euros al 31 de diciembre de 2023 (119.211 al 31 de diciembre de 2022).

El valor bruto de los elementos en uso que se encuentran totalmente amortizados es el siguiente:

	31/12/2023	31/12/2022
Propiedad industrial	47.273	46.648
Aplicaciones informáticas	2.025.344	1.688.225
	<b>2.072.617</b>	<b>1.734.874</b>

## **NOTA 8. ARRENDAMIENTOS**

El cargo a los resultados de los ejercicios 2023 y 2022 en concepto de arrendamiento ha ascendido a 803.320 euros y 535.869 euros, respectivamente (ver nota 17 d).

Aquellos compromisos de pagos futuros mínimos correspondientes a arrendamientos no cancelables han sido registrados por el Grupo en base a la adopción de la NIIF 16 tal y como se ha detallado en la nota 2 (ver notas 7 y 10.1).

Los principales alquileres corresponden a las oficinas de España y EEUU y en menor medida a los alquileres de oficinas situadas en Italia y México.

A 31 de diciembre de 2023, el desglose de los arrendamientos registrados bajo NIIF 16 es el siguiente:

	Activo	Amortización 2023	Amortización Acumulada 2023	Pasivo Financiero	Gastos intereses	Gastos alquiler
<b>Rebold Italia SRL</b>	199.875	31.749	(31.749)	(168.127)	6.624	(38.372)
<b>Digilant Inc</b>	258.438	106.354	(205.371)	(54.534)	-	-
<b>ISPD Network SA (Madrid 2)</b>	93.394	28.138	(28.138)	(65.256)	2.862	(31.000)
<b>Digilant Chile</b>	188.023	71.355	(188.023)	-	1.054	-
<b>ISPD Network SA (Madrid 1)</b>	301.486	136.617	(136.617)	(164.869)	8.394	(145.012)
<b>Antevenio México</b>	189.432	36.173	(36.173)	(153.259)	3.987	(40.160)
<b>ISPD Network SA( Barcelona)</b>	808.546	171.418	(171.418)	(637.128)	26.032	(197.450)
	<b>2.039.194</b>	<b>581.804</b>	<b>(797.489)</b>	<b>(1.243.172)</b>	<b>48.953</b>	<b>(451.995)</b>

La clasificación por vencimientos de la deuda asociada a estos activos es la siguiente:

Pasivo Financiero	2024	2025	2026	2027	2028	Total
Rebold Italia SRL	33.483	34.822	36.215	37.664	25.942	168.126
Digilant Inc	54.534	-	-	-	-	54.534
ISPD Network SA (Madrid 2)	33.434	31.822				65.256
Digilant Chile	-	-	-	-	-	-
ISPD Network SA (Madrid 1)	140.852	24.018	-	-	-	164.870
Antevenio México	63.969	66.528	22.762	-	-	153.259
ISPD Network SA( Barcelona)	177.723	184.832	192.226	82.346	-	637.128
	<b>503.995</b>	<b>342.022</b>	<b>251.203</b>	<b>120.010</b>	<b>25.942</b>	<b>1.243.172</b>

Estos vencimientos se encuentran recogidos dentro de los vencimientos descritos en la nota 10.2 en el epígrafe de Otras deudas a largo plazo.

#### **NOTA 9. ACTIVOS FINANCIEROS A LARGO PLAZO Y A CORTO PLAZO**

Los activos financieros se encuentran reconocidos por su coste amortizado, sin existir activos financieros registrados a valor razonable con cambios a resultados o a otro resultado global, al igual que en el ejercicio anterior.

El detalle de activos financieros a largo plazo es el siguiente:

	Créditos y otros		Total	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Préstamos y partidas a cobrar (Nota 9.2)	184.936	103.788	184.936	103.788
<b>Total</b>	<b>184.936</b>	<b>103.788</b>	<b>184.936</b>	<b>103.788</b>

El detalle de activos financieros a corto plazo es el siguiente:

	Corto plazo		Total	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
Efectivo y activos líquidos equivalentes (Nota 9.1)	11.720.904	18.964.822	11.720.904	18.964.822
Préstamos y partidas a cobrar (Nota 9.2)	47.837.388	35.096.707	47.837.388	35.096.707
<b>Total</b>	<b>59.558.292</b>	<b>54.061.529</b>	<b>59.558.292</b>	<b>54.061.529</b>

El valor en libros de los préstamos y partidas a cobrar se considera una aproximación razonable de su valor razonable.

### 9.1) Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Este epígrafe recoge la parte plenamente líquida del patrimonio del Grupo y está constituido por los saldos en efectivo en caja y bancos, así como por los depósitos bancarios a corto plazo con un vencimiento inicial de tres meses o un plazo inferior. Estos saldos no tienen restricciones a su disponibilidad ni se encuentran sometidos a riesgos de variaciones en su valor.

El detalle de dichos activos es el siguiente:

	31/12/2023	31/12/2022
Cuentas corrientes	11.718.899	18.861.918
Caja	2.005	102.904
<b>Total</b>	<b>11.720.904</b>	<b>18.964.822</b>

La tesorería en sociedades extranjeras a 31 de diciembre de 2023 asciende a 11.501.220 euros (18.337.684 euros a 31 de diciembre de 2022).

### 9.2) Préstamos y partidas a cobrar

La composición de este epígrafe es la siguiente, en euros:

	31/12/2023		31/12/2022	
	Largo Plazo	Corto Plazo	Largo Plazo	Corto Plazo
<b>Créditos por operaciones comerciales</b>				
Clientes terceros		46.578.968		35.009.755
<b>Total Clientes por operaciones comerciales</b>		<b>46.578.968</b>		<b>35.009.755</b>
Clientes empresas del grupo		226.611		36.312
Otros activos corrientes empresa del grupo		878.531		-
<b>Total Importes con empresas del grupo</b>		<b>1.105.142</b>		<b>36.312</b>
<b>Créditos por operaciones no comerciales</b>				
Fianzas y depósitos	184.936		103.740	
Otros activos		153.279	48	50.640
<b>Total créditos por operaciones no comerciales</b>	<b>184.936</b>	<b>153.279</b>	<b>103.788</b>	<b>50.640</b>
<b>Total</b>	<b>184.936</b>	<b>47.837.388</b>	<b>103.788</b>	<b>35.096.707</b>

El detalle del epígrafe de Clientes es el siguiente:

Descripción	31/12/2023	31/12/2022
Clientes por ventas y prestaciones de servicios		
Saldos comerciales	45.343.169	32.977.089
Rappels concedidos pendiente de liquidar	(1.181.891)	(902.022)
Saldos comerciales pendientes de emitir	2.417.690	2.934.688
<b>Total</b>	<b>46.578.968</b>	<b>35.009.755</b>

La práctica totalidad de los saldos mantenidos de clientes por operaciones comerciales se corresponden a saldos por contratos con clientes.

Las variaciones derivadas de las pérdidas por deterioro originadas por riesgo de crédito por clase de activos financieros han sido las siguientes:

Deterioros	31/12/2021	Corrección valorativa por deterioro	Reversión del deterioro	Aplicación	31/12/2022	Corrección valorativa por deterioro	Reversión del deterioro	Eliminaciones y dif. de cambio	Aplicación	31/12/2023
<b>Créditos por operaciones comerciales</b>										
Cientes	(3.109.585)	(212.686)	151.378	47.441	(3.123.452)	(601.458)	183.470	305.358	(27.419)	(3.263.502)
<b>Total</b>	<b>(3.109.585)</b>	<b>(212.686)</b>	<b>151.378</b>	<b>47.441</b>	<b>(3.123.452)</b>	<b>(601.458)</b>	<b>183.470</b>	<b>305.358</b>	<b>(27.419)</b>	<b>(3.263.502)</b>

El Grupo registra los movimientos de estas correcciones en el epígrafe “Deterioros de valor de activos corrientes” en la Cuenta de Resultados Consolidada. Durante el ejercicio 2023, se dotó un deterioro de valor por operaciones comerciales de 601.458 euros que corresponde con la política de riesgos de la compañía.

### 9.3) Clasificación por vencimientos

El vencimiento de la mayoría de los diferentes activos financieros a largo plazo es a menos de cinco años.

## **NOTA 10. PASIVOS FINANCIEROS A LARGO PLAZO Y A CORTO PLAZO**

El detalle de pasivos financieros a coste amortizado a largo plazo clasificado por categorías es el siguiente:

	Otros		Total	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
<b>Débitos y partidas a pagar (Nota 10.1)</b>	<b>13.723.458</b>	<b>16.980.090</b>	<b>13.723.458</b>	<b>16.980.090</b>
<b>Total</b>	<b>13.723.457</b>	<b>16.980.090</b>	<b>13.723.457</b>	<b>16.980.090</b>

El detalle de pasivos financieros a coste amortizado a corto plazo clasificado por categorías es el siguiente:

	Deudas a corto plazo con Ent. crédito		Otros		Total	
	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2023	31/12/2022
<b>Débitos y partidas a pagar (Nota 10.1)</b>	<b>5.911.005</b>	<b>3.282.616</b>	<b>51.926.332</b>	<b>45.586.780</b>	<b>57.837.337</b>	<b>48.869.396</b>
<b>Total</b>	<b>5.911.005</b>	<b>3.282.616</b>	<b>51.924.370</b>	<b>45.586.780</b>	<b>57.835.374</b>	<b>48.869.396</b>

El importe de los pasivos financieros registrados a coste amortizado se asemeja a su valor razonable.

### **10.1) Débitos y partidas a pagar**

El detalle al 31 de diciembre de 2023 y 31 de diciembre de 2022 se indica a continuación:

	Saldo a 31/12/2023		Saldo a 31/12/2022	
	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo
<b>Por operaciones comerciales:</b>				
Proveedores		32.762.327		25.699.563
Proveedores empresas grupo		2.613.460		2.098.328
Proveedores de inmovilizado	9.314	40.149		
Acreedores		9.168.530		12.492.927
<b>Total saldos por operaciones comerciales</b>	<b>9.314</b>	<b>44.584.466</b>		<b>40.290.819</b>
<b>Por operaciones no comerciales:</b>				
Deudas con entidades de crédito (2)	3.511.156	5.911.005	5.666.137	3.282.616
Otras deudas (1)	2.166.358	2.981.875	2.953.755	1.188.610
Provisiones	309.778		258.456	

<b>Préstamos y otras deudas</b>	<b>5.987.292</b>	<b>8.892.880</b>	<b>8.878.348</b>	<b>4.471.226</b>
Deudas con empresas del grupo (nota 16 y 25)	7.726.852	1.043.921	8.101.742	669.924
Personal (remuneraciones pendientes de pago)		3.021.739		3.291.510
<b>Total saldos por operaciones no comerciales</b>	<b>7.726.852</b>	<b>4.065.660</b>	<b>8.101.742</b>	<b>3.961.434</b>
Anticipos de clientes		294.331		145.917
<b>Otros pasivos corrientes</b>		<b>294.331</b>		<b>145.917</b>
<b>Total Débitos y partidas a pagar</b>	<b>13.723.458</b>	<b>57.837.337</b>	<b>16.980.090</b>	<b>48.869.396</b>

(1) El epígrafe “Otras deudas” hace referencia a deudas a largo plazo con el Centro de Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) y al impacto de la NIIF 16. Ver nota 15. Se refleja también un importe de 2.347.279 euros en el corto plazo así como 85.998 euros a largo plazo que se corresponden con el pasivo financiero generado por las combinaciones de negocios detalladas en la nota 25.

(2) El importe recogido en el epígrafe de Deudas con entidades de crédito corresponde principalmente a arrendamiento financiero, a préstamos ICO y a pólizas de crédito y a otras fuentes de financiación a corto plazo.

Los gastos financieros asociados a los pasivos registrados a 31 de diciembre de 2023 ascienden a 840.078 euros (640.007 euros en 2022)

## 10.2) Clasificación por vencimientos

El detalle por vencimientos de los diferentes pasivos financieros a largo plazo, con vencimiento determinado o determinable, al 31 de diciembre de 2023 es el siguiente:

	2025	2026	2027	2028	2029 en adelante	Total
<b>Deudas a largo plazo</b>						
<b>Deudas con entidades de crédito</b>	1.482.343	824.900	1.170.782	33.130		3.511.156
<b>Otras deudas</b>	815.018	548.201	313.068	180.742	309.328	2.166.358
<b>Total</b>	<b>2.297.362</b>	<b>1.373.101</b>	<b>1.483.851</b>	<b>213.872</b>	<b>309.328</b>	<b>5.677.514</b>

El detalle por vencimientos de los diferentes pasivos financieros a largo plazo (Deudas con entidades de crédito y Otras deudas), con vencimiento determinado o determinable, al cierre del ejercicio 2022 es el siguiente:

	2024	2025	2026	2027	2028 en adelante	Total
<b>Deudas a largo plazo</b>						
<b>Deudas con entidades de crédito</b>	2.354.938	1.282.510	826.078	842.206	360.404	5.666.137
<b>Otras deudas</b>	886.856	639.690	414.864	601.204	411.141	2.953.755
<b>Total</b>	<b>3.241.794</b>	<b>1.922.201</b>	<b>1.240.943</b>	<b>1.443.410</b>	<b>771.545</b>	<b>8.619.892</b>

### **NOTA 11. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y EL NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS**

Las actividades del Grupo están expuestas a diferentes tipos de riesgos financieros, destacando fundamentalmente los riesgos de crédito, de liquidez y los riesgos de mercado (tipo de cambio, tipo de interés, y otros riesgos de precio).

#### **Riesgo de tipo de interés**

La financiación de la sociedad se realiza a través de préstamos del CDTI en donde la parte no reembolsable, lleva acompañada unos tipos fijos muy suaves, por financiación interna cuyos tipos de interés se han establecidos como fijos, por financiación con préstamos ICOS que en su mayoría se fijaron unos tipos de interés fijos, y por tanto no sujetos a la volatilidad alcista del mercado, y por pólizas corrientes cuyo uso se restringe al corto plazo, y por tanto con poca exposición la variabilidad del Euribor.

#### **Riesgo de tipo de cambio**

La financiación de los activos a largo plazo nominados en divisas distintas del euro se intenta realizar en la misma divisa en que el activo está denominado. Esto es así, especialmente en el caso de adquisiciones de empresas con activos denominados en divisas distintas del euro.

El riesgo de tipo de cambio surge fundamentalmente por ventas en moneda extranjera, principalmente en Dólares Americanos y en Pesos Mexicanos. El resultado neto por diferencias de cambio arroja un beneficio neto por este concepto por importe de 164.336 euros a 31 de diciembre de 2023, y beneficio neto de 715.099 euros a 31 de diciembre de 2022.

**Riesgo de liquidez**

La situación general de los mercados financieros, especialmente el mercado bancario, durante los últimos meses fue particularmente desfavorable para los demandantes de crédito, aunque el Grupo fue capaz de recurrir a las ayudas Gubernamentales del 2020 (préstamos ICO) descritas en la nota 2 para reducir el riesgo de liquidez dada la situación.

El Grupo presta una atención permanente a la evolución de los diferentes factores que pueden ayudar a solventar crisis de liquidez y, en especial, a las fuentes de financiación y sus características.

En especial, podemos resumir los puntos en los que se presta mayor atención:

Liquidez de activos monetarios: la colocación de excedentes se realiza siempre a plazos muy cortos y altamente disponibles. A 31 de diciembre de 2022 el importe en efectivo y medios líquidos equivalentes es de 11.720.904 euros (18.964.822 euros al 31 de diciembre de 2022).

A final del 2023 y con el objetivo de financiar proyectos de inversión en el grupo ISPD, se cerraron opciones de financiación con Cofides, las cuales se harán efectivas durante el 2024. En América Latina, se amplía el endeudamiento para cubrir posibles necesidades de liquidez en Colombia.

Endeudamiento: el grupo mantiene los niveles de endeudamiento de los años anteriores con un nivel de apalancamiento que le permite la sustentabilidad del negocio a medio y largo plazo. El fondo de maniobra es negativo al 31 de diciembre de 2023 por importe de 207.539 (5.439.832 euros a 31 de diciembre de 2022).

El Grupo utiliza la información analítica disponible, para calcular el coste de sus productos y servicios, lo que le ayuda a revisar sus necesidades de efectivo y optimizar el rendimiento de sus inversiones. El Grupo revisa sus DSO y DPO para optimizar sus necesidades de tesorería inmediatas. El Grupo tiene en consideración los vencimientos contractuales restantes de los pasivos financieros a la fecha de formulación de estas cuentas anuales consolidadas, tal y como vienen descritos en la nota 10.

**Riesgo de crédito**

El Grupo no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito, estando la exposición distribuida entre un gran número de contrapartes y clientes.

Los principales activos financieros del Grupo son saldos de caja y efectivo, deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, e inversiones, que representan la exposición máxima del Grupo al riesgo de crédito en relación con los activos financieros.

El Grupo realiza un seguimiento continuo de la calidad crediticia de los clientes a través de una medición de la clasificación crediticia. Cuando es posible, se obtienen y utilizan clasificaciones crediticias y/o informes externos sobre los clientes. La política del Grupo es tratar únicamente con contrapartes solventes. Los plazos de crédito oscilan entre 30 y 90 días. Las condiciones de créditos negociadas con los clientes están sujetas a un proceso interno de aprobación que tiene en cuenta la puntuación de la calificación crediticia. El riesgo de crédito en curso se gestiona mediante la revisión periódica del análisis de envejecimiento, junto con los límites de crédito por cliente.

Los deudores comerciales se componen de un gran número de clientes en diversos sectores y áreas geográficas.

La exposición máxima al riesgo de crédito que tiene el Grupo, es igual al valor contable de los activos financieros que hay reconocidos en el balance consolidado (ver nota 9) a fecha de cierre, menos el deterioro acumulado a fecha de cierre sobre dichos activos. Las pérdidas por deterioro de activos financieros y activos contractuales reconocidas en los resultados del ejercicio han sido las descritas en la nota correspondiente.

### **Riesgo Competencia**

El Grupo ISPD Network se encuentra en un mercado en constante evolución y con altas tasas de crecimiento. A pesar de la entrada de nuevos competidores en el mercado, el Grupo confía en su experiencia de más de veinte años, así como en su posición y notoriedad establecidas, para mantener su posición de liderazgo.

Así mismo, el Grupo ha ampliado sus servicios a lo largo de los años mediante adquisiciones y la integración de otras empresas, como Rebold. Esto le ha permitido diversificar su oferta y mejorar la calidad de sus servicios. Como resultado, el Grupo confía en que seguirá ocupando una posición destacada en el mercado.

El Grupo ISPD Network confía en su experiencia, reputación, ampliación de servicios y calidad para mantener su posición de liderazgo a pesar de la competencia en un mercado en constante cambio y crecimiento.

**Riesgo Dependencia Clientes y Proveedores**

El riesgo de dependencia con clientes y proveedores es limitado puesto que ninguno tiene un peso significativo dentro de la cifra de negocios o son contratos de muy larga duración.

Dentro de los clientes se encuentran agencias de medios que trabajan a su vez con numerosos anunciantes lo que diluye aún más el riesgo de dependencia con clientes.

Con respecto a los proveedores tecnológicos el riesgo es pequeño puesto que los servicios que prestan estas sociedades son ofrecidos por otros actores que compiten con ellos por lo que podrían ofrecer a ISPD Network los mismos servicios.

En los Estados Unidos, se ha atenuado el riesgo potencial asociado con proveedores al cesar la colaboración con nuestro principal proveedor de DSP, Media Math. En su lugar, hemos explorado diversas alternativas para este servicio.

**Riesgo Personas Clave**

Uno de los principales activos del Grupo ISPD Network es haber sabido reunir un equipo de personas y directivos clave en los puestos estratégicos del Grupo.

**Riesgo de tratamiento de datos de carácter personal**

El Grupo ISPD Network realiza actividades de tratamiento de datos de carácter personal en la ejecución ordinaria de su negocio; tanto en calidad de Responsable de Tratamiento como en la de Encargado de Tratamiento.

El Grupo ISPD Network está profundamente concienciado de la importancia que tiene la normativa que afecta a los datos personales, la privacidad y las comunicaciones comerciales, y dedica importantes recursos y esfuerzos a alcanzar un escenario de máximo cumplimiento.

El Marco normativo que afecta a la actividad social y a su funcionamiento viene constituido por las siguientes normas:

- Reglamento (UE) 2017/679 del Parlamento europeo y del Consejo, de 27 de abril de 2017, relativo a la protección de las personas físicas en lo que respecta al tratamiento de datos personales y a la libre circulación de estos datos y por el que se deroga la Directiva 95/46/CE (Reglamento general de protección de datos).
- Ley Orgánica 3/2018, de 5 de diciembre, de Protección de Datos Personales y garantía de los derechos digitales y el Decreto Legislativo de 30 de junio de 2003, n.196, actualizado como “Codice in materia di protezione dei dati personali” en Italia.
- Ley 34/2002, de 11 de julio, de Servicios de la Sociedad de la Información y de Comercio electrónico.

- Guías, directrices y demás materiales relevantes publicados por la Agencia Española de Protección de Datos (AEPD), la CNIL, el Garante della Privacy y el Comité Europeo de Protección de Datos (EDPB).
- Ley 34/1988, de 11 de noviembre, General de Publicidad.
- Disposiciones regulatorias y normativas específicas aplicables a la publicidad (como la de la Circular 1/2022, de 10 de enero, de la Comisión Nacional del Mercado de Valores, relativa a la publicidad sobre criptoactivos presentados como objeto de la inversión o la Circular 1/2023 sobre la protección de datos personales y la privacidad en relación con las comunicaciones no solicitadas, incluyendo el derecho a no recibir llamadas no deseadas de la AEPD, entre otras).
- Legislación aplicable en Estados Unidos (como el California Consumer Privacy Act – CCPA– ) y diversos países latinoamericanos en los que el grupo tiene presencia.

El Grupo ISPD Network tiene implementados procesos y desplegados procedimientos para el cumplimiento de las Normativa vigente y aplicable, teniendo en cuenta asimismo las normas cuya aprobación pueda estar prevista con carácter inminente, a través de la creación e implantación de un sistema de gestión de privacidad (SGP) y su continuo control y gestión por parte del equipo Legal y de Privacidad.

El Grupo ISPD Network tiene pertinentemente nombrado un DPO interno para sus sociedades europeas, que desarrolla su actividad en los términos de la Normativa, asesorando con relación a la misma e impulsando y gestionando las actividades de cumplimiento.

El Grupo ISPD Network es consciente de la creciente regulación que afecta el negocio del marketing digital, por lo que mantiene un asesoramiento externo con el despacho Deloyers para que promuevan el cumplimiento normativo, desarrollen proyectos como la privacidad desde el diseño o las Privacy Impact Assessment, asistan en la gestión de los derechos de los interesados y colaboren en el supuesto de que ocurriese una incidencia, entre otras tareas, en el marco de las sociedades europeas del grupo. Las filiales estadounidenses y latinoamericanas cuentan también con el apoyo de asesores externos en la materia, además del apoyo del equipo legal y de privacidad del grupo ISPD.

El Sistema de Gestión de Privacidad se estructura a través de un cuerpo normativo, un equipo consolidado, sistemas de reporte en riesgos regulares y la utilización de una plataforma tecnológica de gestión de privacidad de reconocido prestigio, OneTrust.

## **NOTA 12. FONDOS PROPIOS**

El desglose de los fondos propios consolidados es el siguiente:

	31/12/2023	31/12/2022
<b>Capital social suscrito de la Sociedad Dominante:</b>	<b>819.099</b>	<b>819.099</b>
<b>Reservas:</b>	<b>10.687.826</b>	<b>7.629.763</b>
De la Sociedad Dominante	46.282	46.282
De las sociedades consolidadas por integración global y puesta en equivalencia	10.641.543	7.583.480
<b>Aportaciones de socios</b>		-
<b>(Acciones propias)</b>	<b>(665.000)</b>	<b>(665.000)</b>
<b>Resultados negativos de ejercicios anteriores</b>	<b>(5.845.579)</b>	<b>(5.655.635)</b>
<b>Resultado del ejercicio atribuido a la Sociedad Dominante</b>	<b>2.852.801</b>	<b>4.418.761</b>
<b>Diferencias de conversión</b>	<b>26.555</b>	<b>379.699</b>
<b>Socios externos</b>	<b>(112.314)</b>	<b>(685.367)</b>
	<b>7.763.389</b>	<b>6.241.320</b>

### **12.1) Capital Social**

Hasta el 4 de septiembre de 2020 el capital social de la Sociedad Dominante estaba representado por 4.207.495 acciones de 0,055 euros nominales cada una, totalmente suscritas y desembolsadas. En dicha fecha se llevó a cabo la ampliación de capital social de la Sociedad Dominante mediante aportaciones no dinerarias por importe de 587.607 euros consistentes en la totalidad de las participaciones sociales en las que se divide el capital social de Rebold Communication, S.L.U. a realizar por su titular ISP Digital, S.L.U. mediante la emisión y puesta en circulación de 10.683.767 nuevas acciones, representadas mediante anotaciones en cuenta de 0,055 euros de valor nominal, que se crearon con una prima de emisión de 1,2902184 euros por acción, siendo el importe total de la prima de 13.784.393 euros.

En consecuencia, el total desembolso ascendió a la cantidad de 14.372.000 euros.

El capital social a 31 de diciembre de 2023 y 2022 está representado por 14.891.262 acciones de 0,055 euros nominales cada una.

Con fecha 23 de diciembre de 2021 la sociedad dominante del grupo adquirió un total de 150.000 acciones propias a un precio de 3,80 euros, por un total de 570.000 euros. A fecha de 22 de enero de 2022, se realiza una nueva compra de 25.000 acciones más, al mismo precio, por un importe total de 95.000 euros, ascendiendo el total del importe en autocartera a 31 de diciembre de 2022 de 665.000 euros (570.000 euros a 31 de diciembre de 2021), manteniéndose el importe en 2023.

Los accionistas con participación directa o indirecta en el capital social a 31 de diciembre de 2023 y 2022 son los siguientes:

	Nº acciones	% Participación
ISP Digital, S.L.U.	14.407.750	96,75%
Free float	308.512	2,07%
Acciones propias	175.000	1,18%
<b>Total</b>	<b>14.891.262</b>	<b>100,00%</b>

### 12.2) **Reservas de la Sociedad Dominante**

La reserva legal es restringida en cuanto a su uso, el cual se halla determinado por diversas disposiciones legales. De conformidad con la Ley de Sociedades de Capital, están obligadas a dotarla las sociedades mercantiles que, bajo dicha forma jurídica, obtengan beneficios, con un 10% de los mismos, hasta que el fondo de reserva constituido alcance la quinta parte del capital social suscrito. Los destinos de la reserva legal son la compensación de pérdidas o la ampliación de capital por la parte que exceda del 10% del capital ya aumentado, así como su distribución a los accionistas en caso de liquidación. Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 la Reserva Legal no se encuentra dotada en su totalidad.

### 12.3) **Prima de emisión**

La Ley de Sociedades de Capital permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para la ampliación de capital y no establece restricción específica alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo.

### 12.4) **Reservas Voluntarias**

Son reservas de libre disposición generadas por la Sociedad Dominante como consecuencia de resultados de ejercicios anteriores sin distribuir.

**12.5) Distribución de dividendos**

Durante el ejercicio 2023 y 2022 no se han repartido dividendos a sociedades que se encuentren fuera del perímetro de consolidación.

**12.6) Gestión del capital**

El objetivo del Grupo en lo que se refiere a la gestión del capital es mantener una estructura financiera óptima que permita reducir el coste de capital, pero garantizando la capacidad de continuar gestionando sus operaciones, siempre con un objetivo de crecimiento y creación de valor. Este objetivo del Grupo no está formalizado oficialmente ni se han fijado parámetros por parte del Consejo de Administración con el mismo.

Las fuentes principales que utiliza el Grupo para financiar su crecimiento son:

- El cash-flow generado por el Grupo.
- La tesorería disponible a cierre del ejercicio.
- Existencia de fondo de maniobra positivo.

La estructura de capital se controla a través del ratio de apalancamiento, calculado como endeudamiento financiero neto sobre patrimonio neto. El Grupo tiene préstamos y otros productos con entidades financieras por importe de 9,4 millones.

**12.7) Autocartera**

Con fecha 23 de diciembre de 2021 la Sociedad Dominante del grupo adquirió un total de 150.000 acciones propias a un precio de 3,80 €, por un total de 570.000 euros. A fecha de 22 de enero de 2022, se realiza una nueva compra de 25.000 acciones más, al mismo precio, por un importe total de 95.000 euros, ascendiendo el total del importe en autocartera a 31 de diciembre de 2023 y 2022 a 665.000 euros, manteniéndose el importe en 2023.

**NOTA 13. DIFERENCIAS DE CONVERSIÓN**

El movimiento del saldo de este epígrafe desde el 31 de diciembre de 2022 hasta el 31 de diciembre de 2023 ha sido el siguiente:

	31/12/2023	31/12/2022
Saldo inicial	379.699	784.267
Variación neta del período	(353.144)	(404.568)
Saldo final	26.555	379.699

Las diferencias de conversión son generadas por las sociedades domiciliadas en el extranjero con moneda funcional diferente al euro. En concreto dichas monedas son principalmente el peso argentino, el dólar estadounidense, el peso colombiano y el peso mexicano.

**NOTA 14. TRANSACCIONES CON PAGOS BASADOS EN INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO.**

Stock Option Plan Digilant Inc

En la sociedad del grupo Digilant Inc. se otorgaron opciones sobre acciones a ciertos empleados en virtud de un plan de opciones de 2014. El plan se creó para incentivar a empleados clave con el fin de impulsar el crecimiento de dicha compañía. El plan autorizó la emisión de opciones para adquirir hasta 3.333.333 acciones. El período de devengo, el número de opciones otorgadas y el precio de ejercicio se determinaban en los acuerdos con cada beneficiario. En junio de 2023, la sociedad liquidó el plan recuperando las opciones de los escasos beneficiarios que todavía quedaban a un valor razonable pactado y aceptado por los beneficiarios.

	Número de acciones	Precio medio ponderado de ejercicio	Media ponderada de vida restante	Valor razonable medio ponderado en la fecha de concesión
Pendiente a 31 de diciembre de 2022 Concedido	106.408	1,14 €	2,50 €	0,66 €
Cancelado o expirado	106.408			

El plan fue cancelado a cierre de 31 de diciembre de 2023. Como resultado la Compañía pagó 262 euros para liquidar las opciones devengadas.

**NOTA 15. INGRESOS DIFERIDOS**

Mamvo Perfomance, S.L. “TrueTarget”

En el año 2014, el Centro para el Desarrollo Tecnológico industrial (CDTI) aprobó la concesión a la Sociedad Mamvo Perfomance, S.L. de una ayuda como colaboración en el desarrollo del proyecto de Investigación y Desarrollo denominado “Nuevo sistema de publicidad digital personalizada mediante técnicas de machine learning y algoritmos avanzados de tratamiento de datos”, por importe total de 563.148 euros, distinguiendo un tramo de 99.379 euros no reembolsables y otro tramo de 463.769 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés bonificado.

Mamvo Perfomance, S.L. “Datalake”

Con fecha del 27 de noviembre de 2018 el Centro para el Desarrollo Tecnológico industrial (CDTI) aprobó la concesión a la Sociedad Mamvo Perfomance, S.L. de una ayuda como colaboración en el desarrollo del proyecto de Investigación y Desarrollo denominado “Evaluador y recomendador dinámico de campañas de márketing”, por importe total de 445.176 euros, distinguiendo un tramo de 133.553 euros no reembolsables y otro tramo de 331.623 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés bonificado. Con fecha 22 de enero de 2022 se recibieron 181.396 euros, que correspondía con el último pago que debía realizar el CDTI.

Durante el ejercicio 2023 se ha imputado al resultado del ejercicio un total de 17.432 euros (4.674 euros al 31 de diciembre de 2022) registrados dentro de la Cuenta de Resultados consolidada, correspondientes al tramo no reembolsable de la ayuda concedida para la sociedad Mamvo Performance, S.L. debido a parte de los gastos incurridos.

Rebold Communication, S.L.U. “Lune”

Durante 2020 el Centro para el Desarrollo Tecnológico industrial (CDTI) aprobó la concesión a la Sociedad Rebold Communication, S.L.U. de una ayuda como colaboración en el desarrollo del proyecto de Investigación y Desarrollo denominado “Lune”, (basado en un proyecto para aplicar tecnología en la desmaquetación de noticias para facilitar un mejor tratamiento de las mismas) por importe total de 347.374 euros, distinguiendo un tramo de 69.475 euros no reembolsables y otro tramo de 277.899 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés bonificado. El primer cobro recibido fue el 13/07/2020 de 121.750 euros (35%), del cual se han imputado 24.350 euros como subvención y 97.400 euros como préstamo. El segundo y el tercer cobro, han sido recibidos el 04/04/2022 por un importe total de 225.624 euros (65%), del cual se han imputado 45.125 euros como subvención y 180.499 euros como préstamo.

Rebold Communication, S.L.U. “Profiling Tool”

La Sociedad dependiente Rebold Comunicación, S.L.U., obtuvo del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) un préstamo a tipo de interés 0% como colaboración en el desarrollo del proyecto de Investigación y Desarrollo denominado “Sistema de explotación del conocimiento mediante la combinación de múltiples puntos de contacto que las marcas tienen con los consumidores desde los distintos canales”. por importe total de 714.341 euros, distinguiendo un tramo de 142.868 euros no reembolsables y otro tramo de 571.473 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés bonificado.

Rebold Communication, S.L.U. “Living Communities”

Durante 2016 el Centro para el Desarrollo Tecnológico industrial (CDTI) aprobó la concesión a la Sociedad Rebold Communication, S.L.U. de una ayuda como colaboración en el desarrollo del proyecto de Investigación y Desarrollo denominado “Living Communities”, (basado en la identificación y análisis en tiempo real de comunidades e influyentes en Internet y medios tradicionales de comunicación) por importe total de 298.970 euros, distinguiendo un tramo de 52.760 euros no reembolsables y otro tramo de 246.210 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés bonificado.

### Mamvo Performance S.L. Proyecto Plataforma Oliva

Durante el año 2022, La sociedad ha presentado al Centro para el Desarrollo Tecnológico industrial (CDTI) para la solicitud de una ayuda como colaboración en el desarrollo este proyecto de Investigación y Desarrollo. El objetivo del proyecto es diseñar y desarrollar una arquitectura de adquisición y enriquecimiento de datos, permitiendo integrar módulos actuales de valor disponibles en MAMVO a la vez que desarrollar otros necesarios que permitan construir el prototipo de plataforma con la extracción de inteligencia de los datos. Esta solución permitirá dar respuesta a las necesidades del mercado de forma rápida y flexible, resolver cuestiones que actualmente requieren de un trabajo artesanal, así como abordar cuestiones que actualmente no se resuelven por la complejidad de la extracción de la información.

El importe total de la ayuda concedida es de 832.498 euros que corresponde al 69,53% del presupuesto del proyecto, distinguiéndose un tramo de 183.150 euros no reembolsables y otro tramo de 649.349 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés del 3,337% anual. El cobro, ha sido recibido el 28/06/2023 por un importe total de 250.000 euros, del cual se han imputado 55.000 euros como subvención y 195.000 euros como préstamo.

### ISPD Network S.A. Proyecto Luciérnaga

Como complemento al proyecto Oliva presentado en Mamvo, ISPD Network SA, ha desarrollado por un importe de 698.500 euros una plataforma de delivery data que permite optimizar la organización y las estructuras de las audiencias y de los medios en una plataforma 360 grados.

### ISPD Network S.A. Proyecto Future Tools

Durante 2023, se han contratado los servicios de Tagsonomy S.L. (DIVE) para el desarrollo de un producto digital basado en IA, el proyecto “Future Tools”. Éste es un proyecto llave en mano que consta de cuatro simuladores que van a permitir medir el impacto de la propuesta de valor de ISPD en la P&L de sus clientes actuales y futuros. Este producto va a dar una clara ventaja competitiva a los ejecutivos del grupo durante las acciones comerciales. El gasto final en 2023 para este proyecto ha sido de 400.000 euros.

### B2 Marketplace Ecommerce Consulting Group. “Software Posicionamiento”

B2MarketPlace ha creado un software de competición inteligente de desarrollo propio que, mediante mecanismos de inteligencia artificial basada en técnicas de machine learning, permite que el sistema aprenda para crear procesos más eficientes de pujas y posicionamiento de los artículos. Esto se realiza mediante la sincronización automática de los datos del marketplace en cuestión, y una capa de algoritmia que interpreta la información y optimiza la inversión y los recursos del “seller”.

Este proyecto supuso un gasto en 2022 un gasto de 562.946 euros de los cuales se ha invertido 403.256 euros en personal, 98.000 euros en colaboradores externos, 61.668 euros en gastos generales y auditoria del proyecto.

Este proyecto se presentó a la convocatoria de Red.es, y se otorgó al proyecto en agosto de 2022 una subvención por importe correspondiente a 179.900 euros, de los cuales se han imputado al ejercicio en 2023 60.000 euros (120.000 euros en 2022) en función del grado de avance del proyecto.

### **NOTA 16. SITUACIÓN FISCAL**

El detalle de los saldos mantenidos con las Administraciones Públicas es el siguiente:

	<b>31/12/2023</b>	<b>A Cobrar</b>	<b>A Pagar</b>
Impuesto sobre el Valor Añadido		3.979.773	(6.214.792)
Devolución de Impuestos		53.990	
Activos por diferencias temporarias deducibles (**)		4.430.982	
Crédito por pérdidas a compensar del ejercicio (**)		1.463.883	
Pasivo por impuesto diferido (**)			(81.964)
Retenciones por IRPF			(484.302)
Otras deudas con Administraciones públicas		4.143.023	(5.973)
Impuesto sobre Sociedades			(1.210.681)
Organismos de la Seguridad Social			(594.170)
		<b>14.071.651</b>	<b>(8.591.882)</b>

	<b>31/12/2022</b>	<b>A Cobrar</b>	<b>A Pagar</b>
Impuesto sobre el Valor Añadido		1.329.549	(2.242.610)
Devolución de Impuestos		2.635.720	
Activos por diferencias temporarias deducibles (**)		5.066.882	
Crédito por pérdidas a compensar del ejercicio (**)			
Pasivo por impuesto diferido (**)			(64.308)
Retenciones por IRPF			(529.108)
Otras deudas con Administraciones públicas		516.457	(5.973)
Impuesto sobre Sociedades			(30.169)
Organismos de la Seguridad Social			(427.773)
		<b>9.548.608</b>	<b>(3.299.940)</b>

(\*\*) Importes registrados en el activo no corriente del Estado de Situación Financiera Consolidado.

Desde el año 2017 el grupo forma parte del grupo fiscal 265/10, cuya dominante es la Sociedad Inversiones y Servicios Publicitarios, S.L. ("ISP").

El gasto por el Impuesto sobre sociedades del Grupo consolidado se obtiene como suma del gasto por impuesto de cada una de las Sociedades. Las bases imponibles fiscales se calculan a partir del resultado del ejercicio, corregido por las diferencias temporarias, las diferencias permanentes y las bases imponibles negativas de ejercicios anteriores.

El impuesto sobre sociedades se calcula aplicando los tipos impositivos vigentes en cada uno de los países donde opera el grupo. Los principales tipos son:

Tipo de gravamen	2023	2022
España	25,00%	25,00%
Italia (*)	27,90%	30,45%
Francia	25,00%	25,00%
México	30,00%	30,00%
Colombia	31,00%	31,00%
Chile	10,00%/27,00%	27,00%
EEUU(**)	2,09%	2,09%
Argentina	25,00%	30,00%
Perú	29,50%	29,50%

(\*) Media de Impuestos devengados en Italia

(\*\*) No existe un tipo único. Son sumas de impuestos federales

La conciliación del gasto por Impuesto sobre Sociedades y el resultado contable antes de impuestos es la siguiente:

2023	Cuenta de Pérdidas y Ganancias		Ingresos y gastos directamente imputados a patrimonio neto		TOTALES
	Aumentos	Disminuciones	Aumentos	Disminuciones	
Resultado del ejercicio	-	2.867.184	-	-	2.867.184
Tributos y otros		574.793			574.793
Impuesto sobre Sociedades	857.142	-	-	-	857.142
Diferencias permanentes	1.039.376	(154.636)	-	-	884.740
<u>Diferencias temporarias</u>	-	-	-	-	-
Con origen en el ejercicio	4.319.178	(398.042)	-	-	3.921.136
Con origen en ejercicios anteriores	-	(3.624.533)	-	-	(3.624.533)
Base imponible (resultado fiscal)					<b>5.480.462</b>
Base imponible negativas años anteriores					<b>(1.005.268)</b>
Otros ajustes					<b>(700.817)</b>
Conversión en Moneda					<b>168.780</b>
Base imponible (resultado fiscal) ajustada					<b>3.943.157</b>
Cuota íntegra (Indicar% sobre la base imponible, <i>por ejemplo: 30% sobre la base imponible</i> )					283.107
Deducción por dividendos					
Deducción por doble imposición					
Deducción por medio ambiente					
Deducción programa de investigación y desarrollo e inversiones					
Deducción formación					-
Deducción por donativos					-
Deducción por empresas exportadoras					
Otras deducciones					
Cuota líquida					283.107
Retenciones y pagos a cuenta					(231.214)
Líquido a ingresar/devolver					<b>51.893</b>

2022	Cuenta de Pérdidas y Ganancias		Ingresos y gastos directamente imputados a patrimonio neto		TOTALES
Resultado del ejercicio	4.367.469		-		4.367.469
	Aumentos	Disminuciones	Aumentos	Disminuciones	
Impuesto sobre Sociedades	1.335.680	(328.288)	-	-	1.007.392
Diferencias permanentes	1.222.936	(1.085.838)	-	-	137.099
<u>Diferencias temporarias</u>			-	-	-
Con origen en el ejercicio	2.169.281	-	-	-	2.169.281
Con origen en ejercicios anteriores	-	(2.252.785)	-	-	(2.252.785)
Base imponible (resultado fiscal)					<b>5.428.456</b>
Cuota íntegra					318.672
Deducción por dividendos					-
Deducción por doble imposición					-
Deducción por medio ambiente					-
Deducción programa de investigación y desarrollo e inversiones					-
Deducción formación					-
Deducción por donativos					-
Deducción por empresas exportadoras					-
Otras deducciones					-
Cuota líquida					318.672
Retenciones y pagos a cuenta					(11.094)
Líquido a ingresar/devolver					<b>307.578</b>

El desglose del gasto por impuesto sociedades distinguiendo entre impuesto corriente e impuesto diferido es el siguiente:

	2023	2022
Impuesto corriente:	(844.372)	(945.371)
Impuesto diferido:	(12.770)	(62.021)
<b>Total gasto por impuesto:</b>	<b>(857.142)</b>	<b>(1.007.392)</b>

De acuerdo con la legislación vigente, las bases imponibles negativas pueden compensarse con las positivas obtenidas según la legislación de cada país.

A 31 de diciembre de 2023, el grupo posee los siguientes créditos fiscales para compensar con resultados futuros:

2023	Importe créditos fiscales			
	<u>Empresa</u>	<u>BINS</u>	<u>DTD</u>	<u>Deducciones IS</u>
ISPD Network SLU	346.132	69.869	-	-
Mamvo Performance SLU	206.213	7.797	127.248	-
MMSM SLU	91.244	7.991	191.568	-
Rebold Marketing SLU	288.953	12.254	318.091	-
Rebold Comunication SLU	470.620	373.039	714.194	-
B2Marketplace	-	7.197	4.411	-
Rebold Italia SRL	74.325	71.206	-	-
Rocket PPC	-	-	-	-
Digilant inc	-	151.109	-	-
Happyfication	-	-	-	-
Antevenio México	-	865.227	-	-
Acceso México	-	-	-	-
Digilant Peru	-	311.990	-	-
DgInt SA de CV	295.762	504.538	-	-
Filipides Services	-	-	-	-
Digilant Services	-	-	-	-
Blue Digital	54.405	67.886	-	-
Blue Media	-	564	-	-
Digilant Chile	8.807	(3.271)	-	-
Acceso Colombia	-	111.395	-	-
	<b>1.836.461</b>	<b>2.558.792</b>	<b>1.355.511</b>	

2022	Importe créditos fiscales		
	<u>Empresa</u>	<u>BINS</u>	<u>DTD</u>
ISPD Network SLU	346.132	69.870	-
Mamvo Performance SLU	206.213	7.797	127.248
MMSM SLU	91.244	7.991	216.949
Rebold Marketing SLU	288.953	12.254	318.091
Rebold Communication SLU	470.620	419.434	-
B2Marketplace SL	-	4.411	-
Rebold Italia SRL	74.325	71.206	-
Antevenio México	-	803.506	-
Acceso México	-	-	-
Digilant Peru	-	225.022	-
DgInt SA de CV	-	1.077.552	-
Filipides	-	-	-
Digilant Services	-	-	-
Blue Digital	113.619	26.059	-
Blue Media	944	-	-
Digilant Chile	9.374	-	-
Acceso Colombia	-	9.640	-
	<b>1.601.434</b>	<b>2.734.742</b>	<b>662.288</b>

No hay límite temporal para la prescripción de los créditos fiscales.

### Impuestos diferidos

La evolución en los ejercicios 2023 y 2022 de los activos por impuesto diferido ha sido la siguiente:

	31/12/2022	Cargo / abono a resultados	31/12/2023
Créditos fiscales	2.250.118	(414.429)	1.835.689
Diferencias temporarias activo	2.816.764	404.370	3.221.134
Derechos por deducciones	-	838.042	838.042
Diferencias temporarias pasivo	(64.308)	(17.656)	(81.964)
<b>Total activos por impuestos diferidos</b>	<b>5.002.575</b>	<b>810.327</b>	<b>5.812.901</b>

	31/12/2021	Cargo / abono a resultados	31/12/2022
Créditos fiscales	3.950.816	(1.700.698)	2.250.118
Diferencias temporarias activo	1.964.241	852.523	2.816.764
Diferencias temporarias pasivo	(64.232)	(76)	(64.308)
<b>Total activos por impuestos diferidos</b>	<b>5.850.826</b>	<b>(848.250)</b>	<b>5.002.575</b>

Como se establece en las políticas contables, el Grupo solo reconoce los activos por impuestos diferidos en el estado de situación financiera consolidado, siempre que sean recuperables en un plazo razonable, considerando también las limitaciones legalmente establecidas para su aplicación. En concreto, los requisitos exigidos por el marco normativo de información financiera aplicable para reconocer un crédito fiscal son los siguientes:

- Será probable que el Grupo obtenga ganancias fiscales futuras suficientes como para poder aplicar dichos créditos fiscales.
- No se considera probable la obtención de ganancias fiscales futuras suficientes cuando:
  - Se prevea que su recuperación futura se va a producir en un plazo superior a los diez años contados desde la fecha de cierre del ejercicio, al margen de cuál sea la naturaleza del crédito fiscal.
  - No sea probable que se cumplan los requisitos exigidos por la norma fiscal para su recuperación en el momento en el que se estime que se pueden recuperar.

Para verificar la recuperabilidad de los créditos fiscales pendientes de compensar, el Grupo realiza un plan de negocio para cada una de las sociedades con créditos fiscales, sobre el que se realiza los ajustes necesarios para determinar las ganancias fiscales futuras con las que compensar dichos créditos fiscales. Además, el Grupo considera las limitaciones a la compensación de bases imponibles establecidas por las respectivas jurisdicciones. El Grupo también evalúa la existencia de pasivos por impuestos diferidos con los que compensar dichas pérdidas fiscales en el futuro. En la elaboración de las proyecciones en los planes de negocio, el Grupo considera las circunstancias financieras y macroeconómicas adecuadas al entorno operativo propio de la entidad. Los parámetros como el crecimiento esperado, uso de la capacidad de producción instalada, precios, etc., se proyectan considerando pronósticos e informes de expertos independientes, así como datos históricos y los objetivos marcados por la Dirección. Se ha realizado una estimación para los créditos fiscales de cada jurisdicción de forma separada, y ajustando los parámetros del cálculo a la normativa fiscal de cada jurisdicción aplicable a cada uno de ellos.

Los activos por impuesto diferido han sido registrados en el Estado de Situación Financiera Consolidado por considerar los Administradores que, conforme a la mejor estimación sobre los resultados futuros de las Sociedades que forman parte del Grupo, incluyendo determinadas actuaciones de planificación fiscal, es probable que dichos activos sean recuperados.

### **Otra información**

Según establece la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las autoridades fiscales o haya transcurrido el plazo de prescripción de cuatro años. Al 31 de diciembre de 2023 las sociedades españolas del Grupo tienen abiertos a inspección los ejercicios 2019 y siguientes del Impuesto sobre Sociedades y los ejercicios 2020 y siguientes para los demás impuestos que les son de aplicación. Las sociedades domiciliadas en el extranjero tienen abiertos a inspección los ejercicios no prescritos de acuerdo con la legislación fiscal vigente en cada país. Los administradores consideran que se han practicado adecuadamente las liquidaciones de los mencionados impuestos, por lo que, aun en el caso de que surgieran discrepancias en la interpretación normativa vigente por el tratamiento fiscal otorgado a las operaciones, los eventuales pasivos resultantes, en caso de materializarse, no afectarían de manera significativa a las Cuentas Anuales consolidadas adjuntas.

### **NOTA 17. INGRESOS Y GASTOS**

#### **a) Importe Neto de la Cifra de Negocios**

El desglose del importe neto de la cifra de negocios por actividades es el siguiente:

<b>Por clientes</b>	<b>2023</b>	<b>2022</b>
Publicidad on line	124.538.303	93.206.389
Servicios de Tecnología	15.488.234	12.674.346
<b>Total importe neto de la cifra de negocios</b>	<b>140.026.537</b>	<b>105.880.735</b>

#### **b) Aprovisionamientos**

La totalidad de importe recogido en este epígrafe corresponde a Consumos de explotación

#### **c) Gasto de personal**

La composición de este epígrafe de la Cuenta de Resultados Consolidada adjunta es la siguiente:

	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2022</b>
Sueldos y salarios	(28.314.792)	(30.053.031)
Costes de reestructuración	(1.024.041)	(316.628)
Seguridad social a cargo de la empresa	(4.513.652)	(4.044.764)
Otros gastos sociales	(2.032.923)	(2.075.178)
<b>Total gastos de personal</b>	<b>(35.885.408)</b>	<b>(36.489.601)</b>

**d) Servicios exteriores**

La composición de este epígrafe de la Cuenta de Resultados Consolidada adjunta es la siguiente:

	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2022</b>
Arrendamientos y cánones (nota 8)	(803.320)	(535.869)
Reparaciones y conservación	(29.689)	(49.061)
Servicios de profesionales independientes	(5.306.343)	(3.778.347)
Transportes	(771.605)	(709.321)
Primas de seguros	(186.655)	(81.971)
Servicios bancarios y similares	(185.011)	(101.554)
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	(807.805)	(914.132)
Suministros	(264.090)	(321.483)
Otros servicios	(1.990.076)	(1.141.900)
	<b>(10.344.593)</b>	<b>(7.633.638)</b>

**e) Ingresos financieros**

El desglose de este capítulo de la cuenta de resultados consolidada es el siguiente:

	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2022</b>
Intereses por cuentas y asimilados	64.682	37.388
Intereses financieros grupo	14.531	
	<b>79.213</b>	<b>37.388</b>

En 2023, se han cobrado intereses por valor de 64.682 euros y 37.388 euros en 2022 la procedencia corresponde principalmente en la sociedad DgInt SA de CV y Antevenio México provenientes de inversiones realizadas a corto plazo.

**f) Gastos Financieros**

El desglose de este capítulo de la cuenta de resultados consolidada es el siguiente:

	31/12/2023	31/12/2022
Gastos por deudas y asimilados	(840.078)	(640.007)
Gastos financieros grupo	(390.280)	(157.320)
	<b>(1.230.358)</b>	<b>(797.327)</b>

**g) Deterioro de valor de activos**

	31/12/2023	31/12/2022
Corrección valorativa por deterioro créditos comerciales	(628.877)	(165.245)
Otras pérdidas de gestión corriente	(77.140)	(249.365)
Reversión del deterioro	183.470	177.348
	<b>(522.547)</b>	<b>(237.262)</b>

**NOTA 18. PROVISIONES Y CONTINGENCIAS**

El movimiento de las provisiones es el siguiente:

	31/12/2022	Dotación	Aplicación/Reversión	31/12/2023
Provisiones para otras responsabilidades	258.456	116.699	(65.377)	309.778
	<b>258.456</b>	<b>116.699</b>	<b>(65.377)</b>	<b>309.778</b>

  

	31/12/2021	Dotación	Aplicación/Reversión	31/12/2022
Provisiones para otras responsabilidades	289.050	(65.668)	35.074	258.456
	<b>289.050</b>	<b>(65.668)</b>	<b>35.074</b>	<b>258.456</b>

En este epígrafe se recogen principalmente provisiones por retribución de personal originadas en Digilant Inc y Rebold Italia S.R.L en cumplimiento de la legislación vigente en materia laboral en Estados Unidos e Italia, por importe de 309.778 euros (258.456 euros a 31 de diciembre de 2022).

Al 31 de diciembre de 2023, el Grupo ISPD Network mantiene un importe total de avales que asciende a 643.748 euros (366.253 euros al 31 de diciembre de 2022)

#### **NOTA 19. INFORMACIÓN SOBRE MEDIO AMBIENTE**

En las oficinas del Grupo están implementadas desde hace varios años diversas iniciativas para reducir el consumo de recursos naturales: punto de recogida selectiva de residuos, fuentes de agua para suprimir las botellas de plástico y vajilla reutilizable. Así mismo, en 2020 se puso en marcha la sustitución paulatina de las luminarias por bombillas y fluorescentes de bajo consumo.

En España contamos con un proveedor de electricidad verde, con una política de viaje que desincentiva los viajes en avión para trayectos corporativos que puedan realizarse en menos de 3 horas en tren y con un parking para bicicletas en la oficina de Barcelona.

Desde inicios del 2024, el grupo ha contratado la herramienta DCycle, la cual permite administrar la sostenibilidad ambiental. Su funcionalidad permite medir, reducir y comunicar el impacto ambiental, fomentando estrategias con un enfoque sostenible.

#### **NOTA 20. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE**

Los administradores de la Sociedad Dominante consideran que no existen otros hechos posteriores relevantes a fecha de formulación de las presentes cuentas anuales consolidadas.

#### **NOTA 21. REMUNERACIONES, PARTICIPACIONES Y SALDOS MANTENIDOS CON EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE LA SOCIEDAD DOMINANTE**

##### **21.1) Saldos y Transacciones con Administradores y Alta dirección**

Los importes devengados por los miembros del Consejo de Administración o Alta Dirección, por todos los conceptos, son los siguientes:

	Alta Dirección	
	31/12/2023	31/12/2022
Sueldos y salarios	1.342.556	2.648.271
<b>Total</b>	<b>1.342.556</b>	<b>2.648.271</b>

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 no existen compromisos por complementos a pensiones, avales o garantías concedidas a favor del Órgano de Administración, ni créditos o anticipos concedidos a los mismos.

### **Otra información referente al Consejo de Administración**

Los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad y las personas vinculadas a los mismos a que se refiere el artículo 231 de la Ley de Sociedades de Capital, no han incurrido en ninguna situación de conflicto de conformidad con lo establecido en el artículo 229.

No obstante, el consejero Fernando Rodés ha comunicado a los efectos del art. 229 LSC que es titular de participaciones significativas en ISPD Network, S.A. y en Tagsonomy, S.L., y que a lo largo del ejercicio 2023 se han producido las siguientes relaciones contractuales entre ambas sociedades en condiciones de mercado y en interés de la Sociedad: (a) Contrato de prestación de servicios de fecha 19 de diciembre de 2023 por el que Tagsonomy, S.L. presta servicios de inteligencia artificial relativos a diversos proyectos por importe total de 400.000 euros (y en febrero de 2024 se ha suscrito un contrato marco que da soporte a la contratación de nuevos proyectos); (b) Línea de crédito de hasta 750.000 euros concedida por ISPD Network, S.A. a Tagsonomy, S.L. en fecha 20 de septiembre de 2023 (novado el 15 de diciembre de 2023); y (c) ISPD Network, S.A. también ha prestado a Tagsonomy, S.L. diversos servicios de apoyo a la gestión y administración, incluyendo soporte financiero, IT, recursos humanos, marketing y legal, y el uso de un espacio de oficina y todos sus servicios conexos (electricidad, wifi, aire acondicionado, material de oficina, limpieza, seguridad, acceso a zonas comunes, etc.), valorados en unos 195.000 euros. Dichos servicios continúan en 2024.

### **NOTA 22. OTRA INFORMACIÓN**

El número medio de personas empleadas por el Grupo, distribuido por categorías, es el siguiente:

	31/12/2023				31/12/2022		
	Hombres	Mujeres	Otro	Total	Hombres	Mujeres	Total
Dirección	26,1	11,6		37,7	25,2	9,9	35,1
Administración	21,5	36,1	1	58,6	16,0	31,9	47,9
Comercial	31,2	71,6	1	103,8	25,6	55,9	81,5
Producción	128	180,1		308,1	126,3	171,5	297,8
Marketing	2	8,8		10,8	2,0	9,3	11,4
Técnicos	28,5	6,5		35	31,5	6,0	37,5
	<b>237,3</b>	<b>314,7</b>	<b>2</b>	<b>554</b>	<b>226,7</b>	<b>284,5</b>	<b>511,2</b>

El número de personas empleadas por el Grupo al cierre de los diferentes períodos distribuido por categorías es el siguiente:

	31/12/2023	31/12/2022
Dirección	36	37
Administración	61	47
Comercial	109	87
Producción	324	302
Marketing	13	12
Técnicos	34	38
	<b>577</b>	<b>524</b>

El número medio de personas empleadas en el curso del ejercicio con discapacidad mayor o igual al treinta y tres por ciento por categorías es el siguiente:

	31/12/2023	31/12/2022
Dirección	1	1
Administración	1	
Comercial		
Producción + técnicos	1	1
Marketing		
	<b>3</b>	<b>2</b>

El número de miembros del Consejo de Administración, de alta dirección y de personas empleadas al cierre de los períodos, distribuido por categorías profesionales, de la Sociedad Dominante es el siguiente:

	31/12/2023			31/12/2022		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Dirección	2,0	1,0	3,0	7,0	1,0	8,0
Administración	3,0	3,0	6,0	2,0	2,0	4,0
Comercial	2,0	0,0	2,0	1,0	0,0	1,0
Producción	0,0	0,0	0,0	1,0	0,0	1,0
Marketing	0,0	0,0	0,0	1,0	0,0	1,0
Técnicos	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
	<b>7,0</b>	<b>4,0</b>	<b>11,0</b>	<b>12,0</b>	<b>3,0</b>	<b>15,0</b>

El Consejo de Administración de la Sociedad Dominante está formado por 5 hombres y 1 mujer.

Los honorarios devengados en concepto de auditoría del grupo consolidado durante los ejercicios 2023 y 2022 ascienden a un total de 239.576 euros y 244.000 euros, respectivamente.

A efectos de lo establecido en la disposición adicional segunda de la Ley 31/2014, de 3 de diciembre por la que se modifica la Ley de Sociedades de Capital y de conformidad con la Resolución de 29 de febrero de 2016 del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas, se incluye a continuación un detalle con el periodo medio de pago a proveedores, ratio de las operaciones pagadas, ratio de las operaciones pendientes de pago, el total de pagos realizados y el total de pagos pendientes:

	2023	2022
	Días	Días
Periodo medio de pago a proveedores	50,08	43,26
Ratio de operaciones pagadas	41,82	42,77
Ratio de operaciones pendientes de pago	56,65	53,41
	Importe (Euros)	Importe (Euros)
Importe de pagos realizados	12.920.126,38	12.224.561,11
Importe de pagos pendientes	2.566.970,25	1.819.630,01

	2023	2022
Volumen de facturas pagadas dentro del plazo legal	11.419.322,20	9.607.165,77
Número de facturas pagadas dentro del plazo legal	8.337	5.710
Porcentaje del volumen facturas pagadas dentro del plazo legal sobre el volumen total de facturas pagadas (%)	92%	78%
Porcentaje del número de facturas pagadas dentro del plazo legal sobre el número total de facturas pagadas (%)	91%	77%

Se cumple el plazo legal de pago de dos meses desde que validamos las facturas y ajustamos al día de pago de la compañía para este cálculo del porcentaje y del volumen de facturas dentro del plazo legal sobre el volumen total de facturas pagadas.

### **NOTA 23. INFORMACIÓN SEGMENTADA**

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente a las actividades ordinarias del Grupo, por categorías de actividades, así como por mercados geográficos, es la siguiente:

<b>Por clientes (31/12/2023)</b>		<b>Total</b>
Publicidad on line		124.538.303
Servicios de Tecnología		15.488.234
<b>Total importe neto de la cifra de negocios</b>		<b>140.026.537</b>

<b>Por clientes (31/12/2022)</b>		<b>Total</b>
Publicidad on line		93.206.389
Servicios de Tecnología		12.674.346
<b>Total importe neto de la cifra de negocios</b>		<b>105.880.735</b>

Los criterios de agregación que se han utilizado para elaborar la segmentación vista en los cuadros previos están establecidos en base a los tipos de actividad desarrollada por las empresas del grupo:

- **Publicidad on line:** Es la actividad principal que se gestiona en el grupo y recoge las actividades publicitarias que se prestan a los clientes de la sociedad.
- **Servicios Tecnológicos:** Esta actividad se refiere al servicio de nuestra plataforma de emailing y SMS, Media y consumer intelligence y plataforma de consultoría para e-commerce.

Los indicadores económicos que se han evaluado determinar los segmentos han sido la capacidad de generar valor por parte de cada uno de ellos y las características técnicas que cada uno posee en sí mismo.

### **Distribución Ventas y Coste de Ventas por Territorio**

<b>Distribución/Ventas</b>	<b>Importe consolidado</b>	<b>Importe consolidado</b>
	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2022</b>
España	16.245.303	17.244.981
Europa, América Latina y EEUU	123.781.234	88.635.754
<b>Total Distribución Ventas</b>	<b>140.026.537</b>	<b>105.880.735</b>

<b>Distribución Coste de Ventas</b>	<b>Importe Consolidado 31/12/2023</b>	<b>Importe Consolidado 31/12/2022</b>
España	(10.904.867)	(7.429.534)
Europa, América Latina y EEUU	(77.429.414)	(49.014.351)
<b>Total Distribución coste de Ventas</b>	<b>(88.334.281)</b>	<b>(56.443.885)</b>

**Cuentas de resultados Consolidada por categoría de actividad**

	31/12/2023				31/12/2022		
	Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total		Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total
Importe neto de la cifra de negocios	124.538.303	15.488.234	<b>140.026.537</b>		93.206.389	12.674.346	<b>105.880.735</b>
Otros ingresos de explotación	488.860	1.140.673	<b>1.629.533</b>		203.168	535.582	<b>738.750</b>
Aprovisionamientos	(80.384.196)	(7.950.085)	<b>(88.334.281)</b>		(51.502.588)	(4.941.297)	<b>(56.443.885)</b>
Otros Gastos de explotación	(9.027.269)	(1.848.959)	<b>(10.876.228)</b>		(6.662.399)	(1.174.010)	<b>(7.836.409)</b>
Amortización	(1.268.849)	(223.915)	<b>(1.492.764)</b>		(1.044.833)	(199.016)	<b>(1.243.849)</b>
Gastos de personal	(30.502.597)	(5.382.811)	<b>(35.885.408)</b>		(31.142.766)	(5.346.835)	<b>(36.489.601)</b>
Otros resultados	218.540	-	<b>218.540</b>		1.043.372	-	<b>1.043.372</b>
	-	-	-				
Resultado de Explotación	4.148.106	1.137.822	<b>5.285.928</b>		4.100.344	1.548.770	<b>5.649.113</b>
	-	-	-				
Rtdo Financiero	(986.809)	-	<b>(986.809)</b>		(44.840)		<b>(44.840)</b>
	-	-	-				
Resultado antes de Impuestos	3.161.297	1.137.822	<b>4.299.119</b>		4.055.504	1.548.770	<b>5.604.273</b>
	-	-	-				
Impuesto de Sociedades	(719.999)	(137.143)	<b>(857.142)</b>		(834.027)	(173.365)	<b>(1.007.392)</b>
Otros impuestos	(574.793)	-	<b>(574.793)</b>		(229.412)		<b>(229.412)</b>
Resultado del ejercicio	1.866.505	1.000.679	<b>2.867.184</b>		2.992.064	1.375.405	<b>4.367.469</b>

Cuentas Anuales Consolidadas de ISPD Network, S.A. y Sociedades Dependientes al 31 de diciembre de 2023

	31/12/2023			31/12/2022		
	Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total	Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total
ACTIVOS	31/12/2023	31/12/2023	31/12/2023	31/12/2022	31/12/2022	31/12/2022
Inmovilizado material	1.449.055	216.525	1.665.581	1.925.747	295.948	2.221.695
Fondo de Comercio de consolidación intr.global o proporcional	9.356.687	1.398.126	10.754.813	7.140.307	1.055.177	8.195.485
Fondo de Comercio de consolidación puesta equivalencia	-	-	-	-	-	-
Fondo de comercio	257.328	38.451	295.779	348.666	53.583	402.249
Inmovilizado intangible	1.743.692	260.552	2.004.243	623.607	95.836	719.443
Inversiones inmobiliarias	-	-	-	-	-	-
Inmovilizado en curso	849.235	126.897	976.132	1.069.689	164.389	1.234.078
Activos financieros no corrientes	160.894	24.042	184.936	89.962	13.826	103.788
Activos financieros no corrientes empresa de grupo	-	-	-	-	-	-
Participaciones puestas en equivalencia	-	-	-	-	-	-
Activos por impuestos diferidos	5.128.533	766.332	5.894.865	4.399.736	667.147	5.066.882
Otros activos no corrientes	-	-	-	-	-	-
<b>Activos no corrientes</b>	<b>18.945.424</b>	<b>2.830.925</b>	<b>21.776.349</b>	<b>15.597.714</b>	<b>2.345.905</b>	<b>17.943.619</b>
Existencias	-	-	-	-	-	-
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	40.523.702	6.055.266	46.578.968	30.346.170	4.663.585	35.009.755
Clientes empresas del grupo	197.152	29.459	226.611	31.475	4.837	36.312
Otros activos financieros corrientes	-	-	-	-	-	-
Otros activos corrientes	133.352	19.926	153.279	43.894	6.745	50.640
Otros activos corrientes empresa del grupo	764.322	114.209	878.531	-	-	-
Personal a cobrar	-	-	-	-	-	-
Administraciones públicas a cobrar	7.066.832	1.055.963	8.122.796	1.586.062	259.944	1.846.006
Activo por impuesto corriente	46.972	7.019	53.990	2.284.604	351.115	2.635.720
Gastos anticipados	315.837	47.194	363.031	500.728	76.952	577.680
Efectivos y medios líquidos	10.197.187	1.523.718	11.720.904	16.438.552	2.526.269	18.964.822
<b>Activos corrientes</b>	<b>59.245.356</b>	<b>8.852.754</b>	<b>68.098.110</b>	<b>51.231.486</b>	<b>7.889.448</b>	<b>59.120.934</b>
<b>Total activos</b>	<b>78.190.779</b>	<b>11.683.680</b>	<b>89.874.459</b>	<b>66.829.200</b>	<b>10.235.354</b>	<b>77.064.553</b>

*\*Estado de Situación segmentado bajo el reparto de ventas por categoría de actividad*

Cuentas Anuales Consolidadas de ISPD Network, S.A. y Sociedades Dependientes al 31 de diciembre de 2023

	31/12/2023			31/12/2022		
	Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total	Publicidad On Line	Prestación de Servicios de Tecnología	Total
<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVOS</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2022</b>	<b>31/12/2022</b>	<b>31/12/2022</b>
Capital Social	712.616	106.483	819.099	709.988	109.111	819.099
Acciones propias	(578.550)	(86.450)	(665.000)	(576.416)	(88.584)	(665.000)
Reserva Legal	40.266	6.017	46.282	40.117	6.165	46.282
Reservas en sociedades por integración global	9.258.143	1.383.401	10.641.543	6.599.701	983.779	7.583.480
Resultados negativos de ejercicios anteriores	(5.085.654)	(759.925)	(5.845.579)	(4.902.258)	(753.377)	(5.655.635)
Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante	2.481.937	370.864	2.852.801	3.827.252	591.509	4.418.761
Socios externos	(97.713)	(14.601)	(112.314)	(594.071)	(91.296)	(685.367)
Diferencias de conversión	23.103	3.452	26.555	329.120	50.579	379.699
<b>Patrimonio atribuido a la dominante</b>	<b>6.851.861</b>	<b>1.023.841</b>	<b>7.875.703</b>	<b>6.027.504</b>	<b>899.183</b>	<b>6.926.687</b>
<b>Patrimonio atribuido a socios externos</b>	<b>(97.713)</b>	<b>(14.601)</b>	<b>(112.314)</b>	<b>(594.071)</b>	<b>(91.296)</b>	<b>(685.367)</b>
<b>Patrimonio neto</b>	<b>6.754.148</b>	<b>1.009.241</b>	<b>7.763.389</b>	<b>5.433.434</b>	<b>807.886</b>	<b>6.241.320</b>
Deudas con entidades de crédito largo plazo	3.054.706	456.450	3.511.156	4.911.361	754.776	5.666.137
Deudas con empresas del grupo largo plazo	6.722.361	1.004.491	7.726.852	7.022.524	1.079.218	8.101.742
Otras deudas a largo plazo	1.884.731	281.626	2.166.358	2.560.291	393.464	2.953.755
Proveedores de inmovilizado no corrientes	8.103	1.211	9.314	-	-	-
Provisiones	269.507	40.271	309.778	224.027	34.429	258.456
Pasivo por impuesto diferido	71.309	10.655	81.964	55.741	8.566	64.308
<b>Pasivos no corrientes</b>	<b>12.010.716</b>	<b>1.794.705</b>	<b>13.805.421</b>	<b>14.773.944</b>	<b>2.270.453</b>	<b>17.044.397</b>
Deudas con entidades de créditos corto plazo	5.142.574	768.431	5.911.005	2.845.344	437.272	3.282.616
Otras deudas a corto plazo	2.594.231	387.644	2.981.875	1.043.296	145.314	1.188.610
Deudas con empresas del grupo corto plazo	908.211	135.710	1.043.921	580.685	89.239	669.924
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	36.479.845	5.451.011	41.930.857	33.104.939	5.087.552	38.192.490
Proveedores empresas del grupo	2.273.710	339.750	2.613.460	1.818.814	279.514	2.098.328
Proveedores de inmovilizado	34.929	5.219	40.149	-	-	-
Personal a pagar	2.628.913	392.826	3.021.739	2.853.054	438.456	3.291.510
Administraciones públicas a pagar	6.350.336	948.901	7.299.237	2.778.470	426.994	3.205.463
Pasivo por impuesto corriente	1.053.292	157.388	1.210.681	26.151	4.019	30.169
Ingresos anticipados	1.703.804	254.591	1.958.395	1.450.843	222.965	1.673.808
Otros pasivos corrientes	256.068	38.263	294.331	126.480	19.437	145.917
<b>Pasivos corrientes</b>	<b>59.425.915</b>	<b>8.879.734</b>	<b>68.305.649</b>	<b>46.628.075</b>	<b>7.150.761</b>	<b>53.778.836</b>
<b>Total patrimonio neto y pasivo</b>	<b>78.190.779</b>	<b>11.683.680</b>	<b>89.874.459</b>	<b>66.835.453</b>	<b>10.229.100</b>	<b>77.064.553</b>

### Distribución Activos No Corrientes

Distribución Activos No Corrientes	Importe consolidado 31/12/2023	Importe consolidado 31/12/2022
España	2.526.402	2.922.509
Europa, América Latina y EEUU	19.249.947	15.021.110
<b>Total Distribución Ventas</b>	<b>21.776.349</b>	<b>17.943.619</b>

### NOTA 24. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

Las operaciones con partes vinculadas en el ejercicio 2023 se producen con las siguientes sociedades.

Sociedad/Grupo	Vínculo
Grupo ISP Digital	Empresa Dominante
Grupo ISP	Empresa vinculada
Tagsonomy S.L	Empresa vinculada
Shape Communication, S.L	Empresa vinculada

El detalle de saldos con partes vinculadas a 31 de diciembre de 2023 y a 31 de diciembre de 2022 es el siguiente:

PARTE VINCULADA (31 de diciembre 2023)	SALDO DEUDOR	SALDO ACREEDOR
<b>Otras deudas</b>		
ISP por impuesto de sociedades		307.074
ISP		99.728
ISP Digital		492.120
TAGSONOMY S.L.	878.531	
ISP préstamo corto plazo		145.000
<b>Total otras deudas</b>	<b>878.531</b>	<b>1.043.921</b>
<b>Saldos actividad comercial (cliente/proveedor)</b>		
ISP Digital		1.551.039
ISP	14.036	581.613
TAGSONOMY S.L.	209.241	480.807
Shape Communication	3.335	
<b>Total actividad comercial</b>	<b>226.612</b>	<b>2.613.460</b>
<b>Saldos Préstamos</b>		
ISP Digital		4.453.154
ISP		3.273.698
<b>Total Préstamos</b>		<b>7.726.852</b>

<b>PARTE VINCULADA (31 de diciembre 2022)</b>	<b>SALDO DEUDOR</b>	<b>SALDO ACREEDOR</b>
<b>Otras deudas</b>		
ISP por impuesto de sociedades	105.362	386.314
ISP		27.141
ISP Digital		216.832
TAGSONOMY S.L.		
ISP préstamo corto plazo		145.000
<b>Total otras deudas</b>	<b>105.362</b>	<b>775.287</b>
<b>Saldos actividad comercial (cliente/proveedor)</b>		
ISP Digital	25.717	1.634.388
ISP	7.260	463.941
TAGSONOMY S.L.		
Shape Communication	3.335	
<b>Total actividad comercial</b>	<b>36.312</b>	<b>2.098.329</b>
<b>Saldos Préstamos</b>		
ISP Digital		4.828.044
ISP		3.273.698
<b>Total Préstamos</b>		<b>8.101.742</b>

El detalle de operaciones con partes vinculadas realizadas durante el 2023 y 2022;

<b>2023</b>	<b>TAGSONOMY S.L.(*)</b>	<b>ISP(*)</b>	<b>ISP DIGITAL(*)</b>
Ventas de bienes			
Prestación de servicios	205.836	5.600	
Recepción de servicios	(485.912)	(43.703)	
Ingresos financieros	14.531		
Gastos financieros		(162.254)	(228.025)
<b>Total</b>	<b>(265.545)</b>	<b>(200.357)</b>	<b>(228.025)</b>

<b>2022</b>	<b>Shape Communication(*)</b>	<b>ISP(*)</b>	<b>ISP DIGITAL(*)</b>
Ventas de bienes			
Prestación de servicios	2.756	9.648	
Recepción de servicios		(50.000)	
Ingresos financieros			
Gastos financieros		(65.780)	(91.540)
<b>Total</b>	<b>2.756</b>	<b>(106.132)</b>	<b>(91.540)</b>

Las transacciones se han realizado en condiciones de equivalencia a las de transacciones con terceros.

## **NOTA 25. COMBINACIONES DE NEGOCIO**

### **B2 MARKETPLACE ECOMMERCE GROUP S.L.:**

Con fecha 7 de octubre de 2019, la Sociedad Dominante realizó la adquisición del 51% de las participaciones de la sociedad B2MarketPlace, S.L. por un precio de 254.240 euros, abonando la totalidad de este importe a la contraparte con fecha 7 de octubre de 2019. Esta sociedad ha pasado a integrarse, mediante integración global dentro del perímetro de consolidación a partir de dicha fecha.

Con fecha 4 de julio de 2021, Antevenio SA adquirió un 10 % adicional del capital social de la Sociedad B2MarketPlace, S.L por el precio de 153.224 euros obteniendo así el 61% de las acciones de la sociedad.

La sociedad participada B2MarketPlace, S.L., está domiciliada en calle Apolonio Morales 13C. La sociedad tiene como actividad principal la optimización y mejora de la presencia de las marcas, fabricantes y distribuidores en plataformas digitales.

El Grupo y los socios vendedores se otorgaron, recíprocamente, derechos de opción de compra y derechos de opción de venta incondicionales sobre las acciones de la sociedad por el 39%, restante del capital social de dicha sociedad, ejercitables en el mismo periodo y por el mismo importe. Las opciones detalladas anteriormente se basan en un precio variable en función de unos parámetros asociados a los resultados de dicha sociedad en los ejercicios 2020, 2021 y 2022. El precio de venta se encuentra sujeto al cumplimiento de determinadas condiciones de permanencia por parte de los vendedores.

En base a las Normas Internacionales de Información Financiera y en base a la existencia de opciones de compra y venta cruzadas por el mismo importe y el mismo periodo de ejercicio, la transacción ha sido tratada como una adquisición anticipada de la participación no dominante, en aplicación de los requerimientos de la *NIC 32 Instrumentos Financieros: Presentación* que establece una obligación contractual de entregar efectivo a otra entidad es un pasivo financiero.

En base a lo establecido por la NIIF 3 de Combinaciones de Negocio, el Grupo puede, durante el periodo de un ejercicio desde la fecha de adquisición, reevaluar este pasivo financiero, ajustando retroactivamente los importes provisionales reconocidos en la fecha de adquisición para reflejar la nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que si hubieran sido conocidos, habrían afectado a la valoración de los importes reconocidos a dicha fecha. Esta reevaluación se terminó de realizar en el ejercicio 2020. El importe que el Grupo registró a 31 de diciembre de 2022 como pasivo financiero constituyó la mejor estimación, a dicha fecha, del importe que se esperaba pagar. Siendo el valor razonable de dicho pasivo financiero, un importe total de 393.681 euros registrados dentro del epígrafe “Otros pasivos corrientes”.

A 30 de junio de 2023 se procedió a la opción de compra del 39% restante del capital social de la Sociedad B2MarketPlace, S.L pagando por este porcentaje el importe de 356.760 euros que se materializó durante julio de 2023. Tras el ejercicio de esta opción sobre el capital social de la sociedad, ISPD Network ostenta el 100% de las participaciones en esta sociedad.

El detalle de la contraprestación entregada, del valor razonable de los activos netos adquiridos y del fondo de comercio en la fecha de la combinación de negocios fue como sigue:

	<b>Euros</b>
<b>Valor razonable contraprestación entregada</b>	
Efectivo pagado en la fecha de adquisición	254.240
Opciones de venta otorgadas a participaciones no dominantes	1.993.489
Contraprestación contingente	27.817
<b>Total contraprestación entregada a 31 de diciembre de 2019</b>	<b>2.275.546</b>
<b>Activos netos identificables adquiridos</b>	
Inversiones financieras a largo plazo	4.170
Inmovilizado intangible	92
Inmovilizado material	4.479
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	43.357
Efectivo	-
Deudas con entidades de crédito	(69.173)
Otras deudas	-
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	(36.473)
<b>Valor razonable de activos netos adquiridos identificables</b>	<b>(53.547)</b>
<b>Valor Bruto del Fondo de comercio (Nota 5)</b>	<b>2.329.094</b>
<b>Ajuste del Fondo de Comercio (Nota 5)</b>	<b>(517.986)</b>
<b>Valor Neto del Fondo de comercio (Nota 5)</b>	<b>1.811.125</b>
Contraprestación entregada en efectivo	254.240
Efectivo y otros activos equivalentes adquiridos	-
<b>Salida de efectivo neta por la adquisición</b>	<b>254.240</b>

El fondo de comercio generado se asignó a la Unidad Generadora de Efectivo correspondiente a la actividad de la sociedad adquirida y se atribuye a la fuerza de trabajo y a las sinergias derivadas que el negocio de la sociedad adquirida pueda ofrecer al Grupo ISPD Network, completando con una nueva línea de negocio la oferta ya existente en el grupo, al poder utilizar la sociedad adquirida para expandir las diferentes líneas de negocio del Grupo.

La Sociedad consideró que el valor razonable de los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos se corresponde con los valores contables a la fecha de la adquisición. Como se puede apreciar en el cuadro anterior la práctica totalidad de los activos y pasivos adquiridos son circulante.

El desglose del valor razonable de los clientes por prestación de servicios a la fecha de adquisición es el siguiente:

<b>Euros</b>	<b>Importe bruto contractual</b>	<b>Corrección por deterioro</b>	<b>Valor razonable</b>
Cientes	43.053	-	43.053

A cierre de 2022, El Grupo realizó un ajuste su pasivo financiero por valor de 1.002.719€ tras realizar el cálculo de la cuantía por el cual se ejecutará la opción de venta que ostentan los minoritarios.

### **HAPPYFICATION:**

Con fecha 15 de septiembre de 2021, la Sociedad Dominante adquirió la empresa tecnológica estadounidense Happyfication. La compañía, con sede en Nueva York, ayuda a los profesionales del marketing a través del uso de data intelligence y marketing cognitivo a entender mejor la toma de decisiones de sus clientes en el actual entorno de mercado. Para ello, Happyfication conecta los canales on y off de una manera que facilita la transparencia operativa a través de una sola plataforma de conexión, activación y medición.

Asimismo, la adquisición de Happyfication permitirá al grupo ofrecer a las marcas nuevas maneras de planificar y ejecutar experiencias online y offline para conectar con los clientes.

Esta compra va a facilitar a las compañías del grupo reforzar la capacidad de análisis, de localizar audiencias omnicanal y de lograr insights de su comportamiento. A través de su integración en las soluciones para el sector del marketing, Happyfication puede ofrecer beneficios diferenciales como:

- Planificación y ejecución en medios diseñada para afrontar un futuro sin cookies de terceros.
- Localización avanzada de audiencias que va más allá de los datos de los dispositivos e incluye data de búsqueda y contextual.
- Reporting interactivo que permite a los usuarios una mayor profundidad en los informes semanales de efectividad de campaña y modelos de atribución.

En base a lo establecido por la NIIF 3 de Combinaciones de Negocio, el Grupo puede, durante el periodo de un ejercicio desde la fecha de adquisición, reevaluar este pasivo financiero, ajustando retroactivamente los importes provisionales reconocidos en la fecha de adquisición para reflejar la nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la

fecha de adquisición y, que si hubieran sido conocidos, habrían afectado a la valoración de los importes reconocidos a dicha fecha. Esta reevaluación se ha terminado de realizar en el ejercicio 2022. El importe que el Grupo ha registrado a 31 de diciembre de 2023 como pasivo financiero constituye la mejor estimación a fecha del importe que el Grupo espera pagar, siendo el valor razonable de dicho pasivo financiero, de un importe total de 93.156 euros (147.695 euros en 2022). Más información en nota 10.

**Activos netos identificables adquiridos**

<b>Valor razonable de activos netos adquiridos identificables</b>	<b>(198.159)</b>
---	------------------

**Euros**

**Valor razonable contraprestación entregada**

Contraprestación entregada (Acciones de la Sociedad dominante)	1.559.748
--	-----------

<b>Total contraprestación entregada a fecha de combinación negocios</b>	<b>1.559.748</b>
---	------------------

<b>Fondo de comercio</b>	<b>1.757.952</b>
--------------------------	------------------

**ROCKET PPC:**

Con fecha 10 de octubre de 2023, la Sociedad Rebold Italia ha registrado la adquisición del 51% de las acciones con derecho a voto de la sociedad Rocket PPC por un precio de 840.245 euros, que se materializó el 1 de septiembre de 2023. Con fecha octubre 2023 realizó un desembolso de 450.000 euros quedando pendientes 90.245 con vencimiento abril 2024 y 300.000 junio 2024. Esta sociedad pasó a integrarse, mediante integración global dentro del perímetro de consolidación a partir del 1 de septiembre fecha en la que asume el control de la compañía.

Esta adquisición de la empresa italiana, con sede en Milan, Rocket PPC de publicidad digital y analítica web refuerza la presencia en el mercado italiano, con un gran portafolio de clientes, una gama de soluciones efectivas y equipo con experiencia. Esta operación consolida un equipo en áreas como publicidad en medios, publicación, analítica Web, contenido y mercados. Su recorrido en gestión de medios es altamente complementario al del Grupo y permitirá acelerar el desarrollo de las actividades de intercambio de medios digitales a nivel internacional.

El Grupo y los accionistas vendedores se otorgaron, recíprocamente, derechos de opción de compra y derechos de opción de venta incondicionales sobre las acciones de la sociedad por el 49%, restante del capital social de dicha sociedad. Las opciones detalladas anteriormente se basan en un precio variable en función de unos parámetros asociados a los resultados de dicha sociedad en los ejercicios 2024, 2025 y 2026. El precio de venta se encuentra sujeto al cumplimiento de determinadas condiciones de permanencia por parte de los vendedores.

En base a lo establecido por la NIIF 3 de Combinaciones de Negocio, el Grupo puede, durante el periodo de un ejercicio desde la fecha de adquisición, reevaluar este pasivo financiero, ajustando retroactivamente los importes provisionales reconocidos en la fecha de adquisición para reflejar la nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que si hubieran sido conocidos, habrían afectado a la valoración de los importes reconocidos a dicha fecha. El importe que el Grupo ha registrado a 31 de diciembre de 2023 como pasivo financiero constituye la mejor estimación a fecha del importe que el Grupo espera pagar, siendo el valor razonable de dicho pasivo financiero, de un importe total de 1.847.430 euros, registrados dentro del epígrafe “Otros pasivos no corrientes” (ver nota 10).

Los ingresos de actividades ordinarias y resultados de la adquirida desde la fecha de adquisición incluidos en el Estado Consolidado del resultado del periodo son 638.312 euros y 18.545 euros respectivamente.

El ingreso de actividades ordinarias desde el inicio del año hasta cierre del ejercicio es 1.431.162 euros.

**Activos netos identificables adquiridos**

Inmovilizado intangible	26.311
Inmovilizado material	4.777
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	361.616
Efectivo	197.324
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	(446.974)
<b>Valor razonable de activos netos adquiridos identificables</b>	<b>143.054</b>

**Euros**

**Valor razonable contraprestación entregada**

Contraprestación entregada (Acciones de la Sociedad dominante)	2.702.382
--	-----------

<b>Total contraprestación entregada a fecha de combinación de negocios</b>	<b>2.702.382</b>
--	------------------

<b>Fondo de comercio</b>	<b>2.559.328</b>
--------------------------	------------------

**NOTA 26. MEDICIÓN DEL VALOR RAZONABLE**

Los activos y pasivos financieros medidos a valor razonable en el estado de situación financiera se agrupan en tres niveles de una jerarquía de valor razonable. Los tres niveles se definen sobre la base de la observabilidad de las aportaciones significativas a la medición, como se indica a continuación:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos
- Nivel 2: insumos distintos de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que son observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente

- Nivel 3: insumos no observables para el activo o pasivo.

La siguiente tabla muestra los niveles dentro de la jerarquía de activos y pasivos financieros medidos a valor razonable de forma recurrente:

<b>31 de diciembre del 2023</b>	<b>Nivel 1</b>	<b>Nivel 2</b>	<b>Nivel 3</b>	<b>Total</b>
<b>Activos financieros</b>				
Fondos de comercio	-	-	10.754.813	10.754.813
<b>Total valor activos financieros a valor razonable</b>	-	-	10.754.813	10.754.813
<b>Pasivos financieros</b>				
Contraprestación contingente (ver nota 25)	-	-	2.036.585	2.036.585
<b>Total valor pasivos financieros a valor razonable</b>	-	-	2.036.585	2.036.585

  

<b>31 de diciembre del 2022</b>	<b>Nivel 1</b>	<b>Nivel 2</b>	<b>Nivel 3</b>	<b>Total</b>
<b>Activos financieros</b>				
Fondos de comercio	-	-	8.195.485	8.195.485
<b>Total valor activos financieros a valor razonable</b>	-	-	8.195.485	8.195.485
<b>Pasivos financieros</b>				
Contraprestación contingente (ver nota 25)	-	-	633.820	633.820
<b>Total valor pasivos financieros a valor razonable</b>	-	-	633.820	633.820

No se produjeron transferencias entre niveles durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023 y 2022.

#### Valoración del valor razonable de los instrumentos financieros

El Grupo realiza valoraciones de partidas financieras a efectos de información financiera, incluidos los valores razonables de Nivel 3. Las técnicas de valoración se seleccionan en función de las características de cada instrumento, con el objetivo general de maximizar el uso de la información de mercado.

Para los instrumentos clasificados en los niveles 2 y 3 se utiliza la técnica de valoración de valor actual. El valor razonable se estima ponderando la probabilidad de las salidas de efectivo futuras estimadas, considerando su rendimiento histórico y esperado en el futuro, y sobre la base de un factor de crecimiento apropiado para una entidad cotizada similar y una tasa de descuento ajustada al riesgo, y descontando los flujos en base a las hipótesis y estimaciones indicadas en las notas correspondientes de la memoria (ver la información detallada en la nota 5).

El Grupo ha realizado un análisis de sensibilidad de las hipótesis empleadas en dichas estimaciones indicadas y no se han revelado impactos significativos.

## INFORME DE GESTION

### ISPD NETWORK, S.A.

#### INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2023

Señores Accionistas

Ejercicio 2023

#### SITUACIÓN DE LA ACTIVIDAD Y RESULTADOS DE ISPD NETWORK, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES DURANTE EL EJERCICIO CERRADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2023

#### 1. Cifra de Negocios y Resultados Consolidados del Grupo durante el ejercicio 2023

El detalle de las Sociedades dependientes incluidas en el perímetro de consolidación es el siguiente:

Sociedad	Porcentaje de participación 31/12/2023	Porcentaje de participación 31/12/2022
Mamvo Performance, S.L.U.	100%	100%
Marketing Manager Servicios de Marketing, S.L.U.	100%	100%
Rebold Italia S.R.L	100%	100%
Rebold Marketing, S.L	100%	100%
Antevenio France S.R.L.	100%	100%
Antevenio Argentina S.R.L.	100%	100%
Antevenio México S.A de C.V	100%	100%
Antevenio Publicité, S.A.S.U.	100%	100%
Antevenio Media S.L.U.	100%	0%
B2Marketplace Ecommerce Consulting Group, S.L.	100%	100%
Rebold Communication, S.L.U.	100%	100%
Happyfication, Inc.(1)	100%	100%
Acceso Content in Context, S.A. de C.V.	100%	100%
Acceso Colombia, S.A.S	100%	100%
Digilant Colombia, S.A.S.	100%	100%
Digilant INC	100%	100%
Digilant Perú, S.A.C.	100%	100%
Dglnt S.A. de C.V.	100%	100%
Filipides S.A. de C.V.	100%	100%
Digilant Services S.A de C.V.	100%	100%
Blue Digital Servicios de Marketing, S.A.	65%	65%
Digilant Chile, S.p.a.	100%	100%
Blue Media, S.p.A. (2)	100%	100%
Rebold Panama, S.A.	100%	100%
Rocket PPC SRL	100%	0%

Todas las sociedades se integran por el método de integración global. Las cuentas consolidadas del Grupo ISPD Network se presentan bajo la normativa internacional de contabilidad IFRS.

Durante el ejercicio 2023 el importe neto de la cifra de negocios consolidada ha sido de 140 millones de euros.

La cifra neta de negocios en términos proforma alcanza los 166,2 millones de euros,

La composición de estas ventas proforma es la siguiente:

Datos en millones de euros	2023	2022	Variación
Cifra de negocios consolidada *	140,6	106,4	+32%
Cifra de negocios neta **	140,0	105,9	+32%
Cifra de negocios neta proforma	166,2	142,2	+17%
<i>Cifra de negocios proforma por área de actividad</i>			
Publishing	5,7	7,5	-24%
Tecnología y Marketing Services	15,5	14,9	+4%
Digital Media Trading	162,1	138,5	+17%

\* Excluye ventas intragrupo: €16,5m (€18,3m en 2022)

\*\* Ingresos totales menos descuentos publicitarios

Tal y como explicamos en la nota 3.4 de este Informe de Gestión, la cifra de negocios proforma es calculada con la reintegración de ventas de espacios publicitarios en México, facturados a los clientes directamente por los Editores desde la segunda mitad de 2021 por la aplicación de la nueva regulación de transparencia publicitaria, que en octubre de 2023 ha sido anulada y restituida la situación anterior a la misma. ISPD en México, ha vuelto a facturar directamente a los clientes por sus inversiones a partir de esta fecha.

En resumen, las ventas de nuestra sociedad allí se han visto disminuidas en un importe de 26.1 millones de euros, ya que se basan en el concepto de ventas gestionadas, por lo que la cifra de negocio disminuye, pero a su vez disminuyen los costes directos en esa misma cuantía y el margen bruto queda inalterado.

En la comparativa proforma, en aras de tener información comparable, se ha mantenido la forma de contabilización previa.

La cifra neta de negocios en términos proforma alcanza los 166,2 millones de euros, lo que representa un crecimiento del 17% respecto al ejercicio anterior. Se trata de un dato muy superior al 10% de aumento estimado en 2023 para el mercado publicitario digital en todo el mundo.

Los resultados reflejan una sólida presencia en las regiones más dinámicas en la actualidad, en especial Estados Unidos y Latinoamérica. Por mercados (datos proforma), EE.UU. aporta el 42% de los ingresos (43% en 2022), Latinoamérica, el 45% (41% en 2022) y Europa el 13% (16% en 2022). El Grupo tiene presencia en 4 de los 6 países con mejor comportamiento en este ámbito a nivel mundial: Argentina, Chile, Colombia y México

## **Previsiones**

La mayor parte de la inversión en nuevos sistemas tecnológicos -herramientas de automatización, de ciberseguridad y sistemas para planificación estratégica basados en IA- se realizó en la primera mitad de 2023. Una vez ejecutada, el Grupo prevé que el beneficio se mantenga, a pesar del aumento de la cifra de negocios. Para 2024, el objetivo es continuar con el ritmo de crecimiento y seguir comportándose mejor que el mercado a nivel mundial, gracias a una oferta adaptada a las nuevas necesidades de las marcas y a la presencia relevante en las zonas geográficas más dinámicas.

## **2. Mención sobre el Estado de Información No Financiera (EINF)**

El Grupo ISPD Network, S.A y Sociedades dependientes, de acuerdo a lo contemplado en los artículos 262.5 de la LSC y 49.6 del Código de Comercio, se acoge a la exención de presentar el Estado de Información No Financiera, por estar incluida la información relativa a dicho Grupo en el Estado de Información No Financiera de Inversiones y Servicios Publicitarios, S.L y Sociedades dependientes, el cual forma parte del informe de gestión.

### **3. Cifras de negocio de las Participadas del Grupo durante el ejercicio 2023**

En euros:

	<b>Importe neto de la cifra de negocios</b>
<b>ISPD NETWORK, S.A.</b>	260.137
<b>Mamvo Perfomance S.L.U.</b>	12.927
<b>Marketing Manager</b>	1.297.557
<b>Rebold Marketing SLU</b>	5.458.468
<b>Antevenio Media</b>	0
<b>Rocket PPC</b>	637.391
<b>B2M</b>	2.352.608
<b>Happyfication</b>	898.943
<b>Antevenio Publicité</b>	427.176
<b>Rebold Italia</b>	4.375.427
<b>Antevenio Francia</b>	0
<b>Antevenio Argentina</b>	9.561
<b>Antevenio Mexico</b>	4.287.040
<b>Rebold Communication SLU</b>	8.438.400
<b>Acceso México</b>	0
<b>Acceso Colombia</b>	6.853.805
<b>Digilant Colombia</b>	0
<b>Digilant INC</b>	69.522.189
<b>Digilant Perú</b>	1.063.877
<b>Dglnt SA de CV</b>	33.850.904
<b>Filipides Services</b>	0
<b>Digilant Services</b>	0
<b>Blue Digital</b>	6.494.139
<b>Digilant Chile</b>	52.810
<b>Blue Media</b>	359.061
<b>Acceso Panamá</b>	0
<b>Rebold Panamá</b>	144.629

Las ventas son sin tener en cuenta las eliminaciones de consolidación

### **4. Hechos significativos durante el ejercicio 2023**

#### **4.1 COMBINACIONES DE NEGOCIO**

##### **B2 MARKETPLACE ECOMMERCE GROUP S.L.:**

Con fecha 7 de octubre de 2019, la Sociedad Dominante realizó la adquisición del 51% de las participaciones de la sociedad B2MarketPlace, S.L. por un precio de 254.240 euros, abonando la totalidad de este importe a la contraparte con fecha 7 de octubre de 2019. Esta sociedad ha pasado a integrarse, mediante integración global dentro del perímetro de consolidación a partir de dicha fecha.

Con fecha 4 de julio de 2021, Antevenio SA adquirió un 10 % adicional del capital social de la Sociedad B2MarketPlace, S.L por el precio de 153.224 euros obteniendo así el 61% de las acciones de la sociedad.

La sociedad participada B2MarketPlace, S.L., está domiciliada en calle Apolonio Morales 13C. La sociedad tiene como actividad principal la optimización y mejora de la presencia de las marcas, fabricantes y distribuidores en plataformas digitales.

El Grupo y los socios vendedores se otorgaron, recíprocamente, derechos de opción de compra y derechos de opción de venta incondicionales sobre las acciones de la sociedad por el 39%, restante del capital social de dicha sociedad, ejercitables en el mismo periodo y por el mismo importe. Las opciones detalladas anteriormente se basan en un precio variable en función de unos parámetros asociados a los resultados de dicha sociedad en los ejercicios 2020, 2021 y 2022. El precio de venta se encuentra sujeto al cumplimiento de determinadas condiciones de permanencia por parte de los vendedores.

En base a las Normas Internacionales de Información Financiera y en base a la existencia de opciones de compra y venta cruzadas por el mismo importe y el mismo periodo de ejercicio, la transacción ha sido tratada como una adquisición anticipada de la participación no dominante, en aplicación de los requerimientos de la *NIC 32 Instrumentos Financieros: Presentación* que establece una obligación contractual de entregar efectivo a otra entidad es un pasivo financiero.

En base a lo establecido por la NIIF 3 de Combinaciones de Negocio, el Grupo puede, durante el periodo de un ejercicio desde la fecha de adquisición, reevaluar este pasivo financiero, ajustando retroactivamente los importes provisionales reconocidos en la fecha de adquisición para reflejar la nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que si hubieran sido conocidos, habrían afectado a la valoración de los importes reconocidos a dicha fecha. Esta reevaluación se terminó de realizar en el ejercicio 2020. El importe que el Grupo registró a 31 de diciembre de 2022 como pasivo financiero constituyó la mejor estimación, a dicha fecha, del importe que se esperaba pagar. Siendo el valor razonable de dicho pasivo financiero, un importe total de 393.681 euros registrados dentro del epígrafe “Otros pasivos corrientes”.

A 30 de junio de 2023 se procedió a la opción de compra del 39% restante del capital social de la Sociedad B2MarketPlace, S.L pagando por este porcentaje el importe de 356.760 euros que se materializó durante julio de 2023. Tras el ejercicio de esta opción sobre el capital social de la sociedad, ISPD Network ostenta el 100% de las participaciones en esta sociedad.

El detalle de la contraprestación entregada, del valor razonable de los activos netos adquiridos y del fondo de comercio en la fecha de la combinación de negocios fue como sigue:

	<b>Euros</b>
<b>Valor razonable contraprestación entregada</b>	
Efectivo pagado en la fecha de adquisición	254.240
Opciones de venta otorgadas a participaciones no dominantes	1.993.489
Contraprestación contingente	27.817
<b>Total contraprestación entregada a 31 de diciembre de 2019</b>	<b>2.275.546</b>
<b>Activos netos identificables adquiridos</b>	
Inversiones financieras a largo plazo	4.170
Inmovilizado intangible	92
Inmovilizado material	4.479
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	43.357
Efectivo	-
Deudas con entidades de crédito	(69.173)
Otras deudas	-
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	(36.473)
<b>Valor razonable de activos netos adquiridos identificables</b>	<b>(53.547)</b>
<b>Valor Bruto del Fondo de comercio (Nota 5)</b>	<b>2.329.094</b>
<b>Ajuste del Fondo de Comercio (Nota 5)</b>	<b>(517.986)</b>
<b>Valor Neto del Fondo de comercio (Nota 5)</b>	<b>1.811.125</b>
Contraprestación entregada en efectivo	254.240
Efectivo y otros activos equivalentes adquiridos	-
<b>Salida de efectivo neta por la adquisición</b>	<b>254.240</b>

El fondo de comercio generado se asignó a la Unidad Generadora de Efectivo correspondiente a la actividad de la sociedad adquirida y se atribuye a la fuerza de trabajo y a las sinergias derivadas que el negocio de la sociedad adquirida pueda ofrecer al Grupo ISPD Network, completando con una nueva línea de negocio la oferta ya existente en el grupo, al poder utilizar la sociedad adquirida para expandir las diferentes líneas de negocio del Grupo.

La Sociedad consideró que el valor razonable de los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos se corresponde con los valores contables a la fecha de la adquisición. Como se puede apreciar en el cuadro anterior la práctica totalidad de los activos y pasivos adquiridos son circulante.

El desglose del valor razonable de los clientes por prestación de servicios a la fecha de adquisición es el siguiente:

<b>Euros</b>	<b>Importe bruto contractual</b>	<b>Corrección por deterioro</b>	<b>Valor razonable</b>
Clientes	43.053	-	43.053

A cierre de 2022, El Grupo realizó un ajuste su pasivo financiero por valor de 1.002.719€ tras realizar el cálculo de la cuantía por el cual se ejecutará la opción de venta que ostentan los minoritarios.

### **HAPPYFICATION:**

Con fecha 15 de septiembre de 2021, la Sociedad Dominante adquirió la empresa tecnológica estadounidense Happyfication. La compañía, con sede en Nueva York, ayuda a los profesionales del marketing a través del uso de data intelligence y marketing cognitivo a entender mejor la toma de decisiones de sus clientes en el actual entorno de mercado. Para ello, Happyfication conecta los canales on y off de una manera que facilita la transparencia operativa a través de una sola plataforma de conexión, activación y medición.

Asimismo, la adquisición de Happyfication permitirá al grupo ofrecer a las marcas nuevas maneras de planificar y ejecutar experiencias online y offline para conectar con los clientes.

Esta compra va a facilitar a las compañías del grupo reforzar la capacidad de análisis, de localizar audiencias omnicanal y de lograr insights de su comportamiento. A través de su integración en las soluciones para el sector del marketing, Happyfication puede ofrecer beneficios diferenciales como:

- Planificación y ejecución en medios diseñada para afrontar un futuro sin cookies de terceros.
- Localización avanzada de audiencias que va más allá de los datos de los dispositivos e incluye data de búsqueda y contextual.
- Reporting interactivo que permite a los usuarios una mayor profundidad en los informes semanales de efectividad de campaña y modelos de atribución.

En base a lo establecido por la NIIF 3 de Combinaciones de Negocio, el Grupo puede, durante el periodo de un ejercicio desde la fecha de adquisición, reevaluar este pasivo financiero, ajustando retroactivamente los importes provisionales reconocidos en la fecha de adquisición para reflejar la nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que si hubieran sido conocidos, habrían afectado a la valoración de los importes reconocidos a dicha fecha. Esta reevaluación se ha terminado de realizar en el ejercicio 2023. El importe que el Grupo ha registrado a 31 de diciembre de 2023 como pasivo financiero constituye la mejor estimación a fecha del importe que el Grupo espera pagar, siendo el valor razonable de dicho pasivo financiero, de un importe total de 93.156 euros (147.695 euros en 2022). Más información en nota 10.

**Activos netos identificables adquiridos**

**Valor razonable de activos netos adquiridos identificables** **(198.159)**

**Euros**

**Valor razonable contraprestación entregada**

Contraprestación entregada (Acciones de la Sociedad dominante) 1.559.748

**Total contraprestación entregada a fecha de combinación negocios** **1.559.748**

**Fondo de comercio** **1.757.952**

**ROCKET PPC, S.R.L.:**

Con fecha 10 de octubre de 2023, la Sociedad Rebold Italia ha registrado la adquisición del 51% de las acciones con derecho a voto de la sociedad Rocket PPC por un precio de 840.245 euros, que se materializó el 1 de septiembre de 2023. Con fecha octubre 2023 realizó un desembolso de 450.000 euros quedando pendientes 90.245 con vencimiento abril 2024 y 300.000 junio 2204. Esta sociedad pasó a integrarse, mediante integración global dentro del perímetro de consolidación a partir del 1 de septiembre fecha en la que asume el control de la compañía.

Esta adquisición de la empresa italiana, con sede en Milan, Rocket PPC de publicidad digital y analítica web refuerza la presencia en el mercado italiano, con un gran portafolio de clientes, una gama de soluciones efectivas y equipo con experiencia. Esta operación consolida un equipo en áreas como publicidad en medios, publicación, analítica Web, contenido y mercados. Su recorrido en gestión de medios es altamente complementario al del Grupo y permitirá acelerar el desarrollo de las actividades de intercambio de medios digitales a nivel internacional.

El Grupo y los accionistas vendedores se otorgaron, recíprocamente, derechos de opción de compra y derechos de opción de venta incondicionales sobre las acciones de la sociedad por el 49%, restante del capital social de dicha sociedad. Las opciones detalladas anteriormente se basan en un precio variable en función de unos parámetros asociados a los resultados de dicha sociedad en los ejercicios 2024, 2025 y 2026. El precio de venta se encuentra sujeto al cumplimiento de determinadas condiciones de permanencia por parte de los vendedores.

En base a lo establecido por la NIIF 3 de Combinaciones de Negocio, el Grupo puede, durante el periodo de un ejercicio desde la fecha de adquisición, reevaluar este pasivo financiero, ajustando retroactivamente los importes provisionales reconocidos en la fecha de adquisición para reflejar la nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que si hubieran sido conocidos, habrían afectado a la valoración de los importes reconocidos a dicha fecha. El importe que el Grupo ha registrado a 31 de diciembre

de 2023 como pasivo financiero constituye la mejor estimación a fecha del importe que el Grupo espera pagar, siendo el valor razonable de dicho pasivo financiero, de un importe total de 1.847.430 euros, registrados dentro del epígrafe “Otros pasivos no corrientes” (ver nota 10).

<b>Activos netos identificables adquiridos</b>	
Inmovilizado intangible	26.311
Inmovilizado material	4.777
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	361.616
Efectivo	197.324
Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	- 446.974
<b>Valor razonable de activos netos adquiridos identificables</b>	<b>143.054</b>

	<b>Euros</b>
<b>Valor razonable contraprestación entregada</b>	
Contraprestación entregada (Acciones de la Sociedad dominante)	2.702.382
<b>Total contraprestación entregada a fecha de combinación de negocios</b>	<b>2.702.382</b>
<b>Fondo de comercio</b>	<b>2.559.328</b>

- **Otras operaciones de combinaciones de negocios**

En relación con **Blue Digital Servicios de Marketing, S.A.**, el Grupo en 2022 procedió al pago aplazado derivado de la adquisición del control de la sociedad dependiente por importe de 222 miles de euros.

En relación con **Dglnt S.A de CV**, durante el 2022, se incrementó el importe de la inversión en esta sociedad como consecuencia de una operación de capitalización de deuda por un importe de 4.318.431 €

En relación con **Acceso Colombia, S.A.**, durante el 2023, se ha incrementado el importe de la inversión en esta sociedad como consecuencia de una operación de capitalización de deuda por un importe de 571.566 €

## **4.2 REESTRUCTURACIÓN UNIDADES DE NEGOCIO**

Como continuación de las decisiones de reestructuración de los negocios iniciados en años precedentes, el Grupo ha decidido que los servicios de email marketing y gestión de base de datos, así como sus costes asociados, que hasta ahora se prestaban a través de Rebold Marketing S.L.U, pasarán a prestarse –sin cambio en las condiciones ni la calidad del servicio- a través de la nueva sociedad de reciente constitución Antevenio Media SLU ( perteneciente al mismo Grupo) desde el inicio de 2024, recuperando una marca de arraigado conocimiento y prestigio dentro del sector publicitario.

## **4.3 ACCIONES PROPIAS**

La compañía mantiene un contrato con la sociedad Gilbert Dupont con el objeto de, sin interferir en el normal desenvolvimiento del mercado y en estricto cumplimiento de la normativa bursátil, favorecer la liquidez de las transacciones sobre acciones, la regularidad en la cotización y evitar variaciones cuya causa no sea la propia tendencia del mercado. ISPD Network, cuyas acciones están admitidas a negociación en el mercado Euronext Growth ha dado cumplimiento a la normativa reguladora de este mercado en relación con las operaciones realizadas en el marco de dicho contrato.

Con fecha 23 de diciembre de 2021 la sociedad dominante del grupo adquirió un total de 150.000 acciones propias a un precio de 3,80 euros, por un total de 570.000 euros. A fecha de 22 de enero de 2022, se realiza una nueva compra de 25.000 acciones más, al mismo precio unitario por un importe total de 95.000 euros, ascendiendo el total del importe en autocartera a 31 de diciembre de 2022 de 665.000 euros (570.000 euros a 31 de diciembre de 2021), manteniéndose el importe en 2023.

### **Información sobre la autorización para la adquisición de autocartera**

De conformidad con lo dispuesto en los artículos 146 y siguientes de la Ley de Sociedades de Capital, La Junta General aprobó el 16 de junio de 2022, por unanimidad, autorizar y facultar al Consejo de Administración para que la Sociedad, directamente o a través de cualquiera de sus filiales, pueda adquirir, en cualquier momento y cuantas veces lo estime oportuno, acciones de la Sociedad, por cualquiera de los medios admitidos en derecho, incluso con cargo a beneficios del ejercicio y/o reservas de libre disposición, con las siguientes condiciones:

- (a) Las adquisiciones podrán realizarse directamente por la Sociedad o indirectamente a través de sus sociedades dependientes en los mismos términos de este acuerdo.
- (b) Las adquisiciones se realizarán mediante operaciones de compraventa, permuta o cualquier otra permitida por la ley.

- (c) El valor nominal de las acciones propias adquiridas directa o indirectamente por la sociedad, sumándose al de las que ya posean la sociedad adquirente y sus filiales y, en su caso, la sociedad dominante y sus filiales, no podrá ser superior al diez (10%) por ciento del capital suscrito.
- (d) Las adquisiciones no podrán realizarse a precio superior a 15 euros ni inferior a 1 euros por acción.
- (e) Esta autorización se otorga por un plazo máximo de dieciocho (18) meses desde la adopción de este acuerdo.
- (f) Como consecuencia de la adquisición de acciones, incluidas aquellas que la Sociedad o la persona que actuase en nombre propio pero por cuenta de la Sociedad hubiese adquirido con anterioridad y tuviese en cartera, el patrimonio neto resultante no podrá quedar reducido por debajo del importe del capital social más las reservas legal o estatutariamente indisponibles, todo ello según lo previsto en la letra b) del artículo 146.1 de la Ley de Sociedades de Capital.

Expresamente se hizo constar que las acciones que se adquirieran como consecuencia de esta autorización podrán destinarse:

- (i) a su enajenación o amortización;
- (ii) a la aplicación de los sistemas retributivos contemplados en el párrafo tercero de la letra a) del artículo 146.1 de la Ley de Sociedades Capital, así como al desarrollo de programas que fomenten la participación en el capital de la Sociedad tales como, por ejemplo, entrega de acciones o de opciones sobre acciones, o retribuciones referenciadas al valor de las acciones u otros instrumentos análogos, que deban ser entregadas directamente a los trabajadores o administradores de la sociedad, o como consecuencia del ejercicio de derechos de opción de que aquéllos puedan ser titulares;
- (iii) a asegurar la liquidez de la acción, mediante la intermediación de un prestador de servicio de inversión por medio de un “liquidity contract”;
- (iv) a la adquisición de acciones o participaciones en otras compañías, en cuyo caso el límite referido en la letra (c) anterior será del cinco (5) por ciento.

Asimismo, se acordó delegar en el Consejo de Administración de la Sociedad, con expresas facultades de sustitución, las facultades referentes al desarrollo, implementación, ejecución e interpretación, en su caso, de las condiciones del plan de retribución.

### **Stock Option Plan Digilant Inc**

En la sociedad del grupo Digilant Inc. se otorgaron opciones sobre acciones a ciertos empleados en virtud de un plan de opciones de 2014. El plan se creó para incentivar a empleados clave con el fin de impulsar el crecimiento de dicha compañía. El plan autorizó la emisión de opciones para adquirir hasta 3.333.333 acciones. El período de devengo, el número de opciones otorgadas y el precio de ejercicio se determinaban en los acuerdos con cada beneficiario. En junio de 2023, la sociedad liquidó el plan recuperando las opciones de los escasos beneficiarios que todavía quedaban a un valor razonable pactado y aceptado por los beneficiarios.

#### **4.4 LEY DE TRANSPARENCIA PUBLICITARIA**

Durante 2021 entró en vigor la Ley de Transparencia Publicitaria en México, por lo que nuestra cifra de negocio en este país se vio alterada al adoptar esta nueva normativa, que obligó a los editores a facturar a los clientes anunciantes directamente por la venta de espacios publicitarios desde la segunda mitad de 2021. Sin embargo, en octubre de 2023 la normativa quedó anulada por la justicia y se restituyó la situación anterior, de forma que ISPD en México ha vuelto a facturar directamente a los clientes por sus inversiones a partir de esta fecha.

En resumen, las ventas de nuestra sociedad allí se han visto disminuidas en un importe de 26.1 millones de euros, ya que se basan en el concepto de ventas gestionadas, por lo que la cifra de negocio disminuye, pero a su vez disminuyen los costes directos en esa misma cuantía y el margen bruto queda inalterado.

En la comparativa proforma, en aras de tener información comparable, se ha mantenido la forma de contabilización previa.

#### **4.5 EXPANSIÓN INTERNACIONAL DE NUEVAS UNIDADES DE NEGOCIO**

A lo largo de 2021, la unidad de negocio Ecommerce, operado bajo nuestra marca de B2MarketPlace, comenzó su expansión internacional en Italia, México y Estados Unidos.

Esta internacionalización que comenzó a finales de año 2021, se ha asentado como negocio de crecimiento constante en Italia durante el 2023, previendo que mantenga sus ritmos de crecimiento en 2024. Una vez consolidada la estrategia en Europa, se espera que siga la misma tendencia en México, en donde se fortalecerá el personal y las inversiones para alcanzar los objetivos marcados para el 2024

### **5. PERSPECTIVAS**

Durante el 2023, la irrupción de las tecnologías basadas en Inteligencia Artificial ha marcado el inicio de un cambio de tendencia en el comportamiento de las empresas.

El aumento de las capacidades técnicas de los sistemas de IA ha propiciado un incremento en la adopción de esta tecnología en todos los sectores. Esta situación, puede ser percibida a su vez con entusiasmo y preocupación debido a su posible impacto en la productividad, el empleo y la evolución de nuevos perfiles profesionales.

Desde el Grupo se considera que la Inteligencia Artificial abre una amplia gama de oportunidades de negocio en varios sectores, por lo que la apuesta por las mismas se ha manifestado en el uso y desarrollo de la IA para la automatización inteligente de procesos que permitan reducir costes operativos, para tener procesos en donde se pueda entender a cada cliente y brindar experiencias personalizadas en tiempo real y para la toma de decisiones procesando gran volumen de información para extraer insights accionables.

Nuestra fortaleza financiera, nuestra diversidad de productos, la adopción de IA como valor añadido a nuestros procesos y nuestras propuestas, las inversiones realizadas en ejercicios precedentes y en el actual y los procesos de integración efectuados, nos hacen esperar un reforzamiento de nuestro liderazgo y seguir ganando cuota de mercado. No obstante, en las perspectivas de crecimiento se está teniendo en cuenta, la tendencia alcista de los precios, el aumento de las tasas de interés y las coyunturas macroeconómicas en cada uno de los países en los que esta presente.

## **6. INCORPORACIONES DE INMOVILIZADO**

Las incorporaciones de inmovilizado material e inmaterial del Grupo ISPD Network durante 2023 corresponden a:

Las incorporaciones de inmovilizado material se elevan a 288 miles de euros de nuevas altas, principalmente por el efecto de la IFRS 16 sobre los arrendamientos.

En cuanto a las incorporaciones de inmovilizado inmaterial, en 2023 se dan unas altas de 1.467 miles de euros, siendo la mayor parte por desarrollos Tecnológicos que o bien se encuentran en fase de desarrollo a finales de 2023 o bien han pasado a desarrollos terminados durante el año. En menor medida se debe al derecho de propiedad industrial(marcas)

El valor neto contable de los bienes de inmovilizado intangible situados fuera del territorio español asciende a 289.754 euros al 31 de diciembre de 2023 (119.211 al 31 de diciembre de 2022).

## **7. RIESGOS**

Los principales riesgos e incertidumbres que el Grupo ISPD Network podría afrontar son los siguientes:

### **Riesgo de tipo de interés**

La financiación de la sociedad se realiza a través de préstamos del CDTI en donde la parte no reembolsable, lleva acompañada unos tipos fijos muy suaves, por financiación interna cuyos tipos de interés se han establecidos como fijos, por financiación con préstamos ICOS que en su mayoría se fijaron unos tipos de interés fijos, y por tanto no sujetos a la volatilidad alcista del mercado, y por pólizas corrientes cuyo uso se restringe al corto plazo, y por tanto con poca exposición la variabilidad del Euribor.

### **Riesgo de tipo de cambio**

La financiación de los activos a largo plazo nominados en divisas distintas del euro se intenta realizar en la misma divisa en que el activo está denominado. Esto es así, especialmente en el caso de adquisiciones de empresas con activos denominados en divisas distintas del euro.

El riesgo de tipo de cambio surge fundamentalmente por ventas en moneda extranjera, principalmente en Dólares Americanos y en Pesos Mexicanos. El resultado neto por diferencias de cambio arroja un beneficio neto por este concepto por importe de 164.336 euros a 31 de diciembre de 2023, y beneficio neto de 715.099 euros a 31 de diciembre de 2022.

### **Riesgo de liquidez**

La situación general de los mercados financieros, especialmente el mercado bancario, durante los últimos meses fue particularmente desfavorable para los demandantes de crédito, aunque el Grupo fue capaz de recurrir a las ayudas Gubernamentales del 2020 (préstamos ICO) descritas en la nota 2 para reducir el riesgo de liquidez dada la situación.

[Click here to enter text.](#)

El Grupo presta una atención permanente a la evolución de los diferentes factores que pueden ayudar a solventar crisis de liquidez y, en especial, a las fuentes de financiación y sus características.

En especial, podemos resumir los puntos en los que se presta mayor atención:

Liquidez de activos monetarios: la colocación de excedentes se realiza siempre a plazos muy cortos y altamente disponibles. A 31 de diciembre de 2023 el importe en efectivo y medios líquidos equivalentes es de 11.720.904 euros (18.964.822 euros al 31 de diciembre de 2022).

A final del 2023 y con el objetivo de financiar proyectos de inversión en el grupo ISPD, se cerraron opciones de financiación con Cofides, las cuales se harán efectivas durante el 2024. En América Latina, se amplía el endeudamiento para cubrir posibles necesidades de liquidez en Colombia.

Endeudamiento: el grupo mantiene los niveles de endeudamiento de los años anteriores con un nivel de apalancamiento que le permite la sustentabilidad del negocio a medio y largo plazo. El fondo de maniobra es negativo al 31 de diciembre de 2023 por importe de 207.539 (5.439.832 euros a 31 de diciembre de 2022).

El Grupo utiliza la información analítica disponible, para calcular el coste de sus productos y servicios, lo que le ayuda a revisar sus necesidades de efectivo y optimizar el rendimiento de sus inversiones. El Grupo revisa sus DSO y DPO para optimizar sus necesidades de tesorería inmediatas. El Grupo tiene en consideración los vencimientos contractuales restantes de los pasivos financieros a la fecha de formulación de estas cuentas anuales consolidadas, tal y como vienen descritos en la nota 10.

**Riesgo de crédito**

El Grupo no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito, estando la exposición distribuida entre un gran número de contrapartes y clientes.

Los principales activos financieros del Grupo son saldos de caja y efectivo, deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, e inversiones, que representan la exposición máxima del Grupo al riesgo de crédito en relación con los activos financieros.

El Grupo realiza un seguimiento continuo de la calidad crediticia de los clientes a través de una medición de la clasificación crediticia. Cuando es posible, se obtienen y utilizan clasificaciones crediticias y/o informes externos sobre los clientes. La política del Grupo es tratar únicamente con contrapartes solventes. Los plazos de crédito oscilan entre 30 y 90 días. Las condiciones de créditos negociadas con los clientes están sujetas a un proceso interno de aprobación que tiene en cuenta la puntuación de la calificación crediticia. El riesgo de crédito en curso se gestiona mediante la revisión periódica del análisis de envejecimiento, junto con los límites de crédito por cliente.

Los deudores comerciales se componen de un gran número de clientes en diversos sectores y áreas geográficas.

La exposición máxima al riesgo de crédito que tiene el Grupo, es igual al valor contable de los activos financieros que hay reconocidos en el balance consolidado (ver nota 9) a fecha de cierre, menos el deterioro acumulado a fecha de cierre sobre dichos activos. Las pérdidas por deterioro de activos financieros y activos contractuales reconocidas en los resultados del ejercicio han sido las descritas en la nota correspondiente.

**Riesgo Competencia**

El Grupo ISPD Network se encuentra en un mercado en constante evolución y con altas tasas de crecimiento. A pesar de la entrada de nuevos competidores en el mercado, el Grupo confía en su experiencia de más de veinte años, así como en su posición y notoriedad establecidas, para mantener su posición de liderazgo.

Así mismo, el Grupo ha ampliado sus servicios a lo largo de los años mediante adquisiciones y la integración de otras empresas, como Rebold. Esto le ha permitido diversificar su oferta y mejorar la calidad de sus servicios. Como resultado, el Grupo confía en que seguirá ocupando una posición destacada en el mercado.

El Grupo ISPD Network confía en su experiencia, reputación, ampliación de servicios y calidad para mantener su posición de liderazgo a pesar de la competencia en un mercado en constante cambio y crecimiento.

**Riesgo Dependencia Clientes y Proveedores**

El riesgo de dependencia con clientes y proveedores es limitado puesto que ninguno tiene un peso significativo dentro de la cifra de negocios o son contratos de muy larga duración.

Dentro de los clientes se encuentran agencias de medios que trabajan a su vez con numerosos anunciantes lo que diluye aún más el riesgo de dependencia con clientes.

Con respecto a los proveedores tecnológicos el riesgo es pequeño puesto que los servicios que prestan estas sociedades son ofrecidos por otros actores que compiten con ellos por lo que podrían ofrecer a ISPD Network los mismos servicios.

En los Estados Unidos, se ha atenuado el riesgo potencial asociado con proveedores al cesar la colaboración con nuestro principal proveedor de DSP, Media Math. En su lugar, hemos explorado diversas alternativas para este servicio.

**Riesgo Personas Clave**

Uno de los principales activos del Grupo ISPD Network es haber sabido reunir un equipo de personas y directivos clave en los puestos estratégicos del Grupo.

**Riesgo de tratamiento de datos de carácter personal**

El Grupo ISPD Network realiza actividades de tratamiento de datos de carácter personal en la ejecución ordinaria de su negocio; tanto en calidad de Responsable de Tratamiento como en la de Encargado de Tratamiento.

El Grupo ISPD Network está profundamente concienciado de la importancia que tiene la normativa que afecta a los datos personales, la privacidad y las comunicaciones comerciales, y dedica importantes recursos y esfuerzos a alcanzar un escenario de máximo cumplimiento.

El Marco normativo que afecta a la actividad social y a su funcionamiento viene constituido por las siguientes normas:

- Reglamento (UE) 2017/679 del Parlamento europeo y del Consejo, de 27 de abril de 2017, relativo a la protección de las personas físicas en lo que respecta al tratamiento de datos personales y a la libre circulación de estos datos y por el que se deroga la Directiva 95/46/CE (Reglamento general de protección de datos).
- Ley Orgánica 3/2018, de 5 de diciembre, de Protección de Datos Personales y garantía de los derechos digitales y el Decreto Legislativo de 30 de junio de 2003, n.196, actualizado como “Codice in materia di protezione dei dati personali” en Italia.

- Ley 34/2002, de 11 de julio, de Servicios de la Sociedad de la Información y de Comercio electrónico.
- Guías, directrices y demás materiales relevantes publicados por la Agencia Española de Protección de Datos (AEPD), la CNIL, el Garante della Privacy y el Comité Europeo de Protección de Datos (EDPB).
- Ley 34/1988, de 11 de noviembre, General de Publicidad.
- Disposiciones regulatorias y normativas específicas aplicables a la publicidad (como la de la Circular 1/2022, de 10 de enero, de la Comisión Nacional del Mercado de Valores, relativa a la publicidad sobre criptoactivos presentados como objeto de la inversión o la Circular 1/2023 sobre la protección de datos personales y la privacidad en relación con las comunicaciones no solicitadas, incluyendo el derecho a no recibir llamadas no deseadas de la AEPD, entre otras).
- Legislación aplicable en Estados Unidos (como el California Consumer Privacy Act – CCPA– ) y diversos países latinoamericanos en los que el grupo tiene presencia.

El Grupo ISPD Network tiene implementados procesos y desplegados procedimientos para el cumplimiento de las Normativa vigente y aplicable, teniendo en cuenta asimismo las normas cuya aprobación pueda estar prevista con carácter inminente, a través de la creación e implantación de un sistema de gestión de privacidad (SGP) y su continuo control y gestión por parte del equipo Legal y de Privacidad.

El Grupo ISPD Network tiene pertinentemente nombrado un DPO interno para sus sociedades europeas, que desarrolla su actividad en los términos de la Normativa, asesorando con relación a la misma e impulsando y gestionando las actividades de cumplimiento.

El Grupo ISPD Network es consciente de la creciente regulación que afecta el negocio del marketing digital, por lo que mantiene un asesoramiento externo con el despacho Deloyers para que promuevan el cumplimiento normativo, desarrollen proyectos como la privacidad desde el diseño o las Privacy Impact Assessment, asistan en la gestión de los derechos de los interesados y colaboren en el supuesto de que ocurriese una incidencia, entre otras tareas, en el marco de las sociedades europeas del grupo. Las filiales estadounidenses y latinoamericanas cuentan también con el apoyo de asesores externos en la materia, además del apoyo del equipo legal y de privacidad del grupo ISPD.

El Sistema de Gestión de Privacidad se estructura a través de un cuerpo normativo, un equipo consolidado, sistemas de reporte en riesgos regulares y la utilización de una plataforma tecnológica de gestión de privacidad de reconocido prestigio, OneTrust.

## **8. PERSONAL**

El número medio de personas empleadas por el Grupo en 2023 ha ascendido a 544, siendo de 511 en el año 2022. Tanto en 2023 como en 2022 la proporción de mujeres es mayoritaria, representando un 56,98 % en 2023 y un 55.65% en 2022.

## 9. REPARTO DE CAPITAL

Los accionistas con participación directa o indirecta en el capital social a 31 de diciembre de 2023 y 2022 son los siguientes:

	Nº acciones	% Participación
ISP Digital, S.L.U.	14.407.750	96,75%
Free float	308.512	2,07%
Acciones propias	175.000	1,18%
<b>Total</b>	<b>14.891.262</b>	<b>100,00%</b>

Con fecha 23 de diciembre de 2021 la sociedad dominante del grupo adquirió un total de 150.000 acciones propias a un precio de 3,80 euros, por un total de 570.000 euros. A fecha de 22 de enero de 2022, se realiza una nueva compra de 25.000 acciones más, al mismo precio unitario por un importe total de 95.000 euros, ascendiendo el total del importe en autocartera a 31 de diciembre de 2022 de 665.000 euros (570.000 euros a 31 de diciembre de 2021), manteniéndose el importe en 2023.

La compañía mantiene un contrato con la sociedad Gilbert Dupont con el objeto de, sin interferir en el normal desenvolvimiento del mercado y en estricto cumplimiento de la normativa bursátil, favorecer la liquidez de las transacciones sobre acciones, la regularidad en la cotización y evitar variaciones cuya causa no sea la propia tendencia del mercado. ISPD Network, cuyas acciones están admitidas a negociación en el mercado Euronext Growth, ha dado cumplimiento a la normativa reguladora de este mercado en relación con las operaciones realizadas en el marco de dicho contrato.

### Saldos y Transacciones con Administradores y Alta dirección

Los importes devengados por los miembros del Consejo de Administración o Alta Dirección, por todos los conceptos, son los siguientes:

	Alta Dirección	
	31/12/2023	31/12/2022
Sueldos y salarios	1.342.556	2.648.271
<b>Total</b>	<b>1.342.556</b>	<b>2.648.271</b>

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 no existen compromisos por complementos a pensiones, avales o garantías concedidas a favor del Órgano de Administración, ni créditos o anticipos concedidos a los mismos.

### **Otra información referente al Consejo de Administración**

Los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad y las personas vinculadas a los mismos a que se refiere el artículo 231 de la Ley de Sociedades de Capital, no han incurrido en ninguna situación de conflicto de conformidad con lo establecido en el artículo 229.

No obstante El consejero Fernando Rodés ha comunicado a los efectos del art. 229 LSC que es titular de participaciones significativas en ISPD Network, S.A. y en Tagsonomy, S.L., y que a lo largo del ejercicio 2023 se han producido las siguientes relaciones contractuales entre ambas sociedades en condiciones de mercado y en interés de la Sociedad: (a) Contrato de prestación de servicios de fecha 19 de diciembre de 2023 por el que Tagsonomy, S.L. presta servicios de inteligencia artificial relativos a diversos proyectos por importe total de 400.000 euros (y en febrero de 2024 se ha suscrito un contrato marco que da soporte a la contratación de nuevos proyectos); (b) Línea de crédito de hasta 750.000 euros concedida por ISPD Network, S.A. a Tagsonomy, S.L. en fecha 20 de septiembre de 2023 (novado el 15 de diciembre de 2023); y (c) ISPD Network, S.A. también ha prestado a Tagsonomy, S.L. diversos servicios de apoyo a la gestión y administración, incluyendo soporte financiero, IT, recursos humanos, marketing y legal, y el uso de un espacio de oficina y todos sus servicios conexos (electricidad, wifi, aire acondicionado, material de oficina, limpieza, seguridad, acceso a zonas comunes, etc.), valorados en unos 195.000 euros. Dichos servicios continúan en 2024

## **10. ACTIVIDAD EN MATERIA DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO**

Durante el ejercicio 2023 se han continuado distintos proyectos entre los que destaca:

### **Mamvo Performance S.L. Proyecto Plataforma Oliva**

Durante el año 2022, La sociedad presentó al Centro para el Desarrollo Tecnológico industrial (CDTI) para la solicitud de una ayuda como colaboración en el desarrollo este proyecto de Investigación y Desarrollo. El objetivo del proyecto es diseñar y desarrollar una arquitectura de adquisición y enriquecimiento de datos, permitiendo integrar módulos actuales de valor disponibles en MAMVO a la vez que desarrollar otros necesarios que permitan construir el prototipo de plataforma con la extracción de inteligencia de los datos. Esta solución permitirá dar respuesta a las necesidades del mercado de forma rápida y flexible, resolver cuestiones que actualmente requieren de un trabajo artesanal, así como abordar cuestiones que actualmente no se resuelven por la complejidad de la extracción de la información.

El importe total de la ayuda concedida es de 832.498 euros que corresponde al 69,53% del presupuesto del proyecto, distinguiéndose un tramo de 183.150 euros no reembolsables y otro tramo de 649.349 euros reembolsables en concepto de préstamo a tipo de interés del 3,337% anual. El cobro, ha sido recibido el 28/06/2023 por un importe total de 250.000 euros, del cual se han imputado 55.000 euros como subvención y 195.000 euros como préstamo.

Durante el ejercicio 2023, se ha procedido a extender este proyecto, ampliando el alcance del mismo y su desarrollo, principalmente mediante la colaboración de partner externos.

#### ISPD Network S.A. Proyecto Luciérnaga

Como complemento al proyecto Oliva presentado en Mamvo, ISPD Network SA, ha desarrollado por un importe de 698.500 euros una plataforma de delivery data que permite optimizar la organización y las estructuras de las audiencias y de los medios en una plataforma 360 grados.

#### ISPD Network S.A. Proyecto Future Tools

Durante 2023, se han contratado los servicios de Tagsonomy S.L. (DIVE) para el desarrollo de un producto digital basado en IA, el proyecto “Future Tools”. Éste es un proyecto llave en mano que consta de cuatro simuladores que van a permitir medir el impacto de la propuesta de valor de ISPD en la P&L de sus clientes actuales y futuros. Este producto va a dar una clara ventaja competitiva a los ejecutivos del grupo durante las acciones comerciales. El gasto final en 2023 para este proyecto ha sido de 400.000 euros.

**FORMULACIÓN DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS E INFORME DE GESTIÓN CONSOLIDADO**

En cumplimiento de la normativa mercantil vigente, el Consejo de Administración de **ISPD Network, S.A. y Sociedades Dependientes** formula las Cuentas Anuales Consolidadas e Informe de Gestión Consolidado correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023 que se componen de las hojas adjuntas número 1 a 107.

Madrid, 27 de marzo de 2024  
El Consejo de Administración

---

D. Fernando Rodés Vilá  
Presidente del consejo

---

D. Juan Rodés Miracle  
Secretario

---

D. Jordi Ustrell Rivera  
Consejero

---

Dña. Andrea Monge Rodríguez  
Consejero

---

D. Vincent Bazi  
Consejero

---

D. Richard Pace  
Consejero